

**EARLIER LECTURES ON ECONOMICS
BY BÖHM-BAWERK**

**A TRANSCRIPT OF NATIONALÖKONOMIE NACH PROF.
DR. EUGEN VON BÖHM**

Edited and Introduced by SHIGEKI TOMO

一橋大学社会科学古典資料センター

*Center for Historical Social Science Literature
Hitotsubashi University*

Earlier Lectures on Economics
by Böhm-Bawerk

A transcript of

Nationalökonomie nach Prof. Dr. Eugen von Böhm

by

Shigeki Tomo

(Keio University, Tokyo)

With an Introductory Essay
'Böhm-Bawerk's Innsbruck Lectures'
by the same transcriber

Einleitung.

I. Cap.

Knappheit der Wirtschaft.

§1. Begriff d. Knappheit

Der Mensch ist egoistisch u. egoistisch, er strebt nach Wohlstand, nach der Befriedigung seiner Bedürfnisse. Die Befriedigung seiner Bedürfnisse ist aber durch die Knappheit der Güter bedingt. Die Befriedigung der Bedürfnisse ist aber durch die Knappheit der Güter bedingt. Die Befriedigung der Bedürfnisse ist aber durch die Knappheit der Güter bedingt.

Ein 1. Klasse von Gütern stellt dem Menschen

ein Hindernis dar, welches ihn zu einem bestimmten Grade der Befriedigung seiner Bedürfnisse hindert. Ein Hindernis, welches ihn zu einem bestimmten Grade der Befriedigung seiner Bedürfnisse hindert. Ein Hindernis, welches ihn zu einem bestimmten Grade der Befriedigung seiner Bedürfnisse hindert.

Der Begriff dieser glückseligen Daseinsform



ABBREVIATIONS
used in this study

- AfSS : Archiv für Sozialwissenschaft und Sozialpolitik, Tübingen.
AHY : Austrian History Yearbook. (Rice University) (1965 -)
AKAW : Almanach der Kaiserlichen Akademie der Wissenschaften in Wien.
AVA : Allgemeines Verwaltungsarchiv in Wien.
CHSSL : Center for Historical Social Science Literature. (Hitotsubashi Univ.)
Comp. : Compendium, one of categories of the ML.
Eca : Economica. (LSE) (1921 -)
ed. : edition
EJ : The Economic Journal, London. (1891 -)
Eng. : English, one of categories of the ML.
ERHU : Economic Review. (Hitotsubashi University)
ESS : Encyclopaedia of the Social Sciences, New York. 15 Vols. (1930)
Fr. : Französisch, one of categories of the ML.
GKK : Böhm-Bawerk (1884) Geschichte und Kritik der Kapitalzinstheorien
GZ : Böhm-Bawerk (1886) "Grundzüge des volkswirtschaftlichen Güterwert"
in JfNS2.
HOPE : History of Political Economy. (Duke University)
HwSw4 : Handwörterbuch der Staatswissenschaften, 4. Aufl. (1923 - 1929)
HwSw5 : dito 5. Aufl.
IESS : International Encyclopedia of the Social Sciences, 19 Vols. (1968)
JfNS : (Hildebrand) Jahrbücher für Nationalökonomie und Statistik. Jena.
(1863 - 1879)
JfNS2 : (Conrad) Jahrbücher für Nationalökonomie und Statistik, Jena.
(1880 - 1890)
JfNS3 : Jahrbücher für Nationalökonomie und Statistik, Neue Dritte Folge.
(1891 -)
JfGVV : Jahrbuch für Gesetzgebung, Verwaltung u. Volkswirtschaft in Deutschen
Reich, Leipzig. (1877 -)
JPE : Journal of Political Economy, Chicago. (1893 -)
LSE : London School of Economics and Political Sciences.
MIC : The Mita Information Center of Keio University.
MJE : The Mita Journal of Economics. (Keio University)
ML : Menger Library of the CHSSL.
Mon. : Monographie, one of categories of the ML.
NDB : Neue Deutsche Biographie, Berlin (1952 -)
NOeB : Neue Oesterreichische Biographie, Wien. (1815 - 1918)
OBL : Österreichisches Biographisches Lexikon 1815 - 1950, Wien.
OER : Okayama Economic Review (Okayama University in Japan)
OSW : Oesterreichisches Staatswörterbuch ed. by Mischler, E. and Ulbrich, J.
2. Aufl. (1905 - 1909), 4 Bde, Wien.
OTC : the Original Table of Contents of the Innsbruck Lectures.
PDPE : Palgrave Dictionary of Political Economy. Edited by H. Higgs in 1925.
PTK : Böhm-Bawerk (1889) Positive Theorie des Kapitals.
rev. : review (article)
RV : Böhm-Bawerk (1881) Rechte und Verhältnisse.
tr. : translation or translated.
WVw : Wörterbuch der Volkswirtschaft, 4 Aufl. 3 Bde, Jena. (1931 - 1933)
WwA : Weltwirtschaftliches Archiv, Jena. (1913 -)
ZfgS : Zeitschrift für die gesammte Staatswissenschaft, Tübingen. (1844 -)
ZfN : Zeitschrift für Nationalökonomie, Wien. (1929 -)
ZfPOR : Zeitschrift für Privat- und öffentliches Recht der Gegenwart, Wien.
(1874 -)
ZfVS : Zeitschrift für Volkswirtschaft und Sozialpolitik, Wien, Leipzig.
(1921 -)
ZfVSV : Zeitschrift für Volkswirtschaft, Sozialpolitik und Verwaltung, Prag, Wien,
Leipzig. (1892 -)

PREFACE

A hundred years ago, a series of fundamental and comprehensive lectures on economics was delivered by Eugen von Böhm-Bawerk (1851 - 1914) at Innsbruck University. He taught his students the basic theory of value, goods, property, production, price, money, banking, credit, and economic crisis, in the course of >Nationalökonomie<. Fortunately, because four manuscript notebooks survived in the Menger Library of Hitotsubashi University in Tokyo, it is possible to understand the tapestry and contents of his lectures.

The manuscript contents of his lectures are transcribed into a readable form in PART II of this study. The purpose of transcription is to provide this new material not only for present-day students concerned with the Austrian School of economics, but also for those studying the intellectual history of the fin-de-siècle. The lectures in this study illustrate not only what Böhm-Bawerk regarded as the fundamentals of economics, but also the discipline that students of those days had to undergo in learning economics. In other words, it will show what <Nationalökonomie> in the title of the recent study, Die Wiener Schule der Nationalökonomie edited by Norbert Leser (1986, Vienna), really was.

In the field of the History of Economic Thought, the primary sources of some great figures are easily available through the excellent collected editions. For example, Adam Smith by the Glasgow Edition, David Ricardo by Sraffa and Dobb Edition, Karl Marx and Friedrich Engels by MEGA, and John Stuart Mill by the Tront Edition, etc. Of course, F. X. Weiss edited Böhm-Bawerk's writings in two volumes in 1924 and 1926. But they have shortcomings due to his unreasonable selection. Typically Weiss excluded not only Böhm-Bawerk's many review articles, but also his 1876 paper, although F. A. von Hayek had recommended it to be included. When there is incompleteness in sources, it should be a primary task for the scholars of the History of Economic Thought to begin with discovery and rehabilitation of primary sources. Fortunately, Böhm-Bawerk's 1876 manuscript was transcribed and reproduced by Associate Professor Kiichiro Yagi of Kyoto University in No. 3 of this Study Series in 1983.

PART I (Introductory Essay) of the present study is allotted for grasping some bibliographical aspects of the notebooks, the biographical background of these Lectures, some significant points of their contents, and the principles of transcription employed this time.

In the course of my biographical sketches of Böhm-Bawerk in the earlier years of his Innsbruck period, by showing Böhm-Bawerk's critical thought on the use theory of interest in his earlier writings, the discrepancy between him and two other famous economists, Carl Gustav Adolf Knies (1821 - 1898) and Carl Menger (1840 - 1921) will be clear. It is impossible to affirm unanimity in the Austrian School of Economics at least with respect to the concept of economic goods and the theory of interest. Of course, this was already roughly stated by Friedrich Freiherr von Wieser (1851 - 1926) on page 115 of his 1891 paper. And in this century, Karl Menger (1921, S. XVIII), Joseph A. Schumpeter (1954, p. 847) and Prof. Erich Streissler (1973, p. 168) confirmed it with regard to the period only after publication of GKK in 1884. Its confirmation, however, can be extended to before 1884.

Then, the question about Böhm-Bawerk's criticism against Menger, in his Lectures on economics, will be answered in the section 'Significance of the Innsbruck Lectures' in Introductory Essay. A structural difference as well as some similarities between Menger's Grundsätze and Böhm-Bawerk's Lectures will be shown.

Some modern technology was applied to carry out this study. The word processor and adequate knowledge of its usage are absolutely indispensable to a study such as this, which necessitates considerable transcription and translation.

Shigeki Tomo

Setagaya, Tokyo
January 1987

ACKNOWLEDGEMENTS

For this study I am indebted to many scholars, my colleagues, and kind librarians.

For the preparation of Part I, I had many helpful comments and information from Prof. Denzo Kamiya, my supervisor, Prof. Kanae Ihda, Prof. Hiroyasu Ihda of Keio University, Prof. Chuhei Sugiyama of Tokyo Economic University, Prof. Tada-shi Hayasaka of Tokyo University, Associate Prof. Kiichiro Yagi of Kyoto University, Associate Prof. Ikuo Omori of Waseda University, Mr. Akihiro Matoba, a member of CHSSL, Mr. K. Okuda and Mr. Y. Ikeda, my colleagues in the doctoral course of my University, the librarians both of MIC and of CHSSL.

I'm grateful also to Prof. E. Kaufer and his excellent assistant of Innsbruck University, Dr. Lorenz Mikoletzky of >Allgemeines Verwaltungsarchiv< in Vienna, who was introduced to me by Prof. Erich Streissler of Vienna University. They kindly sent me valuable copies of official papers related to Böhmer-Bawerk's activities. This allowed me to describe Böhmer-Bawerk's earlier academic life in more detail than has been done to date. In reading them I am much indebted to Prof. Heinz Steinberg of Tokyo Foreign Language University who suggested me how to better understand this type of paper.

My English proof of Part I was kindly read several times by Dr. Allen L. Robinson, counseling psychologist and pioneer of educational biofeedback in Japan, who advised me on current English usage.

There were two stages in finishing the transcription presented in Part II. The first was from 20 March 1985 to 7 December 1985, the second from that time to 30 October 1986. I encountered the manuscript for the first time in 1983, but my master thesis dealing with another theme on Böhmer-Bawerk did not afford me time to investigate them. In March 1985, Associate Prof. Kiichiro Yagi told me in a private letter that they were well worth studying as a missing link of earlier Böhmer-Bawerk's concerns. Then having copied them on 20 March, I started to transcribe them with the help by Mr. Akihiro Matoba. The rude version of my transcription was delivered with my introductory report on 7 December 1985 at the Kanto-block Conference of the History of Economic Thought.

In the second stage, after the May 1986 decision to publish these Innsbruck Lectures, I started to translate them into Japanese to correct possible mistakes in the rude version. Associate Prof. K. Yagi kindly examined the new corrected version. Then finally, two kind German students of the University of Bonn, Mr. Joachim Hessler and Miss Anette Denhardt, both studying Japanese at the International Center of Keio University, voluntarily read through my entire transcript. Thanks to their kind efforts, some words in short hand, intelligible to me, were detected. Mr. Hessler made almost all of them clear except three, which were deciphered by Dr. Wilfried Schulte, a Counsellor of Embassy of the Republic Germany, and Frau Rosemarie Dürr, a Secretary there. At the same time, my transcript was kindly examined also by Prof. Kaufer and his assistants of Innsbruck University.

For this publication I'm grateful also to Prof. Shoji Tanaka and Prof. Takumi Tsuda of Hitotsubashi University.

This study was prepared with the technical assistance of my brother, Dr. Yoichi Tomo, using an IF 800 Model 30 Oki Electric Company computer, the WordStar word processing program and a Juki 6300, Diablo 630-compatible daisy wheel printer.

CONTENTS

PART I

INTRODUCTIORY ESSAY

Böhm-Bawerk's Innsbruck Lectures

1. Some Bibliographical Aspects	1
2. Böhm-Bawerk's Earlier Life	1
3. When Prepared?	6
4. Significance of Innsbruck Lectures	8
5. Open Questions	12
6. Rules of Transcription	12
Notes	15
References	18

PART II

Nationalöconomie nach Prof. Dr. Eugen von Böhm

1. Inhaltsverzeichnis	1
2. Transcript	
Heft I	5
Heft II	25
Heft III	44
Heft IV	73

APPENDIX I

FUßNOTEN

APPENDIX II

INDEX OF AUTHORS

PART I

INTRODUCTORY ESSAY

Böhm-Bawerk's Innsbruck Lectures

by
Shigeki Tomo

Böhm-Bawerk's Innsbruck Lectures

1. Some Bibliographical Aspects

In the Menger Library (ML)¹ there is a manuscript in four volumes (Catalogue number²: Mon.317). Each volume has the same title 'Nationalökonomie nach Prof. Dr. Eugen v. Böhm', the only difference being the volume number; 'Heft I' in the first volume, 'Heft II', the second, 'Heft III', the third, and 'Heft IV', the fourth. Each volume has separate, handwritten, perfectly continuous pagination, with neither omission nor duplication. Bound in hard cover, this well-organized volume forms an octavo notebook 8 inches high, and 6 2/3 inches wide. Almost every paper is used on both sides and is of the same type without any watermark.

At the end of each volume, a table of contents is appended³. The fourth volume has, in addition, another complete table of contents for all four volumes of the manuscript. The number of pages in each volume is different. The third is the largest, the fourth the smallest.

	contents	table of contents (OTC)	overall table of contents
Vol. 1 (Heft I)	pp. 1 - 56	pp. 57 - 60	-
Vol. 2 (Heft II)	pp. 1 - 53	pp. 54 - 58	-
Vol. 3 (Heft III)	pp. 1 - 84	pp. 85 - 91	-
Vol. 4 (Heft IV)	pp. 1 - 48	pp. 49 - 51	pp. 52 - 59

Apart from its title, this manuscript can be judged as Böhm-Bawerk's preparation for his lectures, because Menger calls them lectures (Vorlesungen) in his private notebook⁴, which was made by Menger himself to arrange his collection of books, articles and scripts.

For some reason, Böhm-Bawerk had a professional copyist make these manuscripts. This is obvious because the calligraphy of the text is different from that of Böhm-Bawerk's handwriting, which can be easily seen in his 1876, 1880 and 1905 manuscripts⁵. The handwriting in the four volumes is uniformly in the same pitch from beginning to end, and each page has almost 25 lines. This reflects the writer's intentional effort. This means that they were not made in the classroom. But since many misspelled names of authors can be found in the text, it may be assumed that the original transcriber, relying on his own hearing, took notes from what Böhm-Bawerk said, and then re-wrote it in a beautiful form.

2. Böhm-Bawerk's Earlier Life⁶

There are already many bibliographical and obituary essays or articles on Böhm-Bawerk's life and career⁷. But they lack description of the idiosyncratic aspects that characterized his earlier thoughts. It is Böhm-Bawerk's disagreement with Menger's theory of interest⁸ and his economic-goods concept supporting it. This is true of several leading articles on Menger⁹. An attempt of this section is to solve this problem. At the same time, a more detailed story of his life will be traced by using some archival materials which are kept in Innsbruck and Vienna¹⁰.

Böhm-Bawerk's Innsbruck Lectures

Born on 12 February 1851 in Bruno (Brünn) of Moravia (Mähren), as the youngest son of Johann Böhm Ritter von Bawerk, Eugen von Böhm-Bawerk often visited the Roman Catholic Church for religious confession. In 1857, soon after the death of his father, his family moved to Vienna. There he spent his years of >Schotten-Gymnasium< from 1860 to 1868. One of his classmates was Friedrich Freiherr von Wieser (1851 - 1926).

After graduating with Wieser from Vienna University in 1872, when Menger was established as a lecturer, Böhm-Bawerk entered the civil service as >Konzeptspraktikant< of the >Finanz-Landesdirektion< in lower Austria and soon became a >Finanzkonzipist<. In spite of these services, his interest in scientific research led him, in his spare time, to continue his study of the subjects for obtaining his doctoral degree. He passed the oral examination for Common Law (Gemeinrechte) on 28 May 1873, and for Austrian Law on 9 December of that year. In addition, he passed the >Rigorosum< of state science on 10 March 1875, which gained him the doctoral degree of law (Doktorat der Rechte) on 23 March 1875¹¹.

This gave Böhm-Bawerk the opportunity to study from 1875 to 1876 with Wieser in the seminar of C. G. A. Knies, Professor of State Sciences at Heidelberg University. At that time he was just at the final proofreading stage of Der Credit, the first half of which appeared in 1876. In its Chapter VII, Knies' historical knowledge concerning interest of money¹² was presented: for example, the maximum legal rate of interest in ancient Roman Law, the scholastic prohibition of interest-taking, and a controversy on it between Anne Robert Jacques Turgot (1727 - 1781) and Robert Joseph Potier (1699 - 1772) etc. They basically formed a historico-economic perspective of Böhm-Bawerk's future works.

The first result of Böhm-Bawerk's study, according to Knies' perspective, was presented at the end of Knies' seminar on February 1876¹³. Referring to Knies' 1876 book, Böhm-Bawerk reported his theoretical criticism against Turgot's use-theoretic protection of the interest phenomena¹⁴. Just as a diamond can be lent for some remuneration, as Turgot argues in his "Memoire sur les prets d'argent" [Daire edition], money can also naturally be lent at interest. Böhm-Bawerk denied such an analogous reasoning for the phenomena of positive interest. This criticism can be regarded as implicitly directed at Knies, because in Chapter 1 of his 1873 book, Das Geld, Knies had already established his use-transfer theory. Analogously, as in durable-use goods, it assumes the existence of that use in single-use goods, for which interest is paid. Thus Knies regarded interest as being paid for that use (Nutzung) of money or capital, which is transferred as a separate economic good from lender to borrower in a loan transaction. Böhm-Bawerk, however, denied the existence of such a thing as interest being paid for, and proposed that one should economically regard loan (Darlehen) as an exchange between present and future goods¹⁵. Furthermore, its intertemporal exchange rate is the interest rate in economics.

At the same time, however, Böhm-Bawerk evaluated Turgot in the presentation of his substitutive idea for the use theory, stressing the influence of time difference on the value of goods (Einfluss der Zeit auf den Wert)¹⁶. This time

difference fundamentally causes the positive rate of interest. Needless to say, this would develop into the second reason for interest in PTK.

Wieser's 1876 paper¹⁷, presented at Knies' seminar, was very faithful to Menger's Grundsätze; Böhm-Bawerk's was not. In Wieser's paper, economic goods was a key concept, but we cannot find it in Böhm-Bawerk's. In fact, he tried to avoid using Menger's concept of economic goods by 'ignoring the quantity relationship between needs and disposal goods (abgesehen von dem Massenverhältniss zwischen Bedarf und verfügbaren Gütern)¹⁸ This reflected Böhm-Bawerk's implicit refusal to accept Menger's economic goods concept, because it was so large that it even included the use of capital (Kapitalnutzung). Thus, his paper contained a seed of future criticism against Menger's command (Verfügung) theory of interest. Nevertheless, Menger endeavoured to lengthen his stay with Wieser in Germany¹⁹. During the winter semester²⁰ in 1876 - 1877, in Leipzig they studied under Wilhelm Georg Friedrich Roscher (1817 - 1894), and during the next summer semester in Jena, under Bruno Hildebrand (1812 - 1878). Thus, starting as a doctor of law, Böhm-Bawerk, learning the historical perspective of the German school, formed his own criticism and its substitutive idea at the very beginning of his economic study.

After returning to Vienna in the Summer of 1877, he started to prepare an economic thesis for his habilitation, publicly serving as a >Konzipist<. His main concern in this thesis reflected his impression of discussions with the scholars of the Historical School in Germany. Böhm-Bawerk felt that it was most important for him to reformulate the fundamental concepts (Grundbegriffe) which were often ambiguously used in economic arguments²¹. He did it mainly according to Menger's Grundsätze, although his own definition of goods was narrower than that of Menger.

This habilitation thesis allowed Böhm-Bawerk to be appointed as an unsalaried lecturer (Privatdozent) of Political Economy in Vienna University in the winter semester from 1879 to 1880. In February of 1880 he wrote to the Education Minister about his desire to deliver special lectures during the following two semesters at Vienna University. He proposed to give the first on "credit" during the coming summer semester, and the second on "the reform of taxation in Austria (Steuerreform in Oesterreich)" during the next winter semester. He was fully prepared to give these subjects. At the same time, he had a plan to enter into delivering extra lectures on >Finanzwissenschaft< in the winter semester and on >Nationalökonomie< in the summer semester for the students that could not attend the regular courses during each semester for some reasons²².

Unfortunately, his special lectures didn't come to fruition. There happened to be a vacancy in the course of Political Economy at Innsbruck University and Böhm-Bawerk's application of 2 June 1880 was accepted by the faculty committee on 22 June 1880²³. He had to part from Wieser for the first time, but left Vienna for Innsbruck with his wife, Paula Frein von Wieser (F. F. v. Wieser's sister)²⁴. This opened his Innsbruck period, and as a >Supplent< of Political Economy he had to prepare a comprehensive lecture on >Nationalökonomie< immediately.

In Austria of those days, >Nationalökonomie< was taught as one of the compulsory subjects of >Politische Oekonomie< in the department of legal and state

Böhm-Bawerk's Innsbruck Lectures

science (rechts- und staatswissenschaftliche Fakultät)²⁵ of each University. The other two main subjects of Political Economy were Economic Policy >Volkswirtschaftspolitik<, and Public Finance >Finanzwissenschaft<²⁶.

	1. Nationalökonomie
Politische Oekonomie	2. Volkswirtschaftspolitik
	3. Finanzwissenschaft

The first task that Böhm-Bawerk took, apart from lectures, was to publish his >Habilitationsschrift<, the preface of which was dated February of 1881. This was entitled "Rechte und Verhältnisse vom Standpunkte der volkswirtschaftlichen Güterlehre" (RV)²⁷. In its preface, he declared his main concern of the work:

"I am referring to the question of the true economic nature of those 'rights and contractual relationships' which have come to occupy so anomalous a position beside the other constituents of that group of phenomena we call **economic goods**..."²⁸.

In the text of this book, to be sure, Böhm-Bawerk praised and followed Menger's imputation theory²⁹ and four conditions of a thing to be 'goods.' He, however, added a fifth one: 'knowledge of how to use it'³⁰. And his attempt to clarify the fundamental concept, use of a good, drew some attention. Several review articles appeared; E. Struck's in 1881, F. von Kleinwächter's in 1882, H. Dietzel's in 1882 etc. This may be because this book was, as Böhm-Bawerk himself stated, the only one in economic literature³¹.

In a footnote of this book, however, Böhm-Bawerk presented his doubts concerning Menger's conception of Productivity of Capital³². Of course, his expression of doubt was very soft, perhaps because he was still not established as a professor when he wrote it. But it can be understood as the first presentation of his criticism against Menger.

Shortly before appearance of RV, the Law and State Sciences faculty of Innsbruck University unanimously promoted Böhm-Bawerk to an >ausserordentlicher Professor< of Political Economy at the faculty meeting on 25 January 1881. The Education Ministry confirmed this decision by its >Erlass< (Nr. 5409 kept in AVA)) on 13 April 1881. Officially on 1 May Böhm-Bawerk started his service with an annual salary of 1600 >Gulden< and an >Aktivitätszulage< of 350 >Gulden<.

Böhm-Bawerk's lecture activity was so highly praised, that he was promoted to an >ordentlicher Professor< at the faculty meeting on 22 January 1883. His next main work, GKK, did not appear until a year later. According to the recommendation paper³³ of Dr. Prof. Johann von Patzdiera, Professor of Statistics and Austrian Public Administration at Innsbruck University³⁴, Böhm-Bawerk's activity in professorship (Lehramt) was well-known to his colleagues. By referring to the above-mentioned review articles for RV, Pazdiera apologetically explained the reason for Böhm-Bawerk's lack of publication after RV. It was due to the fact

Böhm-Bawerk's Innsbruck Lectures

that Böhm-Bawerk devoted himself, at that time, to a strenuous study on capital and interest (Lehre vom Kapital und Kapitalzins).

But this promotion was not immediately confirmed. He was still called >ausserordentl. Prof.< on 29 December 1883, when he was appointed as the vice chairman of the state examination for the state sciences³⁵. It was not until 24 March 1884 that his appointment was confirmed by the Education Ministry³⁶. From 1 April 1884 he started teaching as an >ordentlicher Professor< with an annual salary of 1800 >Gulden< and an >Aktivitätszulage< of 400 >Gulden<³⁷. The reason for this delay is still not clear, but it seems to be associated with plain bureaucratic inertia, or the publication of the first edition of GKK, the preface of which is dated March 1884.

The first edition of GKK was dedicated to 'the pathbreaking scholar (Dem Bahnbrechenden Forscher)', Menger. But it also contained the first official declaration of Böhm-Bawerk's criticism against Menger's command/disposal theory of interest in Chapter 8. Böhm-Bawerk, still respectfully and carefully, wrote:

"If, therefore, Menger, in some individual cases, does come into collision with truth - as I maintain he does in regard to the economical good 'disposal' - it is not because he has made a mistake in defining the attribute 'economical', but only because he has occasionally treated the conception of the 'good' a little too loosely"³⁸.

But the footnote containing this passage was deleted in the second edition in 1900. This did not imply Böhm-Bawerk's withdrawal of his criticism, however. Instead of a footnote, five pages were newly inserted for a more detailed explanation of his critical point of view³⁹. This seemed to illustrate that he gave up his hope of Menger's conversion. Just after publication of GKK, Böhm-Bawerk thought it would be possible to persuade Menger to withdraw his ambiguous definition of economic goods, but Menger's letter on 13 November 1884 disappointed Böhm-Bawerk. Menger asserted in this letter that the "chance of economic activity (Erwerbsgelegenheit)" can be regarded as a separate economic object⁴⁰. After struggling for over a month to find a way to reply to it, Böhm-Bawerk wrote to Menger on 29 December 1884. His answer was to attack the fallacy of double counting, a repetition of the arguments of GKK, the only difference being the usage of a numerical example⁴¹. But Menger was not persuaded. Rather he tried to conciliate the 'small difference' between them by pointing out that while he observed the productivity of capital and the economic character of capital use as a consequence of the interest phenomena, Böhm-Bawerk pursued the cause of it⁴².

In an 1888 paper, 'in order to fend off Böhm's impending attack,'⁴³ Menger again, although he didn't mention Böhm-Bawerk by name, assaulted two of his points of view. The first was that the concept >Kapitalzins< was too narrow to cover every blanch of return on assets, and the second was that it was difficult to ascribe the various interest phenomena to only the one-dimensional 'time difference' cause⁴⁴. Böhm-Bawerk, however, did not seem to realize Menger's implicit

criticisms in this paper were directed at him because in the supplement to the second edition of GKK, he wrote that Menger's 1888 paper contained nothing new⁴⁵.

At the end of 1884, Böhm-Bawerk intended to publish PTK, during the next year⁴⁶. But this was delayed. He took a roundabout way of publishing it. He took time to reformulate the theory of value and price according to Menger's Grundsätze. This achievement appeared in 1886, entitled "Grundzüge des volkswirtschaftlichen Güterwert" (GZ). Its contents are also, to a large extent, included in the first two sections of Book III of the first edition of PTK. From the fact that in his lectures he had already reformulated it basically, it seems that its publication may illustrate Böhm-Bawerk's strong consciousness and concern about the revolutionary importance of the subjective theory of value and price in Menger's Grundsätze.

PTK was hurriedly published, for some 'external reason' at the end of 1888⁴⁷. The manuscript of the first half was handed over to the printing office before 7 August, when Böhm-Bawerk wrote to Walras that its proof would come out in October⁴⁸. In fact, on 23 November, the sheets of the first two parts, "Begriff und Wesen des Kapitaless" and "Das Kapital als Produktionswerkzeug", were sent to Walras with Böhm-Bawerk's notice that the rest of the sheets of the third part, "Kapitalzins," would be sent two or three weeks later, because a large part of the fourth and the whole of the final sections had not yet come out.

Professor Böhm-Bawerk was such an excellent teacher of finance, that he was given an extra lecture course on >Finanzgesetzkunde< during the two winter semesters of the period 1887 to 1889 with a remuneration of 420 >Gulden< for each semester⁴⁹. Because of his ability and knowledge of financial problems, it was highly expected that he would draft the Government Bill for the reform of direct taxation. And he was appointed a >Ministerialrat< of the Finance Ministry on 17 September 1889⁵⁰. This opened the second stage of his life. But he had to make his farewell to Innsbruck University.

3. When Prepared?

Although there is no direct evidence in the lecture notebooks, both biographically and bibliographically it is possible to say that they were prepared or transcribed between 1881 and 1882, and delivered at Innsbruck University after that time.

They were probably transcribed after Böhm-Bawerk had become an >ausserordentlicher Professor< in 1881, because 'Prof.' is found in the title of each volume. Its calligraphy verifies that it was handwritten not by its owner, C. Menger, but by the same transcriber as the one who wrote their contents. Although Menger seemed to compile them with hard covers on his own later, their original title was kept intact and pasted on them. These facts allow us to determine that Böhm-Bawerk delivered the lectures in question neither as a lecturer of Vienna University nor as a >Supplent< of Innsbruck University, but as a professor of Innsbruck University (Whether an assistant professor or a full professor does not matter).

Böhm-Bawerk's Innsbruck Lectures

1880	Privatdozent	(Vienna University)
1880 - 1881	Supplent	(Innsbruck University)
1881 - 1884	ausserordentlicher Professor	
1884 - 1889	ordentlicher Professor	

And we can determine that they were transcribed at least before the death of Louis Blanc, 6 December 1882, because Böhm-Bawerk told his students that Louis Blanc was still alive⁵¹ in elucidating socialism and communism as the fourth system of economic thought.

The other allegations do not contradict our inferences. For example, Böhm-Bawerk explained that Austria was on the silver standard⁵². This means the transcription was at least before 1892 when she turned to the gold standard. And he used both the data on the amount of gold in Germany in 1880⁵³ and the date of 9 May 1882 as an example for describing the function of exchange bill⁵⁴. Each time he revised his PTK, he always changed the date appearing in his examples to the revised year⁵⁵. What's more, Menger received these lecture notebooks at least before 1896, because he started to cataloguing his libraries in 1896. This is verified by his memorandum found on the back cover of his above-mentioned library notebook.

If the above inference is correct, the chronological order of Böhm-Bawerk's works during his Innsbruck period is as follows:-

1876 Feb.	The report on the interest theories submitted to Knies' seminar
1879	Habilitation thesis submitted to Vienna University
1881	"Rechte und Verhältnis" (Habilitation thesis) published (RV)
1882	<u>Nationalökonomie nach Prof. Dr. Eugen von Böhm</u> prepared.
1884	"Kapital und Kapitalzins" 1. Abteilung: "Geschichte und Kritik der Kapitalzinstheorien" 1. Aufl. (GKK)
1886	"Grundzüge des volkswirtschaftlichen Güterwert" in JfNS (GZ)
1889	"Kapital und Kapitalzins" 2. Abteilung: "Positive Theorie des Kapitaless" 1. Aufl. (PTK)

It should be pointed out that these lectures were prepared before Menger's Untersuchungen, which appeared in 1883. The preparation of them was carried out on Böhm-Bawerk's own points of view which had not been influenced by the >Methodenstreit< between Menger and Gustav von Schmoller (1838 - 1917). Of course, there was no direct criticism against Historicism, but his recognition of its dominance in the field of economics was mentioned⁵⁶.

It is remarkable that no reference to L. Walras and W. Stanley Jevons (1835 - 1882) can be found in these lectures even though 10 years had already passed since the Marginal Revolution. (See Appendix II for the list of authors cited in these lectures). Rather, Böhm-Bawerk devoted himself to study economic classics apart from Menger's and Knies' works until his completion of the Innsbruck Lectures and GKK. This can also be verified by the citation in his two previous writings, his

Böhm-Bawerk's Innsbruck Lectures

1876 paper and RV in 1881. They both referred to Aristotle⁵⁷, Wilhelm Endemann⁵⁸, Karl Heinrich Rau (1792 - 1870)⁵⁹ as well as the two 'Carls,' Carl Knies and Carl Menger. What's more, with respect to the other citations in RV, the following list is available. (Some citations were referred to only by author, others, with date in brackets, by both the author and his works)

Authors and works referred to in RV

Baudeau, the Abbe,	du Pont de Nemours,
Hermann, Friedrich Benedict Wilhelm von (1832),	Hufeland, Gottlieb (1807) (1815)
Jacob, Ludwig Heinrich von (1805),	
Justi, Johann Heinrich Gottlieb von (1775)	
Lauderdale, James Maitland, Earl of (1804),	Law, John
Le Mercier de la Riviere	Le Trosne
Lotz, Johann Friedrich Eusebius (1811 - 1814),	MacLeod, Henry Dunning (1858)
Malthus, Robert,	Mill, John Stuart,
Quesnay, François	Ricardo, David,
Roesler, Carl Friedrich Hermann (1864),	
Roscher, Wilhelm Georg Friedrich (1854),	
Rossi, Pellegrino Lodovico Eduardo	
Say, Jean-Baptiste (1803),	
Schäffle, Albert Eberhard Friedrich (1864) (1867) (1873)	
Sismondi, Simon de,	Smith, Adam (1776)
Storch, Heinrich von,	Torrens, Robert

Most of these classical authors can also be found in the Innsbruck Lectures. But since 1883, after preparation of them, Böhm-Bawerk turned his attention to the contemporary discussions of economics. We know this because besides his own works, mentioned above, he started to write many review articles, especially in ZfPOR. 'Being well read (Belesenheit)' was a praise given to Böhm-Bawerk in the obituary article by Menger⁶⁰. Böhm-Bawerk was not a bibliophile like Menger, but as an economic theorist, he read books to search for some ideas in order to construct his positive theory. As a result, he came to know Jevons in 1883⁶¹. Thus, 1883 was an important turning point for Böhm-Bawerk's investigation.

4. Significance of the Innsbruck Lectures

It seems that these materials have hardly been analyzed to date by any scholar⁶². They are worth examining, however, because they inform us with what Böhm-Bawerk considered as the fundamentals of economics. They are also a prerequisite for us to understand his main work, Kapital und Kapitalzins, and for our understanding of the economic discipline of fin-de-siecle Austria.

Because of space limitations, I will introduce only a few points especially associated with Böhm-Bawerk's criticism and acceptance of Menger's thought, and with Böhm-Bawerk's other writings as well.

Böhm-Bawerk's Innsbruck Lectures

The Innsbruck Lectures seemed to be the unsuitable place where Böhm-Bawerk presented his criticism against the use theory of interest. Instead, he adopted the use theoretical point of view in explaining the level of interest. It was interpreted as being dependent on the demand for and the supply of capital use (Kapitalnutzung)⁶³. This clearly contradicts his critical thought excluding the net use (reine Nutzung) of money or capital from the economic-goods concept⁶⁴. Due to this explanation in terms of Use Theory, the three subjective grounds of positive interest rate could not find a place in the Innsbruck Lectures, though the second of them, as already pointed out, had been primitively established at least in his 1876 paper.

Therefore, Turgot was neither criticised nor evaluated in the Innsbruck Lectures. Instead of examining Turgot's dual conception of interest phenomena, Böhm-Bawerk introduced the physiocratic thought of François Quesnay (1694 - 1774), referring to the three class conception and two fundamental concepts, >produit net< and >impot unique<⁶⁵. These resulted from Böhm-Bawerk's comprehensive and general study of the history of economic thought.

The intertemporal concept of loan also was not taught, even though a special section was opened for explaining loan interest⁶⁶. There Böhm-Bawerk played the role of a use theorist by stating that the interest rate contains a remuneration for the transfer of capital use, net capital rent. Readers can easily interpret this only as a teaching convenience, if they know about Böhm-Bawerk's criticism developed in his 1876 paper and chapter 8 of GKK. In other words, Böhm-Bawerk had a very flexible mind for practical purposes, like lectures at University, even though he was a dyed-in-the-wool critic of theoretical questions.

Next, let's examine the contents of the Innsbruck Lectures.

Contents of Böhm-Bawerk's earlier Innsbruck Lectures (1881 - 1882)

Introduction:

Economy, Economics, Its history

System:

Part I.	Fundamentals of Economics	
	Wants, Goods, Value	(Vol. I)
Part II.	Production of Goods	(Vol. II)
Part III.	Economic Transactions	
	Exchange, Price, Money, Credit	(Vol. III)
Part IV.	Distribution of Goods	
	Rent, Wage, Interest, Profit, Transportation	
Part V.	Consumption of Goods	
Part VI.	Economic Crisis	(Vol. IV)

This system in itself does not stem from Menger's Grundsätze, but Böhm-Bawerk's succession to some of Menger's ideas can be easily found in the sections of goods and value of Part I and in the theory of price determination of Part III. Menger's

four conditions for a thing to be goods was introduced, though the fifth one, already pointed out in RV⁶⁷, the knowledge of how to use the thing, is excluded. The term "marginal utility (Grenznutzen)" cannot be found, but Menger's "loss principle (Verlustgedanken)" can be traced.⁶⁸ And also his table of preference order was used exactly in his own sense,⁶⁹ although the indivisibility⁷⁰ of goods was not yet admitted compared with GZ and PTK.

The famous horse trading model was used, as by Menger, to explain the price determination in four cases of market; with bilateral competition, unilateral (demand side only), unilateral (supply side only), and bilateral monopoly⁷¹. The remarkable feature different from Menger's explanation was the adoption of the graphical exposition. The price is determined at the point where the demand triangle overlaps the supply one. Its height represents the intensity of demand/supply, the length of its base line represents its total amount. This triangle apparatus is used for comparative statics. For example, if the supply and the total amount of demand are fixed, then the increase in the intensity of the demand would make the equilibrium price higher⁷².

Böhm-Bawerk intended to apply this demand-supply equilibrium (Gleichgewicht) principle to the theory of distribution⁷³. The income of each class, labourers, capitalists, and landowners, is regarded as the price of each factor of production. But this application is not completely successful, because of the Ricardian differential theory introduced to explain the level of rent on land⁷⁴.

The concept of capital as the third factor of production in the Innsbruck Lectures⁷⁵ shows two important points. Firstly, it is Böhm-Bawerk's deviation from Menger's capital concept as goods of higher order. Of course, in RV, Böhm-Bawerk defined capital as goods of farther order (Güter entfernterer Ordnung)⁷⁶ according to Menger. But in the Innsbruck Lectures Böhm-Bawerk followed the three-factor theory of production represented by the English Classical School. In other words, he excluded land and labour as goods of higher order from capital. This is compatible with the fact that the concept of goods of higher/farther order was explained nowhere in the Innsbruck Lectures.

Secondly, it shows a limitation of these Lectures compared with PTK, where capital is regarded not as the third or original factor of production, but as a derived one⁷⁷. In other words, he defines capital as a complex of **intermediary** products⁷⁸. Capital, as such, appears only in the middle of a production period. It is for the model of roundabout production that this concept is needed. But the roundaboutness and its profitability are not the central topic in the production theory of Part II⁷⁹. Therefore, in the Innsbruck Lectures, capital is defined only as a complex of products needed for further production⁸⁰.

The Theory of Money and Credit in Part III is very important. Firstly, because Böhm-Bawerk's doctrine is understood as a real one, i.e. monetary aspects are set aside out of his explanation of economic phenomenon. Secondly, because he wrote and published nothing about money and credit, which distinguishes him from the other two Austrian Economists, Menger and Wieser⁸¹. Thirdly, because he would serve as the Finance Minister three times (1895 Kielmannsegg Cabinet, 1897 11 -

Böhm-Bawerk's Innsbruck Lectures

1898 3 Gautsch Cabinet, 1900 - 1904 Körber Cabinet)⁸². We thus have a good example for answering the interesting question: what were the basic ideas on money and credit of a future Finance Minister?

Böhm-Bawerk accepted Menger's thought ascribing the origin of money not to the power of state, but to the difficulty of direct exchange, or a social convention, which was sanctioned by the state afterwards⁸³. At the same time, he explained the Cantillon-Hume doctrine of the successive effect of monetary increase on prices⁸⁴, which cannot be found in Menger's chapter on Money. The analysis of the effects of monetary increase on classes, landowners, merchants, undertakers, capitalists, wage earners, during the "intermediary period (Uebergangsperiode)"⁸⁵ was developed by Böhm-Bawerk. This term >Uebergangsperiode< seems to come from David Hume by way of its German translation or some secondary source. Cantillon's Essai sur Nature du Commerce did not seem to be a source of the successive effect doctrine because it was given no mention in GKK⁸⁶.

Starting as a jurist, Böhm-Bawerk observed money as the only genuine and ultimate means of payment⁸⁷. Money, as such, should not be a symbol or a pledge, but one of goods which has a value in itself⁸⁸. For the political purpose of the stabilization of the value of money, precious metal is the best goods. The linkage between the value of money and that of precious metal would be assured by the redemption privilege.

Considering paper money, like banknotes, as money-substitutes⁸⁹, Böhm-Bawerk followed the monetary theory of credit⁹⁰. In other words, credit is supplementary and auxiliary to money. Only one page is devoted to explaining the importance of credit to national economy⁹¹. The rest of the longest chapter is occupied with an interesting explanation of the institutional function of credit instruments. Surely, such knowledge was obtained during Böhm-Bawerk's experience as >Financial-Konzipisten< and necessary for his students, but this means nothing new, even in comparison to Menger's Grundsätze which lacked the theory of credit.

*

These earlier Innsbruck Lectures can be regarded as the prototype of the later Viennese ones by Böhm-Bawerk.

After quitting his third term of service as the financial minister of Koelber Administration on 26 October 1904, Böhm-Bawerk returned as an >ordentlicher Professor< to Vienna University since the summer semester in 1905⁹² to teach only >Nationalökonomie< and to open the famous seminar there⁹³.

At that time, Vienna University had numerous students who wished to obtain the doctoral degree of law. This required that they pass the third examination of >Nationalökonomie<⁹⁴. Perhaps because the room was too small to lecture on it to all the students at the request of students who were unable to attend the lectures, the so-called >Skripten< of the lectures were sold. This was a manuscript by some professional transcriber, but reproduced by using the lithographic method.

Of course Böhm-Bawerk was no exception. He also sold his lectures on

Böhm-Bawerk's Innsbruck Lectures

>Nationalökonomie<. And at least five of the same version exist. One of them survives at the Hayek Library of the legal department in Salzburg University⁹⁵. The second is at the 42nd Street Main Library of the City of New York. The third is at the Library of the University of Illinois⁹⁶. The other two, strangely enough, are found in Japan. Yagi found one at the Kokushou Library of Okayama University, which was purchased by Iwao Kokushou (1895 - 1949), during his stay in Germany in 1922 - 1924. And the other, kept by Emeritus Prof. Takuma Yasui of Tohoku and Osaka University, was originally bought at the second-hand bookstore 'Streizand' by Seiichi Tohata (1899 - 1983) during his stay in Berlin in 1928.⁹⁷

These Lectures seem to have been prepared after 1911, judging from the statistical data concerning the amount of gold in Germany in 1911. (S. 266)

Contents of the later Vienna Lectures (1911 -)

Introduction System

- Part I. Fundamentals of Economics
- Part II. Production of Goods
- Part III. Economic Transactions
- Part IV. Distribution of Goods
- Part V. Consumption of Goods

From this table, we can easily confirm that the Economic Crisis, to which Part VI was allotted in the earlier Lectures, is included in Part V as Chapter 3. It means that the goods point of view became completely consistent.

In order to understand the development of Böhm-Bawerk's economic thought, it is very necessary to compare the contents of the Innsbruck Lectures with those of the later Vienna ones. This remains for us to study in the future.

5. Open Questions

We are not sure why Menger obtained these lecture notebooks. Perhaps he did not receive them directly from Böhm-Bawerk himself, because we cannot find any words of dedication by Böhm-Bawerk. We know that Menger read them thoroughly. Due to the fact that there are underlines in almost every page from beginning to end. These underlines are by Menger because the method of underlining is similar to one of three ways found in other literature in the ML. That is to say, he always used two different color pencils, blue and red. And according to the fact that the date of Menger's acceptance was not coincident with that of Böhm-Bawerk's preparation, it may well be correct to guess that Menger had some other purposes in mind. For example, a reference to well-organized and comprehensive lectures in order to make his own lectures more enriched. This is, however, no more than a mere conjecture.

6. Rules of Transcription

The principles employed in my transcription are three.

(1) The first is the 'keep-intact' principle.

(1-1) Applied to all abbreviations. This is because the full spelling of each can be easily understood with some exceptions. But for the convenience of those unfamiliar with these terms, the following list of abbreviations is provided.

Abbreviations used in the original text

abstr<akte>.	Allg<emeinen>.	Bed<ürfnis>.
Bed<ürfnisse>.	bes<onders>.	best<imme>.
betr<effende>.	Bez<üglich>.	bewegl<iche>.
Cap<ital>.	Cap<itel>.	C<a>p<ital>.
C<a>p<itel>.	C<a>p<ital>.nutzungen	C<a>p<ital>. Nutzungen
C<apital>. R<ente>.	Comm<unismus>.	concr<enten>.
d. + Dativ	d<er>. + Genetiv	d<es>. + Genetiv
diesbez<üglich>.	Eink<ommen>.	Gebr<auchs>. W<er>t.
G<rund>. R<ente>.	Geb<iet>.	geogr<aphischen>.
gest<orben>.	Gew<isse>.	G<üter>.W<er>t.
jurist<ischen>.	menschl<iche>.	N<ational>. Ö<konomie>.
Nat<ional>. Öc<onomie>.	Nat<ional>. Ök<onomie>.	nat<ional>.öc<onomisch>.
nat<ional>.ök<onomisch>.	naturgem<äß>.	nützl<iche>.
obj<ektiven>.	ordentl<iche>.	pers<önliche>.
Prod<uktion>.	prod<uktiv>.	R<ente>.
R<echte>.	spec<ifisch>.	Soc<ialismus>.
subj<ektive>.	u<nd>.	urspr<ünglich>.
v<on>.	V<olks>. W<irtschaft>.	Verh<ältnisse>.
Verm<ögen>.	versch<iedenen>.	vorh<anden>.
W<irtschaft>.	w<erden>.	w<irtschaft>.lich
wirtschaftl<ich>.	W<er>t.	zus<ammen>.

(1-2) The older handwriting by the original transcriber is kept intact, because it is not at all difficult to find it in a modern German dictionary. Some examples of older spellings, which may reflect the high-school convention of the original transcriber or the >Rechtschreiben< of the fin-de-siècle, are as follows:

1. <c/k> case: Accordarbeit, Act, Cartelle, Coalition, Cohaesion, Collective-
verm., colossalen, commandite, Commissionäre, Communication, concrete, Concu-
renz, Conflict, Conjuncture, Consuln, Consumption, Controverse, Discontozins,
Fabrication, Factoren, Function, indirecter, intact, Occupation, local, Phy-
siocraten, practisch, Publicum, Puncte, Risiko, Sc_laven, Speculanten, ver-
ticale;
2. <c/z> case: Elasticität, Marktcentrum, Officiere, Phönicien, principiellen,
Producenten, specifisch, Socialist;
3. <ir/ier> case: addirt, appropriirt, definirt, dominirende, existirt, Fixiren,
grupiren, importiren, investirt, involviren, Meliorirungen, motivirt,

Nivellirungen, organisiren, rentiren, repräsentirt, situirt;

4. <ss/B> case: dass;
5. <ß/s> case: deßhalb;
6. <ß/ss> case: Bedürfniße, müßen, Verhältniße;
7. <th/t> case: Alterthum, nothwendig, nöthig, Theil, Thätigkeit, Thier, Vertheilung, Vorrath, Wirthschaft, Zuthun;
8. mixed case: acceptirt, complicirter, conservirenden, identificirt, produciren, qualificirte, uncultiviren

(1-3) The blank inserted between words is kept intact. Examples: Cp. Gütern, Cp. Zinsen, Collectiv W., Geld W., Gemein W., Privat W., Orts Wt., Prod. Kräften, Vertrags R., W. Leben, Zeit Wt. etc.

(1-4) All the fluctuations in spelling some words are kept intact with no indication. Examples: <Capital, passim> or <Kapital, Vol. 2: 18>, <Cameral> or <Kameral>, <Classe, passim> or <Klasse>, <Cultur, passim> or <Kultur>, <Getreide> or <Getraide, Vol. 2: 46>, <müßen, passim> or <müssen, Vol. 3: 49>, <Nationalöconomen, passim> or <Nationalökonomen, Vol. 4: 11>, <öconomische, Vol. 2: 40> or <ökonomisch, Vol. 2: 50>, <Physiocraten, passim> or <Physiokraten, Vol. 4: 10>, <Werth, passim> or <Wert, Vol. 3: 45>, <wohl, Vol. 3: 47> or <wol> etc.

(1-5) Spellings which differ from today's usage and the syntax errors are indicated with <sic> after the term. For example, brodlos <sic>, Dient <sic>, Getreide <sic>, Mann kan <sic>, Selbstständig <sic>, wolfeilste <sic> etc.

(1-6) The misspellings of authors and the misdescription of book titles are kept intact, because there is some possibility that such an author or a book existed. But its would-be-right spelling is indicated in its note. Some typical examples are Riccardo, and Thümen.

(2) The second is the 'publisher's' principle. This is not applied to abbreviations, but to the following two cases.

(2-1) Applied to all the deletions and repetitions by the original transcriber. They are omitted with no notice. For example, <u.> is repeted on S. 8 of Vol. 4.

(2-2) Applied to all insertions afterwards by the original transcriber. They are indifferently treated as the other usual terms and sentences with no notice.

This is partly because they are judged as unimportant for readers to understand its contents and partly because there's a limitation of pages.

(3) The third is the 'readableness' principle. If from the syntactical point of view, it is judged to be more readable to put a comma or a period, it is inserted with <>. And the number of <S.45> indicates the pagebreak in the original text. For example, the text between <S.2> and <S.3> is on page 2 of the original volume.

- ¹In Hitotsubashi University in Japan. Because of the strong Yen in relation to the European currency in 1922, this valuable library was purchased for 30,000 pounds and brought to Japan. For more information about this library, see Prof. E. Kauder (1959), (1962) S. 2.
- ²Katalog der Carl Menger Bibliothek in der Handels-Universität, I, 1926. II, 1955.
- ³Instead of transcription of the OTC in itself, >Inhaltsverzeichnis< with present pagination is provided at the beginning of PART II.
- ⁴This is also in the ML. On its frontpage we can read Menger's address and offer of compensation for return in case he lost it. See Otsuka, K. (1957-1975) "A Memory of Carl Menger Library" p.187.
- ⁵(1) Böhmer-Bawerk's handwritten draft on interest theory submitted in Knies' Seminar of 1876, kept in the Hayek Library of Salzburg University (FB.H 1169/67.169), (2) his "Curriculum Vitae" and "Der Programm der beabsichtigten Vorträge," addressed to the Education Minister on February 1880, and (3) his plan of lectures at Vienna University on March 1905. (2) and (3) are kept in AVA.
- ⁶As to periodization of Böhmer-Bawerk's life, see Hutchison, T. W. (1953) p. 166.
- ⁷Schumpeter, J. A. (1914), (1925), Philippovich, P. v. (1914), Bonar, J. (1914), Menger, C. (1915), Weiss, F. X. (1924), <Ludwig>. E<Ister>. (1924), Wieser, F. F. v. (1925), Weinberger, O. (1959), Sennholz, H. F. (1959), Orosel, G. O. (1986) pp. 107 - 109. Also see Article on Böhmer-Bawerk in OBL.
- ⁸Menger, C. (1871) SS. 131 - 132.
- ⁹Stigler, G. J. (1941), Hayek, F. A. von (1934), (1968), (1973) etc.
- ¹⁰In obtaining copies related to Böhmer-Bawerk's academic life, I am much indebted to Prof. Dr. E. Käufer of Innsbruck University, and Dr. Lorenz Mickoletzky of AVA in Vienna. About this Archive, see Goldinger, W. (1970). Its address: Wallenstrasse 6a, A-1010 Wien/Austria.
- ¹¹Böhmer-Bawerk's Curriculum Vitae of February 1880. (AVA)
- ¹²As to its roots, see W. Endemann (1863). And more recently, J. T. Noonan's 1957 book is a useful source for understanding the scholastic thought concerning interest.
- ¹³Reproduced in 1983 by Assistant Prof. Kiichiro Yagi from the Hayek Library of Salzburg University See K. Yagi ed. (1983). This was also critically evaluated by S. Tomo, (1984) 12/. The Japanese translation of Böhmer-Bawerk's 1876 paper is appended as appendix II to S. Tomo's Master's dissertation. A reference to Böhmer-Bawerk's draft is found in P. D. Groenwegen (1983) p. 607.
- ¹⁴Yagi, K. ed. (1983) pp. 21 - 22. The controversy between Turgot and Potier was also mentioned in GKK. 1. Aufl. S. 65, 2. Aufl. S. 66, 3. Aufl. S. 67, 4. Aufl. S. 49.
- ¹⁵Yagi, K. ed. (1983) p. 32.
- ¹⁶Ibid. p. 31. It should be noted that Menger was not referred to by Böhmer-Bawerk. This gives a doubt to Hayek's assertion that Menger anticipated the Böhmer-Bawerkian doctrine of the underestimation of future wants. Hayek (1934) S. xv, Streissler, E. (1973) p. 170 footnote. Also see GKK, 1. Aufl. S. 308, 2. Aufl. S. 314, 3. Aufl. S. 316, 4. Aufl. S. 232. This footnote illustrates a development of Böhmer-Bawerk's study on Agio Theory.
- ¹⁷"Das Verhältnis der Kosten zum Werte". Reproduced by Prof. F. A. von Hayek as an >Anhang< of Wieser's collected Works of 1929.
- ¹⁸Yagi, K. ed. (1983) p. 29.
- ¹⁹Prof. Hayek's obituary of Wieser in 1926, reprinted in Hayek ed. (1929) SS. V - xxiii.
- ²⁰The winter semester: from 1 October to the Thursday before Palm Sunday; the summer semester: from Tuesday after the Easter (21 March) to 31 July; See OSW Vol. 4, S. 656.
- ²¹Böhmer-Bawerk lists >Produktivität<, >Grundrente<, and >Kapitalzins< as the examples of <Grundbegriffe> in his Curriculum Vitae.
- ²²His "Der Programm der beabsichtigten Vorträge" of February 1880 (Z. 2941).
- ²³>Erlass< of the Education Ministry (Nr. 9957) of 1880. (AVA)
- ²⁴Menger, C. (1915) S. 4, Howey, R. (1960) p. 155.
- ²⁵The other three departments were >theologische<, >medizinische<, and >philosophische Fakultät<. See OSW Vol. 4, S. 654.
- ²⁶See Heft I S. 10 of the Innsbruck Lectures. Hereafter citations from these lectures will be referred to as the volume number and its original pagination. And Seager wrote an interesting article on economics at Berlin and Vienna University during the winter semester in 1892-93.
- ²⁷Reprinted in F. X. Weiss ed. (1924) SS. 1 - 126. And translated into English by G. Huncke (1962).
- ²⁸RV, Weiss ed. (1924) S. 5, Eng. tr. by G. Huncke (1962) p. 30.

Notes for Introductory Essay

- ²⁹RV, Weiss ed. (1924) S. 87, Eng. tr. by G. Huncke (1962) p. 103.
- ³⁰RV, Weiss ed. (1924) S. 19, Eng. tr. by G. Huncke (1962) p. 42. The new additional condition was presented as the fourth one.
- ³¹GKK, 1. Aufl. S. 264, 2. Aufl. S. 269, 3. Aufl. S. 271, 4. Aufl. S. 199
- ³²RV, Weiss ed. (1924) S. 92, Eng. tr. by G. Huncke (1962) p. 107.
- ³³Reported at the faculty meeting on 22 January 1883, and then sent to the Education Ministry in Vienna on 27 January 1883. Arranged with >Erlass< of the Education Ministry Nr. 5798 of 1884. 7 S. (AVA)
- ³⁴He was also the Vice Chairman of the State Examination Board for Political Science and a member of the State Examination Board for the History of Law. See Hof- und Staatshandbuch der Oesterreichisch-Ungarischen Monarchie für 1882 bzw. 1883, S. 296 bzw. S. 300, Wien. My thanks to Prof. Dr. E. Käufer for this information.
- ³⁵>Erlass< of the Education Ministry Nr. 16091 of 1883. (AVA)
- ³⁶>Erlass< of the Education Ministry Nr. 5798 of 1884. (AVA)
- ³⁷>Erlass< of the Education Ministry Nr. 6595 of 1884. (AVA)
- ³⁸GKK, 1. Aufl. S. 309, Smart, W. tr. (1890) p. 261 Footnote.
- ³⁹GKK, 2. Aufl. SS. 315 - 319. 3. Aufl. SS. 317 - 321, 4. Aufl. SS. 233 - 236.
- ⁴⁰Yagi, K. ed. (1983) p. 36.
- ⁴¹Yagi, K. ed. (1983) pp. 38 - 39.
- ⁴²Yagi, K. ed. (1983) p. 40.
- ⁴³Streissler, E. (1973) p. 169 footnote 42.
- ⁴⁴Menger, C. (1888) S. 47, Hayek hrg. (1934) Bd. 3. S. 181.
- ⁴⁵GKK, 4. Aufl. S. 465; W. A. Scott tr. (1903) p. 15.
- ⁴⁶See his letter to Menger dated 29 December 1884, reproduced in Kiichiro Yagi ed. (1983) S. 39.
- ⁴⁷Wicksell, Knut (1928) S. 199, to which Yagi, K. (1983) pp. 11 - 12 referred.
- ⁴⁸Jaffe, W. ed. (1965), also see Yagi *ibid*.
- ⁴⁹>Erlass< of the Education Ministry Nr. 5538 of 1887; Bericht (Zl. 481) des Decanat der rechts- und staatswissenschaftlichen Fakultät in Innsbruck an die k. k. Statthaltereirei für Tirol und Vorarlberg in Innsbruck. (1 July 1889) (Innsbruck Archiv)
- ⁵⁰>Erlass< of the Education Ministry Nr. 19481 of 1889. (AVA)
- ⁵¹Heft I, S. 25.
- ⁵²Heft III, S. 50.
- ⁵³Heft III, S. 42.
- ⁵⁴Heft III, S. 63.
- ⁵⁵For example, compare page 284 of the first edition of PTK with page 456 of the third. The second edition in 1902 was completely unchanged because of his service as the Finance Minister.
- ⁵⁶Heft I, S. 12.
- ⁵⁷Aristotle's Politik I 10 was referred to in Böhm-Bawerk's 1876 paper; Yagi ed. (1983) p. 18. And as to RV, see Weiss ed. (1924) S. 16, Eng. tr. by G. Huncke (1962) p.39. The Aristotelian influence on Böhm-Bawerk's theory of value was elucidated by Oskar Kraus (1872 - 1942) in his 1905 paper, where he juxtaposed the theories of Böhm-Bawerk and Aristotle to show that 'the latter in the Ethics, Politics, Rhetoric and especially in the Topics, anticipates the theories of Menger School...' (Kraus' 1929 >Selbstdarstellung<, which is introduced in English by R. Fabian and P. M. Simons (1986) p. 79.
- ⁵⁸Yagi ed. (1983) p. 18. And as to RV, see Weiss ed. (1924) S. 24, Eng. tr. by G. Huncke (1962) p. 47. Endemann was not referred to in Innsbruck Lectures.
- ⁵⁹Yagi ed. (1983) p. 30. And as to RV, see Weiss ed. (1924) S. 27, Eng. tr. by G. Huncke (1962) p. 49. In the Innsbruck Lectures, the 8th ed. (1868) of K. H. Rau's Lehrbuch is recommended instead of A. Wagner's new edition. See Heft I, S. 26.
- ⁶⁰C. Menger (1915) S. 9, Hayek ed. (1934) S. 299.
- ⁶¹Heft IV, S. 22.
- ⁶²Heft I, S. 31, where 'relationship' as the third goods-category is regarded as redundant.
- ⁶³Heft I, SS. 16 - 18.
- ⁶⁴Heft IV. Paragraph 116.
- ⁶⁵See O. Weinberger (1926) S. 103

Notes for Introductory Essay

- ⁶⁶About my process of this study, see Acknowledgements of this study.
- ⁶⁷See the previous section.
- ⁶⁸Heft I, S. 39. Also see Rothschild, K. W. (1973) p. 220.
- ⁶⁹Heft I, S. 38.
- ⁷⁰The existence of this property in Böhmer-Bawerk's table of PTK was pointed out by D. E. R. Gay (1973) p. 63.
- ⁷¹Heft III, SS. 7 - 14.
- ⁷²Heft III, S. 14.
- ⁷³Heft IV, S. 3. This intention is found in that part structure of the first edition of PTK, which consisted of only three parts. The last part, >Kapitalzins<, includes the theory of value and price in the first two chapters. Compare this with its 3rd and 4th ed.
- ⁷⁴Heft IV, SS. 5 - 7.
- ⁷⁵Heft IV, S. 30.
- ⁷⁶Weiss ed. (1924) S. 90. Its contents are identical with Menger's goods of higher order. But Böhmer-Bawerk judged Menger's notation to be somewhat misleading.
- ⁷⁷PTK, 1. Aufl. S. 83, 2. Aufl. S. 83, 3. Aufl. S. 145, 4. Aufl. SS. 108 - 109
- ⁷⁸PTK, a. a. 0.
- ⁷⁹Rather it was the cost minimization.
- ⁸⁰Heft II, S. 18.
- ⁸¹Their papers on monetary problems are available in their collected works edited by Prof. F. A. von Hayek.
- ⁸²About activities of Böhmer-Bawerk as Finance Minister, see Bettelheim-Gabillon, L. (1936) (1937), Zwiedineck-Südehorst, Otto von (1953) S. 385, and Gerschenkron, Alexander (1977).
- ⁸³Heft III, S. 37.
- ⁸⁴Heft III, S. 46 - 47. See Hayek (1931) on this doctrine.
- ⁸⁵Heft III, S. 47.
- ⁸⁶W. Roscher referred to Cantillon's explanation of the successive effect. See Lalor, J. tr. (1882) p. 412, footnote 9.
- ⁸⁷Schumpeter, J. A. (1954) p. 717.
- ⁸⁸Heft III, S. 37.
- ⁸⁹Heft III, S. 57.
- ⁹⁰Schumpeter, J. A. (1954) p. 717.
- ⁹¹Heft III, S. 54.
- ⁹²>Erlass< of the Education Ministry Nr. 9992 of 1905. (AVA)
- ⁹³About this seminar, see Mises' Recorrections, tr. by Sennholz (1978).
- ⁹⁴See R. Howey (1960) Ch. 12.
- ⁹⁵I received a part of the copy possessed by Ass. Prof. Kiichiro Yagi, thanks to his courtesy.
- ⁹⁶As to the existence of both in America, see Kauder, E. (1957) p. 421.
- ⁹⁷Thanks to Prof. T. Yasui I obtained the information and its whole copy.

References

- Bettelheim-Gabillon, Ludwig (1936) Eugen von Böhm-Bawerk und die Brüsseler Zuckerkonvention, ZfN. Bd. 7, SS. 596 - 636.
- (1937) Eugen von Böhm-Bawerk und die Konvertierung von Obligationen der einheitlichen Staatsschuld (1903) Ein Beitrag zu seiner Tätigkeit als Finanzminister, ZfN. Bd. 8, SS. 537 - 583.
- Black, C., Coats, A. W., Goodwin, C. D. W. ed. (1973) *The Marginal Revolution in Economics. Interpretation and Evaluation. Papers presented at a conference held at the Villa Serbelloni, Bellagio, Italy, August 22 - 28, 1971.* Durham, North Carolina, viii,367 p.
- Bonar, James (1888)10/ The Austrian Economists and their view of value, QJE. Vol. 3, pp. 1 - 31.
- rev. (1901) 3/ Capital und Kapitalzins, Geschichte und Kritik der Kapitalzins-theorien by Eugen von Böhm-Bawerk, Finanzminister and Honorary Professor, Vienna, EJ. Vol. 11, pp. 64 - 67.
 - rev. (1904) 9/ Eugen von Böhm-Bawerk, Recent Literature on Interest (1884-1899) A supplement to Capital and Interest tr. by Dr. W. A. Scott and S. Feilbogen, EJ. Vol. 14, pp. 453 - 454.
 - rev. (1910)12/ Kapital und Kapitalzins By Prof. Eugen von Böhm-Bawerk, Positive Theorie des Kapitaless Dritte Auflage Erster Halbband Innsbruck, Wagner 1909., EJ. Vol. 20, pp. 594 - 595.
 - rev. (1913) 6/ Kapital und Kapitalzins: Positive Theorie des Kapitaless Dritte Auflage Zweiter Halbband Professor und Finanz-Minister E. von Böhm-Bawerk, JfNS3. Bd. 17, SS. 241 - 246.
 - (1914) 12/ Eugen von Böhm-Bawerk, EJ. Vol. 24, pp. 648 - 650
- Böhm-Bawerk, Eugen von (1881) Rechte und Verhältnisse vom Standpunkt der Volkswirtschaftlichen Güterlehre. Innsbruck, 153 S.; MON. 315 of ML, in: Weiss, F. X. ed. (1924) SS. 1 - 126 tr. into Eng. by Huncke, George D. in: Nymeyer, Frederick ed. (1961) pp. 25 - 138
- (1884) Kapital und Kapitalzins, 1. Abt. Geschichte und Kritik der Kapitalzins-theorien, 1. Aufl., Innsbruck, xii,499 S.; MON. 323 of ML, tr. into Eng. by Smart, William (1890)
 - (1886) Grundzüge der Theorie des wirtschaftlichen Güterwerts,, JfNS2. Bd. 13, SS. 1 - 88 SS. 477 - 541, (MON. 332) rep. in Vol. 5. of a scarce tracts of LSE.
 - (1889) Kapital und Kapitalzins. 2. Abt. Positive Theorie des Kapitals, 1. Aufl., Innsbruck, 470 S.; MON. 323 of ML, tr. into Eng. by Smart, William (1891)
- Cantillon, Richard (1755) Essai sur la nature du commerce en general. Traduit de l'anglais. Londres, chez Fletcher Gyles, 1755.
- Craveer, Ealene (1986) The Emigration of the Austrian Economists, HOPE. Vol. 18, pp. 1 - 32.
- Diehl, Karl rev. (1901) Böhm-Bawerk. E. v. Kapital und Kapitalzins 1900, Derselbe, Einige strittige Fragen der Kapitalstheorie. Drei Abhandlungen. Wien u. Leipzig 1900, 127 S, JfNS3. Bd. 21, SS. 833 - 845.
- Dietzel, Heinrich rev. (1882) Böhm-Bawerk, Rechte und Verhältnisse vom Standpunkt der Volkswirtschaftlichen Güterlehre. Innsbruck, 153S., ZfgS. Bd. 38, SS. 771 - 773.
- Dingwall, James and Hoselitz, B. F. tr. (1950) Principles of Economics: with an Introduction by Frank H. Knight, Glencoe, Illinois, 328 p.
- Edgeworth Francis Ysidoro rev. (1892) The Positive Theory of Capital. By Eugen v. Böhm-Bawerk. Translated, with a Preface and Analysis, by William Smart, M. A. 1892. EJ. Vol. 2. pp. 328 - 336, rep. in: Edgeworth ed. (1925) Vol. 3, pp. 22 - 30.
- rev. (1894) Professor Böhm-Bawerk on the Ultimate Standard of Value. rep. in: Edgeworth ed. (1925) Vol. 3 pp. 59 - 64.
- Elster, Ludwig (1931) Böhm von Bawerk, Eugen, VWV. Bd. 1, S. 420
- Endemann, Wilhelm (1863) Die nationalökonomischen Grundsätze der kanonistischen Lehre, JfNS. Bd. 1, SS. 26 - 48, SS. 158 - 181, SS. 310 - 367, SS. 537 - 576, SS. 679 - 730.
- Fabian, Reinhard and Simons, Peter M. (1986) The Second Austrian Theory of Value Theory. in: Grassl, W. and Smith, B. ed. (1986) Ch. 2.
- Gay, David Edward Ryan (1973) 5/ Capital and the Production Process: A Critical Evaluation of the Böhm-Bawerk-Clark debate and its Relation to Current Capital Theory, submitted at Texas A&M University (Doctoral Dissertation), xiv,223 p.
- Gerschenkron, Alexander (1977) An Economic spurt that failed, New Jersey, x,171 p.
- Goldinger, Walter (1970) The Allgemeines Verwaltungsarchiv, AHY. Vol. VI, pp. 16 - 21.
- Grassl, Wolfgang and Smith, Barry ed. (1986) Austrian Economics. Historical and Philosophical Background, Croom Helm, London, x,250 p.
- Groenewegen, P. D. (1983) Turgot's place in the history of economic thought, a bicentenary estimate, HOPE. Vol. 15, pp. 585 - 616.

References

- Haller, Rudolf (1986) Emanuel Herrmann: On an Almost Forgotten Chapter of Austrian Intellectual History. in: Grassl, W. and Smith, B. ed. (1986) Ch. 6
- Hayek, Friedrich A. von (1926) Friedrich von Wieser, JfNS3. Bd. 70. Rep. in: Hayek ed. (1929).
 - ed. (1929) Friedrich Freiherr von Wieser Gesammelte Abhandlungen, Tübingen, xxxiv,1,40 S.
 - (1931) Price and Production (Studies in Econ. & Pol. Science No. 17), London, xv,112.
 - (1934) Carl Menger Eca. Vol. 4, pp. 393 - 420, also its German original in: Hayek ed. (1934) Bd. I. Als Einleitung.
 - ed. (1934) The Collected Works of Carl Menger. 4 vols (No. 17 in Serie of Reprint of Scarce Tracts in Economics and Political Science, London), reprinted in 1968.
 - (1968) VI The Austrian School, (Economic Thought), IEES. Vol. 4, pp. 458 - 462.
 - (1968) Menger, Carl, IEES. Vol. 10, pp. 124 - 127.
 - (1968) Wieser, Friedrich von, IEES. Vol. 16, pp. 549 - 550.
 - (1973) The Place of Menger's Grundsätze in the History of Economic Thought in: Hicks and Weber ed. (1973) Ch. 1.
- Hermann, Friedrich Benedict Wilhelm von (1832) See Fussnote 43 of APPENDIX I.
- Hicks, J. R. and Weber, W. ed. (1973) Carl Menger and The Austrian School of Economics, Oxford, vi,235 p.
- Howey, Richard S. (1960) The Rise of the Marginal Utility School 1870-1889, Lawrence, ii,271 p.
- Hufeland, Gottlieb (1807) (1815) See Fussnote 40 of APPENDIX I.
- Huncke, George D. tr. (1962) Whether Legal Rights and Relationships are Economic Goods in: Nymeyer F. ed. (1961) pp. 25 - 138.
- Huncke, George, D. and Sennholz, Hans F. tr. (1959) Capital and Interest, Vol. 1: History and Critique of Interest Theories xxii,490 p., Vol. 2 Positive Theory of Capital xi,466p., Illinois.
- Hutchison, Terence W. (1953) A Review of Economic Doctrines 1870-1929, Oxford, x,456 p.
- Ingram, John Kells (1915) A History of Political Economy, New & Enlarged Edition. With a supplement chapter by William A. Scott, LL.D. And An Introduction by R. T. Ely, LL.D., London, xix,315 p.
- Jacob, Ludwig Heinrich von (1805) See Fussnote 36 of APPENDIX I.
- Jaffe, William ed. (1965) Correspondence of Leon Walras and Related Papers 3 vols., Amsterdam.
- Johnston, William M. (1972) The Austrian Mind, An Intellectual and Social History 1848-1938, Berkeley, xv,515 p.
- Justi, Johann Heinrich Gottlieb von (1775) Staatswirtschaft, Leipzig.
- Kauder, Emil (1953) 9/ Genesis of the Marginal Utility Theory. From Aristotle to the End of the Eighteenth Century, EJ. Vol. 63, pp. 638 - 650.
 - (1957) Intellectual and Political Roots of the Older Austrian School, ZfN. Vol. 17, pp. 410 - 425.
 - (1959) Menger and his Library, ERHU. Vol. 10. pp. 58 - 64.
 - (1961) Carl Mengers Zusätze zu "Grundsätze der Volkswirtschaftslehre", Library of Hitotsubashi University Tokyo, xxv,292 S.
 - (1962) Aus Mengers nachgelassenen Papieren, WWA. Vol. 89, pp. 1 - 28.
 - (1963) Carl Menger erster Entwurf zu seinem Hauptwerk "Grundsätze" geschrieben als Anmerkungen zu den "Grundsätze der Volkswirtschaftslehre" von K. H. Rau, xxniii,236 S.
 - (1965) A History of Marginal Utility Theory, Princeton, xxii,248 p.
 - (1968) Böhmer-Bawerk, Eugen von, IEES. Vol. 2, pp. 119 - 124.
- Kleinwächter, Friedrich von rev. (1882) Böhmer-Bawerk, Eugen von: Rechte und Verhältnisse vom Standpunkte der volkswirtschaftlichen Güterlehre, JfNS. Bd. 4, SS. 119 - 120.
- Knies, Carl Gustav Adolf (1873) Geld und Credit, 1. Abt. Das Geld, 1. Aufl., xi,344 S.
 - (1876) Geld und Credit, Der Credit, I. Hälfte, Berlin, X,328 S.
 - (1879) Geld und Credit, Der Credit, II. Hälfte, Berlin, XIV,478 S.
 - (1885) Geld und Credit, Das Geld, 2. Aufl., Berlin, x,450 S.
- Kraus, Oskar (1905) Die Aristotelische Werttheorie in ihren Beziehungen zu den Lehren der modernen Psychologenschule, ZfgS. Bd. 61, SS. 573 - 592.
- Lalor, John tr. (1882) Principles of Political Economy by William Roscher from the thirteenth (1877) German edition with a preliminary Essay on the historical method in Political economy by L. Wolowski, xxi,464 p.

References

- Lauderdale, James Maitland, Earl of (1804) An inquiry into the nature and origin of public wealth, and into the means and causes of its increase. Edinburgh, 1804.
- L. E. (1924) Böhm-Bawerk, Eugen von, HwSw4. Bd. 1, SS. 990 - 991.
- Leser, Norbert ed. (1986) Die Wiener Schule der Nationalökonomie, Wien, 243 S.
- Lotz, Johann Friedrich Eusebius (1811 - 1814) Revision der Grundbegriffe der Nationalwirtschaftslehre, in Beziehung auf Teuerung und Wohlfeilheit, und angemessene Preise und ihre Bedingungen, 4 Bde., Koburg und Leipzig.
- MacLeod, Henry Dunning (1858) Elements of Political Economy, London.
- Mayer, Hans ed. (1928) Die Wirtschaftstheorie der Gegenwart, Bd. 3 Einkommensbildung, Wien.
- Menger, Carl (1871) Grundsätze der Volkswirtschaftslehre, Wien, xii,285 S.
- (1883) Untersuchungen über die Methode der Socialwissenschaft und der Politischen Oekonomie insbesondere, Leipzig; reprinted in Hayek ed. Works II.
 - (1888) Zur Theorie des Kapitals, JfNS. Bd. 17, SS. 1 - 49 Rep. in: Hayek ed. Works III, SS. 133 - 183, French tr. by C. Secretan 'Contribution a la theorie du capital' in REP. 1888, MON. 2141, MON. 2141A.
 - (1915) Eugen von Böhm-Bawerk, AKAW. SS. 3 - 17; MON. 330, MON. 2154, MON. 2154A, in: Hayek ed. Works III SS. 293 - 307.
- Menger, Karl (1921) 7/ Einleitung des Herausgebers. in: Menger, K. hrg. (1923) SS. V - XVIII.
- ed. (1923) Grundsätze der Volkswirtschaftslehre von Carl Menger. 2. Aufl. Mit einem Geleitwort von Richard Schüller. Aus dem Nachlass Herausgegeben von Carl Menger, Wien, XXVI,335 S.
- Mez, John Richard (1931) Control or Economic Law?, reproduced in Nymeyer, F. ed. (1961) pp. 139 -199 (a translation of Böhm-Bawerk's "Macht oder ökonomisches Gesetz?").
- Noonan Jr., John T. (1957) The Scholastic Analysis of Usury, xii,432 p.
- Nymeyer, Frederick ed. (1961) Shorter Classics of Eugen von Böhm-Bawerk, Volume I, South Holland Illinois, xiii,376 p.
- Orosel, Gerhard O. (1986) Eugen von Böhm-Bawerk: Eine Analyse seiner Kapitaltheorie, in: Leser, N. ed (1986) pp. 107 - 132.
- Philippovich von Pilippsberg, Eugen rev. (1889) Böhm-Bawerk, Dr. Eugen von, Kapital und Kapitalzins, 1. Abt. Geschichte und Kritik der Kapitalzins-theorien, 2. Abt. Positive Theorie des Kapitals, ZfgS. Bd. 45, SS. 568 - 574.
- (1914) Dr. Eugen von Böhm-Bawerk, ZfVSV. Bd. 23, SS. 439 - 440.
- Rau, Karl Heinrich (1868) (1869) See Fussnote 88 of APPENDIX I.
- R. F. rev. (1886) v. Böhm-Bawerk, Dr. Eugen, Geschichte und Kritik der Kapitalzins-Theorien. Innsbruck, Wagner'sche Universitätsbuchhandlung, 1884. VI,495 SS., JfNS. Bd. 13, S. 77.
- Roesler, Carl Friedrich Hermann (1864) Grundsätze der Volkswirtschaftslehre. Ein Lehrbuch für Studierende und für Gebildete aller Stände, Rostock.
- Roscher, Wilhelm Georg Friedrich (1854) System der Volkswirtschaft. Ein Hand- und Lesebuch für Geschäftsmänner und Studierende Bd. I Die Grundlagen der Nationalökonomie, Stuttgart.
- Rothschild, Knut W. (1973) Distributive Aspects of Austrian Theory, in: Hicks and Weber ed. (1973) ch. 11.
- Say, Jean-Baptiste (1803) See Fussnote 32 of APPENDIX I.
- Schäffle, Albert Eberhard Friedrich (1864) Theorie der ausschliessenden Absatzverhältnisse, Tübingen.
- (1867) (1873) See Fussnote 58 of APPENDIX I.
- Schumpeter, Joseph A. (1914) Das wissenschaftliche Lebenswerk Eugen von Böhm-Bawerk, ZfVSV. Bd. 23, SS. 454 - 528.
- (1925) Eugen von Böhm-Bawerk, NOeB. Bd. 2, SS. 65 - 81.
 - (1930) Böhm-Bawerk, Eugen von, ESS. Vol. 2, p. 618.
 - (1951) Ten Great Economists, From Marx to Keynes with Foreword by Elizabeth Boody Schumpeter, Oxford University Press, 305 p.
 - (1954) History of Economic Analysis, edited from Manuscript by Elizabeth Boody Schumpeter, xxv,1260 p.
- Scott, William A. tr. (1903) Eugen von Böhm-Bawerk, Recent Literature on Interest (1884-1899) A supplement to Capital and Interest, London, vlil,151 p.
- (1915) The Austrian School and Recent Development. in: Ingram, J. K. (1915) Ch. 7.

References

- Seager, Henry R. (1893) 3/ Economics at Berlin and Vienna, JPE. Vol. 1, pp. 238 - 262.
- Sennholz, Hans F. (1959) Biographical Sketch of Eugen von Böhm-Bawerk in: Huncke and Sennholz tr. (1959) pp. v - vii.
- tr. (1978) Ludwig von Mises, Notes and Recollections. Foreword by Marglit von Mises Libertarian Press, South Holland, Illinois, xi,144,33 p.
- Smart, William tr. (1890) Capital and Interest, A Critical History of Economical Theory, with Translator's Preface (v - xx), 431 p.
- tr. (1891) Capital and Interest, Positive Theory of Capital, xxviii,420 p.
- Smith, Adam (1776) See Fussnote 22 of APPENDIX I.
- Stigler, George J. (1941) Production and Distribution Theories - The Formative Period, New York, vii,329 p.
- Struck, Emil rev. (1881) Böhm-Bawerk's Rechte und Verhältnis., JfGVV. Bd. 5, SS. 1290 - 1291.
- Streissler, Erich (1972) To What Extent Was the Austrian School Marginalist?, HOPE. Vol. 4, pp. 426 - 441. Also in: Black, C., Coats, A. W., Goodwin, C. D. W. ed. (1973).
- Tomo, Shigeki (1984) 12/ Das erste Manuscript (1876) von EUGEN VON BOEHM-BAWERK über die Zinstheorie und seine Kritik zur Nutzungstheorie (in Japanese), MJE. Vol. 77, pp. 119 - 139.
- (1985) 12/ BOEHM-BAWERKs Vorlesungen über Nationalökonomie (in Japanese), MJE. Vol. 78, pp. 168 - 177.
- Ulbrich, J. (1909) Universität: C. Rechts und Staatswissenschaftliche Studien, in: OSW Bd. 4. SS. 667 - 672.
- Weinberger, Otto (1925) Eugen von Böhm-Bawerk, AfSS. Bd. 53, SS. 491 - 508.
- (1926) Die Grenznutzenschule, Halberstadt, XVI,123 S.
 - (1959) Eugen von Böhm-Bawerk, HwSw5. Bd. 2, SS. 357 - 359.
- Weiss, Franz X. (1923) 12/ Eugen von Böhm-Bawerk in: Weiss, Franz X. ed.(1924) SS. iii - xv.
- ed. (1924) Gesammelte Schriften von Eugen von Böhm-Bawerk, Wien, Leipzig, xix,515 S.
 - ed. (1926) Eugen von Böhm-Bawerks Kleinere Abhandlungen über Kapital und Zins der Gesammelten Schriften. Zweiter Band, Wien, Leipzig, viii,585 S.
- Wicksell, Knut (1928) Zur Zinstheorie (Böhm-Bawerks Dritter Grund), in: Mayer, H. ed. (1928).
- Wieser, Friedrich Freiherr von (1876) Ueber das Verhältnis der Kosten zum Werte, in: Hayek ed. (1929) Als Anhang.
- (1891) The Austrian School and the theory of value, EJ. Vol. 1 pp. 108 - 121.
 - (1923) Karl Menger, NOeB. Bd. 1, SS. 84 - 92.
 - (1925) Eugen von Böhm-Bawerk, PDPE. Vol. 1, pp. 825 - 826.
 - (1925) The Austrian School of Economics, PDPE. Vol. 1, pp. 814 - 818.
- Winkel, Harald (1977) Die deutsche Nationalökonomie im 19. Jahrhundert. Erträge der Forschung Bd. 74, Darmstadt, viii,193 S.
- Yagi Kiichiro (1983) Introduction, Formation of Böhm-Bawerk's Capital and Interest Theory in: Yagi ed. (1983) pp. 1 - 14.
- ed. (1983) Böhm-Bawerk's First Interest Theory with C. Menger-Böhm-Bawerk Correspondence 1884-5, Study Series No. 3 of CHSSL, 40 p.
 - (1983) 2/ Remained Materials of the Founders of Austrian School - A Survey - (in Japanese), OER. Vol. 14, pp. 457 - 472.
- Zwiedineck-Süderhorst, Otto von (1953) Böhm-Bawerk, Eugen Ritter von, NDB. Bd. 2, SS. 385 - 6.

PART II

Nationalöconomie nach Prof. Dr. Eugen von Böhm

Inhaltsverzeichnis

(nicht aus dem originalen Manuskript transkribiert)

(Heft I)

Einleitung	5
I. Kap. Menschliche Wirtschaft.	5
Par. 1. Begriff und Wesen derselben.	5
Par. 2. Prinzip der Wirtschaftlichkeit	5
Par. 3. Verhältnisse der Wirtschaft zu andern Tätigkeiten.	5
Par. 4. Arten der menschlichen Wirtschaft.	6
II. Kap. Volkswirtschaft (V. W.)	6
Par. 5. Begriff und Wesen derselben.	6
Par. 6. Weltwirtschaft	7
Par. 7. Triebfedern zur Wirtschaft	7
III. Kap. Volkswirtschaftslehre	7
Par. 8. Begriff und Wesen der Volkswirtschaftslehre.	7
Par. 9. Stellung der Nationalökonomie im Kreise verwandter Wissenschaften.	8
Par. 10. Hilfswissenschaften der National-Ökonomie	8
Par. 11. Charakter und Geltung der Gesetze der Volkswirtschaft	8
Par. 12. Methoden der nationalökonomischen Forschung	9
Par. 13. Wichtigkeit der National-Ökonomie	9
Par. 14. Volkswirtschaftslehre des Altertums	9
Par. 15. Im Mittelalter.	9
Par. 16. In der Neuzeit.	9
Das System der National-Ökonomie	14
I. Teil. Die Grundlagen der National-Ökonomie, Elemente der Wirtschaft	14
I. Kap. Bedürfnisse	14
Par. 17. Begriff und Wesen des Bedürfnisses.	14
Par. 18. Arten der Bedürfnisse.	14
Par. 19. Bedarf.	15
Par. 20. Gestaltung des Bedarfs und der Bedürfnisse.	15
II. Kap. Güter.	15
Par. 21. Begriff und Wesen der Güter	15
Par. 22. Arten der Güter.	16
Par. 23. Wirtschaftliche und freie Güter	16
Par. 24. Veränderungen in der Güterwelt.	17
III. Kap. Güterwert (= G. Wt.).	18
Par. 25. Wesen und Ursprung des Güterwertes.	18
Par. 26. Maß des Güterwertes	18
Par. 27. Veränderlichkeit des Wertes	20
Par. 28. Arten des Wertes.	20
Par. 29. Irrige Ansichten über Wesen, Ursprung und Maß des Wertes.	21
IV. Kap. Vermögenslehre.	21
Par. 30. Wesen und Arten des Vermögens	21
Par. 31. Schätzung des Vermögens.	22
Par. 32. Änderungen am Vermögen.	22
Par. 33. Größenverhältnisse von Vermögen und Einkommen	23
V. Kap. Organisation der Volkswirtschaft.	23
Par. 34. Mögliche Organisationen.	23
Par. 35. Wer organisiert? und mit welchen Kräften?	24

Inhaltsverzeichnis

(Heft II)

II. Teil. Die Lehre von der Produktion.	25
Par. 36. Wesen und allgemeine Charakteristik der Produktion.	25
I. Kap. Produktionsfaktoren.	25
Par. 37. Erfordernisse der Produktion.	25
1. Unterabschnitt.	26
Par. 38. Die äußere Natur als Produktionsfaktor.	26
2. Unterabschnitt. Die Arbeit als Produktionsfaktor.	27
Par. 39. Wesen und allg. Bedeutung der Arbeit, für die Produktion.	27
Par. 40. Produktionsarten.	27
Par. 41. Umstände, welche auf den Prod. Erfolg der Arbeit eines Landes Einfluß haben.	28
3. Unterabschnitt. Das Kapital als Produktionsfaktor	31
Par. 42. Wesen und Bestandteile des Kapitals	31
Par. 43. Arten des Kapitals.	32
Par. 44. Bedeutung des Kapitals für die Produktion	32
Par. 45. Entstehung, Vermehrung und Erhaltung des Kapitals	33
II. Kap. Ausführung der Produktion.	34
1. Unterabschnitt. Organisation der Produktion.	34
Par. 46. Begriff und Wesen der Unternehmung.	34
Par. 47. Arten der Unternehmung.	35
2. Unterabschnitt. Prinzip der Wirtschaftlichkeit.	36
Par. 48. Rohertrag.	36
Par. 49. Produktionskosten.	36
Par. 50. Streben nach den geringsten Kosten.	37
3. Unterabschnitt. Einfluß der wirtschaftlichen Einrichtung der Produktion auf Standort, System und Ausdehnung des Betriebs der Unternehmung	41
Par. 51. Geographischer Standort der Unternehmungen.	41
Par. 52. Betriebssystem.	42
Par. 53. Betriebsausdehnung.	42
Kurze Übersicht über den zweiten Teil	44

(Heft III)

III. Teil. Wirtschaftlicher Verkehr.	44
Par. 54. Allg. Bedeutung u. Hauptarten des wirtschaftlichen Verkehrs.	44
I. Kap. Tauschverkehr	44
Par. 55. Grundbegriffe.	44
Par. 56. Bedingungen des Tausches.	45
Par. 57. Ursachen der gesteigerten Güterzirkulation in der modernen Volkswirtschaft	45
II. Kap. Der Preis	46
Par. 58. Allgemeine Vorbemerkungen über den Preis u. die Preisbildung.	46
Par. 59. Preisbildung beim Isolierten Tausch und Höhe des Einzelpreises.	46
Par. 60. Preisbildung im Wettbewerb. Höhe des Marktpreises.	47
Par. 61. Umfang und Bedingungen der Wirksamkeit dieses Gesetzes.	49
Par. 62. Einfluß der Preishöhe auf Größe des Absatzes.	50
Par. 63. Bestimmungsgründe von Angebot und Nachfrage	50
Par. 64. Einfluß der Produktionskosten auf das Preiskostengesetz.	51

Inhaltsverzeichnis

Par. 65.	Einfluß der Kostenänderungen auf den Marktpreis.	52
Par. 66.	Einfluß des Transportwesens auf die Marktpreise.	53
Par. 67.	Schranken des Preisgesetzes, insb. Monopole.	53
Par. 68.	Monopolisierung und freie Konkurrenz.	54
Par. 69.	Schwankungen der Preise.	54
Par. 70.	Geschichtliche Verschiebung der Preise der einzelnen Waarengattungen.	55
Par. 71.	Bemessung der Preisänderungen, nominelle und reelle Preise, Preismaße.	55
Par. 72.	Wichtigkeit der Preise für die Volkswirtschaft.	56
III. Kap.	Die Lehre vom Gelde	57
Par. 73.	Begriff, Ursprung und wirtschaftliche Function des Geldes .	57
Par. 74.	Volkswirtschaftliche Wirkungen der Einführung des Geldgebrauches, Natural- und Geldwirtschaft	57
Par. 75.	Geldarten.	58
Par. 76.	Geldbedarf der Volkswirtschaft.	58
Par. 77.	Wert und Kaufkraft des Geldes	58
Par. 78.	Ursachen und Hergang der Geldwertänderung, inbes. Zu- oder Abnahme des Geldvorrates.	59
Par. 79.	Räumliche Ausgleichung des Geldwertes	59
Par. 80.	Genaue Betrachtung der an Geldwertsänderungen sich knüpfenden volkswirtschaftlichen Erscheinungen	60
Par. 81.	Einige Daten aus der Wertgeschichte	60
Par. 82.	Verhältniß zwischen Gold und Silber und die Hauptwährungssysteme.	61
IV. Kap.	Die Lehre vom Kredit	62
Par. 83.	Begriff und allgemeine Grundlagen des Kredites.	62
Par. 84.	Arten des Kredites.	62
Par. 85.	Volkswirtschaftliche Bedeutung des Kredites	62
Par. 86.	Funktionen des Kredites im Umlaufswesen. Einleitung und Allgemeines.	63
Par. 87.	Die Banken.	64
Par. 88.	Von den Wechseln, deren Entstehung und Funktion	65
Par. 89.	Wechselkurse.	66
Par. 90.	Reine Giro- oder Hinterlegungsbanken.	67
Par. 91.	Die modernen Konto-Korrent, Giro und Chek Geschäfte	68
Par. 92.	Abrechnen und Überweisen, insbes. Saldir und Clearinghäuser	68
Par. 93.	Zirkulierende Schuldscheine, insbes. Papiergeld: Wesen und Arten	68
Par. 94.	Vorteile des Papiergeldes	69
Par. 95.	Gefahren des Papiergeldgebrauches Folgen der Papiergeldentwertung.	69
Par. 96.	Historische Daten über das Papiergeld	70
V. Kap.	Die wichtigsten Hilfsmittel des Verkehrs	71
Par. 97.	Transport	71
Par. 98.	Der Handel.	72
Par. 99.	Handelsbilanz.	72

Inhaltsverzeichnis

(Heft IV)

IV. Teil. Verteilung der Güter	73
I. Kap. Verteilung im Allgemeinen	73
Par. 100. Volkseinkommen.	73
Par. 101. Einzel- oder Privateinkommen.	73
II. Kap. Die Grundrente.	74
Par. 102. Das Wesen derselben.	74
Par. 103. Entstehung und Höhe der Grundrente	74
Par. 104. Grundrente und Grundwert	76
Par. 105. Wirtschaftliche Entwicklung der Grundrente	76
Par. 106. Beurteilung der Grundrente	76
III. Kap. Arbeitslohn	77
Par. 107. Wesen, Bedeutung und Arten	77
Par. 108. Höhe des Arbeitslohnes.	77
Par. 109. Einfluß der nötigen Unterhaltskosten auf Lohnhöhe. Ehernes Lohngesetz und seine Kritik.	78
Par. 110. Lohnhöhe in den verschiedenen Beschäftigungszweigen.	79
Par. 111. Entwicklungsgang und Beurteilung des Arbeitslohnes	79
Par. 112. Organisationen zur Beeinflussung des Arbeitslohnes. Die Arbeiterfrage.	80
IV. Kap. Kapitalrente.	80
Par. 113. Wesen und Arten.	80
Die Höhe der Kapitalrente	81
Par. 114. A. Im Allgemeinen.	81
Par. 115. B. In einzelnen Verwendungszweigen.	81
Par. 116. Höhe des Darlehenszinsfußes speziell	82
Par. 117. Wirtschaftlicher Entwicklungsgang und Beurteilung der Kapitalrente	82
V. Cp. Unternehmungsgewinn.	83
Par. 118.	83
VI. Kap. Ergebnisse und Wirkungen des Verteilungsprozesses.	83
Par. 119. Verhältnisse der einzelnen Einkommenszweige zueinander	83
Par. 120. Einfluß des Verhältnisses der Einkommenszweige auf Güterpreise und Produktion	84
Par. 121. Schlußergebnisse der Verteilung.	84
V. Teil. Verwendung der Güter.	85
Par. 122. Konsumtion der Güter im Allgemeinen	85
Par. 123. Beurteilung der verschiedenen Konsumtionsarten, Regeln für die Konsumtion.	86
Par. 124. Verschwendung, Geiz und Sparsamkeit	86
Par. 125. Der Luxus.	87
Par. 126. Wechselbeziehung zwischen Produktion und Konsumtion	87
VI. Teil. Störungen der Volkswirtschaft, Krisen.	88
Par. 127. Wesen, Arten und Gründe.	88
Par. 128. Genesis, Verlauf und Heilung der Krisen.	88
Par. 129. Folgen der Krisen.	89
Par. 130. Schlußbetrachtung. Wo stehen wir? Wohin können wir in der Wirtsch.gelangen? War die alte Zeit nicht besser?	90

Einleitung

I. Cap.

Menschliche Wirthschaft

Par. 1. Begriff u. Wesen derselben.¹

Der Mensch ist physisch u. psychisch von der Außenwelt abhängig, er hat Bedürfnisse. Von deren Befriedigung hängt sein Wohlsein ab. Zur Bedürfnisbefriedigung bedarf er aber gewisser Mittel, welche Güter heißen. In jedem Menschen findet sich der Trieb nach Selbsterhaltung und Selbstentfaltung. Daher der Wunsch in ihm nach Gütern, die ihn befriedigen.

Eine 1. Klasse von Gütern steht dem Menschen von Natur aus ausreichend zu Gebote. (Luft, Wasser) Dies sind die sog. freien Güter. Die Güter aber, die dem Menschen von Natur aus wenigstens nicht ausreichend zur Verfügung stehen (Kunstproducte), bilden eine zweite viel größere Klasse. Um solche zu erhalten, müssen die Menschen Thätigkeit darauf verwenden, indem sie solche Güter erzeugen, schon vorhandene bewahren, bei ihrer Verwendung sorgfältig umgehen, um sie recht auszunützen u. nicht zu vergeuden. Der Inbegriff dieser planmäßigen Sorge für <S.2> Erhaltung, Bewahrung u. zweckmäßige Verwendung der zur Erhaltung u. Entwicklung der Persönlichkeit dienenden Mittel heißt Wirthschaft. Und die Güter, bez. deren eine solche Thätigkeit nothwendig ist, heißen wirthschaftliche Güter.

Öconomie=Wirthschaft ist eine umfangreiche u. wichtige Thätigkeit. Sie ist umfangreich, weil ja die meisten Menschen die größte Zeit auf Gütererwerb verwenden, sie ist eine wichtige Thätigkeit, weil eine erfolgreiche Wirthschaft die Bedingung für leibliches u. geistiges Wohlsein ist.

Par. 2. Princip der Wirthschaftlichkeit.

Grundregel für das wirthschaftliche Thun der Menschen soll sein: Möglichsten Nutzen für das persönliche Leben mit möglichst geringen Opfern zu ziehen. Dies ist das Princip der Wirthschaftlichkeit, welches folgende Theilsätze enthält.

1. Die Menschen müssen nach möglichsten Gütererwerb mit möglichst geringen Güteropfern d. i. mit möglichst geringen Kosten streben.
2. Man muß suchen, mit gegebenen Mitteln größtmöglichen Nutzen u. einen solchen mit geringsten Kosten zu erreichen. <S.3>

Das Princip der Wirthschaftlichkeit läßt sich auch ausdrücken mit dem Satze. Die Menschen streben in der Wirthschaft nach dem möglichst großen reinen Nutzen. Der Nutzen soll das eben einmal nothwendige Opfer möglichst übersteigen. Man strebt nach großem Überschuß.

Wer dem Princip der Wirthschaftlichkeit gemäß handelt, ist ein guter Wirth. Bei jeder Wirthschaftshandlung muß Bilanz gezogen werden zwischen Nutzen und Opfer. Dieses Rechnen ist characteristisch für die V. W.. Manche Nationalöconomen haben daher auch die Wirthschaft mit Rechnen, Abwägen definirt. Doch ist dies zu eng: Wirthschaft ist abgewogenes Handeln.

Par. 3. Verh. der Wirthsch. zu andern Thätigkeiten.

W. ist zu unterscheiden

- 1) Von den zweckerfüllenden Thätigkeiten, sie schafft ja nur die Mittel zum Lebenszwecke. Der Kauf der Speise ist eine wirthschaftliche, die Sättigung eine zweckerfüllende Thätig-

keit. Diese sind in Conflictsfällen ersteren vorzuziehen (Kampf um die Freiheit eines Volkes). Doch sind wirtschaftliche Thätigkeiten deshalb nicht zu unterschätzen.

2) Von der Technik, welche nur ein Hilfsmittel der <S.4> Wirthschaft ist. Technik ist nur die Kunst des Vollbringens, die Ausführungsgeschicklichkeit. Wie jede Gattung menschlicher Werke haben auch wirtschaftlichen Thätigkeiten, besondere Gattungen der Technik. Aber die W. geht in der Technik nicht auf, sondern sie enthält ein specifisch technisches u. ein spez. wirtschaftliches Moment. Die Technik hat sich mit der natürlichen Thätigkeit z. B. wie ein Haus gebaut werde, die spec. W. dann z. B. mit der Frage: Ist der Hausbau nützlich? zu befassen. Beide müssen sich ergänzen, die W. umfaßt sie beide. Indem wir Technik nur soweit ins Auge fassen, als eben nöthig ist, ziehen wir besonders das spec. wirtschaftliche Element in den Kreis unserer Betrachtung.

Par. 4. Arten der menschlichen Wirthschaft.

Alle W. sind Einzel- oder Gemein W., Individual- oder Collectiv W.. Letzte pflegen geführt zu werden bei parallell laufenden Interessen. Sie sind sehr zahlreich u. vom verschiedensten Umfang. Die kleinste ist die Familien W.. Größer sind die Vereinswirthsch. Gesellschafts W., dann Gemeinde- u. Staats W., welche letztere die wichtigste ist.

Gemein W. werden eingetheilt in universelle <S.5> u. partielle, je nachdem sie für alle oder nur bestimmte Bedürfnisse sorgen. Familien u. Klöster sind universelle W., die andern meist partielle. Die Staats W. ist eine ausgedehnte partielle Gemeinwirthschaft, ein Musikverein eine sehr eingeschränkte.

- Gemein W. können sein Erwerbs- Unterhalts- oder vollständige, je nachdem es sich um bloße Beschaffung oder Verwendung oder um beides handelt (Handels- u. Menagegesellschaften, Familien, Staat) freiwillige u. Zwangsgemeinschafts W.. (letztere: Gemeinde, Staat) Die meisten W. pflegen ihre nächsten Bedürfnisse heute durch Einzel oder Familienwirthschaft zu decken.

- Eintheilung der W. in private u. öffentliche. Die rechtliche Stellung des Subjectes der W. ist Eintheilungsgrund. Öffentlich sind jene, welche von der öffentlichen Verwaltung für öffentliche Zwecke geführt werden. Solche W. bestehen bei uns viele nebeneinander. Jede ist für sich abgeschlossen. Auch Gemein W. sind nach außen abgeschlossen u. nur innerlich gemein. Das Verh. aller in einem Lande befindlichen W. läßt sich so bezeichnen: sie sind exclusive Sonderwirthschaften, die auch Einzelwirthschaften genannt werden können. Durch das Band des Verkehrs sind sie jedoch zur V. W. zus. gefaßt. <S.6>

II. Cap.

Volkswirthschaft (V. W.)

Par. 5. Begriff u. Wesen derselben.

Jede Sonder W. arbeitet für sich, aber nicht isolirt. Eine Sonder W. stützt sich auf die andere u. bezieht sich auf die andere. Alle stehen in Wechselbeziehung, bilden ein organisches Ganze, das man V. W. nennt. Diese ist demnach die durch den Verkehr zu einem zusammenhängenden Ganzen verbundene Einheit aller in einem Staate befindlichen Einzel W. - Oder auch: V. W. ist die Gesamthätigkeit eines Volkes für die äußern Mittel seiner Lebensbedürfnisse.

Die V. W. ist nicht buchstäblich eine W. wie andere W., denn es steht statt eines

einzigsten eine Unzahl von Subjecten an der Spitze der W'n. Jedoch durch die Macht der Verhältnisse arbeiten sich Alle so in die Hände, als ob ein Leiter wäre, als ob sie geflüßentlich alle zusammenarbeiten würden.

Man kann daher nicht unpassend die V. W. mit einem einheitlichen Organismus vergleichen, wenn sie es auch nicht ist. Die Vereinigung aller Sonder W. eines Landes zu einer V. W. ist sehr wichtig für die Cultur eines Landes. Ohne diese Vereinigung würden wir eben eine Robinsonsche W. führen müssen.

V. W. ist von Staats=Finanz W. zu unterscheiden. Letztere ist nur eine von den vielen Sonder W., die zusammen die V. W. ausmachen. Sie ist die größte Gemein W. Aber erst mit allen andern Millionen Wn. gibt sie die V. W..

Par. 6. Weltwirthschaft.

Ist der Inbegriff der gesammten Ws. Thätigkeit der durch den Verkehr verbundenen Völker.

Par. 7. Triebfedern zur W.

Es ist der Menschen Streben nach dem Eigenwohle. Wo nur Individual W. ist, ist diese Triebfeder auch die einzige. Wo aber der Mensch mit andern in Verbindung steht, ist es diese Triebfeder nicht mehr allein, sondern als 2^{te} u. 3^{te} Triebfeder kommt Sympathie u. Gemeinsinn dazu. Man strebt auch nach dem Wohle Anderer. Eine Mischung beider Triebfedern ist regelmäßig, mit Vorwiegen des Egoismus. Ist die Sympathie u. der Gemeinsinn nicht vorh., so haben wir verwerflichen Eigennutz. Das Mischungsverhältniß hängt natürlich von allen möglichen Umständen ab. <S.8>

III. Cap.

Volkswirtschaftslehre

Par. 8. Begriff u. Wesen der V. W. Lehre.

Die verbundenen wirthschaftlichen Thätigkeiten der Menschen geben eine Menge Erscheinungen, so dass eine diesbez. Wissenschaft genügenden Stoff hat. Jene Wissenschaft, die es mit der Aufklärung dieser in den W. eines Volkes vorkommenden Erscheinungen zu thun hat, heißt V. W. Lehre. Diese ist also die systematische Darstellung der Erscheinungen u. Gesetze des W's Lebens der in einem Staate zusammenlebenden Menschen. Sie zeigt, wie u. nach welchen Gesetzen ein Volk durch wirthschaftliche Thätigkeit seiner Glieder mit den äußern Mitteln seiner Lebensbedürfnisse versorgt wird. - Einzelne Schriftsteller nennen die National Öconomie auch Staats W.. Hier ist jedoch eine Verwechslung mit der Finanz W. des Staates leicht möglich. - Eine Gruppe von Autoren nennt V. W's Lehre die Lehre von der Versorgung des Volkes mit Sachgütern. Dies ist zu eng. Neben den Sachgütern existiren auch persönliche Güter. - Eine andere zu enge Definition ist es, wenn man sagt, V. W. Lehre ist die Lehre vom Tausch, die man statt Nationalökonomie Katalactik (von καταλασσω ich tausche) nennen wollte. <S.9>

Weltwirthschaftslehre wurde auch zu Zeiten gelehrt u. auch darüber geschrieben. Aber die Erscheinungen der V. W. sind mit denen der Welt W. identisch. Die Gesetze sind gleich, nur ist der Kreis der letzteren größer. Läßt sich also entbehren.

Socialökonomie hat zum Gegenstande jene Erscheinungen, die überall dort eintreten, wo Menschen in Gesellschaft sind. Sie abstrahirt von der völkerrechtlichen Trennung der

Nationen. Ist übrigens nur eine Variante des Namens N. Ö..

Par. 9. Stellung der Nationalökonomie im Kreise verwandter Wissenschaften.

Die N. Ö. gehört in den Kreis der socialen Wissenschaften, derjenigen Wissenschaften, welche sich mit den Erscheinungen befassen, die aus dem geselligen Leben der Menschen hervorgehen; also namentlich das wirthschaftliche Leben. Von den verschiedenen Seiten des Volkslebens sind 3 in bes. Wechselwirkung: Recht, Staat, u. Wirthschaft. Bez. des Verh. zwischen R. u. W. kann man sagen: dass die W. dem R. einen großen Theil ihres Stoffes gibt. Die W. Lehre erklärt diejenigen Verh., welche das R. in zweckmäßiger Weise zu ordnen hat. Ebenso stark hängt auch W. u. Staat zusammen. Alle Staatsverfassungen sind mehr <S.10> oder minder bedingt durch wirthschaftliche Verh..

Es gibt in der Gruppe der Staatswissenschaften 2 einzelne Disciplinen<, > mit denen die N. Ö. in einem sehr nahen Zusammenhange steht: V. W. Politik u. Finanzwissenschaft. Diese beiden sind die practische Anwendung zur N. Ö.. Man pflegt alle 3 Wissenschaften gemeinsam politische Oeconomie zu nennen. Kameralwissenschaften: Gegen Ende des Mittelalters finden sich in den meisten deutschen Staaten, Kammerbehörden, denen die Verwaltung der Staatseinnahmen anvertraut waren. Da mußten die Beamten von allen Wirthschaftszweigen etwas verstehen. Später erweiterte sich der Wirkungskreis der Kammerbehörden dahin, dass ihnen sämtliche Wirthschaftsangelegenheiten des Staates anvertraut waren. Durch diese Erweiterung des Wirkungskreises steigerte sich auch das theoretische Wissen der Kameralbeamten u. es gab eine eigene Doctrin, die sog. Kameralwissenschaften. Dies hielt sich lange. Allmählich haben sich aus den Cameralwissenschaften einige größere Disciplinen herausgehoben. Die Cameralwissenschaften kannte man nur mehr practisch.

Par. 10. Hilfswissenschaften der Nat. Ök.

Naturwissenschaften, Archäologie, Numismatik etc. <S.11>

Insbesondere sind aber 3 wichtig: Statistik, Geschichte und Psychologie. Aufgabe der Statistik ist: Aufschlüsse zu geben über die Zustände eines Volkes. Sie erfaßt alle Seiten des Volkslebens. Auch eine W. Statistik gibt es, welche reiche Massenbeobachtungen über das Gebiet des W. Lebens hinstellt. In der Aufzählung der Thatsachen gelangt sie dazu, gewisse gesetzmäßige Zusammenhänge aufzuführen. Die Nat. Ök. forscht nach deren Ursache. Die Geschichte leistet der Nationalökonomie ähnliche Dienste, wenn auch nur für die Vergangenheit u. in größern Zügen. Die Psychologie lehrt dem N. Ö. die Triebfedern der wirthschftl. Erscheinungen kennen.

Par. 11. Character u. Geltung der Gesetze der V. W.

Die N. Ö. will die Erscheinungen der V. W. erklären u. auf Gesetze zurückführen. Gelingt es nun ihre Gesetze zu entdecken u. welche Geltung können solche beanspruchen? Die wirthschftl. Erscheinungen, mit denen es die N. Ö. zu thun hat, sind menschliche Handlungen oder beruhen auf solchen, daher auch auf dem Willen der Menschen. Daher lassen sich apodictische u. ausnahmslose Gesetze in den W. Handlungen u. Erscheinungen nicht nachweisen, wie z. B. bei den Naturerscheinungen. Dennoch ist die Existenz solcher Gesetze durch die Erfahrung sichergestellt. Sie sind aber sociale Gesetze u. als <S.12> solche nur auf die Majoritätsfälle² anwendbar.

Par. 12. Methoden der nat. ök. Forschung.

Man kennt eine inductive u. eine deductive Hauptmethode. Letztere schreitet vom Allg. zum Besondern vor. Erstere umgekehrt. In der N. Ö. sind beide in Geltung nach Geistesrichtung der Forscher überwiegt bald die, bald jene. Die Verbindung beider Methoden ist am besten. In der Neuzeit hat die Induction oder Empirie überhand genommen, bes. stehen im Schwunge die statistische Methode u. die historische.

Par. 13. Wichtigkeit der Nat. Ök.

Heutzutage überschätzt man die N. Ö., weil man ja den Reichthum als die Quelle aller Wohlfahrt ansieht. Ebenso übertrieben ist die entgegengesetzte Ansicht, denn zur culturellen Entwicklung eines Volkes ist ein gewisser Wohlstand unbedingt nothwendig. Beweis, <> die römische u. spartanische Geschichte. Besonders wichtig ist die Nat. Ö. für den Staatsmann, für jene, die mit der Verwaltung eines öffentlichen Amtes betraut sind.

Par. 14. V. W. Lehre d. Alterthums.

Das Althertum zeigt nur sehr dürftige Keime <S.13> wissenschaftlicher Behandlung der V. W. Lehre. Ein Hauptgrund davon war die Sklaverei. Landwirthschaft, Handel u. Gewerbe waren verachtet u. nur von Sklaven betrieben. Nur einzelne Philosophen wandten der N. Ö. ihre Aufmerksamkeit zu: Plato³ Xenophon⁴ u. Aristoteles⁵. Auch die Römer waren auf demselben Standpunct.

Par. 15. Im Mittelalter.

Eine christliche Religionsphilosophie war an Stelle der heidnischen getreten. Diese setzte auch das Wirthschaftliche u. den Reichthum gering an. Nur wenige Männer hatten Einsicht u. Interesse an der V. W. Lehre (Friedrich II). Die wenigen Theoretiker waren Theologen Thomas von Aquin⁶, Nicolaus Olsrius⁷

Par. 16. In der Neuzeit.

Seit dem 16. Jhrh. ist ein großer Aufschwung bemerkbar. Viele Umstände treffen günstig zusammen: Entdeckung von Ländern u. Seewegen, Aufblühen des Handels. <sic> Landeshoheit. Um 1600 beginnt die systematische Behandlung der N. Ö. als Wissenschaft, u. zwar löste sich hier eine Reihe von großen Lehrgebäuden oder Systemen ab u. diese sind folgende 4: <S.14>

1. Das Merkantilsystem oder auch Colbertinismus gennant. Es trägt den Namen daher, weil es, bes. den auswärtigen Handel überaus hochschätzt u. der Regierung eine Reihe von Maßregeln anempfiehlt, welche den Handel begünstigen. Der Ausgangspunkt ist: „Geld ist Reichthum.“ Der Wohlstand eines Volkes wird erhöht, wenn man seinen Besitz an Gold u. Silber erhöht. Weil die wenigsten europäischen Staaten Bergwerke haben, müssen sie Gold u. Silber durch Austausch sich erwerben. Der Einfuhrhandel ist nicht günstig, nur der Ausfuhrhandel begründe den Wohlstand. Beweis dafür<:> Reichthum der Handelsvölker. Die Stellung des Merkantilismus für die übrigen Wirthschaftszweige, bes. die Industrie, war sehr günstig. Man müßte im Inland etwas erzeugen, was man eben dann ausführen kann. Die Einfuhr fremder Kunstwaare müßte man verhindern durch Einfuhrverbote oder Einfuhrzölle. Ferner

2000 jährliche Auslagen	} Landwirthe	1000	} sterile
1000 ursprgl. " "		1000	

2000 produit net der Grundeigenthümer.

Die Landwirthe u. Grundeingenthümer verzehren für je 1000 Mill. Gewerbewaaren. Die Physiocraten befinden sich in einem wesentlichen Gegensatz zu den Merkantilisten. Bei den erstern ist der ganze Nachdruck auf die Land W. <S.18> gelegt, bei den zweiten auf Handel u. Gewerbe. Dieser theoretische Gegensatz zeigt sich auch in den practischen Ansichten der Vertreter beider Systeme. Während der Merk. Handel u. Gewerbe, wollen die Physiokraten die Land W. von allen Hindernissen befreit wissen. Daher müße die Ausfuhr von landwirthschftl. Producten nicht gehemmt werden. Aber auch Handel u. Gewerbe müßen nach der Ansicht der Ph. von allen Hemmnissen frei bleiben, weil die völlige Freiheit von Handel u. Gewerbe bewirke, dass die Gesellschaft für gewerbliche Dienste den geringsten Preis entrichte. Daher die absonderliche Parole laissez faire, laissez passer. Diese Eindämmung der Wirksamkeit des Staates geht indeß nicht bloß aus der eigenthümlichen phys. Theorie hervor, sondern ist ein Product der damaligen Zeit. Eine eigenthümliche practische Folgerung zogen die Phys. für die Finanzen. Sie folgerten, dass die Staatsausgaben nur aus dem Überschuß der Gütererzeugung über die Güterkosten gemacht werden sollten. Dieser Überschuß befindet sich in den Händen der Grundeigenthümer. Es ist daher am einfachsten, alle Abgaben bei den Grundeigenthümern einzuheben. Das solle aber auch die einzige Steuer sein (impôt unique).<S.19>

Kritik des physiocratischen Systems.

Nach alledem hat die Physiocratie nur die Vermehrung, nicht die Erhöhung der Nützlichkeith der Güter im Auge. Erfahrungsgemäß kommt auch beim Handel u. Gewerbe ein Überschuß vor, nicht bloß bei Land W. - Doch hat auch die Physiocratie ihre guten Seiten, bes. kritische Verdienste gegenüber dem Merk. dann auch positive Verdienste, indem sie treffliche Rathschläge den Regierungen bez. der so wichtigen Land W. an die Hand gab.

Hauptsächliche Verbreitung in Frankreich: **Mercur de la Riviere**¹⁸, noch bedeutender **Turgot**¹⁹, Finanzminister **Ludwig XVI**²⁰.

In Italien u. Deutschland fast nicht verbreitet: Markgraf **Karl Friedrich von Baden**²¹ Hauptvertreter. Das Phys. System ist nicht so bedeutend wie der Merk. u. hielt sich bloß in der 2^{ten} Hälfte des 18 Jahrhunderts.

3. Das Industrie System. 1776 erschien das epochemachende Werk²² von **Adam Smith**²³, welches das dritte Lehrgebäude begründete. **Adam Smith** wird genannt der Vater der modernen Nat. Ök., geboren 1723 zu Kirkaldy, gest. in Edinburgh 1790. Betr. der theoretischen Bedeutung dieses Systems hat **Smith** die Einseitigkeit der 2 frühern Systeme vollständig erkannt. Er lehrte, dass die Quelle des nationalen Reichthums überall die eigene Arbeit des Volkes sei. Er stellt den Satz an die Spitze: Was ein Volk im Jahre erarbeitet, das ist die Quelle, woraus es die nöthigen Lebensbedürfnisse u. Genüße schöpft, die es jährlich zu befriedigen hat. Nach diesem Grundsatz wird dieses System Industrie System genannt. Diese productive Thätigkeit findet in allen Zweigen der Berufsthätigkeit statt: Handel, Gewerbe u. Land W.. Als Haupthebel für einen fruchtbaren Erfolg der Arbeit stellt er die Arbeitstheilung hin u. den Gebrauch des Capitals. In practischer Beziehung ist **Smith** gleichfalls für die volle Freiheit des menschlichen Lebens mit Nichteinmischung des Staates, völlige

Freiheit des Handels. Wegen dieser Stellung wird **Smith** ein Individualist genannt, weil er dem Individuum rücksichtslose Verfolgung seiner Separatzwecke einräumt. Daher auch dieses System etwas mangelhaft, hat sich jedoch über die ganze gebildete Welt verbreitet, u. ist in unserm Jahr. bedeutend verbessert worden, bes. durch die Deutschen, Franzosen u. Engländer.

Von den Engländer: **Robert Malthus**²⁴. **David Riccardo**²⁵, berühmt durch die große Schärfe seiner Deduction u. durch sein Hauptwerk, „Grundzüge der Pol. Ök. u. der Besteuerung“²⁶ 1819 <sic> II Auflage 1820 <sic>. <S.21>

Einer spätern Zeit gehört der berühmte Öconom u. Philosoph: **John Stuart Mill**²⁷ an, dann **Senior**²⁸, **MacCulloch**²⁹, **MacLod**³⁰.

Zu den französischen N. Ö. gehören **Jean Baptiste Soy**³¹ „Abhandlung über pol. Ök.“³² **Rossi**³³, **Bastiat**³⁴ (Vergl. Lehrbuch von Rau). In Deutschland sehr mannigfaltige Entwicklung auf Grundlage des Werks von **Smith**.

Jacob³⁵ „Grundzüge der N. Ö.“³⁶

Graf Soden³⁷ „Die N. Ö.“ 1805 - 1823.³⁸

Hufland³⁹ „neue Grundlegung d. Staats W.Kunst“.⁴⁰

Storch⁴¹ ein Deutscher, der Französisch schrieb.

Hermann⁴² „Staatswirthschaftliche Untersuchungen“⁴³

Thünen⁴⁴: „Der isolirte Staat“.⁴⁵

Karl Heinrich Rau⁴⁶, Prof in Heidelberg gest. 1870 „Bearbeitung der pol. Ö. in 3 Abtheilungen.“⁴⁷

Der Opposition gehört an: die romanistische <sic> Schule, deren Hauptvertreter **Adam Müller**⁴⁸, **Haller**⁴⁹, **Friedrich von Sens**⁵⁰ sind, geringe Bedeutung - Ein bedeutenderer Opponent ist der N. Ö. **Liszt**⁵¹. Er will haben, dass jeder Staat, die einheimische Industrie, durch Schutzzölle gegen Fremde schütze. Sein Hauptwerk ist: „System der nat. Ö.“⁵²

In eine neue Phase tritt die Nat. Ö. um die Mitte dieses Jahr. durch die Begründung der historischen <S.22> Schule, deren Vertreter sind: **Hildebrandt**, **Brunno**⁵³ **Carl Knib**⁵⁴, vor Allem **Wilhelm Roscher**⁵⁵, Prof. in Leipzig „N. Ö. in 3 Bänden“. Unterstützend griff auch die Aufzeichnung der Statistik ein. (**Lorenz Stein**⁵⁶ huldigt nicht dieser Richtung, als Anhänger der Hegelschen Philosophie.) In ihren practischen Resultaten hat sich diese historisch-statistische Schule vom extremen Individualismus **Smiths** ziemlich losgemacht. Der Staat hat auch eine positive Aufgabe im Wirthschaftsleben, bes. durch Unterstützung der Schwachen (Kathedersocialismus). Dieser fordert die Eindämmung der Individualwillkür von Gesellschaftswegen. In dieser Forderung nach Reform der Gesellschaft begegnen sich die Kathedersocialisten mit den extremen S.. Da aber ihre Forderungen mäßiger sind, bekamen sie den Spottnamen Kathedersocialisten, weil es lauter Professoren waren.

Hauptvertreter sind heute: **Schäffle**⁵⁷ „Gesellschaftliches System der menschlichen Wirthschaft“⁵⁸, „Capitalismus u. Socialismus“⁵⁹, „Bau u. Leben des socialen Körpers“,⁶⁰ „Quintessenz des Socialismus“⁶¹ Professor **Adolf Wagner**⁶². Die historischen= u. Kathedersocialisten sind jene, welche die deutsche Literatur heute beherrschen.

Mang⁶³ „Grund Riß der V. W. Lehre“.⁶⁴

Hermann Bischof⁶⁵ (Graz) „Grundzüge eines Systems <S.23> der Nat. Ök.“

Menger (Wien) „Grundzüge der V. W. Lehre“⁶⁶

Held⁶⁷. **Schmoller**⁶⁸, **Söller**, **Louis Brentano**⁶⁹, Tübinger Zeitschrift für Gesammtheit der R.

Wissenschaften redigirt von **Schäffle**, Jahrbücher für N. Ök. v. Professor **Conrad**⁷⁰.

Italiener: **Schuloja**⁷¹, **Bianchini**.⁷²

Amerikaner: **Henry Carey**⁷³

Alle bisherigen Systeme setzen voraus u. fordern, dass die V. W. in zahllose Sonderwirthschaften zerfalle, welche jede auf ihre eigene Faust thätig sei, u. dass deren Thätigkeit nur nebenher in gewissem Grade auch zum Gesamtwohle ausschlagen könne. Allen diesen Systemen stellt sich gegenüber<.>

4) <sic> Das System des Socialismus u. Communismus.

Dessen Anhänger behaupten, dass die Freiheit der einzelnen Sonder W., ihrem eigenen Vortheil nachzugehen, zu einer Begünstigung der besser situirten Minderheit führe, während die Mehrzahl, der von Handarbeit lebende Theil der Noth preisgegeben sei. Daher müße der Staat die W. ganz neu organisiren, die Vertheilung gerechter machen. Darin stimmen Communismus u. Socialismus in allen Systemen überein. Innerhalb dieses Programmes <S.24> aber gehen sie aus ein ander <sic>. Wir haben vor allem 2 Hauptgruppen<.>

1) Communismus, dieser will alles Privatsondereigenthum aufheben u. Allen Gleichheit des Vermögensgenusses verschaffen in verschiedenen Nuancen. a) Gleichheitscommunismus. Die W. sollte so organisirt werden, dass alle Mitglieder des Volkes von Staats wegen einen gleichen Arbeitslohn erhalten. b) Freiheitscommunismus. Völlige Ungebundenheit aller Glieder bez. Arbeit u. Genuß. Nach den Mitteln kann man untersch. den revolutionären u. friedlichen Communismus. Comm. Ideen sind im Laufe der historischen Entwicklung oft aufgetreten als ethisches u. religiöses Ideal, dann aber auch als Herausfordern seitens der besitzlosen Menge (**Plato**, erste Christen etc, - **Catilina**⁷⁴, **Grachen**⁷⁵, Reformationszeit, neueste Zeit seit 1789). Als hervorragende Vertreter sind zu nennen **Babeuf**⁷⁶, in unserem Jahrh. **Fabet**⁷⁷. Von friedlicher Richtung ist der Engländer **Owen**⁷⁸. In der neuesten Zeit hat der eigentliche Comm. sich immer mehr genähert<.>

2. <sic> Dem Socialismus, dem eigentlichen Gegensatze des Individualismus. Er verlangt überhaupt eine gesellschaftliche Organisation, in welcher <S.25> das Individuum der Gesamtheit untergeordnet ist, u. zwar in verschiedener Weise, wonach man die versch. Nuancen unterscheidet. Unter Socialismus schlechthin versteht man die extreme Richtung. Auch die extremen Socialisten gehen in der verschiedensten Weise auseinander. Als hervorragendster Vertreter früherer Zeit ist zu nennen **S. Simon**⁷⁹, dieser wollte die ganze staatliche Gesellschaft zu einer einzigen patriarchalisch regierten Familie umgestalten, jedem Einzelnen soll der Staat Arbeit u. Lohn zutheilen. Ein späterer Vertreter dieser Richtung ist **Fourier**⁸⁰. Gruppentheilung der ganzen Bevölkerung mit dem Namen Phalangen u. gemeinschaftlichen Haushalt. Vertheilung des Werthes einer solchen Phalange.

Ein noch jetzt lebender Socialist ist **Louis Blanc**⁸¹.

In Deutschland ist zu nennen **Lasalle**⁸² „System der erworbenen R.“⁸³ - Einer verschiedenen Richtung gehört **Schulze Delitzsch**⁸⁴ an. Die Arbeiter sollen sich durch eigene Kraft helfen, durch Arbeitervereinigung. Der moderne Socialismus fordert den Übergang des Cp. in Collectiveigenthum u. die Organisation der gesammten Production durch den Staat. Die Phase des modernen Socialismus ist die Socialdemocratie, eine leider im Wachsen begriffene Parthei, hauptsächlich gebildet durch <S.26> die Arbeiterbevölkerung Europas. Das geistige

Haupt der Socialdemocratie ist **Karl Marx**⁸⁵ „Das Capital“⁸⁶. Das Ziel der Socialdemocratie ist Auftheilung des gesammten Productes der natürlichen Prod. unter die Arbeiter, durch staatliche Organisirung der Arbeit u. indem das Cp. zu Gemeineigenthum gemacht werden sollte. Bez. der Mittel werden die soc. Ideen auf das politische Gebiet übertragen. Sie wollen zuerst politische Macht erlangen, dann die betr. Gesetze decretiren. Hauptforderung ist das allg. Stimm R. Größte Verbreitung in Frankreich u. Deutschland.

Der heutige Stand der pol. N. Ö. ist folgender: Es gilt nur mehr das 3. System in verbesserter Gestalt von der großen Mehrheit acceptirt, welche sich im Kampfe befindet mit der Minderheit der Soc. u. Comm..

Die gangbarsten Lehrbücher sind:

1. Das Werk von **Roscher**.
2. Das Lehrbuch von **Rau**, nicht aber in der neuen Auflage⁸⁷ von Prof. **Wagner**, sondern in der von '68⁸⁸.
3. Das Compendium⁸⁹ von **Hermann Bischof**.
4. **Hermann** „Staatswirthschaftliche Untersuchungen“.
5. **Karl Menger** „Grünzüge der V. W. Lehre“.
6. **Lorenz Stein**, „Leitfaden der National-Ökonomie.“⁹⁰ <S.27>

Das System d. N. Ö.

I. Theil.

Die Grundlagen der N. Ö., Elemente der W.

I. Cap.

Bedürfnisse

Par. 17. Begriff u. Wesen des Bedürfnisses.

Ein Bedürfnis ist das Gefühl eines Mangels, verbunden mit dem Streben, ihm abzuhelfen. Ein erst drohender Mangel kann auch zur Existenz eines Bedürfnisses führen. - Bedürfnis im obj. Sinn sind diejenigen Gegenstände, die zur Befriedigung eines bestimmten Bedürfnisses nöthig sind. Ferner pflegt man mit dem Singular die Gesamtheit aller Bedürfnisse einer gewissen Gattung zusammenzufassen.

Par. 18. Arten der Bedürfnisse.

- 1) Körperliche oder materielle, geistige oder ideelle Bedürfnisse. Ein bes. Zweig der geistigen Bed. ist die Sympathie oder das Mitgefühl.
- 2) Angeborene, welche der Mensch Kraft seiner Natur hat, erworbene oder Culturbedürfnisse, welche der Mensch erst später als Culturmensch empfindet.
- 3) Allg. oder universelle, welche alle Menschen empfinden, besondere oder particuläre. <S.28>
- 4) Collective u. individuelle, sich beziehend auf Erhaltung u. Entwicklung einer Einzelperson oder einer Gemeinschaft.
- 5) Mehr u. weniger intensive Bed., je nachdem die Leidensempfindung ist, die sich mit ihm

verbindet. Demnach entsteht eine volkswirtschaftlich sehr wichtige Rangordnung der Bed., die aber bei den einzelnen Menschen sehr schwankend ist. Hiebei wird die Unterscheidung von Wichtigkeit zwischen Bedürfnisgattung u. concreten Bed.. Nur mit letzteren haben wir es im practischen Leben zu thun. Einen gewissen Gradmesser für die Stärke der Bedürfnisse hat man in der Menge der Güter<, > welche die Menschen ihren Bedürfnissen zuzuwenden sich entschließen. Practisch kann daher die Wichtigkeit der versch. Bed. Gattungen sich darstellen in dem Verh. der Geldsummen, welche für jedes einzelne Bedürfnis angewendet werden. Das weitaus dominirende Bedürfnis ist das Nahrungsbed., da ein großes % v. Menschen die Hälfte ihrer Ausgaben diesem Bed. zuwenden. 6) Absolute (unabweisbare) u. relative. Befriedigung absolut nothwendig oder zur Vermeidung v. Unbehagen.

7) Dringende u. aufschiebbare Bed.

8) Stetige u. unterbrochene Bed.

9) Ordentl. u. außerordentl. (unvorhergesehene) <S.29>

10) Gegenwärtige u. künftige Bedürfnisse. Der Vorbedacht für letztere ist ein Merkzeichen für Cultur.

Par. 19. Bedarf.

Jedes Bed. erfordert die Anwendung einer Quantität Befriedigungsmittel (Güter) zu seiner Stillung u. diese Quantität heißt Bedarf.

Dieser heißt gedeckt, wenn die erforderliche Gütermenge vorhanden ist. In der Deckung des Bedarfes liegt die Aufgabe der W. 1) Individual- u. Collectivbedarf. Von letzterm der wichtigste der Gemeinbedarf, darunter der wichtigste der Staatsbedarf. 2) Ordentlicher u. außerordentlicher Bedarf, jenachdem ordentl. u. außerordentl. Bed. 3) Persönlicher u. Sachbedarf, jener zur Befriedigung persönlicher Bed., dieser zur Erhaltung von Sachen.

4) Naturalbedarf u. Geldbedarf, jener Bedarf an Sachen zur unmittelb. Befriedigung der Bed. 5) Bedarf von einzelnen W. u. Bed. von allen W. Volksbedarf. Letzterer ist die Summe aller Individual u. Collectivbedarfe innerhalb der V. W.

Par. 20. Gestaltung des Bedarfs u. der Bedürfnisse.

Bed. u. Bedarf sind sehr mannigfaltig an Umfang <S.30> u. Richtung nach Zeit, Ort. u. Volk, etc. Die Gestaltung der Bedürfnisse ist beeinflusst von verschiedenen Factoren, die bei verschiedenen Völkern auch versch. sind. Solche Factoren sind: Naturanlagen, Klima, Beschäftigung, Gewohnheit, Mode, Gesetzgebung, Culturzustand.

Rousseau⁹¹ pries den Naturzustand mit seiner Bedürfnislosigkeit. Aber bei dieser gibt's auch keine Cultur, die jedenfalls höher steht als jene. Aber nur wirklich gute Bedürfnisse sollen vermehrt werden, soweit als ihre Befriedigung noch möglich ist. Die W. hat mit der Gestaltung der Bedürfnisse nichts zu thun. Sie hat nur dieselben, u. zwar möglichst gleichmäßig, zu decken.

II. Cap.

Güter.

Par. 21. Begriff u. Wesen der Güter.

Güter sind alle Dinge, welche anerkannt tauglich sind, ein menschliches Bed. zu befriedigen. Die nicht wissenschaftliche Sprache nennt Güter alles Lobenswerte u. Nützliche, nimmt

überhaupt diesen Begriff „Gut“ sehr weit. Wir bleiben bei dem engerm <sic> Begriffe. Zu einem Gute ist erforderlich⁹²

- 1) dass sich ein Bedürfnis findet, dem das betr. <S.31> Ding zur Befriedigung dienen kann.
- 2) Das Ding muß objectiv nützliche Eigenschaften haben, die es zur Befriedigung eines Bed. tauglich machen.
- 3) Der Mensch muß die Nützlichkeit erkennen u. ausnützen.
- 4) Das betr. Ding muß in menschlicher Herrschaft stehen. - Also nicht jedes Ding ist an sich schon ein Gut, sondern erst im Dienstbarkeitsverh. zum Menschen. - Scheingüter sind solche Güter, denen die Eigenschaften eines Gutes zugesprochen w., ohne dass sie sie haben (Wünschelruthen).

Par. 22. Arten der Güter.

Die Güter sind

- 1) <sic> Entweder innere u. äußere, je nachdem man die Mittel zur Befriedigung von Bed. in sich selbst oder in der Außenwelt findet. Für eine Person kann ein Gut ein inneres, für eine andere ein äußeres sein (Miethe eines Dienstmannes). Die W. hat es nur mit äußern Gütern zu thun.
- 2) <sic> Persönliche Güter u. sachliche, der persönlichen oder sachlichen Welt angehörend. Ganze Personen (Schlaven) sind nicht mehr persönliche Güter, sondern nur mehr die Nutzleistungen⁹³ der Menschen gegenüber andern. Hier sprechen Manche von Gütern, die in einem nützlichen Verh. bestehen, Verh. Güter (Privilegium). Aber es sind doch immer Personen u. Sachen. Die 3. Kategorie daher überflüßig.⁹⁴ <S.32>
3. Naturgaben u. Arbeitserzeugnisse.
4. Körperliche (materielle) u. unkörperliche (unnatürliche<)> Güter. Körperliche = Sachgütern, unkörperliche = persönlichen Diensten.
5. Leibliche (Real) Güter, geistige (Ideal) Güter.
6. Je nachdem ein Gut einem oder mehreren Bed. dient, ein- u. mehr nützige Güter.
7. Je nach Mittelbarkeit oder Unmittelbarkeit des Nutzens untersch. man Genuß- u. Productivgüter. Letztere dienen nur zur Hervorbringung anderer Güter, die dann unmittelbar zur Befriedigung unserer Bed. dienen. Übrigens kann dasselbe Gut Genuß- u. Productivgut zugleich sein (Haus, Wald). Ein Gut kann für einen Einzelnen Productivgut sein u. für ein Volk Genußgut sein (Ein Haus zum Vermiethen u. Bewohnen).
8. Ausdauernde u. verbrauchbare Güter
9. Dauerbare u. Verderbgüter. Erstere können nur höchstens abgenützt werden, letztere verderben von Natur aus schnell. Mit der Eintheilung unter 8. ist diese Eintheilung nicht identisch. Pulver ist verbrauchbar, aber nicht Verderbgut.
10. Privat u. Collectiv Gut, je nachdem sie einem Einzelnen oder einer Gesamtheit gehören. <S.33>

Par. 23. Wirthschaftliche u. freie Güter.

Gew. Güter sind dem Menschen im Übermaße dargeboten. Die meisten aber sind nur in solcher Menge, dass sie nur theilweise den Bedarf decken. Den ersteren darf man also diesbez. keine Sorge widmen <sic>, man nimmt sie nicht in Besitz u. Eigenthum, sie sind freie Güter. Bei der zweiten Art müssen die Menschen alle Güter möglichst bewahren, für ihre

Beschaffung u. Erhaltung sorgen, sie fallen unter die W. sie sind wirthschaftliche Güter. - Criterium ist also die Quantität, in der die Güter dem Menschen zu Gebote stehen. - Gewisse Güter (sehr viele) die in Unmasse vorhanden sind u. deßhalb frei scheinen möchten, decken dennoch nur knapp den Bedarf (Getraide. <sic> Manche Autoren haben wirthschaftliche Güter jene genannt, deren Erlangung mit Schwierigkeiten verbunden ist. Dem Resultate nach stimmt dies mit unserer Eintheilung überein. Aber in der Kostenverwendung auf die Beschaffung liegt nicht der Grund des öconomischen Characters der Güter, sondern dies ist nur Folge des Characters. Der wahre Grund, dass die Menschen Sorge darauf verwenden u. Kosten <sic>, ist das Verh. zwischen Quantität u. Bedarf. <S.34>

Andere nennen wirthschaftliche Güter jene, für die man einen Tauschpreis erlangen kann. Aber auch dieser ist nur Folge des öc. Characters. Manche Güter stehen zwischen beiden Arten. Manchmal werden von Staatswegen an sich wirthschtl. Güter in solcher Menge erzeugt, dass sie für Jene, die sie benützen, freie Güter werden, ohne es zu sein für die Gesamtheit (Volksschulen, Wasserleitungen). Auch der umgekehrte Fall ist möglich, z. B. wenn Jemand alle freien Güter aufkauft u. sie so für die andern Ausgeschloßenen zu wirthschaftl. Gütern macht (Holzaufkauf in den Karpathen). Manche Güter sind in besserer Gattung wirthschftl., in schlechterer frei. (Trinkwasser in Venedig) Von wirthschftl. Gütern sind ausgeschlossen alle innern Güter. - Zu den wirthschftl. Gütern gehören nun:

1. Jene Naturgaben, die nur in knapper Menge noch vorh. sind (Erze, fruchtbarer Boden, Wildgattungen). Mit dem Wachsen des Bedarfes nehmen die freien Naturgaben immer mehr ab.
2. Arbeitserzeugnisse, persönliche Leistungen gegen Entgelt.
3. Bes. Verhältnisse⁹⁵, die erkaufte w. müssen (Privilegien). Frei dagegen ist z. B. Sicherheit, Geselligkeit etc.
4. Selbstständige Güternutzung, wegen der Vertretbarkeit auch bei verbrauchbaren Sachen möglich. <S.35>

Par. 24. Veränderungen in der Güterwelt.

Die Güter verändern sich nach Menge oder Nützlichkeitsgrad. Bez. Menge durch Wegfall u. Zuwachs. Zuwachs- <sic> entsteht 1) wenn neue menschliche Bedürfnisse eintreten, die bisher unbenutzte Güter zu nützlichen machen 2) wenn neue Stoffgestalten mit neuen nützlichen Eigenschaften durch Spiel der Natur oder Production der Menschen entstehen. 3) Ferner, wenn Menschen an schon bestehenden Dingen neue nützliche Eigenschaften entdecken. 4) Endlich, wenn Menschen die Verfügung über nützliche Dinge neu erhalten. - Alles dies hängt bes. vom Culturgrad ab, weil da die productive Eigenschaft der Menschen steigt. Man braucht auch mehr u. Noth macht erfinderisch. Güter gehen unter 1) Wenn das Bed. entfällt. 2) Wenn Dinge durch physische Veränderung zu Grunde gehen oder auch nutzlos werden, bes. durch den Gebrauch d. Güter 3) Wenn die Kenntniß nützlicher Eigenschaften der Dinge verloren geht (biegsames Glas, griechisches Feuer). 4. <sic> Verlust der Verfügung über Güter. --. Freie Güter werden zu wirthschftl. bei Abnahme der Menge, Steigen des Bedarfes. Das Umgekehrte tritt ein bei Zunahme der Menge, Sinken des Bedarfes. (Beides Letzteres sehr selten). <S.36>

III. Cap.

Güterwerth (= G. Wt.).

Par. 25. Wesen u. Ursprung des Güterwertes.

Was bedeutet: ein Gut hat Werth?

Woher kommt es, dass manche Güter einen Wt. haben, manche wenig oder keinen?

Wt. ist im Allg.= Ansehen, Bedeutung, die wir einem Dinge beimessen. Auch so bei Gütern. Die Quelle dieses Ansehens kann nicht in der eigenen Würde der Güter liegen, denn wir achten diese nicht um ihrer selbst willen. Die Quelle jenes Ansehens ist die Rücksicht auf unser eigenes Wohl. Wir achten die Güter nur, weil sie uns nützen. Das Wesen des Güterwerthes ist also zu setzen in die Bedeutung, welche die Güter für unser Zweckbewußtsein haben.

Kriterium ist also unser Wohl, u. daher haben auch nur wirthschftl. Güter allein Wt.; Entbehrung derselben verursacht Unbehagen. Wenn ich erkenne, dass ein solches Gut Bedingung meines Wohlseins ist, übertrage ich das Interesse an meinem Wohlsein auf dieses Gut, ich lege ihm Wert bei. Nützlichkeit und <sic> Seltenheit der Güter bildet den Wert derselben. Letztere fehlt eben den freien Gütern, die ja sehr nützlich sein können. Wt. u. Nützlichkeit daher zu unterscheiden. <S.37>

Par. 26. Maaß des Güterwerthes.

Die werthvollen Güter sind sehr verschieden bez. Größe des Werthes. Und diese bestimmt sich nach der Wichtigkeit jenes Bed., dessen Befriedigung durch das betr. Gut bedingt ist. Die Veranschaulichung u. der Beweis dieses Principes ist sehr schwierig.

Die Erfahrung zeigt, dass Dinge, die naturgemäß nur unwesentliche Bed. befriedigen können (Schmucksachen), sehr großen, andere Dinge, die nothw. Bed. befriedigen (Nahrungsmittel), einen sehr geringen Wt. haben. Erst **Menger** hat diesen Widerspruch gelöst. Die ganze Schwierigkeit dreht sich um 2. Punkte:

1. Das richtige Bed. zu finden, welches von einem bestimmten Gut in seiner Befriedigung abhängt.
2. Die Wichtigkeit dieses best. Gutes selbst richtig zu bestimmen.

Gehen wir vorerst zur Behandlung des 2. Punctes. Eine größere oder kleinere Wichtigkeit, kommt den Gütern zu, je nachdem sie ein wichtigeres oder geringeres Bedürfniß befriedigen. So erhalten wir eine Rangordnung, u. zwar eine der Bedürfnißgattungen u. eine der concreten Bed. Unter ersteren ist bei allen Menschen ziemlich dieselbe: Nahrung, Kleidung, Wohnung an der Spitze, Unterhaltung etc. am Ende. Innerhalb einer u. derselben Bedürfnißgattung finden <S.38> sich aber concrete Bedürfnisse von der verschiedensten Bedeutung u. Rangordnung. Nach einem festen Gesetz ist dies bei allen Menschen geordnet. Wenn man nämlich concrete Bedürfnisse derselben Gattung nach ein ander <sic> befriedigt, so verringert sich das Lustgefühl, je länger es dauert um so mehr; die Wichtigkeit des Bed. nimmt ab. Z. B. beim Einnehmen der Nahrung u. analog bei allen andern Bedürfnissen. So ist also auch diese Rangabstufung in Betracht zu ziehen. Und hiebei kann es vorkommen, dass ein concretes Bed. einer unwichtigern Gattung doch viel wichtiger ist, als ein concretes Bedürfniß einer wichtigern Gattung.

Nahrung	-	Kleidung	-	Wohnung	-	Alkohol	-	Parfüm
I		II		III		IV		V
10						5		2
9	Die Bed.-Gattungen sind hier mit					4		1
8	römischen, die concreten Bed. mit					3		
7	arabischen Ziffern bezeichnet.					2		
6						1		
5								
4								
3								
2								
1								

ad 1)⁹⁶ Gehen wir nun zur Erörterung des 1. Punctes. Welches best. Bed. erscheint im einzelnen Falle in seiner Befriedigung abhängig von einem best. Gut? Hiebei kann es sich nur um ein concretes Bed. handeln, denn von der Befriedigung einer ganzen Bed. Gattung <S.39> kann nie die Rede sein (Ich kann das Bed. nach Nahrung im Allg. nie für alle Zeit stillen. Das Bed. kommt immer wieder). Wollen wir nun diese Abhängigkeit der Befriedigung eines concreten Bed. von einem best. Gut untersuchen, so müßen wir zusehen, welche Befriedigung unterbleiben würde, wenn wir das Gut nicht hätten. Nur diese Befriedigung läßt sich als abhängig vom Gute ansehen: Die Menschen befolgen gesetzmäßig eine gewisse Reihenfolge in Befriedigung ihrer Bed., die von der Wichtigkeit derselben abhängt. Bei Abgang eines Gutes⁹⁷ bleibt stets das mindest wichtige Bed., welches beim Vorhandensein des Gutes noch zur Befriedigung gekommen wäre, unbefriedigt. Von der Verfügung über ein Gut oder eine Güterquantität ist jene unter den durch den Gesamtvorrath an Gütern solcher Art gesicherten Bed. befriedigungen abhängig, welche unter den letztern die geringste Bedeutung hat, u. nach Maaß dieser Bedeutung bemißt sich der Wert des Gutes.

Z. B. Jemand braucht 10 Brote zur Stillung seines Hungers. Durch die 10 Brote sind sämtliche 10 Bed. gedeckt. Eines davon hat den Wert von 1 denn wenn er von den 10 Broten 1. verliert, wird <S.40> er die 9 übrigen zur Befriedigung der 9 wichtigern Bed. verwenden u. das Bed. 1. wird unbefriedigt bleiben. Ähnlich ist's beim Verlust von weitem Broten. Die durch die höchste arabische Ziffer ausgedrückten concreten Bed. werden zuerst befriedigt w.. Ein Segelschiff 20 Tagereisen vom Lande entfernt hat nur mehr so viel Zwieback, um diese 20 Tage noch der Mannschaft das Leben fristen zu können, z. B. auf Jeden 10 Lb. Zwieback für 20 Tage. Das einzige Bedürfnis 10 wird täglich gedeckt werden können. Die Zwiebackration hat für Jeden den Wert 10, den höchst möglichen Wert; er wird, bei sonstigem Hungertod, um keinen Preis Zwieback verkaufen. - Wäre etwas mehr Zwieback vorhanden, so könnte er vielleicht den Wert 9 haben. - Wären alle andern Nahrungsmittel verloren gegangen, aber Zwieback in Menge vorhanden, z. B. als Ladung, so könnte man damit alle Bed. von 10 - 1 befriedigen, ein Pfund Zwieback wird den Wert 1, einen sehr geringen Wert haben.

Auf diese Weise findet die Feststellung der Wt. Größe statt. Machen wir nun Anwendung davon beim Beispiel von den Schmucksachen. <S.41> Bei demjenigen, der einen Diamant höher schätzt, als ein Brot, wird das concrete Bed. nach einem Schmuckgegenstande größer sein als das Bed. nach Brot. Wenn Jemand, der Bed. nach Diamanten hat, das Bed. nach Brot

gedeckt hat, wird ein solches für ihn keinem Wt. mehr haben. Hingegen will sein Schmuckbedürfnis gestillt werden. Z. B. für einen reichen Mann wird nicht einmal das Bed. 1. der Bed. Gattung I vorhanden sein. Hingegen wenn IV. das Bed. nach Schmuck bezeichnet, könnte 5 darin das Bed. nach Diamanten sein, welches für ihn vorherrschender ist, als das Nahrungsbed.; er wird einen viel höhern Wt. bezahlen. Wenn hingegen bei einer Wüstenreise das Brot so selten wird, wie sonst die Diamanten, wird das Brot den höchsten Wt. erreichen, das Verh. wird sich umkehren.

Eine Folge des Principes ist es auch, dass man doubletten geringer schätzt, als ein Unicum. Ein Geldverlust greift einen Reichen weniger an, als einen Armen.

Von welchen äußern Factoren hängt die Wichtigkeit der abhängigen Bed. selbst wieder ab. Von 2 Factoren 1. Nützlichkeit, 2. Seltenheit. Von der Nützlichkeit hängt es ab, wie wichtig ein concretes Bed. sein kann, <S.42> u. von der Seltenheit hängt es ab, wie hoch in der Reihenfolge der concreten Bed. dasjenige steht, was von dem betr. Gute abhängig ist. Bei gleicher Seltenheit ist das Nützlichere, bei gleicher Nützlichkeit das Seltene mehr wert.

Par. 27. Veränderlichkeit des Wertes.

Der Wert inhärrt nicht den Gütern, sondern ist von versch. Verh. abhängig u. ist variabl, weil die Factoren variabl sind, von denen die Größe des Wt. abhängt. Nützlichkeit u. Seltenheit variiren. Daher versch. Wt. d. Güter zu versch. Zeiten.

Par. 28. Arten des Wertes.

1) Gebrauchs- u. Tausch Wt. Gebrauchs Wt. ist die Bedeutung, die ein Gut als Gegenstand des unmittelbaren Gebrauches für unsere Bed. befriedigung besitzt. - Tausch Wt. ist die Bedeutung, die es durch seine Fähigkeit, andere Güter dafür zu erwerben, erhält.

Man gebraucht nämlich alle Güter, entweder direct oder man vertauscht sie, um andere zum directen Gebrauch zu erhalten. Gebr. Wt. bestimmt sich nach den wirthschftl. Verh. des Gebrauchenden allein. Beim Tausch W. kommt auch die <S.43> Wertschätzung Anderer, mit denen ich tausche in Betracht, denn davon hängt es ab, ob man im Tausche für ein Gut überhaupt etwas u. wie viel man bekommt. Der Gebrauchs Wt. ist die nothwendige Grundlage des Tauschwertes. Ohne Gebr. Wt. kein Tausch Wt. Gewisse Dinge haben nur Gebr. Wt. (res extra commercium). Die meisten Dinge haben Gebr. Wt. u. Tausch Wt., die aber meist verschieden sind. Je nach Überwiegen des einen oder andern, wird man die practische Verwendung einrichten, die Sache entweder gebrauchen oder vertauschen. Das Verh. beider Wt. ist nicht stabil. Wenn ein Bed. fortfällt, wird eine Sache geringern Gebrauchswert haben, u. der Tausch Wt. wird überwiegen (juridische Bücher nach der Prüfung), Das Verh. ändert sich auch, wenn sich die Güter Verh. ändern. Z. B. wenn ein Reicher verarmt,> verkauft er seine Equipage - Tausch Wt. u. Preis sind nicht identisch. Preis ist die Quantität von Gütern, die man für ein Ding im Austausch erhalten kann. Tausch Wt. ist hingegen die Bedeutung, die ein Gut durch seine Vertauschbarkeit für meine W. erlangt.

a) Gebr. Wt. wird eingetheilt in Productions u. Consumptions Wt., je nachdem sich der Wert auf Fähigkeit eines Gutes zur Hervorbringung anderer Güter oder zur unmittelbaren Bed.befriedigung stützt. <S.44>

b) Gebr. Wt. wird auch eingetheilt in abstracten u. concreten Wt.. Der abstr. (Gat-

tungs) Gebr. W. kommt einer ganzen Gattung verm. ihrer Nützlichkeit zu. Concr. Gebr. Wt. kommt für eine concr. Person einem concr. Gute zu. Aber der abstr. Wt. ist nicht Wt., sondern Nützlichkeit.

2) Je nach Ausdehnung des Kreises, in dem der Wt. anerkannt wird, allg. u. bes. Wt.. Zum allg. Wt. gehört der v.w.liche Wert, der Wt., der einem Gute von der V. W. u. für dieselbe zuerkannt wird. Der bes. Wt. basirt auf der individuellen Wt. Schätzung aus <sic>, heißt auch Affections Wt. u. ist meist verschieden vom v.w.lichen Wt..

3) Stoff u. Form Wt., Ort u. Zeit Wt. Stoff Wt. beruht auf dem Stoff u. physicalischen Eigenschaften (Goldbarren, Baumstamm). Orts Wt. knüpft sich an gewisse Orte, Zeitwert an Zeitverh.

Par. 29. Irrige Ansichten über.

Wesen, Ursprung u. Maaß des Wt.

Man identificirt oft Gebr. W. mit Nützlichkeit. **Kant**⁹⁸ nennt nämlich den Gebr. Wt. den im menschlichen Urtheil anerkannten Grad der Nützlichkeit. So hätten viele freie Güter großen Gebr. Wt., u. viele im <S.45> Tausche hoch stehende Güter sehr geringen Gebr. Wt.. Das wäre ganz widersinnig. **Proudhon**⁹⁹ zeigte, dass Wt. nicht gleich Nützlichkeit sei.

Viele Schriftsteller, irregeleitet, glaubten den Wt. auf die Erzeugungskosten des Gutes gründen zu müssen, u. zwar mit mehrfachen Formulierungen.

1. Zuerst (**Riccardo**) gründete man den Wert auf die Masse der zur Gutserzeugung verwendeten Arbeit.
2. Die 2^{te} Formulirung (Amerikaner **Carey**) auf die Menge der zur Wiedererzeugung eines Gutes aufzuwendenden Arbeit.
3. Die socialistische Formulirung auf die Menge der zur Wiedererzeugung des Gutes gesellschaftlich nöthigen Durchschnittsarbeit. Gesellschaftlich nothwendig soll ausdrücken jene Arbeit, die bei zweckmäßiger Führung des Geschäfts aufgewendet werden müßte.

Alle 3 Formulierungen stellen ein falsches Princip auf. Ein Ding ist nie wegen der aufgewendeten od. noch aufzuwendenden Arbeit viel wert, sondern nur wegen der Nützlichkeit u. Seltenheit. Aüßerlicher <sic> Anschein von Wahrheit existirt in so fern, als vielfach Wert u. Arbeitskosten zusammentreffen, weil eben die Menschen auf das <S.46> ihnen nützlich Scheinende viel Arbeit verwenden, letzteres ist aber die Folge, nicht der Grund des Wt.. Nicht zu empfehlen ist der Sprachgebrauch, der „Wt“ auch mit Wt. Sachen, Wt. Papieren identificirt. - Unser Verhalten gegenüber den Gütern wird immer vom Wt. beeinflußt. Wt. zu erlangen, zu erhalten ist immer unser wirtschaftliches Ziel. Daher ist der Wt. von so großer Bedeutung.

IV. Cap.

Vermögenslehre.

Par. 30. Wesen u. Arten des Vermögens.

Verm. ist der Inbegriff der in der Verfügungsgewalt eines wirtschaftlichen Subj. befindlichen wirtschaftlichen Güter.

Hier wird auf die Verfügbarkeit Nachdruck gelegt, gleichviel ob dieselbe rechtlich ist oder nicht, gegenüber dem Verm. Begriff im jurist. Sinne. 1) Die Verfügungsgewalt kann vollständig, <oder> unvollständig, mittelbar oder unmittelbar sein. 2) Individual u.

Collectivverm. einerseits, Volksverm. andererseits. 3) Bewegliches u. unbewegliches Vermögen. Das unbewegliche Verm. eines Volkes ist ziemlich stabil u. gewöhnlich überwiegend. Das bewegliche Verm. ist sehr variabel nach Wt. und Qualität. 4) Genuß- und Productivverm. Kriterium der Zweck. Das Prod. Verm. besteht aus bewegl. u. unbewegl. Productivmitteln, die bewegl. Prod.mittel werden Cap. genannt. Das Verh. zwischen Genuß und Prod.verm. ist ein sehr wechselndes. Das Prod. Verm. tritt bei steigender Cultur immer mehr hervor.

Par. 31. Schätzung des Vermögens.

Die Größe des Verm. wird nicht nach Menge sondern nach dem Wt. der darin enthaltenen Güter geschätzt. Dabei sollte man jedes Gut nach seinem Gebr. Wt. schätzen, wenn es zum Gebr. bestimmt ist, sonst nach dem Tausch Wt. Die Bestimmung der Höhe des Gebr. Wt. ist naturgemäß sehr schwierig, bes. durch Fremde. Daher nimmt man den Tausch W., u. nimmt das Geld als Maßstab. Man schätzt das Verm. in Geldsummen. Die Tauschwerthschätzung gibt an, wieviel Jeder kaufen kann u. dies bestimmt das Privatvermögen ziemlich richtig. Jedoch sind die Tausch Wt.schätzungen für das Volksverm., viel weniger genügend. Denn ein Volk als Ganzes hat die meisten Güter zum Gebrauch. Was ein Bürger hervorbringt verbraucht der andere. Die Güter eines Volkes werden nur sehr wenig zum Austausch verwendet. Man würde auch verkehrte Resultate erhalten. Hoher Tauschwert eines Volksvermögens würde auf ein armes Volk schließen lassen (Hohe Getraidepreise bei Mißärnte). Und es kann ja auch bei gleich bleibendem Volksvermögen der Tausch Wt. sich sehr ändern (Höherer Tauschwerth der Schienen durch den Eisenbahnbau). Daher haben solche Tauschwerthschätzungen, obwohl das einzige Mittel, sehr ungenaue Resultate. Sie sind mit Praeserve aufzunehmen.

Sicherer sind andere indirecte Kriterien, von denen man den Wohlstand des Volkes erkennen kann. So ist z. B. ein Land wolstehend, wenn das Loos der Arbeiter ein Gutes ist, wenn Steuern viel u. ohne Druck eingehen, wenn große Unternehmungen aus eigenem heimischen Capital unternommen werden.

Par. 32. Änderungen am Vermögen.

Sowohl die Privatvermögen der Einzelnen, als das Volksverm. im Ganzen befinden sich abgesehen von Zufälligkeiten, schon bei regelmäßiger Wirthschaft in fortwährendem Fluße. Die Änderungen sind Abnahmen, Zunahmen oder auch nur Umwechslungen der Vermögensstücke. Abgänge entstehen entweder an den Gütern oder an deren Werth. Abgänge am Privatvermögen können entstehen: 1) Durch zufällige Zerstörung von Gütern 2) Durch (naturgemäße) Zerstörung oder Verschlechterung von Gütern (Consumption u. Abnutzung) 3) Abgabe von Vermögengegenständen an andere Personen (freiwillig oder unfreiwillig): 4) Wenn sich der Wt. der Güter vermindert als Folge ungünstiger Conjunctionen (Actien, Obligationen).

Die Abgänge sub 3. u. 4. lassen das V. Verm. als Ganzes unberührt, wenn (sub 3) der Empfänger ebenfalls zum Volke gehört, u. wenn (sub 4) sich nur der Tauschwert vermindert (Unterschied zwischen Fallen der Actien wegen Börsenspeculation u. Fallen wegen Mangel des Ertragnisses).

Zuwächse können entstehen: 1) Durch zufällige Gütererentstehung= oder Verbesserung 2) Durch absichtliche Hervorbringung u. Verbesserung (Production), zum Entgegenarbeiten gegen

Consumption. 3) Empfang von andern Personen. 4) Wertzuwachs durch günstige Conjunctionen (Letztern Punct machen sich die Speculanten zu Nutze). <S.50>

3. <sic> berührt die V. W. nur dann, wenn der Empfang vom Auslande herkommt, 4 nur dann, wenn der Gebrauchs Wt. erhöht wird, was selten ist. Empfang vom Ausland ist heutzutage gegen Prod. in den Hintergrund getreten.

Wenn Verm. Stücke einer Art gegen solche einer andern von gleichen Wt. vertauscht werden sollen, so haben wir eine bloße Umwechselung.

Zuflüsse u. Abflüsse tragen versch. Namen: Die Gesamtheit aller zum bisherigen Vermögen einer Person neu hinzutretenden Wertzuflüsse heißt Erwerb. Der bisherige Verm. Stand heißt Stammverm. Manchmal wird Einnahme= Erwerb genommen, obwohl der Begr. Einnahme sich meist auf Geld beschränkt. Erwerb als Frucht einer objectiven Quelle heißt Ertrag.

Hinsichtlich der Person, in deren Hände eine Gütermenge zusammenläuft, spricht man von den Einkünften.

Einkommen ist jene Gütermenge, die zu bestimmten Perioden mit regelmäßiger Wiederkehr einer Person zufließt.

Beim Rohertrag sind die Erzeugungskosten (Güteropfer) noch nicht abgezogen, beim Reiner<S.51>trage wohl. Die gleiche Unterscheidung auch bei Einkommen, auch für ein ganzes Volk.

Dem Ertrag stehen die Kosten, den Einnahmen die Ausgaben, dem Einkommen die Auslagen gegenüber. Resultat aller Änderungen ist Vermehrung (Bereicherung)<,> Minderung (Verarmung) oder Gleichbleiben.

Par. 33. Größenverh. von Vermögen und Einkommen.

Von der Größe des Verm. einer Person hängt ab, wie viel Mittel sie überhaupt, von den Einkünften, wie viel Mittel sie dauernd zur Bed. befriedigung verwenden kann. - Den N. Ö. interessirt dabei nicht die absolute Größe, sondern das Verh. beider zum Bedarf u. nicht so sehr die Größe des Stammvermögens, als die Höhe des Einkommens, da von letzterer das nachhaltige Wohlbefinden einer Person abhängt.

Einkommen u. Stammverm. zusammen sind entweder gleich, größer oder kleiner als der Bedarf. Hieraus ergibt sich folgende Scala: 1) Auskommen (Nullpunct). Das Einkommen deckt den wesentlichen Bedarf der Person. 2) Wohlstand. Hier mäßiger Luxus gestattet. 3) Reichtum. Bedürfnißbefriedigung weit über das <S.52> Nothwendige hinaus. Das Stammvermögen übertrifft das der meisten andern Menschen beträchtlich. 4) Überfluß. Höchster Grad. Man weiß hier bereits nicht mehr Alles nützlich zu verwenden.

Unter dem Nullpunct stehen: 5) Dürftigkeit. Deckung nur der dringendsten, u. nicht mehr der standesgemäßen Bed. 6) Armuth. Mangel eines Stammvermögens, Einkommen deckt nicht einmal die dringendsten Bed. Ohne eine fremde Hilfe gibt es 7.) Mangel u. 8.) Noth. Für die V. W. ist mindestens der Zustand des Auskommens wünschenswert. Auch das Größenverh. zwischen Verm. u. Einkommen ist für den N. Ö. interessant. - Davon später.

V. Cap.

Organisation der V. W.

Par. 34. Mögliche Organisationen.

Ziel der V. W. ist, das Volk möglichst reichlich mit Gütern zu versehen: Dazu bedient sie

sich der Kräfte der einzelnen Volksglieder. Für diese Thätigkeit ist Organisation nothwendig. Es ist hiefür ein 3 faches Organisationsprincip denkbar.

- 1) Kann Jeder allein oder im engsten Familienkreis ohne Rücksicht auf den Nachbarn für seinen eigenen Vortheil wirthschaften. Individu<S.53>alsystem, Privatwirthschaftssystem.
- 2) Der Einzelne kann die nöthigen Güter durch freiwillige Hingebung von Andern erhalten: Charitativsystem.
- 3) Die Einzelnen können sich in bewußte Gemeinschaft zusammenthun u. gemeinsam für ihre Bed. sorgen<:> Gemeinwirthschaft, communistisches System.

Jedes dieser 3 Systeme hat seine Vorzüge u. Mängel. Das Indiv. System macht den starken Trieb nach Eigenwohl im Menschen der W. dienstbar. Alle Aufmerksamkeit wendet sich bereitwillig der W. zu, weil es eigenes Wohl gibt. Daher großer Fleiß, großer Erfolg, zunächst für den Einzelnen, aber auch für die Gesamtheit, indem ja Jeder sich am besten steht, wenn er den Menschen am meisten nützt. Aber neben Interessenharmonie giebt es auch Interessencollision. Das Gesamtwohl wird da dem Eigenwohle hintangesetzt. Manchmal wird die Interessenübereinstimmung gar nicht erkannt u. um eines kleinen Scheinvortheils willen das eigene u. das Gesamtwohl geschädigt.

Dem Charitativsystem, als directem Gegensatz zum letzten, fehlt aber der Motor des Selbstinteresses, der sich selbst durch die Motoren der Nächstenliebe, Hu<S.54>manität u. Sympathie nicht ersetzen läßt. Das Charitativsystem wird immer nur erwünschte, aber nicht sehr ausgedehnte Ergänzung eines jeden Systems bleiben, nie aber als selbstständiges <sic> System herrschen können.

Das Gemeinwirthschaftssystem hat doppelten großen Vortheil. Alle Kräfte werden auf das wichtige Ziel, das Wohl Aller gelenkt. Die planmäßige Vereinigung Vieler gewährt ferner den Vortheil den überhaupt Vereinigung der Kräfte gewährt. Aber da Jeder zum weitaus größern Theil für Andere arbeitet (u. zwar um so mehr, je größer die Gesellschaft ist, mit der u. für die er arbeitet), so wird der von der Selbstliebe ausgehende Sporn nur wenig wirken. Die Thätigkeit wird lau sein.

Practisch hat bisher nie eines dieser Systeme ausschließlich geherrscht, sondern eine nach Volk u. Zeit variirende Mischung, welche heute noch besteht u. auch das Richtige sein wird. So haben wir Gemeinwirthschaft bei Landesvertheidigung, Charitativsystem bei Armenunterstützung¹⁰⁰, Individual System bei Sorge für die eigenen Bedürfnisse.

Wenn das Individualsystem großen Spielraum hat, dabei aber auch das Charitativsystem nicht fehlt u. für <S.55> manche Bed. das Gemeinwirthschaftssystem sorgt, so haben wir den richtigen Zustand. Communisten u. Socialisten treten für Austilgung des Individual Systems ein u. für die Herrschaft des Gemeinwirthschaftssystems.

Gemein W. Systeme kommen bei unentwickelten Völkern vor. Bei deren Entwicklung ziehen sich die Interessenkreise immer mehr zusammen, bis sie zum Familienkreise werden. Wir sehen aus diesem historischen Blicke, dass das Streben der Communisten entschieden gegen die naturgemäße historische Entwicklung ist.

Par. 35. Wer organisirt? und mit welchen Kräften?

Es organisirt 1. das Volk, 2. der Staat.

1. Das Volk zieht nach seinen Charactereseigenthümlichkeiten das eine oder das andere System

mehr vor.

2. Der Staat übt durch seine Gesetze des öffentlichen u. des Privat R. einen Einfluß auf die Herrschaft eines Systems aus u. zwar z. B. in folgender Weise
- a) für die Herrschaft des Individualsystems: Persönliche Freiheit, Privateigenthum, das Institut des Erbrechtes u. des freien Vertrags R.
 - b) für die Herrschaft des Gemeinwirthschaftssystems: <S.56> die Staatsverfassung mit ihren Steuer-, Gemeinde-, Vereins- u. Provincial R., mit ihrer Anerkennung der juristischen Personen, Ausbildung des Familien Rechtes.
 - c) für die Herrschaft des Charitativ Systems: Verfügungsfreiheit.

Andere Staatsregeln haben den Zweck, Unzukömmlichkeiten, die aus der Herrschaft eines Systems hervorgehen, einzuschränken. So ist gegen Auswüchse des Individualsystems die Expropriation, ferner die obrigkeitlichen Taxbestimmungen für bestimmte Dienstleistungen (Eisenbahn, Lohnkutschertaxen). Nachbar R., Verbot von Kinderarbeit dienen denselben Zwecken. - Der Staat muß überhaupt suchen die bestmögliche Mischung aller Systeme herbeizuführen.

Auf die Herrschaft der Systeme ist auch von Einfluß außer dem Staate die Gewohnheit u. die Sitte eines Volkes.

II. Theil.

Die Lehre von der Production.

Par. 36. Wesen u. allgem. Characteristik der Production.

Prod. oder Gütererzeugung heißt jede absichtliche Einwirkung auf die Außenwelt, wodurch Mittel zur Befriedigung menschlicher Bed. geschaffen werden, oder schon vorh. eine erhöhte Brauchbarkeit erhalten. Bei der Prod. suchen die Menschen die Natur dienstbar zu machen, wirken auf sie ein. Nicht neue Stoffe werden hervorgebracht, sondern nützliche stoffgestalten.

Bei einer nützlichen Production müßen aber die verwendeten Güter weniger Wert haben, als die hervorgebrachten. Nur nützl. Prod. ist in der W. von Bedeutung. Unter Prod. im wirtschaftlichen (im Ggs. zum technischen) Sinn versteht man nur solche Gütervermehrung oder Güterverbesserung, die zugleich mit einer Wertvermehrung verbunden ist. Eine blühende V. W. beruht auf d. Prod. des Volkes.

I. Cap.

Productionsfactoren.

Par. 37. Erfordernisse der Production.

Zu jeder Prod. ist Arbeit erforderlich, die die Prod. vor<S.2>nimmt u. Naturgegenstände, an denen die Prod. hervorgebracht wird. Die Naturgegenstände sind theils reine Gegenstände, welche die Natur ursprünglich u. ohne menschliches Zuthun darbietet, theils Arbeitserzeugnisse, solche Gegenstände, die bereits durch menschliche Arbeit erst ihre jetzige Gestalt erlangt haben. Letztere heißen Capital. Zur Production ist also erforderlich 1) Natur 2) Arbeit 3) Capital. Fast jede Prod. erfordert das Zusammenwirken aller 3 Factoren.

1. Unterabschnitt. 101

Par. 38. Die äußere Natur als Productionsfactor.

Die Natur bietet: 1. dem Menschen den Stoff zur Bildung von Gütern. 2. u. gibt ihm die Kräfte zur Gütererzeugung her. Der ganze Fortschritt in der Prod. beruht darauf, dass der Mensch immer weniger aus eigenen Kräften thut u. immer mehr die Kräfte der Natur zu verwenden weiß. Um den Einfluß der Natur auf die Prod. zu untersuchen, theilen wir das ganze Naturreich in 4 Gebiete ein: 1. Kosmotellurisches Gebiet 2. Athmosphärisches Gebiet 3. Gebiet des Erdbodens 4. Gebiet der fertigen Naturproducte. <S.3>

- 1) Kosmotellurisches Gebiet umfaßt alle kosmotellurischen Stoffe u. Kräfte. So Licht (Phlanzenwuchs, Photographie)<,> Wärme (Schmelzen)<,> Schwere (Wassergefäll, Hammer). Electricität<,> Magnetismus (Telegraph). Ferner die allg. Eigenschaften der Körper Cohesion (Hausbau), Adhaesion (Färberei), Elasticität etc.
- 2) Athmosphärische Stoffe u. Kräfte sind: Athmosphärische Luft u. ihre Bestandtheile. Die Bewegungen der Luft (Windmühlen), ferner die athmosphärischen Zustände u. Einflüsse (Klima). Letzteres ist für das W. Leben sehr wichtig, durch Beeinflußung der geistigen Beschaffenheit, der menschl. Bed. u. der Prod. direct oder indirect (Landbau abhängig vom Pflanzenwuchs, dieser von Klima). Eigene Anbau u. Prod. Zonen für die versch. Pflanzen. Weil das Klima hauptsächlich von der geogr. Breite abhängt, theilt man auch nach ihr die Prod. in Classen ein. In der gemäßigten Zone findet man immer noch die wichtigsten Producte. Sonst ist verticale Höhe Lage u. Höhe von Gebirgen, Entfernung vom Meere für das Klima wichtig. Indirecter Einfluß des Klimas auf die industrielle Thätigkeit durch Beeinflußung des Characters der Menschen. In unserer Zone ist ein größerer Arbeitsfleiß. Die zerstörenden Stürme der heißen Zone machen es, dass unserer Prod. der Vorrang gebührt. <S.4>
- 3) Gebiet des Erdbodens. Er scheidet sich in Gewässer u. festen Boden. Gewässer dienen zum Verkehr, als Triebkraft u. zur Bewässerung. Schiffahrt ist wohl das wichtigste darunter. Der feste Boden kommt ebenfalls 3fach in Betracht. 1) Durch seine mechanische Tragkraft, als Untergrund für alle menschlichen Bauten. 2) Durch seine Bergkraft, insoferne er nützliche Mineralien in sich birgt (leider eben nicht unerschöpflich) 3) Durch seine regetative Bodenkraft, als Träger des Pflanzen u. Thierlebens. Dies ist die wichtigste Kraft. Der Boden versorgt die Pflanzen mit einem Theile der nothwendigen Nahrung, die Athmosphäre mit dem andern. Da aber letztere unendlich reich ist, hängt das Gedeihen hauptsächlich von der Fruchtbarkeit des Bodens ab. Diese besteht jedoch darin, dass der Boden die den Pflanzen nothwendigen Stoffe in der Form enthält, wie sie die Pflanzen begehren¹⁰². Sie beruht daher sowohl auf chemischer Zusammensetzung, als auch auf mechanischer Form des Bodens (Aggregatzustand, Dichte, Durchlässigkeit, Dicke der vegetativen Erdrinde in Betracht zu ziehen, ferner verticale Lage, Sonnenseite). Der Boden ist fast unvermehrbar. Mit ihm hat ein Volk für immer auszureichen. Die Fruchtbarkeit aber läßt sich vermehren u. vermindern. Vermehrung <S.5> läßt sich denken in der Zugänglichmachung der Substanzen für die Pflanzen (Pflügen u. Bewässern). Oder durch Vermehrung der Substanzen (animalische, vegetabilische u. mineralische Düngung)<:> Die Fruchtbarkeit wird durch den fortwährenden, natürlichen Verwitterungsprozeß vermehrt, sie wird vermindert durch Überschwemmung, Vermuhung, Aussaugung, schlechte Düngung, Ausnützung der vorhandenen Fruchtbarkeit durch Wechsel im Anbau, Auswahl bestimmter Pflanzen u.s.w. Man

kann die Fruchtbarkeit vermehren bis zu einem gewissen Maaß, das bei aller Landwirthschaftskunst nicht mehr überschritten werden kann. Die ganze Bodengestaltung eines Landes heißt geographische Beschaffenheit, die auf Prod. u. Character eines Volkes sehr viel einwirkt.

4. <sic> Gebiet der fertigen Naturproducte. Mineralische (geboten durch die Bergkraft des Landes) vegetabilische u. animalische (wildwachsende Pflanzen, wilde Thiere etc.); verlieren immer mehr an Bedeutung.) Ob die Güter frei sind oder nicht, ist sehr wichtig (w.schtl. Wt.) ebenso die Vertheilung. Gebiet 1. u. 2. sind fast immer frei, seltener Gebiet 3. Von Geb. 4. sind frei die früher erwähnten Pflanzen u. Thiere.

Boden, Wild, Wasserkräfte, Fische in abgeschlossenen oder Privatgewässern sind meist appropriirt. <S.6>

2. Unterabschnitt.

Die Arbeit als Productionsfactor.

Par. 39. Wesen u. allg. Bedeutung der Arbeit, für die Production.

Arbeit ist jede Anstrengung menschlicher Kräfte, welche auf einen bestimmten, außer ihr liegenden Zweck gerichtet ist. Arbeit setzt Arbeitskraft voraus. Der Mensch hat körperliche u. geistige Arbeitskraft. Je nachdem die eine oder die andere überwiegend thätig ist, unterscheiden wir geistige u. körperliche Arbeit. Die Arbeitskraft ist theils angeboren, theils erworben durch geistige oder körperliche Bildung.

Gemeine Arbeit erfordert nur die niedrigste Stufe allg. verbreiteter Arbeitskraft (Tagelöhner, Arbeiter in der Fabrik).

Qualificirte Arbeit erfordert zu ihrer Vollbringung seltenere, bes. geistige Arbeitskraft. Productive Arbeit ist auf Entstehung wirtschaftlicher Güter gerichtet, mit ihr haben wir es hier zu thun. - Nicht productive Arbeit ist z. B. Philosophie. - Destructive Arbeit wäre z. B. die Sprengung einer Brücke, Krieg¹⁰³). Arbeit ist das Produktionsmittel, welches der Mensch am meisten beherrscht u. wodurch er die andere Prod. Elemente unter seine Herrschaft bringt. Arbeit ist daher fast immer ausschlaggebend für den Erfolg d. Prod. <S.7>

Par. 40. Productionsarten.

Prod. Arbeit ist theils Sacharbeit, welche dauernde nützliche Stoffgestalten schafft u. sich auf Erzeugung oder Verbesserung von Gütern richtet, theils Dienstarbeit (persönliche Dienste) welche solche Nützlichkeit schafft, die unmittelbar empfangen u. sofort als Befriedigung eines Bed. benützt wird.

- 1) Urproduction ist jene Arbeit, welche auf Gewinnung neuer Güter gerichtet ist. Sie zerfällt a) in Occupation, die sich die von der Natur frei gegebenen Güter aneignet (Jagd, Bergbau). b) in Rohproduction, welche durch Arbeit Naturproducte erzielt (Rohstoffe, welche Land-, Forst W. u. Viehzucht erzeugen).
- 2) Gewerbe. Ihre Aufgabe ist, die durch Urprod. erworbenen Güter zu verarbeiten oder zu veredeln. Dahin gehört Großindustrie u. Fabrication, Kleingewerbe. Auch die bildenden Künste gehören wirtschaftlich betrachtet hieher.
- 3) Handel ist jene Thätigkeit, welche den Güterumsatz zwischen Prod. u. Consumption vermittelt u. dadurch, dass er die Güter an den Ort des Bedarfes schafft, den Wt. derselben

erhöht. - Zum Handel gehört Handel im engeren Sinn (Ankauf von Waaren <sic> zum Verkauf, Großhandel, Krämerei) u. dann die Hilfs<S.8>gewerbe des Handels, welche unmittelbar dem Güterabsatze dienen (Spedition, Communication, Magazinage).

Die productiven Hauptgruppen aus 1-3. machen zusammen die productive Sacharbeit aus.

4) Persönliche Dienste, welche unmittelbar genossen u. zur Befriedigung von Bed. verwendet werden müssen. Hier sind höhere Dienste (Beamten, Ärzte, Schauspieler) welche qualifizierte Arbeitskraft voraussetzen, u. niedere Dienste (Dienerschaft, Fabriks A.).

Je nachdem nun Urprod., Handel oder Gewerbe bei einem Volke vorherrscht, spricht man von Agricultur-, Industrie- u. Handelsstaat. Rußland ist Agricultur, Sachsen Industrie, Phönicien u. Venedig waren Handelsstaaten. England ist Industrie- u. Handelsstaat. Die conservirenden Arbeiten kommen an Erfolg zumeist den productiven gleich. Doch werden diese nicht Gegenstand des Erwerbes, und nur der Haushalt beschäftigt sich damit.

Die Physiocraten haben nur die Urproduction als productiv angesehen. **Adam Smith** hat Handel u. Gewerbe als productiv anerkannt, nicht aber persönliche Dienste. Manche seiner Nachfolger, namentlich **Kant**, haben auch den Handel von productiver Arbeit ausschließen wollen. <S.9> Die Neuern nehmen auch persönliche Dienste als productiv an.

Industrie u. Handel vermehren den Wt. der Güter, erstere durch Verarbeiten, letzterer, in dem er die Güter an Orte schafft, wo man sie braucht, sie sind beide jedenfalls productiv. Ebenso wird Urprod. allg. als prod. anerkannt. - Die persönlichen Dienste sind Güter. Ob man sie productiv nennen kann, hängt davon ab, ob man die flüchtigen Beeinflußungen, die sie hervorbringen, Producte nennen kann. Jetzt pflegt man ziemlich allg. persönliche Dienste als prod. anzuerkennen. (Freilich motivirt man es gewöhnlich falsch, indem man sagt, die pers. Dienste erzeugen innere Güter, diese sind aber nicht Güter im w.schtl. Sinn, Mittel zur Befriedigung von Bed.).

Unproductiv sind Personen, welche gar keine w.schtl. Thätigkeit entwickeln (Rentiers u. Bettler), u. die auf Kosten Anderer thätig sind (Diebe, Betrüger etc.>).

Die Land W. ist nicht die am meisten productive zu nennen, weil die Naturkräfte auch bei Handel u. Gewerbe ebenso mitwirken (Dampf, Wind, Wasser). Kein Prod.zweig hat principiellen Überrang, wol aber haben die einzelnen Arbeiten nach dem Grad des Gelingens eine versch. Productivität. Diese Gradabstufungen hängen aber nur von rein concr. Fällen ab. <S.10>

Par. 41. Umstände, welche auf den Prod. Erfolg
der Arbeit eines Landes Einfluß haben.

Diese sind 1) Der Procentsatz der Arbeitsfähigen. Die Arbeitsfähigkeit hängt von Alter u. Geschlecht ab. (Der Regel nach) Arbeitsfähig sind bes. erwachsene Männer. Von den Frauen sind solche ohne Familie zur Arbeit berufen. Kinder sollen erzogen werden u. nicht arbeiten. Von der Zahl erwachsener Männer hängt also die nationale Productionskraft ab. Männer u. Frauen sind bei allen Völkern an Zahl ziemlich gleich. Daher der Factor, dass das männliche Geschlecht überwiege nicht in Rechnung zu ziehen. Wohl aber kommt in Betracht die Lebensdauer. Größere Lebensdauer hat auch größere nationale Prod. Kraft zur Folge.

2) Die Größe der Arbeitskraft. Diese wird durch Klima u. Race bestimmt, dann durch Ausbildung u. Ernährung. Weil die Ernährung vom Lohn abhängt, so ist guter Arbeitslohn

fördernd für die Arbeitskraft.

3) Fleiß, von dem es abhängt, wie der Arbeiter die Arbeitskraft verwendet. Der Fleiß wird bestimmt durch a) Character u. Temperament b) Klima c) Grad des Bedarfes <S.11> d) Nationale Anschauung über Wt. u. Ehre der Arbeit e) Interesse, Neigung zur Arbeit (durch freie Berufswahl wird der Fleiß gesteigert) f) Interesse des Arbeiters am Erfolg der Arbeit. Daher ist es von Einfluß, ob man Lohnarbeiter oder gezwungener Arbeiter ist - kurz die öconomische Stellung des Arbeiters: der Fleiß ist am größten bei Arbeit auf eigene Rechnung, geringer bei Lohnarbeit, größer wieder bei Accordarbeit u. Stücklohn. Letzterer ist nur bei gleichmäßig theilbarer Arbeit, u. nur dann wenn es nicht bes. auf die Qualität ankommt, anzuwenden.

Ganz läßt sich der Tantiemenlohn, der der Arbeit auf eigene Rechnung ziemlich nahe kommt, nicht einführen, weil der Arbeiter da auch für Mißerfolg zu haften hätte, u. dann weil er vollständiges Vertrauen zwischen Gewerbsherrn u. den Arbeitern voraussetzt. Unfreie gezwungene Arbeit (Sclaven- Leibeigenen- Frohnarbeit <sic>) ist gewöhnlich die schlechteste wegen Mangel des Fleißes. Der Mangel des Interesses am Erfolg wird durch die Furcht vor Strafe nicht ersetzt. - Die Sklaverei entstand aus Kriegsgefangenschaft oder aus wirtschaftlicher Abhängigkeit. Für die frühesten Culturepochen war die Sklaverei sogar ein Vortheil.

Ein großer Theil des Volkes war dadurch von ge<S.12>meiner Arbeit frei u. wiedmete <sic> sich edleren Beschäftigungen, wodurch die Cultur stieg. Die Arbeit vertheilte sich auf sehr viele Sclaven, sie besorgten nur die Geschäfte des Hauses u. sorgten für die Bequemlichkeit des Herrn. - Mit dem Steigen der Cultur jedoch fühlen die Sclaven ihr Loos <sic> mehr u. es wird härter. Der Herr lernt die Sclavenarbeit ungemessen ausnützen (z. B. in Rom seit Ende der Republik). Conflict zwischen Sclaven u. Herrn. Der Herr will Arbeit, der Sclave hat kein Interesse daran. Seine Arbeit ist schlecht u. wird für den Herrn immer unvortheilhafter. Dieser letztere Umstand hat neben der Sittenmilderung die Sklaverei zuerst in Leibeigenschaft gemildert u. sie dann ganz aufgehoben. Ein Überrest davon ist die Frohnarbeit <sic> (aufgehoben in Oesterreich 1842). Diese Arbeit ist die schlechteste, weil Interesse u. Zwang zur Arbeit fehlten. - Ferner ist für das Interesse am Erfolg entscheidend der Umstand, ob man sicher auf Erfolg rechnen kann. Daher in despotischen Staaten, bei Zuständen allg. Unsicherheit der Fleiß sehr gering, weil man fürchtet, das Erworbene nicht recht genießen zu können.

4. <sic> Geschicklichkeit der Arbeiter, abhängig durch Anlage, Bildung, Übung u. Erfahrung. Geschicklichkeit kann man verpflanzen durch Ansiedlung bes. geschickter Arbeiter, welche durch ihr Beispiel Andere dazu anregen. <S.13>

5. <sic> Arbeitsentgang. Dieser wird durch verschiedene Arbeitshindernisse herbeigeführt - u. soll natürlich möglichst klein sein. Ursachen des Arbeitsentganges sind: a) Krankheit (Geringer Lohn, Überanstrengung) b) Zu große Zahl der Feiertage. c) Gesetzliche Beschränkung der Arbeit. Verbot der Kinderarbeit, Festsetzung der Zahl der Arbeitsstunden im Tage. Alles sehr zweckmäßige Einschränkungen. Die Arbeitsquantität wird zwar vermindert, allein die Qualität in gleichem Maaße gehoben. d) das Maß <sic> moralischen Verfalles, das in einem Lande sich zeigt. Immoralität u. Strafe, namentlich Freiheitsstrafen, welche Arbeitsentgang involviren. e) Endlich wenn in einem Lande müßige Lebensberufe sich zahlreich finden, sowie übermäßige Besetzung von Berufen besteht, die sich nur mit per-

sönlichen Diensten abgeben (Dienstboten, Soldaten, Geistliche) entsteht ebenfalls Arbeits-
entgang.

6) <sic> Einführung der Arbeitstheilung u. deren Ausbildung. **Adam Smith** schreibt diesem Factor die ganze Entwicklung der neuern Cultur zu. Die Arbeitstheilung besteht darin, dass mehrere Personen sich in die betr. Arbeiten so theilen, dass der Einzelne nur eine <S.14> oder ganz wenige Arbeiten verrichtet. Es gibt 2 Grade. 1) Berufstheilung. Jede Person wählt sich einen Beruf u. verrichtet nur Arbeiten, die in diesen Beruf gehören. 2) Arbeitstheilung im engern Sinn. Auch innerhalb desselben Berufes werden Functionen getheilt. Der Einzelne verrichtet nur einen Theil des Werkes u. läßt das Übrige andern Arbeitern über. Diese Arbeitstheilung gliedert sich dann wieder in nationale u. internationale. Bei ersterer ist die Arbeit unter versch. Menschen derselben Nation getheilt, bei letzterer arbeitet eine Nation für die andere (England u. Nordamerika.)

In unserm modernen W. Leben wurde die Arbeitstheilung sehr ausgebildet (In England arbeiten gewissermaßen 102 Fabriken an einer Uhr). Als ein Beispiel der Arbeitstheilung im engern Sinn mag es gelten, dass in Kartenfabriken 70 Arbeiter an einem Blatte thätig sind.

a) Wirkung der Arbeitstheilung: α) Mehr Arten werden hervorgebracht. Ohne Arbeitstheilung müßte Jeder nur für sich selbst sorgen u. das Nöthige für sich beschaffen. Da wäre von verschiedenen Gütern naturgem. nicht mehr die Rede. β) Es wird auch dann eine weit größere Masse hervorgebracht. <S.15>

b) Vortheile insbes.: α) Größere Geschicklichkeit, weil der Arbeiter immer dasselbe thut. Diese Geschicklichkeit wird dadurch unterstützt, dass bei derselben Beschäftigung die Muskeln u. die Nervenleitung sich nach dieser Beschäftigung richten u. sie günstig beeinflussen. β) Das betr. Geschäft wird leichter u. schneller erlernt. Weniger Werkzeuge nöthig. γ) Der Zeitverlust beim Übergang von einer zur andern Beschäftigung wird verhütet. δ) Es kann eine viel größere Leistung mit gleicher Mühe bewerkstelligt werden. ε) Bessere Ausnützung individueller Kräfte und Fähigkeiten. ζ) Arbeitstheilung hat oft zu Verbesserungen u. Erfindungen geführt.

Die Einführung der Arbeitstheilung hängt jedoch von folgenden Bedingungen ab: α) Es muß bereits Tauschverkehr in der V. W. existiren. β) Eine gewisse Größe des Absatzes muß vorh. sein. Daher Arbeitstheilung mehr in der Städten, mehr bei dichter Bevölkerung u. großer Communication in Schwung. Die Arbeitsth. ist bei bes. transportablen Gegenständen ebenfalls sehr in Geltung. γ) Die Beschäftigung muß länger fortgesetzt werden können (daher bei Landbau keine Arbeitstheilung). δ) Es muß genug Capital vorh. sein. ε) Es muß für die Vereinigung der getheilten Arbeit gesorgt werden, daher muß eine ganz genau correspondirende Anzahl von Arbeitern mit jeder Theilverrichtung beschäftigt sein. Der Arbeitsherr muß das gehörige Verh. in seiner Werkstätte herstellen. Werden die Theilverrichtungen in versch. Werkstätten u. versch. Gewerben betrieben, dann wird das richtige Verh. durch die V. W. selbst hergestellt u. zwar durch den Marktpreis der in jeder Werkstätte hergestellten Waare <sic>.

Alle Bedingungen dieser Art sind nur bei hochentwickelter Cultur erfüllt.

c) Nachteile der Arbeitstheilung sind folgende. α) Der Arbeiter wird um so einseitiger, je weiter die Arbeitstheilung getrieben wird. Nachteile für die physische Constitution (Berufskrankheiten) <.> Auch leidet der Geist durch die Einseitigkeit. β) Diese Einseitigkeit gefährdet die wirthschaftliche Lage des Arbeiters, der in Folge jener sehr

wenig kann, verliert er die Stelle in der Fabrik, so steht er hilflos da. γ) Das Verlieren der Stelle liegt aber gerade bei sehr ausgebreiteter Arbeitstheilung sehr nahe. Denn es <S.17> ist, wie wir oben gesehen haben, bei Arbeitstheilung eine gewisse Organisation nothwendig. Wird diese gestört, was häufig vorkommen kann, dann leidet die ganze Kette der correspondirenden Arbeiten u. zahlreiche Arbeiter müssen entlassen werden. Namentlich bei Kriegen u. sonstigen politischen Unruhen leicht möglich, bes. bei internationaler Arbeitstheilung.

Wegen Übergewicht der Vortheile muß jedoch das System der Arbeitstheilung beibehalten werden, bei möglichster Milderung der Nachtheile: Durch möglichst lange Fortsetzung der allseitigen Bildung, vielseitige Beschäftigung in den Mußestunden. Gegen wirtschaftliche Nachtheile soll man ein Vorsorgesystem für Erwerbsunfähige zu errichten suchen.

7. Geschickte Leitung der Arbeit. Technisch u. wirtschaftlich gebildeter Unternehmerstand ist besonders nothwendig.

8. Schließlich noch Unterstützung durch möglichst reichliches Capital. <S.18>

3. Unterabschnitt.

Das Kapital <sic> als Productionsfactor.

Par. 42. Wesen u. Bestandtheile des Capitals.

Cp. ist der Inbegriff von Producten, die als Hilfsmittel zu fernerer Prod. zu dienen bestimmt sind. - Es besteht also 1) aus Producten, Arbeitserzeugnissen, nicht aus Rohproducten u. Dient <sic>. 2) Als Productionsmittel, nicht zum Genuße. -

Das Cp. eines Volkes wird gebildet: 1) Aus den Meliorationsanlagen des Bodens (welcher selbst nicht Cp. ist), also Zäune<,> Bewässerungsanlagen 2) Aus Bauwerken zu prod. Zwecken, Straßen<,> Eisenbahnen, Stollen, Fabriken 3) Werkzeugen u. Maschinen 4) Arbeits- u. Nutzthiere 5) Aus den zur Prod. verwendeten Stoffen, die theils Rohstoffe, theils Halbfabrikate sind. Man theilt sie auch in Haupt- u. Nebenstoffe (Hauptstoff bei Kleidern wäre das Tuch, der Nebenstoff der Zwirn). 6) Aus Hilfsstoffen, verwendet zur Prod., aber nicht als Bestandtheile des Productes. Brennmaterial. 7) Aus Handelsvorräthen 8) Aus dem Geld für den Güterumsatz <S.19>

Nahrungsmittel u. Geschicklichkeit sind nicht, wie einige Schriftsteller meinen, zum Cp. zu rechnen. Erstere sind Genußgüter, wenigstens für das Volk im Ganzen.

Dem Cp. steht das Genußvermögen gegenüber, bestehend aus 1) Grundstücken zum unmittelbaren Genuß 2) Gebäuden, zur Wohnung, Unterhaltung dienend 3) Gebrauchsvorräthen 4) Kleidung 5) Thieren zum unmittelbaren Gebrauche 6) Vorräthe der Haushaltungen an Lebensmitteln.

Oft entscheidet statt der Natur nur die Bestimmung eines Gegenstandes, ob er zum Genußvermögen oder zum Cp. zu rechnen ist (Gebäude, Pferde).

Die Unterscheidung zwischen Cp. u. Genußgütern ändert sich, wenn man sich auf den Standpunct des einzelnen Individuums stellt (Bücher sind für den Leser ein Genußmittel, für den Besitzer der Leihbibliothek ein Theil seines Cp.). Bestandtheile des Individualcapitals daher von den Bestandtheilen des Volkscapitals vielfach verschieden.

Der Namen Capital stammt von caput, womit <S.20> die Römer den Hauptstamm einer Darlehenssumme bezeichneten. Caput wurde im Mittelalter in „capitale“ verwandelt u. der Begriff selbst immer mehr erweitert. Übrigens verbinden die versch. Nat. Ökonomen damit sehr versch. Begriffe. Cp. nennen sie z. B. alle Güter, die einen dauernden Nutzen gewähren (So **Hermann**). Andere sprechen wieder von Personencapital, rechnen persönliche Fähigkeiten auch zum Cp. - Diese versch. Definitionen sind an sich alle anzuerkennen, nur ist überall das Wort Cp. in einem andern Sinn gebraucht. Die Majorität der Nat. Ök. gebraucht übrigens das Wort in dem von uns angegebenen Sinne.

Par. 43. Arten des Capitals.

- 1) Selbst bewirtschaftetes u. Leihcapital, je nachdem das Cp. verwendet wird in eigener W. oder Andern zum Betrieb ihrer W. geliehen wird.
- 2) Stehendes (fixes) u. umlaufendes (flüßiges, circulierendes) Cp. Letzteres besteht aus solchen Cp.gütern, die nur einmaligen Gebrauch gestatten u. dabei ganz untergehen (Rohstoffe, Kohlen, Futter). Fixes Cp. besteht aus solchen Cp.gütern, die öfters Gebrauch in mehreren Prod. Perioden zulassen u. in jeder Periode nur einen geringen Theil durch Abnutzung <S.21> verlieren. Anlage u. Betriebscapital bezeichnen denselben Unterschied, ersteres ist stehendes, letzteres flüßiges Cap. Auch hier ist der Standpunct der V. W. von dem des Einzelnen zu unterscheiden. Für einen Fabrikanten ist Geld flüßiges, für die V. W. stehendes Cp.

Diese Unterscheidung ist von Wichtigkeit bei Berechnung der Prod. Kosten. Das umlaufende Cp. fällt ganz unter die Kosten. Vom fixen Cap. kommt nur die Nutzung desselben (die Zinsen u. die Abnutzung desselben) unter die Prod. Kosten. Stehendes Cap. ist gewöhnlich an bestimmte Prod. Arten gebunden u. läßt sich andern Prod. Arten schwer oder gar nicht zuführen (Eisenbahnkörper, Bergwerksstollen). Flüßiges Cp. kann viel leichter seine Benützung wechseln, beliebig vermehrt oder vermindert werden (Kohlen, Geld). Fixes Cp. wird aus flüßigem Cp. gebildet u. ergänzt. Diesen Prozeß nennt man Fixirung (Bau eines Hauses - festes Cp., aus Baumaterialien - flüßiges Cp. - ebenso bei Restauration des abgenützten Hauses aus flüßigem Cp.)

Bei reichen Völkern ist viel fixes Cp., bei armen V. wird wenig fixirt. Allzu rasche Fixirung ist übrigens für die V. W. eine Gefahr, weil die Wiederflüßigmachung schwer ist, u. leicht Mangel an flüßigem <S.22> Cp. entsteht.

Verh. zwischen fixem u. flüßigem Cp. wechselt je nach Verschiedenheit des Prod. Zweiges. In Landwirthschaft u. Großindustrie, bes. im Bergbau ist das fixe Cp. sehr groß, das umlaufende klein. Umgekehrt ist es im Handel, weil Waarevorräthe <sic> als flüßiges Cp. betrachtet werden müssen.

(3. <sic> Persönliches u. Sachcapital. Diese Unterscheidung findet sich bei einigen Schriftstellern. Persönliches Cap. wären die Eigenschaften der Person. Nach unserer Definition hat diese Unterscheidung keinen Platz.)

Par. 44. Bedeutung des Cp. für die Production.

Das Cp. macht durch seine Unterstützung die Arbeit ergiebiger. Der Erdboden wird leichter mit Pflug u. Hacke als mit den Händen allein aufgewühlt. Ohne Cp. ist überhaupt ein Prod. Zweig fast gar nicht denkbar, außer etwa das Sammeln von wildwachsenden Früchten, Fangen

von Wild oder Fischen mit der Hand. Auf Seite der vom Cp. unterstützten Arbeit ist übrigens, bei richtiger Berechnung des Vorthells des Cp. für die Arbeit, nicht nur die Arbeit ohne Cp. in Rechnung zu ziehen, sondern auch die Arbeit, welche auf Herstellung des Cp. verwendet wurde, einzurechnen. Aber auch so noch immer großer Gewinn. <S.23> Die Prod. Kraft des Cap. beruht auf der Thatsache, dass wir der Natur viel mehr <sic> auf Umwegen, als auf dem geraden Wege abgewinnen können. Der Umweg besteht darin, dass man zuerst Cp.güter bereitet. Der Nutzen des Cp. hat übrigens auch die Kehrseite des unvermeidlichen Zeitverlustes. (Saat u. Ernte). Die Ansicht, dass das Cp. Arbeit in Bewegung setze, in dem es die Arbeiter ausrüste u. darin der Nutzen des Cp. sich gründe, ist falsch. Cp. setzt vielmehr Arbeit außer Bewegung. Maschinen ersparen Arbeiter. Ebenso ist die an oben sich anschließende Ansicht falsch, dass derjenige Zweig der Prod. der productivste sei, womit mit gleich viel Cap. die meisten Arbeiter beschäftigt sind. Da wäre dann die Landwirthschaft am productivsten, u. der Handel sehr unproductiv.

Par. 45. Entstehung, Vermehrung u. Erhaltung d. Cp.

Cp. entsteht u. wird vermehrt durch Ersparung u. Widmung des Ersparten zu prod. Zwecken.

Jeder Einzelne, auch ein Volk, hat jährlich sein bestimmtes Einkommen, das man verzehren kann, ohne sein Stammvermögen anzugreifen. Er kann dafür sowohl Cp. als Genußgüter erwerben. Ersparung besteht darin, dass man einen Theil des Einkommens auf den Erwerb von Cp. Gütern verwen<S.24>det, anstatt Alles auf Genuß zu verwenden. Für die ganze V. W. besteht das Einkommen in den Prod. Kräften, Arbeit u. Natur. Mit dieser Summe von Prod. Kräften muß das Volk sich die nöthigen Genußgüter verschaffen. Bleibt aber dabei noch ein Überschuß u. wird dieser zur Beschaffung von Cp. Gütern verwendet, so haben wir eine Ersparung in der V. W.

Die Größe derselben hängt von der Sparsamkeit jedes Einzelnen ab. Der Bedarf an Genußgütern pflegt in einem wirtschaftlichen Volke aus dem Ertrag von früher erworbenem Cp. gedeckt zu werden. Unter solchen Umständen kann von Ersparung nur dann die Rede sein, wenn wir mehr der Zukunft überweisen, als wir aus dem Ertrag der Vergangenheit verzehrt haben.

In unserer im Geldverkehr stehenden W. begründet nicht jeder einzelne Cp.bildungsprozeß auch eine Vermehrung des Volksvermögens. Dies ist nur der Fall bei productiver Verwendung.

Ein Cp.<,> das dem Staate zu Kriegszwecken, zu Deckung laufender Auslagen gegeben wird, ist wol für den Einzelnen, der z. B. eine Papierrente kauft, eine Ersparung, nicht aber für das Volksvermögen im Ganzen, weil eben das Ersparte nicht zu prod. Zwecken verwendet wird, es wird nur eine Verminderung <S.25> des Volksverm. durch die Ersparung des Einzelnen erzielt.

Bedingungen, welche auf die Ersparung von Einfluß sind: 1) Überfluß des Einkommens über den absoluten Bedarf der Gegenwart. 2) In der Bevölkerung muß Bedacht auf die Zukunft u. ein gewisses Maaß v. Selbstbeherrschung bestehen. 3) Der Einzelne muß sicher sein, dass der zukünftige Nutzen ihm zukomme. Daher in Zeit von Kriegen, Epidemien etc. u. dann bei gefährlichen Berufen wenig Ersparung. 4) Es muß Gelegenheit zu fruchtbringender Verwendung des Ersparten gegeben sein. Hiefür ist namentlich wichtig das Creditwesen. Die Ersparung nützt. Je größer das Cp., desto ergiebiger die Arbeit, desto besser die Versorgung des

Volkes.

Die Erhaltung der Capitalien geschieht nur dem Werte nach. Aus dem Ertrage seiner Producte regenerirt sich das Cp. u. wird so erhalten. Aus dem Erlös des verzehrten Cp. wird ein Theil der Regenerirung des Cp. gewidmet. Ist diese ebenso stark wie die Verzehrung, dann bleibt das Cp. intact. Schwächung des Cp. bei Krieg, Mißernte. Der Krieg schmälert das V. Verm. nicht, weil er Geld kostet (dasselbe bleibt so ziemlich doch im Lande) sondern 1) Der Krieg verursacht viele directe Zerstörungen. <S.26> 2. Der Krieg entzieht der V. W. eine große Menge von Cp. Stücken. 3. Außerdem findet ein bes. starker Güterconsum statt. (Montur, Waffen, Pulver). Diese 3 ersten Punkte sind positiver Entgang. 4. Die Regenerirung des Cp. wird geschwächt, weil eine große Anzahl Arbeiter der V. W. entzogen wird. 5. Wird die Prod. in Verkehr u. Absatz indirect gehemmt.

II. Cap.

Ausführung der Production.

1. Unterabschnitt.

Organisation der Production.

Par. 46. Begriff u. Wesen der Unternehmung.

Es muß sich Jemand finden, der die Prod. übernimmt, was in 2 Grundformen geschieht. Jeder producirt mit eigenen Prod.kräften, die Gegenstände seines eigenen Bedarfes (Eigenproduction, auf niedern Culturstufen). Ein Einzelner kann aber auch eine Summe von Prod. Kräften vereinigen u. für den Verkehr produciren (Unternehmungsweise Prod., Verkehrsprod., Unternehmer, Unternehmung).

Unternehmung ist heutzutage weit vorherrschend. Hier werden mehr Prod. erzeugt, weil die Prod. Kräfte besser ausgenützt werden. Die Vortheile der Arbeits<S.27>theilung kommen dem Unternehmer alle zu, der jedoch größerer Sachkenntniß bedarf, u. mehr Risico auf sich nimmt. Der Unternehmungsbetrieb kommt in 2 Abstufungen vor. 1. Arbeit auf Bestellung, wenig Risico. 2. Arbeit auf Vorrath, u. dann sieht man, wie man Alles verkauft. Mehr Risico.

Unternehmung auf Bestellung ist das ältere u. folgt in der Culturentwicklung auf die Eigenprod. Ihr folgt erst dann die Prod. auf Vorrath. Die letztere ist für das Publicum die vortheilhaftere wegen der schnellern Bedienung u. der größern Auswahl.

Der Unternehmer kann sich in seinen Unternehmungen entweder auf eigene Prod. Kräfte stützen, oder fremde Prod. Kräfte (Lohnarbeiter, fremdes Cp.) heranziehen. Letzteres ist Regel.

Damit eine Unternehmung entstehe u. bestehe ist nöthig: 1) Vereinigung der nöthigen Prod.factoren (Arbeit, Cp., auch Boden). Cp. ist Hauptsache, weil mit Cp. beide andern, Arbeit u. Boden leicht zu haben sind. 2) Ein Willensact, ein Prod. Entschluß, der die Prod. Kräfte einigt u. sie alle auf ein bestimmtes Ziel lenkt. 3) Öconomische u. technische Leitung der Prod. Diese zerfällt in Speculation (Erwägung der Wahrscheinlichkeit <S.28> des Erfolges u. der Richtung der Prod.)<,> in Disposition (wie u. wo die Prod.factoren thätig zu sein haben) u. Aufsicht. 4. <sic> Das Tragen des Risico, der guten u. schlechten Chancen, die bei jedem Unternehmen vorkommen, wodurch sich der Unternehmer von den Lohnarbeitern unterscheidet. Manchmal wird das Risico auf andere Personen überwältigt (Versicherung). Da ist der Risicoträger in erster Linie dann der eigentliche Unternehmer.

Das 1) 2) u. 4) muß der Unternehmer selbst übernehmen, eben als Unternehmer. Das 3) kann auch Andern überlassen werden.

Par. 47. Arten der Unternehmung.

- 1) Nach Verschiedenheit der Producte unterscheidet man Landwirthschafts-,<,> Handels- u. Bergbau Unternehmungen.
- 2) Einzelne Unternehmungen u. Gesellschaftsunternehmungen. Letztere in den verschiedensten Formen. a) Offene Gesellschaft, wo 2 oder mehrere Personen eine Unternehmung unter gemeinsamer Firma betreiben u. mit ihrem ganzen Vermögen haften. b) Stille Gesellschaft, wenn die Gesellschafter nur mit ihrer Verme.inlage verbunden sind u. nur mit dieser haften. Nach außen treten sie nicht als Gesellschafter auf. <S.29> c) Commandite Gesellschaft unterscheidet sich von letzterer nur dadurch, dass sie nach Außen als Gesellschaft auftritt. d) Actiengesellschaft, wo das Unternehmungs Cp. aufgebracht wird durch Theilscheine, welche die Gesellschafter ankaufen. e) Commandite Gesellschaft in Actienform ist wie die andere Commanditgesellschaft organisirt, mit der Abänderung, dass die Antheile der Commanditisten in Actienform sind. f) Genossenschaften, Vereinigungen von Personen, die entweder persönliche Thätigkeit u. Cp. oder letzteres allein gegenseitig verbinden.

Die Einzelunternehmung besitzt größere Beweglichkeit u. Energie, aber geringere Cp. Kraft u. beschränkte persönliche Kraft, welche eben durch Collectivunternehmungen aufgebracht wird.

Die ersten 3 Collectivunternehmungen setzen unbedingtes Vertrauen auf den Chef der Gesellschaft voraus. Sie dauern daher nie lange Zeit u. können nur zwischen wenigen Personen, die sich gut kennen eingegangen werden. Die Actiengesellschaft hat mehr Vortheile. Hier kann leicht viel Cp. aufgebracht werden. Sie eignen sich daher zur Durchführung sehr <S.30> kostspieliger u. gewagter Unternehmungen. Aber bes. die Leitung der Actiengesellschaft ist sehr schwerfällig. Auch die Gefahr der Ausbeutung der kleinen Actionäre durch die größern liegt hier nahe. Auch sind die Actien der Gegenstand von Börsenspiel, das oft sehr schwindelhaft betrieben wird. -

Die Genossenschaften sind das Product der Selbsthilfe der Schwachen. Denn letztere können mit ihrem geringen Cp. nicht Gesellschaften der frühern Art bilden u. führen in Actiengesellschaften gewöhnlich sehr schlecht. Diese sog. kleinen Leute (gewöhnlich Arbeiter) bilden daher Genossenschaften, die zur Arbeit u. Ersparniß anleiten u. für Vertheilung des Volksverm. vortheilhaft sind. Aber hier ist es schwer, die Einheit aufrecht zu erhalten u. eine tüchtige Leitung zu gewinnen.

Die Form der sog. Partnerschaft steht zwischen Einzelarbeit u. Genossenschaft. Es ist eine Einzelunternehmung, wo aber die Hilfsarbeiter neben fixem Lohn auch Tantiemenlohn erhalten. Hier ist Einheit u. tüchtige Leitung eher vorhanden, aber freilich auch weniger Vortheil für den Einzelnen.

Jede dieser Formen hat ihren eigenen Bereich, wo sie die relativ beste ist. Absolut könnte man <S.31> keine die beste nennen. Sie kommen daher auch alle nebeneinander vor. Zur raschern Beweglichkeit nimmt man besser Einzelunternehmung. Wo viel Cp. erfordert ist, sind Actiengesellschaften, für ärmere Classen Genossenschaften vortheilhaft.

2. Unterabschnitt.

Princip der Wirtschaftlichkeit.

Prod. soll gemäß dem Princip der W. vollzogen werden. Möglichst große Production mit möglichst geringen Opfern u. möglichst großem Prod. Überfluß. Prod. erfolg besteht in hervorgebrachten Gütern u. heißt Rothertrag, Opfer heißen Prod. Kosten, Überfluß ist Reinertrag. Daher möglichst großer Reinertrag.

Par. 48. Rothertrag.

Dieser ist die Gesamtheit der als Erfolg einer Prod.unternehmung hervorgebrachten Güter. Diese sind entweder Haupt- oder Nebenproducte (Korn u. Stroh). Die Größe des Rothertrages bestimmt sich nach Größe des Wertes des Productes u. zwar bei Einzelunternehmung kommt es auf den Gebrauchswert an, bei Collectivunternehmung auf Tauschwert. Den Wert des Rothertrages findet man aus der Multiplikation der Menge der Producte mit dem Preis. Eine große Menge von Producten erhält man durch vortheilhafte Einrichtung des Betriebes. Der Preis wird aber durch versch. Mittel gesteigert: 1) durch Verbesserung der Qualität. 2) Ausnützung guter <sic>, Vermeidung schlechter Conjunctionen. 3) Forderung eines höhern Preises, was nur durch Cartell geschehen kann, d. h. durch eine Vereinigung aller Unternehmer. Cartelle sind natürlich bei der großen Zahl der Producenten selten.

Der Wert des Rothertrags wird also durch Erhöhung der Menge der Producte u. Erhöhung des Preises derselben gesteigert. Erhöhung der Ertragsmenge ist auch für die V. W. im Ganzen nützlich, Erhöhung des Preises nur dann, wenn sie aus der Verbesserung der Qualität hervorgeht. Einfache Preissteigerung ist für die V. W. sogar schädlich, weil Einzelne auf Kosten Vieler sich bereichern.

Par. 49. Productionskosten.

Das ist der Aufwand an wirtschaftlichen Gütern, der von dem Producenten zur Herstellung eines Productes gemacht werden muß. - Zu den Kosten gehört nun folgendes:<S.33>

- 1) Aufwand an nicht freien Naturgaben, insbes. von Grund u. Boden, der entweder Aufwand von Bodennutzung (Land W.) oder von Bodensubstanz (Bergbau) ist. Bei Aufwand von Substanz ist die Wertheinbuße des Gutes in Rechnung zu ziehen.
- 2) Aufwand an Cp., u. zwar entw. an Cp.substanz oder Cp. Nutzung. Aufwand an Cp. Substanz setzt sich zusammen: a) Aus dem ganzen Werth des zur Prod. verwendeten umlaufenden Cp. b) Aus der Wertminderung des fixen Cp. durch Abnutzung.

Der Aufwand an Cp. hat selbstständigen Wert (der beim Verleihen des Cp. bes. zum Ausdruck kommt). Die Größe dieses Factors bestimmt sich nach der Größe des verwendeten Cp.<,> nach der Dauer der Verwendung u. nach dem Wert der Nutzung (Höhe des Zinsfußes). Die Dauer der Verwendung muß gerechnet werden vom ersten Augenblicke der Prod. an bis zum Augenblicke, wo der Unternehmer den Gelderlös für sein Schlußproduct einstreicht.

- 3) Ein dritter Theil der Kosten besteht in der Arbeit, die theils der Unternehmer selbst vornimmt, theils Hilfsarbeiter vornehmen. Übrigens nimmt dieser Factor für den Unternehmer gewöhnlich die Gestalt eines <S.34> bloßen Cp. Aufwandes an, weil er die Arbeit bezahlt. Als Beispiel: Productionskosten bei der Land W.

- | | |
|---------------------------------|-----------------|
| 1) Bodennutzung (Pächter). | 1000 fl. |
| 2) Abnützung des stehendes Cp. | |
| 5000 fl. zu 10% | 500 fl. |
| 3) Umlaufendes Cp. | 3000 fl. |
| 4) Lohn u. Kost der Arbeiter | 2000 fl. |
| 5000 fl. 1 J. 5% | 250 fl. |
| 5) Cp.nutzung 6000 fl. 1/2J. 5% | 150 fl. 400 fl. |

Vom Standpunct abstracter Betrachtung läßt sich der Aufwand an Cp.substanz in noch einfachere Theile zerlegen. Cp. Substanz ist ja selbst wieder Product u. geht man dabei auf die Opfer ein, so findet man, dass sie wieder sind: Boden= u. Cp. Nutzung u. Arbeit. Auf diese 3 Elemente lassen sich also alle Prod.kosten zurückführen.

Beispiel: Die Prod. Kosten eines Tuchrockes. Baumwolle wird gepflanzt (Arbeit u. Bodennutzung), wird gesponnen (Arbeit), dazu Spindel nöthig (Bodennutzung, Arbeit). Baumwolle wird aber dadurch andern unmittelbaren Benutzungen entzogen (Cp.nutzung) u. s. w..

Bodennutzung	Arbeit	Cp.nutzung
IIIIIIII	IIIIIIIIII	III

Jeder Strich bedeutet hier das Vorkommen eines <S.35> dieser Elemente im Prod. Prozeß des Tuchrockes. Weil wir im Leben nicht den Prod.prozeß als Ganzes nehmen, sondern die einzelnen Theile desselben als selbständige Prod. ansehen u. uns mit frühern Prod. nur ihrem Resultate nach, welches Cp. ist, beschäftigen, erscheint im practischen Leben neben den 3 eigentlichen u. alleinigen Elementen der Prod. Kosten, auch noch ein 4^{tes} Element, die Cp. Substanz. Manche Nat. Ök. (**Riccardo**, Socialisten) wollten alle Prod. Kosten auf Arbeit zurückführen; ebensowenig die Cp.nutzung, die aus dem Entschluß der Unternehmung u. dem Verzicht auf eine andere unmittelbare Verwendung hervorgeht, was doch auch nicht Arbeit ist.

Par. 50. Streben nach den geringsten Kosten.

Zwei Wege: Möglichst geringer Gebrauch von Gütern (Quantitative Kostenminderung), Verbrauch von Gütern, welche möglichst geringen Wert haben (Qualitative Kostenminderungen).

A. Quantitative Kostenminderung:

1. <sic> Rücksichtlich umlaufenden Cp. sucht der Unternehmer Roh u. Hilfsstoffe in beschränkterm Maße aufzuwenden u. die nothwendigen möglichst auszunützen (dünne Mauern bei einem Hause - Kohlenprämien bei <S.36> einem Heizer). Wenn aber fernere Ersparung die Güte der Prod. beeinträchtigen würde, ist derselben eine Grenze gesetzt.

2) Rücksichtlich fixen <sic> Cp., dahin gehört Abnützung, Nutzung, Reparatur. Daher soll stehendes Cp. möglichst dauerhaft u. solid sein, damit nicht zuviel abgenützt werde u. reparaturbedürftig sei. Eine Grenze hat aber diese Solidität darin, dass die Auslagen nicht so erhöht werden dürfen, dass die Cp.nutzung, die dann in Rechnung kommen müßte, die Auslagen für Reparatur bei geringerer Solidität weit übertreffen würde (Man darf ein Haus nicht allzu theuer bauen). Eigenthümlicher Conflict daher zwischen Sparen u. Streben nach Solidität. In diesem Falle haben wir folgendes Beispiel: Ein Fabriksgebäude soll gebaut werden. Nimmt man sehr solides Material, dicke Mauern, so kostet das Haus vielleicht 15

000 fl., dauert 500 Jahre u. erfordert 1/2 % jährliche Reparaturkosten. Man könnte dasselbe Haus aber auch bauen um 10,000 fl., wo es dann vielleicht 100 Jahre dauert u. 1 % jährlicher Reparaturkosten erfordert, oder auch mit 8000 fl., 50 Jahre Dauer u. 2 % Reparaturkosten.

	1. Fall.	2. Fall.	3. Fall.
Zins 5 %	750 fl.	500 fl.	400 fl.
Rep. Kosten	75 fl.	100 fl.	160 fl.
Abnützung	30 fl.	100 fl.	160 fl.

Jährl. Aufwand	855 fl.	700 fl.	720 fl. <S.37>

Offenbar ist die 2. Herstellung die wolfeilste <sic> u. ökonomisch empfehlenswerteste. - In Europa wurden die Eisenbahnen vielfach zu solide gebaut.

3) Ist zu sparen hinsichtlich Cp.nutzung, deren Größe von der Größe des Cp., Zinsfußes, Dauer der Verwendung abhängt. An Größe des Cp. wird in der angegebenen Weise gespart. Sparen am Zinsfuß gehört zu der qualitativen Kostenminderung. An Cp.nutzung wird man aber auch sparen, indem man die Dauer der Verwendung, die Prod.zeit abkürzt. Dies kann geschehen durch Beschleunigung des Absatzes u. Umsatzes was bes. beim jetzigen schnellen Verkehr leichter möglich ist, als früher. Ein Unternehmer braucht 10,000 fl. Wolle. Hat er bis zum Absatze des daraus verfertigten Tuches 1. Jahr gebraucht, so ist an Cp.nutzung zu rechnen 500 fl. Geschieht der Absatz in einem halben Jahr, so sind nur 250 fl. zu rechnen. Mit Abkürzung des Prod. Prozesses sind auch viele andere Vortheile (Ersparung an Heizmateriale, an Arbeit, Aufsicht etc.) verbunden.

4) Quantitative Ersparung an Arbeit geschieht durch richtige Arbeitstheilung, Erregung des Fleißes der Arbeiter, u. Ausbildung der Geschicklichkeit des Arbeiters.

5) An Boden soll gespart werden durch möglichste Ausnützung des vorhandenen Raumes. <S.38>

B. Qualitative Kostenminderung:

Hier sind wieder 2 Methoden

I. Drückung des Wertes der unverändert gebrauchten Kostengüter (Billiger Einkauf, geringerer Zinsfuß, kleinerer Pachtzins von Boden, kleinere Entlohnung der Arbeiter).

II. Der Unternehmer wählt die mindest werthvollen <sic> Mittel zum Prod.zweck u. sucht werthvolle Mittel möglichst einzuschränken.

1) An umlaufenden Cp. kann qualitative Kostenersparung eintreten, indem man umlaufendes Cp. durch solches von geringerm Werthe zu ersetzen sucht (Statt Holz Kohle, statt Lumpen Maisstroh oder Holzfasern, statt Pulver Dynamit). Oder man ersetzt umlaufendes Cp. in zweckmäßiger Weise durch fixes Cp., z. B. um weniger Heizmaterial zu gebrauchen, richtet man den Bau des Ofens besser ein. Kostet eine solche Vorrichtung 5000 fl. u. dauert 20 Jahre u. erfordert jährlich 50 fl. Reparaturkosten, so ist die jährliche Abnützung (250 fl. Cp.nutzung, 250 fl. Abnützung, 50 fl. Reparaturkosten) zusammen 550 fl. Rentiren wird sich der Bau des Ofens nur dann, wenn die dadurch bewirkte Ersparung an Holz allermindestens gleichviel beträgt. <S.39>

2) Ersatz der Cp.nutzung.

3) Ersatz des stehenden Cp. durch andere Elemente<, > um an Kosten zu ersparen, trifft sich heute selten. Cp.nutzung u. fixes Cp. werden im Gegentheil selbst vielfach als Surrogate benützt.

4) Dafür aber wird belangreich der Ersatz von Grund u. Boden durch Cp. u. Arbeit, namentlich in der Land W., nicht als ob man Grund u. Boden ganz entbehren könnte, sondern so, dass man das, was früher Naturkräfte leisteten durch Cp. u. Arbeit ersetzen läßt. 100 Metzen Korn können erzeugt werden mit 20 Joch, wenig Arbeit u. wenig Sorgfalt, oder auf 10, auch auf 5 Joch, wenn man mehr Arbeit, Sorgfalt u. Cp. darauf verwendet. So kann Boden durch Cp. u. Arbeit ersetzt werden.

5) Am wichtigsten ist der Ersatz von Arbeit durch Naturkräfte, Wasser, Wind, Electricität. Um aber diese Naturkräfte zu verwenden<, > sind Vorrichtungen, also Cp. nöthig, umlaufendes u. stehendes. Es erscheint also die Arbeit durch Cp. ersetzt, indem man Pulver zum Sprengen benützt, Kohlen zur Dampferzeugung etc.. Sie wird ersetzt durch fixes Cp., indem man Maschinen u. Werkzeuge verwendet. Man hat den Ersatz von Arbeit vielfach feindlich angesehen, insbes. über die <S.40> Einführung der Maschinen geklagt, weil dadurch Arbeiter oft brodlos <sic> wurden.

Untersuchen wir nun die Bedeutung der Maschinen. Werkzeug ist überhaupt ein einfaches Mittel zur Unterstützung einer menschlichen Kraftäußerung. Eine Maschine ist gewöhnlich ein complicirter Apparat, wo nicht nur eine menschliche Kraftäußerung unterstützt wird, sondern auch gewisse Naturkräfte utilisirt werden. - Was leisten nun die Maschinen? Sie gewähren folgenden Nutzen.

1) Sie bieten Gelegenheit, Größe der Kraftäußerung u. der Weglänge in angemessener Weise zu verwandeln

2) Die Richtung der Kraft wird in angemessener Weise verändert.

3) Kraft kann an passende Plätze fortgepflanzt werden (Mühlen).

4) Bewegungshindernisse werden dabei beseitigt. (Straßen).

5. <sic> Andere Kräfte als die menschlichen können, mit Hilfe der Maschinen allein, benützt werden.

Der öconomische Nutzen der Maschinen besteht darin, dass kostspielige menschliche Arbeit erspart wird. Andererseits leisten die Maschinen Arbeiten, die die menschliche Kraft nie hätte erreichen können (Telegraf <S.41> Tunnellbau).

Nach Obigem sollte man also meinen, dass die Maschinen sehr nützlich seien. Man sagte jedoch, dass die Maschinen für den Fabriksarbeiter sogar sehr schädlich wären, weil deren viele durch die Maschien brodlos <sic> geworden sind. Dieser Vorwurf ist ganz berechtigt wegen der Entbehrlichkeit der Arbeiter u. der allzu starken Concurrrenz mit der Handarbeit.

Aber dieser Nachtheil tritt nur während eines Überganges auf, während der Segen der Maschinen dauernd ist. Es ist ein Glück, wenn Naturkräfte das thun, was wir sonst mit unserer Arbeit thun müßten. Unsere Arbeit können wir dann auf Anderes richten, dadurch uns größern Nutzen verschaffen. Die Einführung des Pfluges war entschieden ein Segen u. hat viel Handarbeit erspart, daher der Erfinder desselben unter die Götter versetzt worden. Ähnlichen Segen bringen die Maschinen. Der Nachtheil, dass Arbeit verdrängt wird, ist nur vorübergehend. Arbeit ist ja überhaupt solange nicht überflüßig, solange bei den Menschen eine Begehr nach Gütern besteht. Werden Arbeiter in einem Geschäftszweig überflüßig, so werden sie in einem andern Geschäftszweig benöthigt werden. Und überhaupt ist <S.42> ja

bei jedem Fortschritt, bei jeder wolthätigen Änderung ein Theil der Menschheit schlimm betroffen.

Man glaubt übrigens auch, dass die Maschinen sociale Übelstände im Gefolge haben. So wird der Arbeiter durch den Capitalisten, der allein die Mittel hat, Maschinen anzuschaffen, niedergedrückt. Es entsteht eine tiefe Kluft zwischen Arbeitsgeber u. Arbeitsnehmer, es entsteht ungleiche Theilung der Besitzgüter, es entsteht ein sog. vierter Stand. Aber die Maschinen können deswegen doch nicht abgeschafft werden. Ihre Vortheile sind zu groß. Andererseits gewinnt der Arbeiter doch auch durch die Maschinen. Er kann seine Bedürfnisse billiger befriedigen, ihm ist durch die Maschine der monotonste u. am meisten mechanische Theil der Arbeit abgenommen. Je mehr die Maschinen verbessert werden, um desto mehr wird die Arbeit erleichtert, umso eher kann er sich andern würdigern Beschäftigungen widmen. Man kann <sic> hoffen, dass die Maschinen allmählich so verbessert werden, dass es nicht mehr nöthig ist, dass Arbeiter 12 - 14 Stunden täglich arbeiten, sondern dass zur selben Leistung 7 - 8 Stunden hinreichen. Daher ist auch zu hoffen, dass das Loos der Arbeiter selbst besser werden wird. <S.43>

Kostenminderung bringt Nutzen für die V. W. nicht nur für den Unternehmer allein. Sie ermöglicht eine reiche Versorgung der V. W. im Ganzen. Die Prod. Kräfte sind ein fixum. Je mehr in der schon im Gange befindlichen Prod. gespart wird, desto mehr erübrigt für eine neue additionalen Prod.. Diese wolthätige Wirkung kommt übrigens nur der reellen Kostenminderung zu. Reelle Kostenminderungen sind alle quantitativen Kostenersparungen, u. jene qualitativen, welche kostbare Prod.mittel durch minder kostbare ersetzen, u. so die kostbaren für vorzügliche Zwecke ersparen. Bei den andern Arten der qualitativen Kostenminderung (Herabsetzung des Lohnes oder des Zinsfußes) gewinnt nur der Producent auf Kosten Anderer. Nur die reellen Kostenersparungen nützen der Gesamtheit u. nur für ganz kurze Zeit dem Producenten, indem eine Ersparung von Prod. mitteln nach kurzer Zeit immer eine Herabsetzung des Preises des Prod. hervorbringen wird. Der Producent hat nur jenen Vortheil, der sich ihm ergibt, von der Zeit an, wo als Folge davon die Preisminderung des Prod. eintritt. Diese Prämie treibt aber eben den Producenten zur Ersparung an u. ist <S.44> insoferne für das Gesamtwohl sehr nützlich.

C. Oft machen Umstände übrigens auch Kostensteigerung nothwendig. Solche wird verursacht:

- 1) Durch quantitativ stärkern Verbrauch von Prod. Elementen, welche übrigens meist nur bei Unfällen, daher selten dauernd eintritt.
- 2) Durch Steigerung des Wertes der aufgewendeten Güter, was bei uns am häufigsten ist.
- 3) Wenn der Producent genöthigt ist, ein minder kostbares Prod. Element durch ein kostbareres zu ersetzen, was auch nur Folge von Unfällen ist.

Kostensteigerung kommt selten vor, dank unserm beständigen Fortschritt in der Prod. Folge der Kostensteigerung im Fall 1 u. 3 ist eine mindergroße nationale Prod., im Falle 2 tritt eine Verschiebung des Antheiles an der Prod. ein.

3. Unterabschnitt.

Einfluß der wirtschaftlichen Einrichtung

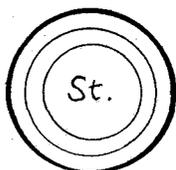
der Production auf Standort, System u. Ausdehnung des Betriebs d. Unternehmung.

Das Streben nach wirtschaftlichster Einrichtung prägt auch dem Äußern der Prod. eine bestimmte Gestalt auf, worüber bestimmte Gesetze bestehen. <S.45>

Par. 51. Geographischer Standort der Unternehmungen.

Immer wird der ökonomisch günstigste Standort gewählt, also jener Ort, wo die Prod.bedingungen am besten gegeben sind, u. wo der Absatz am leichtesten möglich ist. Wenn ersterer Factor gleichgültig ist, muß man suchen, möglichst an Transportkosten zu sparen, d. h. möglichst nahe an den Markt zu rücken. Man findet, dass die Unternehmungen in concentrischen Kreisen um den Markttort gruppieren. Jene Unternehmungen, deren Producte größere Transportkosten erfordern oder überhaupt gar nicht transportable sind, sind zunächst, andere entfernter.

Diese Beobachtung hat **Thümen** gemacht, dass ein isolirter Staat existire, eine kreisrunde fruchtbare Ebene, in deren Mitte eine einzige Stadt liege. Außerhalb dieses Staates liege eine Wüste. In einem ersten Kreise um die Stadt werden sich dann jene Productionszweige ansiedeln, deren Producte einen Transport schwer ertragen. (Milch, Gemüse etc.<.>). In einem zweiten Kreise wird Kornbau u. Mastviehbetrieb sich finden. In einem dritten Kreise wird sich etwa Jungviehzucht u. Käsewirthschaft finden. - Innerhalb dieser Hauptringe <S.46> werden wieder minder wichtige Ringe sein. So wird Kartoffelbau zwischen dem ersten Ring u. dem zweiten sein.



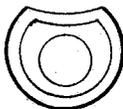
In der Wirklichkeit erleidet das **Thümen'sche** Gesetz mancherlei Modificationen:



1. <sic> Der Boden läßt nicht immer gerade diese betr. Producte zu. Z. B. (I) ist um den Markt gebirgige Gegend, so wird sich schon in dem innersten Ringe vielleicht Viehzucht, also das Product des dritten Ringes finden u. auf diese Weise werden analog auch die andern Ringe verschoben werden.



2) Dann finden sich gewöhnlich mehrere Marktcentren, in dem jeder bedeutendere Ort eines Landes als ein Marktcentrum sich darstellt. Dadurch kreuzen u. stören die Productionszonen sich wechselseitig, wir erhalten schlingenförmige Linien.



3) Endlich sind die Transportkosten nach den versch. Richtung hin meist sehr verschieden. Nicht überall hin führen Straßen u. Eisenbahnen. Wo solche führen, kann sich die Prod. weiter entfernen, weil der Transport nach dieser Richtung hin leichter ist. Es entstehen Ausweiterungen in den Kreisen u. zwar um so größere, je besser die Straßen sind, oft sehr weit, sogar über das Weltmeer (London wird von Nordamerika u. Australien mit Getraide <sic> versorgt.<.> <S.47> Am besten läßt sich das **Thümen'sche** Gesetz nur, wie wir gethan, bei der Land W. nachweisen. Bei gewerblichen Producten treten noch größere Störungen ein. Weil die gewerblichen Producte an sich schon höhern Wt. haben, fallen Transportkosten nicht so

sehr ins Gewicht. Auch ist der Standort von andern Bedingungen sehr beeinflusst (Eisen-

industrie nur in der Nähe von Eisenbergwerken).

Par. 52. Betriebssystem.

Dasselbe Prod. läßt sich auf verschiedene Weise erlangen. Man kann entweder nur Natur oder mehr Cp. u. Arbeit wirken lassen.

Eine Prod.weise, die überwiegend reine Naturkräfte ohne vielen Zusatz von Cp. u. Arbeit verwendet, heißt extensiv. Wenn die Naturkräfte zurücktreten, Cp. u. Arbeit in den Vordergrund, so ist die Prod.weise intensiv.

Extensiv ist z. B. die Prod.weise, wenn man Vieh auf die Weide treibt, intensiv ist die Stallwirthschaft. - Extensiv ist die Brand W. (Anzünden des Gestrüppes zur Düngung u. einfaches Wachsenlassen. - Intensiv ist Kunstgärtnerei. Zwischen <sic> gibt es viele Übergangsstufen).

Die intensive Prod.weise ist entweder arbeits- oder <S.48> capitalsintensiv, je nachdem Arbeit oder Cp. mehr hervortritt. Die Anwendbarkeit beider W.systeme ist von ök. Rücksichten abhängig.

Wenn der Factor Natur reichlich u. billig ist u. die Producte billig sind, wirthschaftet man extensiv, im Gegenfalle intensiv. Bekommt man z. B. bei

- | | | | | | | | | |
|-------------|----------|-----|--------|-----|-----|-----|---------|-----|
| 1) läßiger | Bebauung | 100 | Metzen | mit | 50 | fl. | Kosten, | bei |
| 2) besserer | " | 200 | " | " | 200 | " | " | bei |
| 3) bester | " | 300 | " | " | 600 | " | " | |

u. kostet der Metzen 1 fl., so haben wir bei der ersten Bearbeitung 50 fl. Reinertrag, bei der zweiten keinen Reinertrag, bei der dritten sogar einen Verlust von 300 fl. Daher die extensive W.geboten. Kostet der Metzen 2 fl., so haben als Reinerträge nach der Reihenfolge 150, 200 u. 0 fl. Hier ist das zweite W.system geboten. Kostet der Metzen 5 fl., so haben wir als Reingewinn 450, 800, 900 fl. Hier rentirt sich das dritte als das intensivste Kostensystem. Wir sehen daraus, dass mit dem Steigen des Prod. Preises das intensive Wirthschaftssystem sich immer mehr empfiehlt. In dünnbevölkerten Ländern, wo der Boden reichlich u. die Producte billig sind, finden wir überall extensive Wirthschaft. (Sibirien, Nordamerika, Ungarn). Wird die Bevölkerung zahlreich, das Cp. reichlicher, so wird das System immer intensiver. <S.49> Auch im selben Lande gibt es verschiedene Intensitätszonen; je nach der kleinern oder größern Entfernung vom Markte ist das Prod.system mehr oder weniger intensiv. Am Markte kosten alle Producte einer Gattung gleichviel. Wenn Jemand weit vom Markt entfernt ist, so muß er vom Preis seines Productes die Transportkosten abziehen. Er muß also für sein Product einen geringern Preis rechnen, als Jener, der keine oder wenig Transportkosten aufrechnen muß. Je geringer der Wert des Productes, desto weniger rentirt sich, wie wir gesehen haben, das intensive Wirthschaftssystem.

Der Unterschied zwischen beiden W. Systemen läßt sich am Besten wieder nur also bei der Land W. nachweisen. Aber dennoch auch auf andern Gebieten kann man dem Unterschiede nachgehen, so im Transport. (Natürliche Wasserstraßen, Eisenbahnen, Canäle werden angewandt je nach Dichtigkeit der Bevölkerung). Und so auch auf andern Gebieten.

Par. 53. Betriebsausdehnung.

Nach der Ausdehnung unterscheidet man Groß-> u. Kleinbetrieb.

Im Kleinbetrieb wird auf Bestellung gearbeitet oder das Product unmittelbar abgesetzt.

Persönliche Arbeit des <S.50> Unternehmers tritt hervor, wenige Maschinen u. Lohnarbeiter, welche mit dem Meister gleichen Standes (besser gleicher Bildungsstufe) sind. Zum Kleinbetrieb gehört: die kleine Bauerschaft, das Handwerk, der Kleinhandel oder Krämerei.

Großbetrieb erzeugt Massen von Producten u. setzt sie mittelbar ab. Der Unternehmer ist nur geistig bei der Leistung des Geschäfts thätig, viele Maschinen viele Arbeiter, die tief unterm Unternehmer stehen u. fast nie Aussicht haben, selbst Unternehmer zu werden. Zum Großbetrieb, Großgrundbesitz, Großindustrie, Großhandel.

Jede Unternehmung nimmt die Größe an, die für sie die ökonomisch nützlichste ist. Allgemeine Regeln lassen sich hier nicht aufstellen. Aber beide Betriebsarten haben Vortheile.

Beim Großbetrieb haben wir Arbeitstheilung, größere Möglichkeit, arbeitersparende Maschinen einzuführen, bessere technische Leitung (weil es sich rentirt, einen eigenen technisch gebildeten Leiter anzustellen), Ersparung an fixem Cp. (Nicht so viel Werkzeuge)<,> Ersparung an umlaufendem Cp., bessere Ausnützung der Prod. Mittel. Einkauf der Prod.mittel u. Rohstoffe en gros)<,> Ersparung an Cp.nutzung (Große Firmen können <S.51> leichter u. billiger Geld bekommen, vielleicht höchstens mit 4 % Interessen, während der „kleine Mann“ viel höhere % zahlen muß). Ferner wohlfeilere Transportkosten, weil en gros. Der Großhändler kann gute Conjunctionen besser ausnützen, hält schlechte Conjunctionen aus, weil er dies durch sein Cp. ausgleichen kann. - Auch Kleinbetrieb hat seine Vortheile. Größere Übersichtlichkeit in der Leitung. Gelegenheit des directen Einflusses des Herrn auf die Arbeit, welcher Einfluß wolthätig <sic> wirkt. Die Sorgfalt im Einzelnen kann größer sein.

Jedoch die Vortheile des Großbetriebes sind weit größer. In der gewerblichen Branche ist dieser Unterschied zwischen Groß u. Kleinbetrieb weitaus am größten, das Handwerk wird durch die Großindustrie überflügelt u. unterdrückt. Bei den großen Vortheilen der Großindustrie, ist wohl nicht abzusehen, dass das Handwerk aus seiner gedrückten Stellung sicher heben werde. Einzelne Gewerbe, wie solche zu persönlichen Diensten (Barbiere), zu Reparaturen (Uhrmacher), zu individuellen Prod. (Buchbinder, Schuster), zur Erzeugung von schnell vergänglichen Lebensmitteln in kleinen Orten (Bäcker) werden sich wol immer halten können. Aber die übrigen Handwerke werden wol mit der Zeit vom Großbetrieb verschlungen werden. <S.52>

In Land W. u. Handel ist eine solche Verdrängung des Kleinbetriebes durch den Großbetrieb nicht zu befürchten. Hier haben eben beide ihre speciellen Gebiete u. sie werden sich als gleichberechtigt nebeneinander halten. Sachlich ist die Einführung des Großbetriebes zu befürworten, weil dadurch die Gesellschaft besser u. billiger versorgt wird. Persönlich ist sie aber nicht von Vortheil. Die Handwerker gehen dadurch allmählich zu Grunde u. der Bürgerstand wird immer mehr verkleinert u. immer mehrere müssen in den traurigen Stand der Fabrikarbeiter treten. Diese Nachtheile können nun freilich das Vorwärtsschreiten der Großindustrie nicht aufhalten. Gegen diese Nachtheile schützt aber wenigstens einigermaßen Einführung von Associationen der Arbeiter u. Kleinindustriellen, Ausbildung des Creditwesens, ferner Erfindung von Maschinen für Kleingewerbtreibende.

Bedingungen der Einführung des Großbetriebes sind: 1) Gute Communication 2) Starker Absatz (dichte Bevölkerung) 3) Großes Cp. Da diese Bedingungen erst mit fortschreitender Cultur sich einstellen, erklärt es sich auch, dass erst in neuester Zeit die Großindustrie

sich aufgeschwungen. Früher <S.53> galt noch „Handwerk hat einen goldenen Boden“. Aber heute steht die Großindustrie auf diesem goldenen Boden. Früher waren eben die Bedingungen der Großindustrie nicht da, heute sind sie im reichlichsten Maaße vorhanden.

Kurze Übersicht über den zweiten Theil.

Jedes Volk muß die Güter, von denen es lebt, durch Production beschaffen. Der Erfolg der Prod. hängt ab, theils von der Art der Mittel, die dabei zur Verfügung stehen, theils von der Verwendung dieser Mittel. Das Endresultat ist vom Volke erarbeitetes Güterquantum, welches den Zweck hat, dem Volke zum Genuß zu dienen. Allein ehe dieser Zweck erreicht wird, tritt noch ein Zwischenprozeß ein - Der Verkehr.

III. Theil

Wirtschaftlicher Verkehr.

Par. 54. Allg. Bedeutung u. Hauptarten des wirthschaftlichen Verkehrs.

Gegenstand des w.lichen Verkehrs ist die Übertragung von wirthschaftlichen Gütern zwischen den Gliedern der Wirthschaft. Verkehr ist Bindeglied zwischen Erzeugung u. Verwendung der w.lichen Güter. Verkehr ist Lebensbedingung für jede arbeitstheilig organisirte V. W.. Hier insbes. müssen die Güter vom Producenten zum Consummenten befördert werden, weil alle Producte dort erzeugt werden, wo man sie nicht braucht.

Jeder verläßt sich auf den Andern, wenn es sich um die Befriedigung seiner Bedürfnisse u. um Absatz seiner Producte handelt. Diese Abhängigkeit schadet bei regulärem Verkehr nichts, wird aber bei stockendem Verkehr verhängnißvoll. Dann hat man Überfluß von Gütern, die man nicht braucht u. Mangel an Gütern, die man braucht. Daher Vergleich mit der Blutcirculation. Der Verkehr hat zwischen Mangel u. Überfluß das richtige Verh. herzustellen. Wir unterscheiden mehrere Grundformen des Verkehrs: 1) Der auf der Liberalität beruhende Verkehr. Güteranbot an Andere aus Liebe, Humanität in der Familie, in Unterstützungsvereinen. <S.2> 2. <sic> Güternutzung wider Willen des Besitzers (Raub, Betrug, Diebstahl) Untergeordnete Bedeutung. 3. <sic> Die Mitte zwischen 1. u. 2. hält der Tauschverkehr. Der Eine wird bewogen, ein Gut herzugeben, gegen einen Vortheil, den ihm der Andere gewährt.

Wir haben hier in der Aufeinanderfolge 1) die reine Uneigennützigkeit 2) den nackten Egoismus 3) das beiderseitige Selbstinteresse. - Der Tauschverkehr ist die wichtigste Grundform.

I. Cap.

Tauschverkehr

Par. 55. Grundbegriffe.

Tausch ist jedes Hingeben eines Gutes gegen ein anderes zwischen 2 Wirthschaften. Tausch ist daher entgeltliche Güterübertragung.

Ein zum Austausch bestimmtes Gut heißt Waare <sic>. Wird eine Waare <sic> wirklich vertauscht, so heißt das für sie erlangte Güterquantum der Preis der Waare <sic>. Meist ist der Preis ein Geldpreis, kann aber auch Sachpreis sein. Man unterscheidet Natural= Geld= u. Credittausch. Markt ist der Ort, wo die Waaren <sic> gewöhnlich vertauscht werden. In anderm Sinne auch das Gebiet, welches von einem bestimmten Centrum aus mit

Waaren <sic> versorgt wird (Europa Markt für das südrussische <S.3> Getraide <sic>).

Umsatz heißt der tauschweise Übergang eines Gutes von einer zur andern Wirthschaft. Absatz heißt der Umsatz vom Standpunct des Verkäufers. Umlauf ist der Inbegriff aller in einer V. W. vorkommenden Güterübertragungen.

Par. 56. Bedingungen des Tausches.

Allg. Bedingungen sind: 1) Existenz getrennter Sonderwirthschaften 2) Existenz des Privateigenthums 3) Stattfinden eines Verkehrs, einer Berührung zwischen den einzelnen Sonderwirthschaften.

Specielle Bedingungen (damit zwischen 2 bestimmten Wirthschaften ein Tausch stattfinden kann) sind: 1) Ein Jeder muß ein Gut besitzen, das für jeden derselben einen geringern Wert hat, als für den Andern. (Entgegengesetzte Pole, die Extreme berühren sich). Auch in der W. können zwei Contrahenten um so mehr im Tauschverkehr mit sich anfangen, je verschiedener ihre Bedürfnisse u. ihre Wertschätzungen sind. Bei wichtigem Tausche gewinnen beide Contrahenten. 2) Das Verh. der contrastirenden Wertschätzung muß dem Tauschlustigen bekannt sein. <S.4> 3) Die Übertragung der auszutauschenden Güter muß möglich sein. Der Güterübertragung stehen oft Hindernisse im Wege: factische (zu große Entfernung, wo der Transport helfen muß) rechtliche (Ein- u. Ausfuhr u. Verkaufsverbote etc.). Solche Hindernisse können theils überwunden werden, theils nicht. Auch wenn die Hindernisse überwindlich sind, kann ein Tausch oft aus Irrentabilität nicht stattfinden, wenn die Überwindungskosten den Vortheil aus dem Tausche übersteigen. Billiger Transport hat daher für den Tauschverkehr besondern Vortheil.

Par. 57. Ursachen der gesteigerten Gütercirculation in der modernen Volkswirthschaft.

Der Tauschverkehr ist darum jetzt so lebhaft, weil die eben geschilderten Bedingungen so ausgebildet sind. Zahllose Sonder W. überall Privateigenthum, ausgezeichnete Communication. Das System der Berufstheilung u. Arbeitstheilung schafft auch die erste specielle Bedingung in reichlichstem Maaße. Für den Producenten hat sein eigenes Prod. nur Tausch Wert, Gebrauchs Wt. nur die Producte Anderer.

Auch die zweite Bedingung ist reichlich erfüllt. Aushängeschilder, Reclamen, Anoncen <sic> deuten alle einen Überfluß von gewissen Waaren <sic> an, die man geringer schätzt <S.5> als gewisse andern Waaren <sic>, die dafür gebracht werden. Ferner ist ja der Handelsstand eigens dazu da, überallhin nach Überfluß u. Mangel auszuspähen, um beide auszugleichen.

Ebenso die dritte Bedingung. Die rechtlichen noch mehr aber die physischen Hindernisse sind vielfach beseitigt (dichtere Bevölkerung, Communication, Emsigkeit des Handelsstandes). Daher ein riesiger die V. W. fördernder Umschwung des Güterumsatzes. Jeder Tauschende gewinnt nämlich u. die Prod. wird gefördert. Daher ist auch der Handelsstand nützlich als Vermittler der zahllosen Tausche, wenn auch durch den Gewinn des Handelsstandes der Gewinn des Producenten verringert u. das Entgelt des Consummenten erhöht wird. Ohne den Handelsstand wäre der Tausch gar nicht oder nur mit größern Transportkosten möglich, welche den Vortheil des Händlers überstiegen. Der internationale Handelsverkehr ist in Gegensatz zur Meinung der Merkantilisten für beide Nationen, wenn er richtig aufgefaßt wird, nützlich.

II. Cap.

Der Preis

Par. 58. Allgemeine Vorbemerkungen über den Preis und die Preisbildung.

Preis ist jenes Quantum von Gütern, das für ein anderes Gut gegeben wird. Letzteres ist eben die Waare <sic>. Aber man kann es auch umgekehrt nehmen, oder beides für Waare <sic> oder Preis. Doch herrscht die einseitige Auffassung vor, (Jenes Gut, für das man sich bes. interessiert, nennt man Waare <sic>), welche bes. durch Gebrauch des Geldes als Tauschmittel eingeführt ist. Das hingeebene Geld heißt Preis <in >. Übrigens kann auch jetzt noch mit Sachpreis getauscht u. in dieser Hinsicht kann ein Gut eine unzählige Menge von Preisen haben. Wir verstehen aber im Allg. unter Preis den Geldpreis. Preis ist nicht gleich dem Tauschwert. Preis ist jene Gütermenge, die man im Tausche erhält. Tauschwert ist die Bedeutung, die ein Gut in Folge seiner Eigenschaft, einen Preis dafür zu erlangen, für den Wirthschafter hat.

Der Preis kann bestimmt werden: 1) Durch Zwang einer höhern Gewalt. Obrigkeitliche Preistaxen für Personen- u. Lastentransport: Lohnkutschertarif, Notariatstarif. Dabei kann das Gesetz den Betreffenden auch zum Austausch zwingen (Fährleute, Lohnkutscher in größern Städten) oder ihn frei tauschen lassen. 2) Durch freie Vereinigung der Contrahenten, auch bei sog. fixen Preisen ist dies der Fall.

Die Festsetzung des Preises geht meist aus einem Kampfe <S.7> entgegengesetzter Interessen hervor. Der Käufer muß suchen möglichst viel zu erlangen u. möglichst wenig dafür zu geben. Umgekehrt beim Verkäufer. Daher feilschen u. handeln. Der Marktplatz ist ein friedlicher Kampfplatz, wo stets derjenige Sieger ist, der die Waare <sic> nicht sehr dringend bedarf. Dann Besiegte u. viele Opfer, bes. beim Kampfe der Verkäufer untereinander. Die Obrigkeit sucht durch viele Bestimmungen den heftigen Kampf u. dessen üble Folgen zu mildern.

Die Preishöhe bestimmt sich nicht willkürlich, sondern geht aus folgenden Motiven hervor:

- a) Auf Seite der Käufer: 1) Wertschätzung der zu kaufenden Sache 2) Seine Zahlungskraft 3) Der Käufer wird nie mehr bieten als so viel, worum er auch von anderer Seite die Sache erlangen könnte.
- b) Auf Seite der Verkäufer: 1) Er wird die Sache nie unterm Gebrauchswert hergeben. 2) Nie um weniger, als die Erzeugung ihm selbst gekostet. 3) Oder, als was er von andrer Seite für sie erhalten könnte.

Par. 59. Preisbildung beim Isolirten Tausch u. Höhe des Einzelpreises.

Ein Landmann A wünscht z. B. ein Pferd zu kaufen, kann dies aber nur beim Nachbar B: A bedarf nun dieses <S.8> Pferdes mit solcher Dringlichkeit, dass er eventuell 100 fl. darum geben würde. Ist für den B das Pferd ebensoviel oder gar mehr werth, ist ein Tausch undenkbar. Wenn aber das Pferd für B den Wert von 20 fl. hat, so wird das Gebiet des Preiskampfes 20 - 100 fl. sein - Der Preis wird also bei isolirtem Tausch zwischen der Wertschätzung des Käufers als maximum <sic> u. der des Verkäufers als minimum <sic> sich festsetzen. Dazwischen das Gebiet des Preiskampfes.

Ein solcher Preis, der zwischen 2 Contrahenten zu Stande kommt, heißt Einzelpreis

(im Gegensatz zum Marktpreis) der sehr variabl ist.

Der Fall des Einzelpreises tritt auch mitten in einer V. W. auf, wenn der Gegenstand ein unicum ist, (Z. B. ein altes Druckexemplar). Ferner, wenn der Käufer von mehreren Verkäufern desselben Gegenstandes nur mit einem verhandeln kann, der z. B. allein des Käufers Sprache versteht, etc.

Par. 60. Preisbildung im Wettbewerb. Höhe des Marktpreises.

Gewöhnlich gibt es mehrere Personen, die dasselbe zu kaufen, u. mehrere, die dasselbe zu verkaufen wünschen. Hier entsteht Wettbewerb, Mitwerben <sic> Konkurrenz. Wettbewerb in Angebot u. Nachfrage, beiderseitiger Wettbewerb.

An- oder Ausgebot ist die Äußerung des Wunsches, zu verkaufen. Nachfrage oder Begehrt ist die des Wunsches, zu kaufen. Eigentlich ist Angebot auch Nachfrage nach Geld, Nachfrage Angebot von Geld.

Beim Wettbewerbe ist die Situation oft sehr complicirt.

I. Wettbewerb bloß in der Nachfrage.

Landmann A¹⁰⁴, für den das Pferd einen Wert von 100 fl. repräsentirt, kommt zum Nachbar B, dem das Pferd 20 fl. wert ist. A findet beim B einen andern Pferdekäufer A₂, für den das Pferd einen Wert von 80 fl. hat. Daher werden beide Kaufangebote machen. Weil nur einer kaufen kann, überbieten sie sich gegenseitig. A₁ u. A₂ werden sich wechselseitig hindern, unter 80 fl. zu kaufen. Von 80 fl. aufwärts steigert nur A₁, weiter bis 100 fl. Der Spielraum also 80 - 100 fl., wo nur A₁ u. B kämpfen. B <sic> ist ausgeschieden u. hat nur gehindert, dass der Preis nicht unter 80 fl. sich fixire. - Beim Wettbewerb in der Nachfrage gelangt also

- 1) Derjenige der Mitbewerber zum Kauf, für den das Gut den höchsten Wert hat, oder der die höchste Nachfrage hat.
- 2) Der Preis wird um so höher, je stärker die Nachfrage ist. <S.10>
- 3) Der Preis fixirt sich in einer Zone, deren Obergrenze der Wert des Gutes für den Erstehet ist und deren Untergrenze der Wert des Gutes für den kräftigsten der ausgeschloßenen Bewerber ist. Dieser Fall tritt bes. bei Versteigerung auf.

II. Wettbewerb bloß im Angebote.

A. will ein Pferd kaufen, 100 fl. Wertschätzung, B₁ u. B₂ mit 20 resp. 30 fl. Wertschätzung als Verkäufer. Macht A ein Angebot von 40 fl., so bietet B₂ bis 30 fl., B₁ bis 20 fl. herunter. Preisspielraum von 20 - 30 fl. Beim Wettbewerb im Angebot gilt folgendes

- 1) Jener gelangt zum Verkauf, für den das Gut den geringsten Wert hat, dessen Anbot das stärkste war.
- 2) Je mehr Offerenten, desto niedriger der Preis (weil mit Offerenten das Angebot wächst)
- 3) Der Preis setzt sich fest zwischen <sic> dem Wert des Gutes für dem Verkäufer als Untergrenze u. zwischen dem Wert des Gutes für den kräftigsten der ausgeschloßenen Mitverkäufer als Obergrenze.

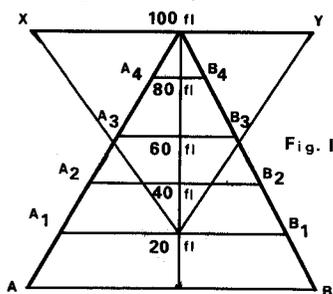
III. Beiderseitiger Wettbewerb:

Mehrere Käufer u. Verkäufer, ein kleiner Markt, der gewöhnlichste Fall. Wir hätten 10

Kauflustige ($A_1 - A_{10}$) u. 10 Verkäufer ($B_1 - B_{10}$), <S.11>	
A_1 100 fl.	B_1 10 fl.
A_2 90 fl.	B_2 20 fl.
A_3 80 fl.	B_3 30 fl.
A_4 70 fl. Wertschätzung	B_4 40 fl. Wertschätzung
A_5 60 fl. der Käufer	B_5 50 fl. der Verkäufer
A_6 50 fl. bez. mehrerer	B_6 60 fl. bez. mehrerer
A_7 40 fl. Pferde gleicher	B_7 70 fl. Pferde gleicher
A_8 30 fl. Qualität.	B_8 80 fl. Qualität
A_9 20 fl.	B_9 90 fl.
A_{10} 10 fl.	B_{10} 100 fl.

Unter 10 fl. wird gar kein Verkaufsangebot erfolgen. B_1 , aber äußert sich, er würde das Pferd zwischen 10 u. 20 fl. verkaufen. Dies wäre für 9 Personen günstig A_1 bis A_9 . Diese werden die Gelegenheit benützen, aber es ist nur ein Pferd da. Daher wird gesteigert. Sobald aber der Preis auf 20 fl. kommt, scheidet A_9 aus, B_2 tritt¹⁰⁵ ein. Bei weiterem Steigen scheidet A_8 , A_7 etc. aus, B_3 , B_4 etc. treten ein. So geht es weiter, wenn der Preis auf 50 fl. kommt, sind 5 Pferde u. nur 5 Käufer da ($B_1 - B_5 - A_1 - A_5$). Nun kann es zum Vertragsabschluß kommen: Der Preis wird über 50 u. unter 60 fl. sein. Denn sonst würden nur 4 Käufer u. 6 Pferde da sein, deren Verkäufer sich wieder unterbieten müßten. Endresultat: 5 Käufer 5 Verkäu<S.12>fer, Preis zwischen 50 u. 60 fl. - Also:

- 1) Die tauschkräftigsten Concurrenten werden zum Vertragsabschluß kommen.
- 2) Alle Tausche derselben Sache werden zu übereinstimmendem Preise (Marktpreis, Curs, laufender Preis) der unter beiderseitigem Wettbewerbe zu Stande gekommen ist, geschehen.
- 3) Der Tausch kommt zu jenem Preise zustande, bei welchem Angebot u. Nachfrage einander gleich sind. Angebot u. Nachfrage sind nämlich je nach Höhe des Preises elastische Größen, mit diesem in geradem resp. umgekehrten Verhältniß. Bei hohem Preis prävalirt das Angebot, bei niedrigem die Nachfrage. Es muß zur Mitte kommen, wo Angebot u. Nachfrage gerade gleich sind.
- 4) Wie hoch dieser Etablierungspunkt des Preises in der Preisscala liegt, hängt ab vom Verh. zwischen Angebot u. Nachfrage. Der Punkt steigt bei wachsender Nachfrage u. sinkendem Angebot und <sic> sinkt beim umgekehrten Verhältniße. (Dies ist ein sehr wichtiges Gesetz). Stark nennt man jede quantitativ bedeutende Nachfrage (viele Waaren <sic> begehrt) intensiv jede Nachfrage, wenn die Waaren <sic> um einen relativ höhern Preis begehrt werden. Die Nachfrage muß auch effectiv sein, unterstützt <S.13> durch die Zahlungskraft. Die Stärke des Angebotes beruht auf der Menge des Angebotenen u. auf der Dringlichkeit, die Waaren <sic> eventuell auch um niedern Preis herzugeben.



Die Stärke der Nachfrage läßt sich durch eine geometrische Figur darstellen. Die Basis sei gleich dem Umfange der Nachfrage (100 Pers. wünschen 100 Pf. Gewürze.). Die Höhe sei gleich der Intensität der Nachfrage (100 fl. ist das Höchste, was einer für 1 Pf. bieten würde). Die Figur wird ein Dreieck sein, denn mit der Höhe des Preises werden immer mehr von den Personen, die Gewürze kaufen wollen, wegfallen. Die Basis

wird je höher immer kleiner.> Zum Preise von 100 fl. wird endlich ein Einziger bereit sein zu kaufen. Das Angebot läßt sich durch ein umgestürztes Dreieck darstellen. Um 100 fl. werden sehr viele anbieten (Linie xy) um 20 fl. nur mehr ein Einziger. Der Preis fixirt sich in jener Höhe, wo Angebot = Nachfrage. Bei $A_3 B_3$ herum wird dies der Fall sein. Der Preis wird sich ungefähr bei 60 fl. festsetzen.

Wird die Nachfrage größer (Fig II $CD > AB$), so wird bei gleicher Intensität der Preis steigen op > mn. Wird die Intensität der Nachfrage größer (Fig. III) <S.14>

Fig. II.

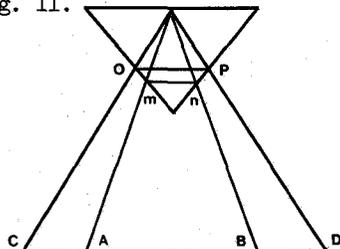


Fig. III

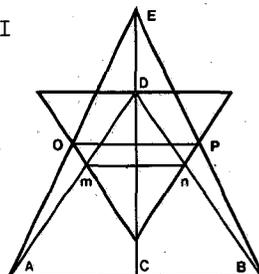
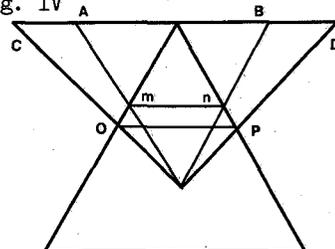


Fig. IV



Wird das Angebot in seinem Umfange größer (Fig. IV): $CD > AB$, so liegt op unter mn. Der Preis ist gesunken.

Fig. V

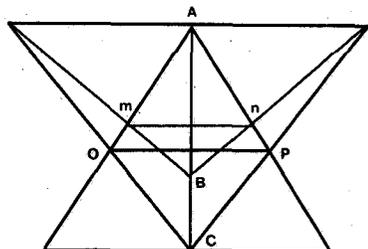
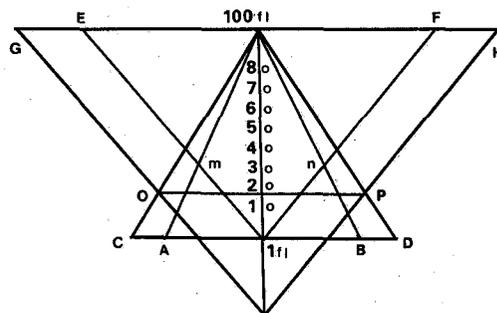


Fig. VI



Wird die Intensität des Angebotes größer (Fig. V) $AC > AB$, so sinkt ebenfalls der Preis op tiefer als mn - Übrigens entscheidet nicht die absolute Größe des Angebotes u. der Nachfrage, sondern auch das Verhältniß beider für die Höhe des Preises. Z. B. (Fig. VI) wenn sich auch die Nachfrage von AB auf CD vergrößert, so sinkt doch der Preis von mn auf op, weil das Angebot im Verhältnisse noch viel größer geworden ist ($GH > EF$). Auch die Intensität größer. <S.15>

Par. 61. Umfang u. Bedingungen der Wirksamkeit dieses Gesetzes.

Dieses Gesetz ist das allgemeinste Preisgesetz, wo immer Wettbewerb überhaupt stattfindet. Das Gesetz von Angebot u. Nachfrage beherrscht alle Preisverschiebungen auch der Zukunft: Wenn die Nachfrage im Verh. zum Angebot steigt, steigt auch der Preis. Zur Erntezeit steigt der Arbeitslohn. Steigen der Weinpreise nach schlechter Ernte. Nachfrage im 1^{ten} Fall größer, Angebot gleich, im 2^{ten} Fall Nachfrage gleich, Angebot kleiner. Vertheuerung der Wohnungen in aufblühenden Städten. Steigen der Heupreise nach schlechtem Heujahr. (Das Angebot sinkt noch stärker als die Nachfrage.) Und umgekehrt. Preise von Kunstwerken sinken in unruhigen Zeiten. Wenn in einer Stadt die Belagerung aufhört, sinken die Lebensmittelpreise. Aus der Mode kommende Artikel werden billiger (Nachfrage sinkt stärker als

das Angebot). Die Zuckerpreise sind jetzt billiger (Das Angebot stärker, als die Nachfrage).

Ausgenommen von der Wirksamkeit dieses Gesetzes sind: 1) Tausche, welche gar nicht aus wirtschaftlichen Motiven entstammen 2) Tausche mit obrigkeitlich bestimmten Taxen (Fahrpreise) 3) In gewissem Grade solche Tausche, auf deren Preisbestimmung das Herkommen Einfluß hat (Beamtenlohn, Preis des Bieres). Nach u. nach aber schließt sich das Herkommen hier doch dem Preisgesetze an, aber nicht allmählich sondern sprungweise.

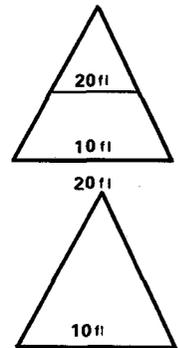
4. Jene Tausche, bei welchen der Wettbewerb in seiner Äußerung gehindert ist. (Ganz isolirte Tausche auf dem Markte, vom Wettbewerbe nicht beeinflußt).

Bloß scheinbar ist die Ausnahme, dass oft nur die Meinung von künftigen Änderungen des Verh. von Anbot und Nachfrage Änderung des Preises bewirkt (Gute Ernte ist in Aussicht, die Getraidepreise sinken). Hier hat sich allerdings das Angebot noch nicht geändert, aber die Leute warten mit der Nachfrage zu, wegen der Aussichten auf gute Ernte, weil sie denken, später Alles billiger zu bekommen.

Bei sog. marktgängigen Waaren; wo sehr starker Wettbewerb stattfindet¹⁰⁶, trifft unser Gesetz am genauesten z. B. bei Staatspapieren, Getraide, Zucker, Petroleum etc., bei allen Börsenpapieren. Indem die erzielten Preise officiell notirt werden, entstehen die Courszettel.

Par. 62. Einfluß der Preishöhe auf Größe des Absatzes.

Beide stehen im umgekehrten Verh.. Der Grund liegt in den Verh. der Nachfrage. Mit dem Steigen des Preisen fallen allmählich immer mehr Nachfrager weg u. umgekehrt. Jedoch ändern sich bei versch. Gütern beide Größen in versch. Verh.. Je zäher die Nachfrage ist, desto mehr wird man auch bei steigendem Preis noch nachfragen, desto weniger wird der Absatz verringert. Bei leicht entbehrlichen Gütern wird eine geringe Preissteigerung schon große Absatzminderung hervorbringen. Man kann dies durch Dreiecke versinnlichen. Bei Steigerung des Preises von 10 auf 20 fl. fallen im ersten Fall (Dreieck I) - bei nothwendigen Gütern wenig Nachfrager fort, im zweiten Fall bei Luxusgegenständen sind alle Nachfrager bis auf einen weggefallen.



Par. 63. Bestimmungsgründe von Angebot u. Nachfrage.

A. Bestimmungsgründe der Nachfrage:

Zwei Factoren bestimmen Intensität u. Umfang derselben: 1) Wichtigkeit, Gebrauchswert der Waaren für den Käufer also Dringlichkeit des Bedürfnisses darnach. 2) Zahlungsfähigkeit des Nachfragenden.

ad 1) Wichtige Güter sind fähig, hohen Preis zu erlangen. Anders bei Luxusgegenständen, welche dafür bei gleicher Einschränkung des Angebotes weniger im Preise steigen als die unentbehrlichen Güter u. umgekehrt. Wird das Anbot von Luxuswaaren um 1/4 eingeschränkt, so können die Bedürfnisse der Nachfragenden nicht mehr befriedigt werden, sie müssen sich überbieten. Da laßen sich aber viele Personen durch mäßige Preissteigerung schon schnell abschrecken. Das Gleichgewicht wird schnell hergestellt werden. Bei unent-

behrlichem Gute werden, wenn das Angebot von 1000 auf 750 Stück sinkt, die 1000 Käufer viel hitziger steigern u. erst bei hoher Preissteigerung wird die Käuferzahl von 1000 auf 750 gesunken sein. Wenn eine Getraideernte um 10 % schlechter ausgefallen ist, steigt der Preis auf 20 % - 30 %.

Die Nachfrage jedoch, die schon bei hohem Preise eine allgemeine, wird beim Sinken desselben nicht stark wachsen können. Wird Brot z. B. auch etwas billiger, wird deshalb nicht viel mehr gegessen werden können. Bei Luxusgegenständen aber gibt es gleichsam eine schlummernde Nachfrage, die bei einer Preiserniedrigung sofort erwacht. Da geht dann der Preis nicht gar zu tief herunter, weil eben schon schnell sehr große Nachfrage eintritt.

So oft sich das Bedürfnis nach einer Waare <sic> steigert, hebt sich ihr Preis u. umgekehrt. Der Preis der Pferde steigert sich in Kriegszeiten, der der Grundstücke in <S.19> der Nähe von Bahnen. Ebenso große Preisminderung bei Modewechsel.

ad 2) Kauflust muß unterstützt sein von Kauf- oder Zahlungskraft, um auf die Nachfrage einzuwirken. Maßgebend für die Zahlungskraft ist die Größe des Vermögens u. Einkommens. Diese beiden Fonds werden zuerst den unentbehrlichen, u. dann den entbehrlichen Gütern zugewendet. Daher bei armen Völkern wenig Bedürfnis nach Luxusgegenständen, geringe Steigerung der Preise der unentbehrlichen Güter; für wenigkostende Gegenstände ist größere Nachfrage (Theillose sind meist theuer als ganze Lose). Bei Theuerung der unentbehrlichen Güter nimmt die Nachfrage nach entbehrlichen Gütern ab, weil eben die Zahlungskraft Vieler schon durch die Anschaffung der unentbehrlichen Güter erschöpft wird. Daher schadet ein Getraidemißjahr den Käuflern <sic> vielleicht mehr, noch als dem Landmann.

B. Bestimmungsgründe des Angebotes:

1) Die Anbietenden sehen zuerst auf den Wert, den die Waare <sic> für sie selbst hat, je geringer dieser ist, desto stärker wird das Angebot sein. 2) Je dringender die Anbietenden das Geld für die Waare <sic> brauchen, desto stärker das Angebot. (Aus diesem wie aus dem vorigen Grunde <S.20> wird in schlechten Zeiten die Arbeit billiger). 3) Soll das Angebot dauernd fortgesetzt werden können, so muß der Verkäufer auf die eigenen Prod. Kosten sehen, welche auf die Dauer die Untergrenze des Preises bilden.

Par. 64. Einfluß der Produktionskosten auf das Preiskostengesetz.

Der Marktpreis jener Güter, welche sich in beliebiger Menge produciren lassen, hat die Tendenz sich den Prod. Kosten möglichst gleichzustellen. Würde bei einem Gut der Preis weit über die Prod. Kosten hinausgetrieben, so haben die Verkäufer großen Gewinn. Dann will aber Jeder mehr produciren. Dadurch großes Angebot bei gleicher Nachfrage, daher Sinken des Preises. - Gleich u. entgegengesetzt verhält es sich beim Sinken des Preises unter die Prod. Kosten, welche gleichsam den Ruhepunct bilden, zu dem die Preise wie mit Pendelschwingungen immer zurückkehren. - **Adam Smith** nennt den auf dem Kostenniveau stehenden Preis den natürlichen (obwohl manche natürliche Preise nicht auf dem Kostenniveau stehen). Besser wird man diesen Preis den Kostenpreis nennen.

Das Kostengesetz ist nur ein Particulargesetz innerhalb <S.21> des allg. Gesetzes von Angebot u. Nachfrage. Es bestimmt den Preis noch genauer, aber nur für die beliebig producirbaren Güter und nur auf die Dauer, nicht für jeden einzelnen Fall.

Maßgebend für den Preis ist der Betrag aller jener Kosten, die dauernd nothwendig

sind¹⁰⁷, um die Waare <sic> auf den Markt bringen zu können. Zufällig hohe Kosten haben auf den Preis keinen Einfluß. Nicht die Productions- sondern die Reproductionskosten sind für den Preis maßgebend. Der Preis muß außer den Productionskosten, auch die nothwendigen Transportkosten (um das Gut auf den Markt zu schaffen) dann die Auslage an Grund u. Boden, Cp.verbrauch, Cp. Nutzung, die aufgewendete Arbeit, endlich die Thätigkeit des Unternehmers selbst ersetzen.

Im Preise ist auch wol zu berücksichtigen das Risiko, die Gefahr beim Unternehmen, für welche der Preis auch eine Prämie gewähren muß, so dass er also über den Effectivkosten stehen muß. Sonst wäre Niemand geneigt, die Gefahr des Mißlingens zu übernehmen. Werden von Ostindien Güter hergebracht, mit der Wahrscheinlichkeit 10 % des Schiffbruches, so steigt auch der Preis um so viel. Aber dies sind wirkliche Kosten. Denn unter 10 mal scheidet das Schiff durchschnittlich einmal. 1 Stück kostet dem Kaufmann durchschnittlich statt 10 fl. 11 fl. Heutzutage ist diesbez. das Assecuranzsystem ausschlaggebend. Die Assecuranzprämie wird in die Kosten eingesetzt.

Welche Kosten sind nun für den Preis ausschlaggebend? Entweder können die mit geringsten Prod. Kosten arbeitenden Unternehmer den Markt ganz versorgen, dann werden sie allein zu ihrem Kostenpreis Absatz haben, alle andern Concurrenten werden verdrängt werden. Der Preis wird sich nach den niedersten Prod. Kosten regeln.

Oder es kann zu den niedersten Preisen nur eine beschränkte Quantität erzeugt werden u. nicht der ganze Markt versorgt werden. Hier werden auch Quantitäten zu höherm Produktionspreis noch auf den Markt kommen müssen, um den Bedarf zu decken, u. nach diesen höhern Kosten wird sich der Preis regeln, der Preis muß so hoch stehen, dass die höchsten zur Deckung des Marktes noch nöthigen Kosten vergütet werden.

Riccardo u. die Socialisten sprechen folgendes Preisgesetz aus: Der Güterpreis wird bestimmt durch jene Menge von Arbeit, welche zur Erzeugung der Güter dauernd aufgewendet werden muß. Aber die Arbeit allein bestimmt den Preis nicht. Dinge, welche die gleiche Arbeit erfordern, werden ja sehr versch. bezahlt. <S.23> durch Zufall ausgelassen worden¹⁰⁸ <Blank page> <S.24>

Par. 65. Einfluß der Kostenänderungen auf den Marktpreis.

Man unterscheidet universelle Kostenänderungen, die bei der Gesamtheit jener Waaren <sic> auftreten, die auf den Markt gebracht werden, deren Kosten bisher den Preis bestimmt haben, u. partielle Kostenänderungen, die nur einen Theil der Waaren <sic> betreffen. Bei universeller Kostensteigerung wird das Resultat sein eine Preiserhöhung auf das neue Kostenniveau unter mehr oder minder großer Minderung des Absatzes. Manchmal könnte auch der Absatz gänzlich eingestellt werden. - Bei partieller Kostensteigerung muß man unterscheiden, ob die zu niedrigerem Preise Producirenden ihre Unternehmung bis zur Versorgung des ganzen Marktes ausdehnen können oder nicht. Im ersten Fall bleiben die Preise gleich. Die einzelnen Unternehmungen, welche nicht mehr so billig produciren können, werden ihre Arbeit einstellen müssen. Im letztern Fall wird sich der Preis auf den gesteigerten Kostenbelauf heben müssen.

Partielle Kostenersparung nützt nur dem Unternehmer, dem sie gelingt, hat aber auf den Preis der Waaren <sic> keinen Einfluß: Universelle Kostenersparungen nützen auf die Dauer dem Verkäufer <S.25> nichts, sondern drücken den Preis auf das erniederte Kosten-

niveau.

Bei plötzlicher allg. bekannter Kostenänderung wird der Preis oft unmittelbar dadurch schon gedrückt, ehe das Verh. von Angebot u. Nachfrage eine solche Preisänderung erzwingen.

Par. 66. Einfluß des Transportwesens auf die Marktpreise.

Bei schlechtem Transport muß jeder Markttort seinen Bedarf aus der localen Prod. decken. Es entstehen kleine Marktpreise, in denen sich der Preis nach den localen Prod. Kosten regelt. Hebt sich der Transport, wird jener Ort, der am billigsten producirt, seine Waaren <sic> weiter schicken u. an andern Orten den Preis auf dieses Kostenniveau drücken. Die Marktpreise aller Orte nivelliren sich u. richten sich nach den Kosten des am billigsten producirenden Ortes, jedoch nicht ganz genau, weil die Transportkosten zu berücksichtigen sind. Je geringer diese sind, desto geringer die Preisdifferenz. Daher die große Wichtigkeit der Eisenbahn für die V. W.. Die Transportkosten bestimmen die Prod. eines Landes u. die Höhe der Preise. Triest, welches wie Hamburg Europa mit Kaffee versorgt, würde durch Herabsetzung der Transportkosten der nördlichen Eisenbahnen <S.26> einen enormen Schaden erleiden.

Par. 67. Schranken des Preisgesetzes, insb.¹⁰⁹ Monopole.

Die Ausnahmen vom Kostengesetz sind theils dauernd theils temporär.

I. Alle Güter<,> welche gar nicht oder nicht genügend reproducirt werden können, sind dauernd ausgenommen. (Grundstücke) Auch alle jene Güter, die einem Monopol unterworfen sind. - Monopol ist das R. einer bestimmten Person, eine Waare <sic> allein zu verkaufen (engerer Sinn): Im weitern Sinne spricht man von Monopol, wenn zu Gunsten einer Person oder einer Gruppe von Personen die freie Concurrrenz beschränkt ist.

1) Natürliche Monopole (Besitzer gewisser Weinberge, gute Sänger 2) Öconomische Monopole (¹¹⁰entstehend durch Geschäftsgeheimniß, Besitz geschickter Arbeiter; oft beruhen öconomische Monopole auch nur auf Priorität, z. B. neben einer Eisenbahn kann eine neue auf derselben Strecke nicht mehr aufkommen. 3) Gesetzliche Monopole, freie Concurrrenz durch das Gesetz eingeschränkt. Erfindungspatente, Salz= Tabakmonopole etc.. 4) Durch sociale Umstände begründete Monopole, nämlich solche, die auf Cartellen zwischen den Verkäufern <S.27> beruhen. Der Cartell erscheint als monopolistischer Verkäufer. Auch Abneigung vor gewissen Gewerben verschafft den Ausübem derselben ein gewisses Monopol (Wucherer).

Das Monopol verleiht dem Besitzer die Macht, den Preis auf eine beliebige Höhe zu schrauben. Daher höhere Preise der betr. Waaren <sic>. Sehr große Preissteigerung ist freilich rücksichtlich Absatz eingeschränkt. Monopole sind natürlich sehr gesucht. So begehren die Producenten Schutzzoll, trachten die Gewerbefreiheit einzuschränken. Das Aufkommen eines neuen Concurrenten wird mit allen Mitteln gehindert.

Abschluß von Cartellen. Die Stelle des Verkäufers ist überhaupt vorteilhafter als die des Käufers. Nur beim Lohnarbeiter Ausnahme.)¹¹¹

II. Temporäre Ausnahmen haben wir, wenn Vermehrung u. Minderung von Angebot eine gewisse

Zeit brauchen. Bei langsamer Regulirung des Angebotes treten temporär entweder Theuerungs- oder Schleuderpreise auf. Angebot von schon einmal gebauten Häusern ist uneinschränkbar. Außer diesen factischen, gibt es auch ökonomische u. rechtliche Hinderniße.

Par. 68. Monopolisirung u. freie Concurrrenz.

Dies ist eine viel besprochene, noch nicht ganz aufgeklärte <S.28> Frage.

Die Monopolisten haben Vortheil. Weil diese gewinnen, verlieren die Käufer, u. zwar gewöhnlich mehr als die Monopolisten gewinnen: Diese streben nicht ihre Waare <sic> besser u. billiger zu machen; sie sind durch ihre Sicherheit eingeschläfert, während bei freier Concurrrenz jeder Concurrent suchen müßte, die Prod. Kosten möglichst herabzusetzen. Bei freier Concurrrenz würde der Preis tiefer herabgedrückt werden. Die Käufer, die um den theuern Monopolpreis kaufen müßen, verlieren (also) mehr als die Verkäufer gewinnen. Auch führt der Monopolismus oft zu gemeinschädlichen Thaten, ist also im Allg. für die V. W. nicht günstig - Eine Ausnahme besteht hier bez. Autor R. u. Erfindungspatenten, als Belohnung für solche, welche etwas Besonderes geleistet haben. Monopol schützt vor schlechter Ausführung gewisser Waaren <sic> (Tabak) u. ist zugleich oft eine günstige Art der Steuer-einhebung. Gesetzliche Monopole lassen sich sehr leicht, öconomische u. sociale Monopole aber etwas schwieriger beseitigen. Da muß die Verwaltung suchen, sie einzuschränken oder wenigstens den Käufer vor zu rücksichtsloser Ausbeutung zu beschützen.

Freie Concurrrenz ist also besser, denn hier muß jeder <S.29> Concurrent suchen, die Waare <sic> billig u. gut herzustellen und der Preis der Waare <sic> wird stets auf den Kostensatz herabgedrückt. Freilich siegt dann auch der wirthschaftlich Stärkere über den Schwächeren Zahlreicher wirthschaftlicher Ruin. Ferner gibt der Concurrrenz Kampf Veranlassung zu allseitig schädigenden Betrug. - Die Vortheile sind jedoch überwiegend. Die Staatsverwaltung muß die Nachtheile möglichst mildern. - Zu bemerken wäre noch, dass rechtlich freie Concurrrenz noch nicht factisch freie Concurrrenz ist.

Par. 69. Schwankungen der Preise.

Die Preise aller Güter sind fortwährendem Wechsel unterworfen, weil auch die Bedingungen für die Preise sich fortwährend ändern. Verschiedene Nachfrage im Sommer, Winter, in Kriegszeiten. Anbot wechselt nach Ausfall der Ernte, Vermehrung der arbeitenden Bevölkerung. Daneben bestehen noch Gründe für Preisschwankungen, die auf Speculation beruhen. Das sind unreelle absichtlich herbeigeführte Preisschwankungen, die gewöhnlich nur einem Einzelnen zu Gute kommen und <sic> die hauptsächlich an Börsen sich finden. Durch demonstrativ massenhaften Ankauf von Papieren, durch <S.30> Ausstreuung falscher Gerüchte sucht man z. B. den Preis in die Höhe zu treiben. - So werden also aus reellen u. unreellen Gründen die Güter theurer oder wohlfeiler. Theuer ist ein Gut, wenn es relativ (im Vergleich zu andern Notirungen) hoch im Preise, wohlfeil wenn es relativ nieder im Preise steht. Kostbar heißt ein absolut hoch im Preis stehendes Gut. - Preisschwankungen sind bald schwächer bald stärker, bald allmählich<,> bald plötzlich: Dies bestimmt sich unter Anderm nach dem Character der Waaren <sic>. Kann eine Waare <sic> bei steigender Nachfrage schnell nachgeschafft werden, wird der Preis nicht so sehr steigen, als im sonstigen Falle. Hauptsächlich hängt die Stärke der Schwankungen von der Größe des Marktes ab. Ist an einem Markt stets eine absolut große Menge von Angebot u. Nachfrage da, so wird eine

für einen kleinen Markt sehr bedeutende Änderung von Angebot u. Nachfrage hier am größern Markt immer relativ klein sein. Die Schwankung ist gering, die Preise bleiben fast constant. Der Fortschritt auf dem Gebiet der W. u. der Civilisation fördert die Stetigkeit der Preise. Handel, Güterverkehr, Regelmäßigkeit der Prod. tragen dazu bei. Daher kommt auch in neuerer Zeit in den <S.31> cultivirten Ländern allg. Hungersnot nicht mehr vor. Man hat eine viel größere Menge von Fruchtgattungen, die man baut, wodurch der Mangel der einen durch den Überfluß der andern gedeckt wird (Ähnlich ist es zwischen den Ländern). Eine allg. Theuerung wichtiger Lebensmittel wird nicht mehr vorkommen. Die Stetigkeit der Preise ist Grundlage eines soliden u. fleißigen Erwerbes.

Par. 70. Geschichtliche Verschiebung der Preise der einzelnen Waarengattungen <sic>. Mit steigender Cultur steigen die Preise aller jener Güter, bei denen der Factor Natur überwiegt u. um so mehr, je mehr dieser Factor überwiegt. Je mehr Cp. u. Arbeit zur Erzeugung beitragen, desto mehr sinkt der Preis der betr. Güter. Mit steigender Cultur steigern sich die Arbeitskräfte u. der productive Erfolg der Arbeit. Natürliche Prod. Factoren, insbes. Grund u. Boden sind etwas Gegebenes, daher unvermehrbar. Steigt mit der Cultur u. der Bevölkerung auch die Nachfrage nach denselben, so steigen sie im Preise.

1) Am meisten die Preise solcher Güter, bei denen es früher nur der Occupation zu ihrem Erwerbe bedurfte <sic>, also Wild, Fische, Holz, Vieh, welche alle <S.32> bei dünner Bevölkerung fast wertlos sind. Beim Steigen der Bevölkerung werden die Wälder ausgerodet, die Quantität vermindert, die Nachfrage steigt, es werden sogar Prod. Kosten zur Erlangung dieser Güter aufgewendet (Holz W. Fischteiche). Die Preise steigen sehr stark. 2) Rohstoffe, welche schon anfänglich Prod. Kosten erforderten, steigen langsamer (Getraide, <sic> Fleisch). 3) Mineralien werden blos zufällig gefunden. Ihr Preis sinkt wegen der stetigen Vereinfachung der Gewinnung, im Allg. immer mehr. 4) Industrielle Producte sinken u. zwar um so mehr, je mehr Arbeit u. Cp. an der Prod. Antheil haben. 5) Producte, an deren Beschaffung der Handel großen Antheil hat, sinken ebenfalls im Preise.

Da dieses Steigen u. Sinken ziemlich gesetzmäßig vor sich geht, kann man von den Prod. Preisen in einem Land auf dessen Culturzustand zurückschließen. Alle preisgeschichtlichen Daten beziehen sich auf Preisverh. der Güter untereinander (reelle Kaufkraft) nicht auf die Preisverh. der Güter zum Geld (nominelle Kaufkraft). <S.33>

Par. 71. Bemessung der Preisänderungen, nominelle u. reelle¹¹² Preise, Preismaaße. Man erkennt das Sinken oder Steigen des Preises eines Gutes nicht an dem, was man dafür bekommt. Z. B. wenn ich für einen Metzen Getreide zuerst 1 Eimer, später dann 1/2 Eimer Wein bekomme, so kann sowohl der Wein theurer als auch das Getraide <sic> billiger geworden sein. So schwankt auch das Geld im Preise. Und bekommt man für eine Waare <sic> mehr Geld, so kann auch das Geld billiger geworden sein. Um nun zu untersuchen, welche beider Tauschgrößen sich verändert hat, muß man vergleichen. Man fand z. B. seit dem 15. Jahrh. eine Verminderung der Kaufkraft des Geldes, bei allen Gütern u. da schloß man richtig, dass sich nicht die Güter, sondern das Geld geändert haben müße. Im gewöhnlichen Leben kann man freilich nur schwer den Geldwerthänderungen, die sich langsam vollziehen, folgen, da wir schon gewohnt sind, den Geldwerth als etwas Fixes, gleichsam wie eine

Preiselle, zu betrachten.

Man muß also unterscheiden zwischen reellem Preis, reeller Kaufkraft, welche die wirtschaftliche Macht ausdrückt, die der Besitz eines Gutes einem zum Austausch gewährt u. nominellem <S.34> = Geldpreis, der nur ausdrückt, wieviel Geldstücke man für ein Gut erhalten kann.

Reell kann immer nur ein Theil der Waaren <sic> im Preise steigen oder sinken. Denn das Steigen der Kaufkraft eines Gutes bedingt das Sinken der eines andern Gutes. Daher allg. Wertsteigerung nicht möglich. Die Nominalwerthe aller Güter können allerdings gleichzeitig steigen. Da ist aber das Geld billiger geworden.

Das Geld ist also kein unveränderlicher Maßstab für den Preis. Nur für kurze Perioden u. nicht zu große Räume ist das Geld als Maßstab zuverlässig. Dennoch besteht auch ein Bedürfniß, auch räumlich u. zeitlich, entlegene Preise zu vergleichen schon wegen des Interesses, das die Wertgeschichte bietet u. um auch die Zukunftspreise bestimmen zu können. Man hat daher, vergeblich, nach einem unveränderlichen Preismaaß gesucht. Das Suchen wird stets vergeblich bleiben, denn jedes Gut ist von Angebot u. Nachfrage in seinem Preise abhängig. Dennoch hat man versch. Preismaßstäbe vorgeschlagen:

Adam Smith schlug die mittlere Handarbeit eines Handwerkers als Maßstab vor. Aber man kann den Preis der Güter nicht nach dem messen, ob man <S.35> mehr oder weniger solche Arbeitstage damit kaufen kann. Auch für die gemeine Arbeit ändert sich Angebot u. Nachfrage. Auch sie ist nichts Stabiles.

Riccardo hat diejenige Masse von Arbeit als Maßstab nehmen wollen, welche das Gut in seiner Hervorbringung gekostet hat. Aber da die Arbeit nicht allein als Prod. Kosten erscheint, so steht der Preis nicht in gerader Proportion zur Arbeit. Und wäre dies auch der Fall, so wäre dies doch ein unpractisches Maß, weil man doch nie genau bestimmen kann, wie viel Arbeit ein Gut gekostet hat.

Etwas geeigneter als Preismaaß ist das Getraide <sic> wegen der ziemlichen Stabilität von Angebot u. Nachfrage. Aber man müßte hier den Durchschnittspreis nehmen, welcher sich jedoch auch bedeutend verändern kann, wenn man Perioden von dünner u. dichter Bevölkerung vergleicht, durch welche letztere die fruchtbaren Landstriche bedeutend geschmälert worden sind. Einen genauen Maßstab haben wir also auch am Getraide <sic> nicht. Das diesbez. relativ beste Verfahren wird ein indirectes Verfahren sein. Man sucht zuerst die Veränderungen des Geldwerthes zu finden, reducirt demnach den alten Geldpreis für ein bestimmtes Gut auf den modernen Geldwerth, <S.36> u. vergleicht dann die beiden Preise, den des Gutes in früherer Zeit (der in modernen Gelde ausgedrückt ist) u. den Geldpreis desselben Gutes zur jetzigen Zeit.

Geld ist übrigens, wie gesagt, für kleine Perioden u. Räume als ganz sicherer Maßstab zu verwenden.

Par. 72. Wichtigkeit der Preise für die V. W.

Beim heutigen Culturzustande sind die Preise etwas bes. Wichtiges. Jeder lebt von dem, was er durch Tausch für seine Waaren <sic> bekommt. Jeder ist Verkäufer u. Käufer zugleich. Hohe Preise für unentbehrliche Güter mindern die Kaufkraft bez. blos angenehmer Güter. An der Preishöhe sind Alle freilich oft in entgegengesetztem Sinne interessirt. Mittlere

Preise wünschenswerth, welche die Prod. Kosten nicht zu viel übersteigen. - Auch die Absatzfähigkeit ist wichtig u. abhängig von der allg. Beliebtheit, Dauerhaftigkeit u. Billigkeit der betr. Waaren <sic>. (Absatzfähig bes. Geld u. Wertpapiere, weniger absatzfähig Grundstücke, Häuser, Kunstwerke) Mancher ist an zu geringer Absatzfähigkeit seines Gutes in Krisenzeiten zu Grunde gegangen. Hier ist eben wieder das Geld das beste, als eine schlagfertige wirtschaftliche Macht, vor der sich fast Alles beugt. <S.37>

III. Cap.

Die Lehre vom Gelde

Par. 73. Begriff, Ursprung u. wirtschaftliche Function des Geldes.

Geld ist jenes Gut, welches als allg. Tauschmittel u. Preismaaß in der V. W. gilt.

Der Geldgebrauch ist für den Tauschverkehr sehr vortheilhaft. - Die Einführung des Geldes geschah durch unbewußte allmähliche Entwicklung. Es entwickelt sich der Gebrauch, dass gewisse Waaren <sic> als allg. beliebte Tauschmittel galten. Sowie dies war, hat dann allerdings der Staat eingegriffen u. seine Sanction dazu gegeben. Geld ist ein Gut, wie jedes andere, nur beliebter u. circulationsfähiger als alle andern Waaren <sic>. Geld ist kein bloßes Symbol oder Unterpfand, es trägt seinen Wert in sich, ist selbst wirklich Gut, aber es hat nicht höhere Eigenschaften als andere Güter, insbes. ist es nicht alleinige Substanz des Reichthums.

Functionen des Geldes sind: 1) Als Tauschmittel 2) Als Preismaßstab (secundäre Function). 3) Als Wertmaaß <sic>, folgt aus 1. u. 2. Function. 4) Als Zahlungsmittel. 5) Als Wertbewahrer. Will Jemand Güter auf die Zukunft bewahren, ohne sie zu verzehren, <S.38> so fährt er mit den meisten Gütern schlecht. Die einen verderben. Die andern erfordern Mühe zur Administration. Da setzt man die Güter in Geld um, und bewahrt dieses. 6) Das Geld dient zur Wertübertragung (Verleihen von Capitalien).

Wie eine Straße nicht der Reichthum eines Landes ist, sondern nur zum Reichthum das Mittel ist, so ist das Geld auch nicht Reichthum (Meinung der Merkantilisten) sondern Mittel zum Reichthum.

Par. 74. Volkswirtschaftliche Wirkungen der Einführung des Geldgebrauches, Natural= und <sic> Geldwirtschaft.

I. Nähere Wirkungen, die sich auf den Tauschverkehr beziehen sind: 1. Zerlegung aller Tausche in zwei äußerlich getrennte Acte (Kauf u. Verkauf). 2. Berechnung des Wertes aller Güter in Geld. 3. Vermehrung der Tausche.

II. Fernere, mittelbare Wirkungen: 1. Enorme Ausdehnung¹¹³ der Berufs= u. Arbeitstheilung. Letztere ohne Geldgebrauch nicht möglich. 2. Viel genauere, wirtschaftlichere Regelung aller Geschäfte. <S.39> 3. Der Cp. Verkehr wird außerordentlich erleichtert. 4. Durch Geldgebrauch ist die Stellung aller Einzel W. selbstständiger <sic>. Die Zahl derselben ist größer geworden. Dies hatte auch enorme sociale Wirkungen. Es entstand dadurch erst ein nicht mehr persönlich abhängiger, sondern selbstständiger <sic>, politisch bedeutsamer Arbeiterstand¹¹⁴. 5. Form der Staatsverwaltung ist eine andere geworden. Stehende Heere wurden möglich. 6. Mobilisirung aller Verh., Personen u. Güter.

Geld hat so große Bedeutung, dass man in der V. W. die Epoche der Natural W. u. die jetzige der Geld W. unterscheidet. Der Übergang zwischen beiden erfolgte allmählich. Die

Einführung des Geldes ist so nutzbringend wie die der Schrift. Mit der Schmähung des Geldes sind dessen Schattenseiten in der Entwicklung der Geld W. gemeint. Die Schattenseite der ungleichen Vertheilung der Glücksgüter, Hartherzigkeit der Reichen, Elend der Armen hängen nicht vom Gebrauch des Geldes ab.

Par. 75. Geldarten.

Damit ein Gut Gelddienste verrichte, wird es sein müssen: 1) Ein Gut von Wert 2) Ein dauerhaftes Gut <S.40> 3. <sic> Ein Gut von relativ hohem Wert. 4. <sic> Ein Gut von stabilerem Wert. 5. <sic> Ein theilbares Gut.

Diesen allgemeinen Anforderungen haben bei versch. Völkern zu versch. Zeiten versch. Geldarten entsprochen. Bei rohen Völkern sind es Güter, welche ein rohes Bedürfnis befriedigen. Je feiner die Völker, je feiner die Güter, die als Geld dienen. Geld bestand anfänglich aus Thierfellen u. Vieh (pecunia, pecus), Muscheln, Elfenbein, Zucker, Tabak (in Amerika), Cacao in Mexiko. Aber die wichtigste Stelle als Geld spielen doch die Metalle. Zuerst Eisengeld (aes alienum) in Sparta u. Rom, später Geld aus edeln Metallen, in Griechenland seit dem 7^{ten}, in Rom seit dem 3^{ten} Jhrh. v. Chr. in Gebrauch. Edles Metall hat endlich alle andern Geldsorten verdrängt. Denn das Edelmetall hat folgende Vorzüge: 1) Schönheit des Ansehens 2) die Dauerhaftigkeit 3) die Gleichförmigkeit 4) die beliebige Theilbarkeit 5) der relativ hohe Wert 6) die Constantheit des Wertes 7) die Umformbarkeit u. Zugänglichkeit für die <S.41> Prägung, wodurch die Münzen entstehen. Die Prägung ist sehr wichtig für das Geld. Denn so kann der Staat Menge u. Feingehalt der Edelmetalle prüfen u. überwachen. Wir brauchen daher nur mehr die Münzen zu zählen.

Par. 76. Geldbedarf der V. W.

Man hat früher den Geldbedarf in einer V. W. durch absolute oder relative Zahlen auszudrücken gesucht. Aber das Geld bildet nicht das alleinige Vermögen eines Volkes; man kann auch nicht sagen, Jeder in der V. W. brauche z. B. 40 fl.<,> Bestimmte Zahlen gibt es hier nicht. Man kann nur sagen: der Geldbedarf ist abhängig von versch. Umständen: 1. Von der Zahl der Tauschacte 2. Von der Zahl der Naturaltäusche u. der Zahlungen durch Credit (Je mehr solche, desto geringerer Geldbedarf). 3. Von der Schnelligkeit des Geldumlaufs, welche mit dem Steigen der Bevölkerung u. der Ausbildung des Verkehrs wächst, ebenso auch wächst mit der leichtern Fructification des ersparten Geldes. Bei spärlicher Ackerbau treibender Bevölkerung, bei allg. Rt <sic>. Unsicherheit, in Kriegs- oder Krisenzeiten ist Geldumlauf langsam. Kleine Geldstücke laufen rascher um als große. <S.42> Mit dem 1^{ten} Umstand steht der Geldbedarf im geraden, mit dem 2^{ten} u. 3^{ten} im umgekehrten Verh.. Bei geringer Entwicklung sind alle drei Factoren schwach, welche bei wachsender Cultur wachsen u. sich gegenseitig compensiren. In einem Mittelzustand, wo blos der 1^{te} Factor sehr gewachsen ist, ist der Geldbedarf am größten. Die Zahl der Geldstücke, deren man in einer V. W. bedarf, hängt 4). noch von dem Werte des Geldes ab.

1880 hatte Deutschland 2757 Mill. Mark, auf den Kopf 61 Mark. Oesterreich hatte 700 Mill. Gulden, auf den Kopf 19 fl.<,> = 33 Mark. Frankreich 100 M. per Kopf.

Par. 77. Wert u. Kaufkraft des Geldes.

Die Kaufkraft des gemünzten Geldes läuft parallel mit der Kaufkraft des Edelmetalles, aus

dem die Münze geprägt wird. Der Wert der edlen Metalle hängt aber von Angebot u. Nachfrage ab. Letztere theilt sich in Nachfrage zu unmittelbaren <sic> Gebrauch u. in die Nachfrage zur Münzenprägung. Die Größe der ersten Nachfrage hängt ab von der Geschmacksrichtung u. dem Reichthum des Landes. Die Größe der zweiten Nachfrage hängt von den im letzten Par. aufgeführten Umständen ab. Angebot ist auch variabl u. wird relativ in einem Lande <S.43> durch die Ausfuhr verändert, ferner absolut verändert durch die Größe der Abnützung, Production, Eingraben. Weil Angebot u. Nachfrage variabl sind, muß auch der Geldwerth variabl sein.

Par. 78. Ursachen u. Hergang der Geldwerthänderung,
inbes. Zu- oder Abnahme des Geldvorrathes.¹¹⁵

Wenn der Vorrath dem Bedarf entspricht, bleibt der Wert des Geldes stabil. Durch Erschlaffen oder Steigen des Verkehrs, andererseits durch plötzliche Ausbreitung des Creditwesens, Ausgießung von aufgestapelten <sic> Schätzen in den Verkehr, durch Ausführung der Edelmetalle etc. muß der Geldwert sich ändern.

1) Wenn über den Bedarf das Geld vermehrt wird, wird seine Kaufkraft geringer. Zunächst bleibt in solchem Falle Geld überschüssig. Weil man dafür nützliche Waaren <sic> einzukaufen sucht, entsteht ein Überbieten, wodurch man für die betr. Waaren <sic> jetzt mehr zahlen muß. Je mehr das Geld in seinem Werte herabsinkt, desto mehr steigt der Bedarf an Geldstücken. Dadurch wird der Geldüberschuß aufgezehrt u. das Gleichgewicht hergestellt. Der Wert des Geldes fixirt sich auf diesem Punkte. <S.44>

2). Wird die Geldmenge unter den Bedarf vermindert, so haben die Geldbesitzer nicht mehr so viel auszugeben. Das für alle Waaren <sic> auszugebende Quantum Geld muß dadurch sich verringern (bei Gleichbleiben der übrigen Umstände). Das Sinken der Waarenpreise <sic> geschieht durch Unterbieten der Verkäufer. Das Sinken der Preise ist aber identisch mit dem der Kaufkraft des Geldes. Daraus folgt: 1) Jede Quantität von Geld ist dem Geldbedarf in völlig gleicher Weise zu genügen im Stande. 2) Überschuß von Geldstücken ist für die V. W. kein Vorthell u. für den Umlauf nachtheilig, denn man muß für Alles mehr zahlen, was sehr lästig ist. Höchstens größerer Besitz von Geld- oder Silbergeräten. 3) Unter allen Prod. der Menschen ist die Prod. von Edelmetallen vielleicht die mindest nützlichste, weil dadurch eine höchst lästige Vermehrung der Geldstücke herbeigeführt wird. 4) Gleichzeitige Steigerung der Güterpreise ist nur möglich, wenn Umlaufsgeschwindigkeit oder der Wert des Geldes sich ändern.

Par. 79. Räumliche Ausgleichung des Geldwerthes.

Geld gehört zu jenen Gütern, welche die geringsten specifischen Transportkosten erfordern. Wegen dieser <S.45> leichten Versandbarkeit hat das Geld die Tendenz, sich in allen Ländern, die mit einander in Verbindung stehen, auf das gleiche Wertniveau zu stellen. Wird z. B. in einem Lande die Kaufkraft des Geldes durch die Vermehrung desselben vermindert, so suchen die Leute von diesem Lande ihre Waare <sic> vom Auslande beziehen zu können. Die Ausländer suchen Waaren <sic> zu importiren. So wird der Geldvorrath im ersten Lande gemindert, bis endlich Ausgleich u. Gleichgewicht entsteht. Diese Nivellirung ist um so größer, je geringer die Transportkosten sind, welche den Einkauf im Auslande unrentabel machen; wenn sie größer sind als die Preisdifferenz; können manche Gegenden mit schlechter

Communication (z. B. Gebirgsthäler) u. nur Rohproduction nur Waaren <sic> ausführen, die viel Transportkosten erfordern, so bleibt dort andauernd der Geld Wert viel höher. Darum die größere Billigkeit auf dem Lande als in der Stadt. Geldwerth ist höher in Agriculturstaaten, als in Handelsstaaten, niedriger in Gegenden, wo Edelmetalle gewonnen werden. Daraus folgt nun:

- 1) dass der Merkantilismus mit Unrecht die Einfuhr von Waaren <sic> hindern wollte u. die Ausfuhr fördern, da Geld nicht alleinig der Reichthum ist. <S.46>
- 2) dass die locale Wertausgleichung des Geldes auch die Stabilität des Geldwerthes unterstütze. Sämmtliche Störungen im Geldwerthe werden durch die Verbreitung auf die ganze Weltwirthschaft weniger fühlbar. Auf die Stabilität des Geldwertes wirkt auch die Verwendung der Edelmetalle zu Schmuck etc.<.> sehr vortheilhaft ein. Denn wenn Geld billig wird, so wird mehr Edelmetall auf Schmuck, Tafelgeschirr etc. verwendet. Ist das Geld theuer, so wandert viel Schmuck u. Silbergeschirr in die Münze. So vollzieht sich ein wohlthätiger Ausgleich.

Par. 80. Genaue Betrachtung

der an Geldwerthsänderungen sich knüpfenden volkwirthschaftlichen Erscheinungen.

A. Gewöhnliche Folgen einer Geldwerthsminderung: Zunächst steigt der Preis der Waaren <sic>, aber erst nach u. nach u. zuerst von denjenigen Waaren <sic>, die von denjenigen begehrt werden, in deren Händen die Geldfülle ist. In dem Maaße, als das Geld sich dann im Lande verbreitet, steigert sich nach u. nach der Preis aller Waaren <sic>, wie sie nach einander begehrt werden: Verh.mäßig rasch tritt die Steigerung nur bei jenen Waaren <sic> ein, deren Angebot sich leicht einschränken läßt. Am <S.47> letzten werden sich Pachtzinse, Tarife etc.<.> ändern, weil hier Gewohnheit u. Vorausbestimmung viel Einfluß haben. Grundeigenthümer, welche ihren Grund verpachtet, Hauseigenthümer, welche ihre Häuser vermietthet haben, verlieren daher während der Übergangsperiode, denn sie nehmen nicht mehr Zins ein, müssen aber mehr ausgeben. Handelsleute, Unternehmer fühlen sich wohl. Capitalisten verlieren an Cp. u. Zins. Beamte, Lohnarbeiter, Angestellte verlieren. Das sind Übergangszustände. Nach u. nach wird die Ausgleichung allgemeiner. Pachtzinse, Zinsen u. Gehalte werden auch gesteigert. Ist die Ausgleichung vollbracht, so ist die hauptsächlichste Folge nur die, dass der Nominalwerth aller Güter höher steht. Verloren haben nur Gläubiger, welche ihre Schulden nach der Geldwerthminderung in gleichem Neuwerthe, aber in geringerm wirklichen Werte zurückbezahlt erhalten. Dies ist bes. für verschuldete Staaten oft günstig.

B. Gewöhnliche Folgen einer Geldwertherhöhung:

Auch hier senken sich die Waarenpreise <sic> nach u. nach. Verlust der Unternehmer während der Übergangsperiode, Gewinne der Grund u. Hauseigenthümer, Capitalisten u. Angestellten. Nach u. nach vollständiger Ausgleich. Gewinn der Capitalisten u. Gläubiger, Verlust der Schuldner. <S.48>

Im Ganzen sind die Folgen einer Geldwerthvermehrung schädlicher, weil sie den Producenten schädigen. Jedoch sind wir Geldwerthserhöhungen selten ausgesetzt.

Par. 81. Einige Daten aus der Werthgeschichte.

Die Edelmetalle hatten im Alterthum großen Werth. Doch sank er allmählich in Folge Auf-

schließung von Bergwerken u. großer Beutezüge. Zur Zeit **Alexanders** des Großen u. **Julius Caesars** traten Preisrevolutionen in Folge ihrer Beutezüge ein. Der Geldwerth sank rapid.

Im Mittelalter steigerte sich der Wert der Edelmetalle. Denn Vieles ward eingegraben in den bewegten Zeiten der Völkerwanderung. Der Geldumlauf ward langsamer.

Nach Entdeckung Amerikas stiegen die Preise plötzlich um 300 % bis 400 %. Man konnte sich diese Erscheinung nicht erklären u. traf die verschiedensten nutzlosen Vorkehrungen. Der Grund lag in der großartigen Vermehrung des Geldes. Vom Ende des 17. Jahrh. an ist der Werth bis Mitte 19. >Jahrh. ziemlich stationär geblieben. Seit 1850 scheint ein neues Sinken des Geldwerthes eingetreten zu sein. Der Grund lag in der colossalen Ver<S.49>mehrung der Metallausbeute, weil andererseits das Geld durch viele Creditmittel ersetzt werden kann, was eben die Nachfrage nach Geld mindert. Übrigens bemerken wir, dass obgleich die Münzenmenge von 1492 bis jetzt um das 20fache gestiegen ist, der Geldwerth nur um das 5fache sank, da der Geldbedarf auf <das> 4fache stieg. Manche Anzeichen deuten auf eine künftige Preisrevolution. Die enorme Prod. entwertet das Geld. (Jetzt wird in einem Jahre so viel producirt als im 15.> Jahrh. in ganz Europa vorh. war). Es gibt jedoch auch Gegentendenzen: Einbuße von Edelmetallen durch Ausfuhr, Abnützung, Verwendung zu Gegenständen des Gebrauches, zu Versilbern u. Vergolden, namentlich nach den orientalischen Ländern wird viel (über 200 Mill) Edelmetall ausgeführt u. 300 Mill werden sonst verwendet. Also fällt wohl nur die Hälfte der jährlichen Prod. menge dem Münzwesen zu. Der Entwertung allerdings nur sehr wenig entgegenwirkend wäre auch die Zunahme des Geldbedarfes. Ferner könnte bei der colossalen Menge Geldes in Europa nur eine colossale Menge neuen Edelmetalles eine bedeutende Geldwerthänderung hervorbringen. Mit dem Fallen der Preise des Edelmetalles, müssen auch viele Bergwerke aufgelassen werden. Dieses sind die Factoren, wel<S.50>che einer rapiden Geldentwertung in unsern Tagen entgegenstehen.

Par. 82. Verhältniß zwischen Gold u. Silber u. die Hauptwährungssysteme.

Das Geldwesen muß einheitlich sein. Abgesehen von der Scheidemünze thun Gold u. Silber die Hauptdienste als Geld. Zwischen beiden muß Einheit geschaffen werden. Dies kann geschehen durch das System der einfachen Währung, wornach vom Staat Münzen aus einem Metalle, Gold oder Silber (Gold= oder Silberwährung) als gesetzliche Zahlungsmittel gelten. Wir haben Silberwährung. Gold wird zwar auch geprägt, hat aber variablen Curs. In Rußland ist Silberwährung, in England u. Deutschland Goldwährung.

Beim Doppelwährungssystem sind Gold= u. Silbermünzen gesetzliches Zahlungsmittel. Die Einheit wird hergestellt, indem der Staat ein bestimmtes unveränderliches Wertverh. zwischen beiden Metallen annimmt. Heutzutage ist Gold beiläufig 18 mal so viel wert als Silber. Jedoch schwankt dies Verh. bedeutend. In letzter Zeit war es 20 mal so viel wert, in alten Zeiten nur 10 - 14 mal. Prägt also der Staat Silber= <S.51> u. Goldmünzen zugleich, so muß er jedenfalls ein bestimmtes Wertverh. beider Metalle annehmen, sonst schwanken fortwährend die Werthe seiner Münzen. Der ganzen Münzordnung wird z. B. ein Wertverh. zwischen Silber u. Gold von 1 : 15 1/2 (Frankreich) zu Grunde gelegt. 20 Francsstücke in Silber enthalten 15 1/2 mal so viel Metall als 20 Francsstücke in Gold. Auch die vereinigten Staaten haben bimetalliches System.

Es fragt sich nur, ob der Staat durch seinen Machtspruch wirklich das Wertverh. bleibend so festsetzen kann. Das Doppelwährungssystem ist ein Künstliches. Ein Staat

allein kann es nicht einführen. Und auch für alle Staaten ist es bedenklich, eben weil es künstlich ist.

Besitzt ein Staat einfache Währung, so wird sein Geldwesen nur durch die Änderung des Wertes des betreffenden Metalles berührt. Beim Doppelwährungssystem ergreift jede Änderung im Werte eines von beiden Metallen das ganze Geldwesen, allerdings nur in abgeschwächtem Maaße <sic>. <S.52>

IV. Cap

Die Lehre vom Credit

Par. 83. Begriff u. allg. Grundlagen des Credit.

Credit ist die freiwillig eingeräumte Befugniß über fremde Güter gegen das bloße Versprechen des Gegenwertes zu verfügen.

Ein Creditgeschäft ist jener Verkehrsact, durch welchen Jemand einem Andern Güter überträgt gegen das Versprechen, dass der Schuldner späterhin den Gegenwert übertragen werde. Die Leistung fällt in die Gegenwart, die Gegenleistung in die Zukunft. Voraussetzung ist, dass der Schuldner sowohl Willen als Fähigkeit haben werde, den Gegenwert zu leisten. Die Creditfähigkeit hängt ab von persönlichen Umständen: 1. Rechtschaffenheit 2. Öconomische Lage (Vermögensbesitz, bes. eines Sachpfandes, regelmäßiger Erwerb.) 3. Zweck des Darlehens.

Allg. gesellschaftliche Verh. wirken auch auf die Creditfähigkeit ein: 1. Rechtssicherheit u. Rechtspflege. 2. Sicherheitsgrad der allg. Erwerbsverhältnisse <S.53>

Par. 84. Arten des Credit.

- 1) Personal u. Realcredit, je nach Grundlagen des gewährten Credit (bloßes persönliches Vertrauen - specielles Sachpfand). Realcredit theilt sich in Hypothekar- u. Mobiliarc-credit, je nach Unbeweglichkeit oder Beweglichkeit der Pfandsache.
- 2) Langer, langfristiger u. kurzer, kurzfristiger kurzfristiger Credit. - Kündbarer u. unkündbarer, terminirter u. nicht terminirter Credit.
- 3) Productiv- u. Consumetiver, je nachdem das Darlehen zu Prod. oder Cons. Zwecken aufgenommen werde. Prod. Credit ist entweder: a) Unternehmungscredit, der den Cap. Stock einer Unternehmung bilden soll, er ist seiner Natur nach langfristige. b) Zahlungscredit, um Zahlungen flüßig zu machen. Er kann kurzfristig sein.
- 4) Öffentlicher oder Privatcredit. Ersteren nimmt ein Träger einer öffentlichen Gewalt (Staat, Land, Gemeinde). Privatcredit kann landwirthschaftlicher, merkantiler u. industrieller Credit sein.
- 5) Bei manchen Rechtsgeschäften ist das Creditiren Hauptzweck (Darlehen) bei manchen bloß accessorisch (Kauf auf Borg). <S.54>

Par. 85. V. W.liche Bedeutung des Credit.

Der Credit schafft nicht unmittelbar neue Güter, sondern überträgt nur die Zuständigkeit von Gütern. Dennoch ist der v.w.liche Nutzen des Credit sehr groß.

- 1) Förderung der Prod., weil ja das Cp. auf solche Personen übertragen wird, die zur Prod. geneigt u. geschickt sind. Ausnützung der productiven Befähigung capitalloser Personen. Förderung großer Unternehmungen, die ohne Credit ein Privatier nicht übernehmen könnte.

- 2) Belebung des Verkehrs. Ausdehnung d. Zahlungsfähigkeit.
- 3) Förderung der Cp.bildung. Denn die Sparsamkeit, welche Cp. bildet, wird durch den Umstand angereizt dass man leicht durch Creditiren sein Geld anlegen kann.
- 4) Ersparung an umlaufenden Edelmetall.

Durch Creditiren an Verschwender, durch Mißbrauch des Credits (Krisen) können sich auch schlechte Folgen zeigen, die jedoch den Nutzen des Credits nicht schwächen. Der niedrigen Cultur ist das Creditwesen nur bez. Nothcredit bekannt. Mangel an Geld u. Verkehr. Darauf folgt zuerst die Geld= u. dann zuletzt als höchste Stufe die Credit W., welche sich jedoch immer auf die Geld W. stützt. Das Geld wird trotz des Credits doch nie überflüßig. <S.55>

Par. 86. Functionen des Credits im Umlaufswesen. Einleitung u. Allgemeines.

Regelmäßiges Zahlungsmittel ist das Geld. Bei entwickelter Cultur wird aber Geld häufig so ersetzt, dass man Forderungen mit Forderungen bezahlt u. compensirt. Dies geschieht jedoch mit Hilfe von Creditpapieren u. Banken. Creditgeschäfte pflegen schriftlich abgeschlossen u. durch Urkunden (Creditpapiere) bestätigt zu werden.

I. Nach dem Inhalte unterscheidet man 4 Gruppen von Creditpapieren: 1) Schuldurkunden oder Obligationen, welche die Verpflichtung des Ausstellers zur Leistung einer bestimmten Summe enthalten. Hieher gehören die gemeinen Schuldscheine, Obligationen im engern Sinn, die meist auf Theilschuld, auf runde Beträge lauten, ferner Prioritätsobligationen, die von Actiengesellschaften ausgegeben werden u. so heißen, weil sie von den Actionären beglichen werden. Ferner Pfandbriefe, die mit Anweisungen auf liegende Güter ausgestattet sind, Loose, die eine Anweisung auf eine erst durch Verloosung zu bestimmende Summe enthalten, Rentenscheine, die eine bestimmte dauernde oder zeitlich beschränkte Rente zusichern; Cassenscheine, d. h. ver<S.56>zinsliche Schuldscheine, von Cassen ausgestellt, Banknoten d. h. Schuldscheine von Banken (10, 100 u. 1000 fl.) u. Staatsnoten, Schuldscheine, die vom Staate ausgegeben sind. (1, 5 u. 50 fl.). 2) Anweisungen auf Zahlung von andern Personen. Hieher gehören gemeine Anweisungen, Giro Anweisungen, Wechsel u. Cheks. 3) Urkunden über Theilhaber R. (Actien, Coupons.) 4) Urkunden, welche auf Auslieferung beweglicher Sachen gehen, welche irgendwo deponirt sind: da sind Depositenscheine, Lagerscheine (warrants), welche von Lagerhäusern (docks) ausgegeben werden.

II. Nach der Form unterscheidet man 1. Namenspapiere oder gebundene Papiere. (Auf den Namen des Berechtigten ausgestellt.) 2. Ordrepapiere, zunächst auf einen Bestimmten ausgestellt, dem es freisteht, in sehr einfacher Weise (Indossament, Bemerkung am Rücken) das R. weiter zu übertragen. (Wechsel, Cheks, Lagerscheine). 3. Inhaberpapiere. Wer das Papier hat, kann die Zahlung verlangen. Mit Übergabe des Scheins wird R. übertragen. Diese Form haben die meisten Creditpapiere. <S.57>

Alle diese Papiere haben sich aus dem Verkehr herausgebildet u. die versch. Papiere leisten versch. Dienste im Verkehr. Manche derselben dienen nicht nur dem Credit, sondern werden als Geld angenommen u. heißen Geldsurrogate. Hieher gehören bes. die in den beiden ersten Gruppen genannten Papiere. Bevor wir darauf übergehen, sei noch etwas über die Banken erwähnt.

Par. 87. Die Banken.

Bank ist eine Unternehmung zum gewerbemäßigen Betrieb von Geld- u. Creditgeschäften. Das Subject einer solchen Unternehmung entweder eine Einzelperson (Bankier) oder juristische Person (Bank im eigentlichen Sinn). Banken vermitteln Credit u. Zahlungen. Danach sind die Geschäfte der Banken Credit- oder Zahlgeschäfte, außerdem Nebengeschäfte.

A. Creditgeschäfte. Dies ist die principale Function der Banken. Die Bank borgt von Capitalisten Geld, u. verleiht es wieder an Creditsuchende. So ist die Bank eine juristisch selbständige Mittelsperson (nicht Agent). Diese Thätigkeit der Bank ist eine sehr wohlthätige. Der Bank als einem großen Institut borgt man gern. Was sie borgt, leiht sie an Aende, deren Creditfähigkeit, Rechtschaffenheit sie besser beurteilen kann. Die Bank macht also Angebot u. Nachfrage vom Cp. sich begegnen, die sich sonst nicht begegnen würden. Die Geschäfte der Bank sind entweder Passiv- oder Activgeschäfte.

1. Passivgeschäfte. a) Kurzfristige Geschäfte. Dahin gehören Depositengeschäfte. Sind die Gegenstände nur zur Verwahrung gegeben, dann ist es kein eigentliches Creditgeschäft. Wol aber gehören zu den Creditgeschäfte die Depositen zur Benützung. Die Bank stellt darüber Depositen- oder Cassenscheine aus - Ferner passives Contocorrentgeschäft. Den regelmäßigen Deponenten werden in einem Conto alle Guthaben eingetragen, herausgenommen oder abgeschrieben. Endlich das Noten oder Zettelgeschäft. Es werden Schuldscheine ausgegeben, auf runde Summen, unverzinslich, bei Vorzeigung zahlbar. b) Langfristige Geschäfte nimmt die Bank durch verzinsliche Obligationen, die nach bestimmter längerer Zeit oder nach Verloosung rückgezahlt werden.

2. Activgeschäfte.

a) Kurzfristige Activgeschäfte: α) Discontogeschäft. Discontiren von Wechseln u. kurzfristigen Creditpapieren, d. i. Ankauf von solchen Papieren vor dem Verfallstage mit Abzug der Zinsen die bis zum Verfallstage anwachsen würden (Disconto, Eskompte.) β) Lombardgeschäft. Gewährung von Vorschüssen gegen Handpfand, als welches bes. Wertpapiere dienen. γ) Active Conto Correntgeschäfte. Gewährung von verzinslichen Vorschüssen auf laufende Rechnung.

b) Langfristige Activgeschäfte: α) Hypothekar Darlehen β) Dauernde Darlehen an merkantile, industrielle etc. Unternehmungen (Ankauf von Obligationen derselben). γ) Übernahme von Actien solcher Unternehmungen. ξ) Gewährung von öffentlichen Anlehen an Staaten Gemeinden etc. Die letzten drei (α), β), γ) werden häufig nur betrieben, um mit diesen Wertpapieren Handel zu treiben.

Gewöhnlich betreibt eine Bank nur einige dieser Geschäfte, wobei sich Activ u. Passivgeschäfte natürlich entsprechen müssen. Banken können demnach sein a) Handelsbanken, die kurzen Credit geben u. vorwiegend dem Handel dienen. Sie sind entweder Notenbanken (Zettelbanken) die auch das R. haben, Banknoten auszugeben oder solche, die dies R. nicht haben, u. verschiedene Namen führen. b) Hypothekenbanken für langen Credit. c) Effecten = Gründerbanken oder Creditmobiliarbanken. Diese gewähren langen Unternehmungscredit, indem sie Actien nehmen u. Vorschüsse geben. Gewöhnlich ist damit eine Gründung verbunden. Übrigens bestreben sie nebenher auch die Geschäfte der Handelsbanken. Bei diesen Banken ist viel Risiko. Daher schwanken auch ihre Actien außerordentlich im Course. d) Volksbanken, welche die Dienste der Banken vorwiegend ärmern Classe leisten. Sie sind

gewöhnlich als Genossenschaften organisirt.

Ihren Gewinn ziehen die Banken abgesehen von den Nebengeschäften, theils aus Verzinsung des Bankcapitals (unbedeutend), aus der Differenz der Activ- u. Passivcapitalien, endlich aus den Courssteigerungen der Effecten.

3. Nebengeschäfte, insbes. Zahlungsgeschäfte; Die Vermittlung von Zahlungen geschieht: 1) Durch unmittelbare Thätigkeit der Bank. 2) Durch Schaffen von Creditpapieren, die das Publikum zum Zahlen verwendet.

Die eigentlichen Zahlungsgeschäfte sind:

ad 1) a) Giro oder Umschreibgeschäft b) Chek Geschäft c) Die Ausgleichungs oder Clearingsgeschäfte. d) Incasso oder Anweisungsgeschäfte. ad 2) a) Depositenscheine b) Cheks c) insbes. Banknoten

Alle diese Zahlungsgeschäfte werden bes. von den Handelsbanken besorgt. Außerdem betreiben die Banken als Nebengeschäfte: das Geldwechslergeschäft, Handel mit Geld u. Silber, Handel mit Wechseln, Annahmen von Depositen zur bloßen Verwahrung, Handel mit Effecten, Börsenspeculation. Die erstangeführten Nebengeschäfte werden bes. von Handels letztere von Effectenbanken betrieben.

Die Entwicklung der modernen Bankgeschäfte datirt seit dem Geldwechsel, der heute nur mehr ein Nebengeschäft der Banken ist. Da die Geldwechsler in der Regel reiche Leute waren, die ihre disponiblen Gelder <S.62> gern gegen Pfand ausliehen, ferner geneigt waren, Wechsel auszustellen, so schloßen sich an den Geldwechsel bald Zahlungs u. Creditgeschäfte an. Bez. der äußern Entwicklung gab es Privatbankhäuser schon bei den Griechen (τραπεζίται) u. Römern (mensarii, numecularii, argentarii). Im Mittelalter hießen sie Bankers oder Bankiers u. waren zahlreich in Oberitalien.

Die erste corporative Bank aber (überhaupt die erste öffentliche Anstalt, die den Namen „Bank“ führte) entstand erst nach 1150 in Venedig und war ein staatliches Amt zur Verwaltung der Staatsschuld des Staates Venedig. Unserm modernen Bankwesen stehen dann schon näher die Bank des hl. Georg in Genua (gegründet 1407) u. die bald nachher entstandenen Banken in Amsterdam u. Hamburg. Es waren nur Girobanken, nahmen Depositen an u. besorgten Zahlungen im Umschreibwege. Aus u. neben diesen entwickelten sich Handelsbanken, die in versch. Formen kurzen Credit geben u. nahmen. Die erste Zettelbank war die Genueserbank <sic>, die 1675 das R. erhielt, Banknoten auszugeben. Die Bank von England (gegr. 1694) wurde dann in dieser Bez. für alle übrigen mustergiltig <sic>.

Noch jünger sind die eigentlichen Creditbanken. Sie <S.63> haben ihre Quelle in den Creditvereinen, deren ältester 1769 gegründet wurde. Die Hauptmasse der Gründungen von Banken ist neuesten Ursprunges. So sind erst in neuester Zeit die Effecten u. Gründerbanken in allerneuester Zeit die Volksbanken (Vorschuß- u. Creditgenossenschaften) ins Leben getreten.

Par. 88. Von den Wechseln, deren Entstehung u. Function.

Wechsel sind in einer bestimmten Form ausgestellte Anweisungen auf Zahlung einer be-

stimmten Geldsumme. - Der Wechsel heißt trocken oder eigener Wechsel, wenn der Zahlungsauftrag an den Aussteller selbst gerichtet ist. (volkswirtschaftlich nicht sehr bedeutend) Viel wichtiger u. häufiger ist der gezogene Wechsel (Tratte), in welcher eine andere Person als der Aussteller, der Trassat, zur Zahlung einer Geldsumme angewiesen wird. Die gewöhnliche Form ist: An Herrn N in H. Zahlen sie gegen diesen Wechsel (Dies Wort muß vorkommen) am 9 Mai 1882 an die Ordre des Herrn X. den Betrag von 2000 fl. Datum. Unterschrift N. Aussteller A.

A ist der Aussteller oder Trassant. N ist der Bezogene oder Trassat u. wenn er den Auftrag angenommen hat, heißt er Acceptant. X ist Remittent. <S.64> Gewöhnlich sind Ausstellungs- u. Zahlungsort nicht dieselben. Der Wechsel hat juristische Eigenthümlichkeiten Strenge Haftung des Ausstellers, Übertragung durch einfaches Indossament, eine einfache schriftliche Bemerkung auf dem Rücken des Wechsels. Mithaftung aller jener Personen, welche jemals Eigenthümer waren u. den Wechsel übertragen haben. Jeder, der den Wechsel weitergibt, wird dadurch Bürge u. Zahler.

Ihre Entstehung verdanken die Wechsel dem elenden Münzwesen zur Zeit der Kreuzzüge. In jeder Stadt war anderes Geld. Campsores, Wechsler, welche von Markt zu¹¹⁶ Markt zogen, vermittelten die Umwechslung bei den Märkten. Derjenige, welcher etwas verkauft hatte, konnte mit der gelösten Geldart zu Hause oder auf einem andern Markte nichts anfangen. Er mußte dort wieder zu den Campsores gehen. Da diese aber auch am nächsten Markte gewöhnlich dieselben waren, sie zogen nämlich herum, so übergab er schnell am ersten Markt sein Geld den Campsores, die auch den Geldtransport sicherer durchführten, da sie mit bewaffneter Bedeckung reisten. Der Geldwechsler gab dem Kaufmann eine Urkunde u. am nächsten Markte, wenn der Transport glücklich <S.65> vorüber war, ließ sich dann der Kaufmann in der betr. Münzform sein Geld gegen diese Urkunde geben. Als aber dann den Campsores das Herumreisen u. der Geldtransport zu theuer wurde, wiesen sie am nächsten Marktort einen Geschäftsfreund oder eine Filiale durch einen Brief an, er möge dem betr. Kaufmann auf ihre Rechnung das Geld auszahlen. So etablierte sich der Gebrauch der Wechsel.

Die Functionen des Wechsels auf dem Gebiete der V. W. sind sehr wichtige. Der Wechsel erspart namentlich im internationalen Verkehr in großem Umfange Baargeldsendungen. Z. B. ein Kaufmann A in Wien hat in Folge Waarenverkaufs <sic> an einen Kaufmann X in London von diesem 1000 fl. zu fordern. Statt dieselben in London einzuklagen u. sich schicken zu lassen, zieht der A einen Wechsel auf den X u. verkauft denselben. Denselben kauft dann ein Kaufmann B in Wien, der dem Y in London schuldet. B schickt den Wechsel an den Y, welcher am Verfallstage die Schuld von X einzieht u. sich daraus bezahlt macht.

Da die Wechsel von bekannten Firmen fast so sicher sind, wie baares <sic> Geld, so circuliren die Wechsel in Handelskreisen überhaupt wie Baargeld u. lassen die V. W. mit weniger Baargeld ihr Auskommen finden. Allerdings <S.66> ist der Wechsel wegen der Verfallszeit beschränkt, u. übt diese Functionen nur in der Handelswelt. Dennoch sind die Wechsel sehr wichtig.

Par. 89. Wechselcourse.

An belebten Handelsplätzen, insbes. wo Börsen sind, sind Wechsel eine sehr begehrte Waare <sic>. Sie besitzen daher einen Cours oder Marktpreis (In Courszetteln stehen sie unter dem Namen Devisen). Sie werden nämlich nicht immer mit dem Betrage ausgezahlt, auf den sie

lauten, sie stehen meist über oder unter pari. Hat man für einen Wechsel auf 100 fl. zahlbar in London, in Wien weniger zu zahlen, so steht der Curs unter pari (für Wien gegen London). Häufig wird der Wechsel in anderer Münze gezahlt, als auf die er lautet. Da muß man natürlich erst umrechnen. Der jeweilige Cursstand ist abhängig von Verh. zwischen Angebot u. Nachfrage. Die Nachfrage wird bestimmt durch die Menge der Schulden, welche die Kaufleute eines Platzes in kurzer Zeit an einem andern Platz zu zahlen haben. Das Angebot richtet sich nach der Menge der Forderungen, welche Kaufleute eines Platzes gegenüber Kaufleuten eines andern Platz haben, <S.67> für die sie eben Wechsel ausstellen, die sie zu verkaufen suchen. Ist der Betrag der wechselseitigen Schulden annähernd gleich, so steht der Curs al pari. An dem Orte, der mehr schuldig ist, als er zu fordern hat, gehen die Wechsel über pari. Übrigens wird die Abweichung vom al pari Course die Übersendungskosten des Baargeldes nie übersteigen. Nur bei entfernten Ländern u. bei gehemmtem Verkehr wird die Abweichung erheblicher sein.

Da beim Wechselkauf der Verkäufer die Summe sofort, der Käufer aber erst am Verfalltag des Wechsels erhält u. da der Wechsel unverzinslich ist, so zieht sich der Käufer die Zinsen der Zwischenzeit, den disconto oder escompte, vom normalen Kaufpreise ab. Nur bei vista Wechseln, die gegen Vorzeigung schnell zur Zahlung verpflichten, fällt der Disconto fort. Aus den vista Wechseln ist daher der reine Wechselkurs zu erkennen.

Aus dem Stande der Wechselcourse zwischen zwei Ländern läßt sich schließen auf Gang u. Stand der Zahlungen zwischen 2 Ländern u. in Folge dessen <sic> auf deren wirtschaftliche Verh.. Im Land, das mehr exportirt, daher mehr zu fordern hat, stehen die Wechsel unter pari. Umgekehrt bei Überwiegendem Import. Jedoch ist zu beachten, dass nicht <S.68> alle Zahlungen aus Waarentauschen <sic>, sondern auch oft aus Darlehen etc. herrühren. Ferner können Wechsel aus einem Lande auch in einem andern ausgebaut werden. (Hamburger Wechsel auf London in Wien). Daher sind die Rückschlüsse oft unsicher. Die Ausnützung des höhern Curses fremder Papiere an einer fremden Börse heißt Arbitrage. - Günstige Wechselcourse vertheuern Waareneinkäufe <sic> in einem Lande, ungünstige verbilligen sie, wirken daher günstig auf den Absatz der Producte.

Solide Kaufleute geben Wechsel nur aus, um sich zu begleichen, mitunter auch bei Darlehen. Solange der Aussteller die Mittel hat, am Verfalltag zu zahlen, ist dies unbedenklich. Manche unsolide Kaufleute treiben jedoch Wechselreiterei. A braucht Geld, zieht einen Wechsel auf B. Dieser Wechsel wird verkauft; damit B am Verfallstage zahlen kann, zieht er einen Wechsel auf A; wenn dieser fällig ist, A auf B u. s. f. Diese Wechselreiterei führt meist zum Ruin.

Par. 90. Reine Giro- oder Hinterlegungsbanken.

Dies sind Banken, in welchen Summen Metallgeldes von einer Anzahl von Theilnehmern hinter<S.69>legt werden, um Zahlungen zwischen den Theilnehmern durch bloße Umschreibung in den Büchern der Bank vollziehen zu können.

Jeder Theilnehmer erhält einen Conto in den Bankbüchern. Seine Einlage ist Guthaben. Zahlungen an andere Theilnehmer werden ihm vom Guthaben abgeschrieben, dem Andern zugeschrieben. Diese Banken haben die Vortheile, dass Zahlungen zu großer Summen vermieden werden, u. die in den Bankkellern liegenden Metallmünzen vor Abnützung bewahrt bleiben. Da

aber diese Vortheile nur Leuten einer u. derselben Stadt zu Gute kommen, andererseits das eingelegte Metallgeld keine Zinsen trägt u. dieselben Vortheile heutzutage auf andere minder schwerfällige Weise erreicht werden können, sind solche Banken heute selten. Eine besteht noch in Hamburg, gegründet im 17 Jahrh..

Par. 91. Die modernen Conto - Corrent, Giro u. Chek Geschäfte.

Personen, welche viel Geschäfte machen, deponiren ihr Geld bei einer Bank. Diese nimmt für sie ein, zahlt für sie aus. Die Bank ist ihr Cassier. Gewöhnlich wird das Alles mit conto corrente verrechnet. Meist kann die Bank das Depositum benützen. Dadurch <S.70> wird das Todtliegen des Cp. verhindert, der Bedarf von Geld in der V. W. vermindert. Die Kunden können für ihr Guthaben mäßige Zinsen verlangen. Wenn Zahlungen von Kunden an andere Kunden derselben Bank zu bewerkstelligen sind, genügt einfaches Umschreiben (Giro). Darüber Näheres in Par. 92. Checks sind Anweisungen, die ein Bankkunde auf sein Bankguthaben ausstellt. Sie sind entweder auf Namen ausgestellt oder Inhaberpapiere. Die Cheks werden von der Bank angenommen u. ausbezahlt. Chek kann auch an Zahlungsstatt präsentirt werden, jedoch ist dies selten, weil die Einlösungszeit meist sehr kurz ist (in England 24 Stunden). Besonders in England ist der Gebrauch der Cheks sehr häufig. Fast jeder Mann hat dort seinen Bankier. Alle größern Zahlungen werden durch die Bank beglichen. In Folge dieses großartigen Gebrauches der Cheks ist in England auch der Bedarf an Metallgeld viel geringer, als anderswo.

Par. 92. Abrechnen u. Überweisen, insbes. Saldir u. Clearinghäuser.

Bei wechselseitigen Schuldverh. ist die Compensation sehr angezeigt u. erspart viele Baarzahlungen. Wenn Compensation dann zwischen mehr als 2 Personen ein<S.71>tritt, sind die Vortheile noch größer, weil um so mehr Baarzahlungen erspart werden. Dies wird nun durch das in England herrschende System, Alles durch Banquiers zu zahlen, sehr befördert. Diese Compensationsgeschäfte werden nun gewöhnlich so gemacht, dass die Banken z. B. einen Bediensteten in ein Haus (Saldir oder Clearinghaus <sic>) schicken, wo diese Ausgleichungen gemacht werden. Ein solches Clearinghouse besteht in London schon circa 100 Jahre. Über 70,000 Mill. Gulden wurden im letzten Jahre im Clearinghouse zu London durch Compensation beglichen.

Par. 93. Circulirende Schuldscheine, insbes. Papiergeld: Wesen u. Arten.

Auch Schuldscheine können als Zahlungsmittel dienen, u. wie Münze den Güterumlauf vermitteln. Damit dies in großem Maßstabe geschehe, muß der Schuldner eine bekannte, vertrauenswürdige Person sein. Die Beträge müßen runde Summen in landesüblicher Münze sein, die Schuldscheine rasch zahlbar sein u. die Übergabe leicht. Ferner sollen sie unverzinslich sein (Denn sonst behält sie Jeder im Kasten u. nimmt die Zinsen ein. Dann laufen sie aber nicht um). Werden Schuldscheine von dieser Beschaffenheit eigens dazu bestimmt, anstatt Münze zu dienen, spricht man von Papiergeld. <S.72> Sonstige Schuldscheine sind die Bons der Kaufleute, die Cassenscheine der Banken. Jedoch weit wichtiger ist das Papiergeld.

Papiergeld sind von öffentlichen Anstalten oder Privaten ausgegebene, auf runde Beträge lautende Schuldscheine, welche geeignet u. bestimmt sind, als Ersatzmittel der

Münzen im Güterumlauf zu dienen.

Gewöhnlich erkennt der Staat solches Papiergeld an. Entweder bestimmt er, dass Steuern in solchen Papieren gezahlt werden können, oder er bestimmt einen Zwangscurs. Dies Papiergeld muß im ganzen Staatsumfange für eine bestimmte Summe angenommen werden. Man unterscheidet: 1. Banknoten, Staatsnoten. 2. Papiergeld mit oder ohne Zwangscurs. 3. Einlösliches u. uneinlösliches Papiergeld.

Das erstere einzulösen ist der Aussteller verpflichtet. Sonst ist es, wie unser Papiergeld, uneinlöslich. Das Papiergeld vertritt das Metallgeld. Aber während letzteres den Wert in sich trägt, trägt ersteres den Grund seines Wertes außer sich. Daher ist das Papiergeld auch Schwankungen des Wertes ausgesetzt. <S.73>

Par. 94. Vortheile des Papiergeldes.

Die Ausgabe von Papiergeld nützt dem Aussteller<,> denn dieser erhält dadurch ein unverzinsliches Anlehen, dann aber auch der V. Wirthschaft, wegen 1) Erleichterung der Zahlung u. Versendung von größern <sic> Geldsummen. 2) Ersparung an kostspieligem Metallgeld. 3) Regulirung der Umlaufmittel genau nach dem Bedarf. In manchen Zeiten, z. B. Semestralbeginnen ist das Bedürfniß größer, in andern kleiner. Der Münzvorrath bleibt aber derselbe. Damit nun nicht im ersten Falle Mangel, im zweiten Überfluß eintrete, ist das Papiergeld da, das auf ausgezeichnete Weise die Ausgleichung besorgen kann.

Par. 95. Gefahren des Papiergeldgebrauches Folgen der Papiergeldentwertung.

Gewöhnlich sind Nominal= u. Curswert des Papiergeldes dieselben. Jedoch ist auch eine Depretiation des Papiergeldes möglich. Der Curswert wird niedriger als der Nominalwert. Dies wird herbeigeführt 1. durch das Schwinden des Vertrauens auf die Zahlungsfähigkeit des Emittenten 2. durch Ausgabe einer übermäßigen mit Zwangs<S.74>curs versehenen Quantität Papiergeld, die das Bedürfniß an Umlaufmitteln übersteigt.

Gewöhnlich sind 1. u. 2. vereinigt, oder auch 2. allein. Wenn Überfluß an Umlaufmitteln da ist, entsteht Nachfrage nach Waaren <sic>, welche im Preise steigen. Die Kaufkraft des Geldes wird geringer. Zug nach Auswanderung des Metallgeldes. Papiergeld ist im Auslande nicht beliebt. Die Auswanderung dauert so lange, bis die Masse des vorh. Papiergeldes u. etwa noch vorh. Metallgeldes dem Bed. entspricht. Mit dieser Abnahme des Metallgeldes im Lande ist übrigens nicht immer Entwertung des Papiergeldes verbunden. Aber wenn alles Metallgeld draußen ist, u. noch weiter Papiergeld emittirt wird, dan <sic> muß offenbar Entwertung eintreten. Denn eine Ausgleichung mit dem Auslande ist nicht möglich.

Eine Entwertung erkennt man aus dem Agio des Metallgeldes gegenüber dem Papiergeld, ferner aus dem über pari Curse ausländischer, dem unter pari Curse inländischer Wechsel. Übergroße Vermehrung des Papiergeldes zieht meist Mißtrauen nach sich. Der typische Fall ist, dass Staaten zu Kriegszeiten Papiergeld in Masse aus<S.75>geben.

Einlösliches Papiergeld ist der Entwertung nicht ausgesetzt. Denn Jeder, der in die Zahlungsfähigkeit Mißtrauen setzt, wird es eben einlösen. Anders beim uneinlöslichen Papiergeld. Genießt es keines Zwangscurses, so ist die Folge der Entwertung für die V. W. nicht groß, es nimmt es eben Niemand. Die Entwertung von mit Zwangscurs ausgestatteten Papiergeld kann schwere Folgen haben. Solche sind: 1) Auftreten des Agios 2) Gänzliche Verdrängung des Metallgeldes aus dem Verkehr 3) Steigerung der in Papiergeld ausgedrückten

Waarenpreise <sic>. Zuerst steigen die Preise der vom Ausland importirten Waaren u. dann solcher Waaren, die zur kritischen Zeit bes. begehrt werden (in Kriegszeiten: Munition, Waffen, Pferde). Nach u. nach folgen auch die übrigen Waaren. Die Steigerung der Waaren <sic> preise zieht dann wieder neue Entwertung des Papiergeldes nach sich. Denn der Staat kommt mit seinem emittirten Papiergeld wegen Preissteigerung nicht aus, u. emittirt weiter, u. so sinkt dann von neuem der Wert des Papiergeldes. 4. <sic> Das Preismaaß schwankt, denn wenn Papiergeld einmal begonnen hat, seinen Wert zu ändern, ist es <S.76> fortwährenden Schwankungen ausgesetzt, welche sehr nachtheilige Folgen haben. Man kann nichts für die Zukunft berechnen, weil alle Geschäfte dem Zufall ausgesetzt sind. Dies ruiniert solide Geschäftsleute. 5) Die inländischen Gewerbe finden in der ersten Zeit zwar einen bessern Absatz, so lange als durch die Entwerthung nicht eine Steigerung der Waarenpreise <sic> herbeigeführt wird, denn a) Waarenbezug <sic> aus dem Auslande kommt theurer, da man dort mit Metall zahlen muß. Daher Einkauf im Inlande, wo dies nicht der Fall ist. b) Dem Ausländer kommt die Papiergeldsentwertung ebenfalls zu statten <sic>. Er kauft im Inlande billiger u. kauft daher mehr. Diese Steigerung des Absatzes ist aber nur vorübergehend. 6) Es treten Umwälzungen im Vermögensstande der Landesbewohner ein. Die Besitzer von Forderungen, u. Leute mit fixem Einkommen müssen die Schuldzahlungen resp. Renten in entwertetem Papiergeld entgegennehmen u. verlieren dabei so viel % als das Agio gestiegen ist. Dadurch entsteht. 7) Eben wegen Gefährdung der Forderungen eine die Prod. schädigende Störung des Creditcs. <S.77>

Da aber alle diese Nachtheile durch kluge Führung des Papiergeldwesens vermindert oder ganz vermieden werden können, empfiehlt sich wegen der anderseits gebotenen großen Vortheile der Gebrauch des Papiergeldes.

Gänzliche Ersetzung alles Metallgeldes durch Papiergeld, was manchem Nat. Ök. als Ideal vorschwebte (Da die Erzeugung wenig koste u. das Papiergeld sich immer genau dem Bedarfe anschließen könne) ist jedoch trotzdem nicht zu empfehlen, denn da dann das Papiergeld uneinlöslich wäre, könnte geringe Unvorsichtigkeit oder unverschuldeter Zufall, die oben geschilderten Calamitäten leicht herbeiführen.

Par. 96. Historische Daten über das Papiergeld.

Das erste Papiergeld ist die sog. fliegende Münze, ausgegeben 807 n. Chr. vom Staate China. Noch im Mittelalter trat auch in Indien das Papiergeld auf. Im Alterthum finden sich Anklänge an das Papiergeld, indem man unechte Münzen fictionsweise für echte circuliren ließ. Die ersten eigentlichen Banknoten gab die im 15 Jahrh. gegründete Bank von Genua im Jahre 1675 aus. Bes. wichtig für Papiergeldwesen wurde dann die Bank von England, gegründet 1694. Lehrreich ist die Geschichte der 1716 von **John Law** gegründeten, 1720 <S.78> zu Grunde gegangenen Notenbank. Anfangs gute Geschäfte, die Notenmenge hielt sich in engen Grenzen. Bald jedoch Übertreibung. Eine zweite Actiengesellschaft würde <sic> gegründet u. sollte den Handel mit Amerika treiben. Diese Actien wurden maßlos in die Höhe getrieben. Zugleich die Banknoten sehr vermehrt. Da verkauften einzelne Actionäre ihre Actien, um ihren Gewinn ins Trockene zu bringen. Dies erregte Mißtrauen. Die Actien sanken, das Papiergeld wurde werthlos. Ein großer Krach war das Ende. - In Frankreich wurden Ende des 18 Jhrh. die Assignaten emittirt, sie sollten eingelöst werden durch den Verkauf der eingezogenen Kirchengüter. Aber die ungeheuere Vermehrung der Assignaten

führte eine enorme Entwerthung herbei. 746 Assignaten = 1 Franken in Silber.

In Österreich waren das erste Papiergeld, die Bankozettel, emittirt für Staatsrechnung 1762 von der Anfang des 18. Jhrh. gegründeten Wienerstadtbank. Hier regelmäßige Geschäfte bis zu den napoleonischen Kriegsnothen. 1797 wurde die Einlösung suspendirt. Darauf Vermehrung des Papiergeldes. Seit 1799 Agio auf Metall. 1811 galten <S.79> 13 Papiergulden = 1 fl. Münze. Daher Bankerott das Ende von Liede. Das Patent von 20 Febr. 1811 regulirte den Wert des Papiergeldes auf 1/5 des Nominalwerthes, u. für dieses 1/5 wurde neues Papiergeld, die Einlösungsscheine, ausgegeben. Neben diesen führte man die Anticipations-scheine, welche durch die künftigen Steuereinnahmen eingelöst werden sollten. Wegen zu starker Ausgabe folgte ein neuer Bankerott 1816. Es galten 250 fl. Papier- = 100 fl. Silber oder neues Papiergeld. Diese letztere Einlösung besorgte die 1815 auf Actien gegründete (mit einem Anlagecapital von 90. Mill. fl.) österreichische Nationalbank. Alles alte Papiergeld verschwand bis Ende der 50er Jahre. Dafür circulirten die Noten der öst. Nationalbank u. erhielten sich bis 1848 in gutem Credit. 1848 brauchte die Regierung ein Darlehen, borgte sich den Metallvorrath der Bank, weshalb diese die cursirenden Noten nicht mehr einlösen konnte. Daher Einführung des Zwangscurses, welcher sammt <sic> der Uneinlöslichkeit noch heute besteht. Die Jahre 54, 59 u. 66 verwirrten das Papiergeldwesen. Der Staat brauchte nämlich Geld. Bedeutende Entwerthung bis zu 50 %. Bis 1866 kamen zu den Banknoten auch Staatsnoten hinzu. Der Staat borgte von der Bank bedeutende Metallbeträge u. übernahm es, die circulirenden Noten von 1, 5 u. 50 fl. zu zahlen. Ende der 60er Jahre kam <S.80> das Papiergeldwesen in bessere Lage. Seit 3 - 4 Jahren schwand das Agio. Leider ist der Zustand wegen Uneinlöslichkeit u. Zwangscurs des Papiergeldes nicht gesichert.

Die österreichische Bank heißt seit der dualistischen Neugestaltung der Monarchie österreichisch ungarische Bank. Banknoten circuliren für beiläufig 300 Mill., u. Staatsnoten von 312 - 412 Millionen.

V. Cap.

Die wichtigsten Hilfsmittel des Verkehres.

Par. 97. Transport.

Der wirthschaftliche Zweck der meisten Tauschgeschäfte erfordert eine Ortsveränderung der zu erwerbenden Waaren <sic>. Die Möglichkeit, solche Ortsveränderungen vorzunehmen, ist in weitem Umfange conditio sine qua non für fruchtbare Tausche. Zum Vollzuge dienen Transportmittel. Solche sind: 1) Transportwege, natürliche (Meere u. Flüße) u. künstliche (Canäle u. künstliche Straßen). 2) Vehikel oder Fahrzeuge (Flöße, Dampf u. Segelschiffe, Lastthiere). 3) Motoren (menschliche Kraft, Thierkraft, Dampfschiffe, Eisenbahnen).

Auch auf dem Gebiete der Transportmittel zeigt sich <S.81> der allg. Fortschritt von extensivem u. intensivem Betrieb. Auf frühester Culturstufe gab es nur rein natürliche Transportmittel. Mit zunehmender Cultur findet eine immer stärkere Capitalverwendung auf dem Gebiete des Transportwesens statt. Die Benützung der Transportmittel erfolgt theils sporadisch durch jene Personen, die den Transport eben brauchen, theils gewerbemäßig <sic>, welche die Besorgungen von Transportleistungen berufsmäßig betreiben (Fuhrgeschäfte, Post, Telegraphen, Eisenbahnen). Ein gutes Transportwesen befördert die Objecte

rasch, sicher u. billig. Ein guter Transport erweitert das Absatzgebiet der Producenten, macht den Consummenten, die Waaren <sic> billiger, u. führt ihnen Waaren zu, die sie bei schlechtem Transport gar nicht erlangen würden.

Für die ganze V. W. ist der Transport wichtig, indem er Geld ins Land bringt.

Par. 98. Der Handel.

Handel ist die gewerbemäßige Vermittlung des Güterumlaufes. - Der Verkehr zwischen Consummenten u. Producenten wird billiger, viele Geschäfte werden vermittelt, die sonst nicht zu Stande kämen. Der Handel drängt sich also nicht schmarotzerartig zwischen Consummenten u. Producenten ein, sondern schafft wirkliche <S.82> Vortheile. Der Handel theilt sich in folgende Arten:

- a) Großhandel, der den Güterumlauf zwischen Producenten u. Kleinhändler vermittelt. Kleinhandel, der den Verkehr zwischen Großhändler u. consummirenden Publicum vermittelt. Der Nutzen des Kleinhandels für die V. W. ist mit Unrecht vielfach bestritten. Nur ist er leider zu sehr besetzt. Dem Kleinhandel schließt sich als die ursprünglichste Form des Handels der Hausirhandel an, der bei fortschreitender Cultur immer mehr abnimmt u. jetzt schon von geringfügigster Bedeutung ist.
- b) Waaren= <sic> u. Effectenhandel. Letzterer ist Handel mit Wertpapieren u. Geld, wie er bes. an den Börsen betrieben wird. Der Effectenhandel bietet die meiste Gefahr, keinen volkwirtschaftlichen Nutzen zu bieten, sondern nur im Interesse der Händler betrieben zu werden.
- c) Binnenhandel u. auswärtiger Handel, welcher in den Einfuhr u. Ausfuhrhandel u. Zwischenhandel zerfällt. (Ein öst. Kaufmann tauscht russische Waaren <sic> gegen französische). Binnenhandel ist in großen Staaten von höchster Bedeutung. Zwischenhandel treiben die Staaten, welche Handelsstaaten im vorzüglichsten Sinn des Wortes sind (Phöniciern, Venedig). Alle diese Handelszweige sind gleich productiv. <S.83>
- d) Activ ist der Handel, wenn das Volk durch eigenes Cp. u. eigene Thätigkeit sich die Waaren <sic> verschafft.

Par. 99. Handelsbilanz.

Handelsbilanz ist das Verhältniß zwischen dem Werte der Ein- u. Ausfuhr eines Landes.

Activ ist die Bilanz, wenn die Einfuhr durch die Ausfuhr überstiegen wird, sonst passiv. In diesem Sinn spricht man auch vom activen u. passiven Handel eines Volkes. Aus der Zollstatistik u. dem Stand der Wechselcourse kann man, allerdings nur beiläufig, auf den Stand der Handelsbilanz schließen. - Die merkantilistische Richtung in der V. W. Theorie hat alle Wohlfahrt eines Volkes nach dem Stande der Handelsbilanz bemessen. Nur active Handelsbilanz wurde für günstig erklärt. Die Handelsbilanz ist allerdings sehr wichtig u. man kann daraus auf den Stand der V. W. schließen. Aber da noch verschiedene Ursachen auf die Handelsbilanz Einfluß nehmen, laßen sich auch vom Stande der Bilanz verschiedene Rückschlüsse ziehen. - Auf die Dauer bezahlt jedes Volk die Einfuhr nur mit Waaren <sic> (nur bei Völkern die Gold u. Silber produciren findet eine Ausnahme statt). Danach müßte die Einfuhr in jedem Lande etwas höher sein als die Ausfuhr, nach den Regeln des Tausches. Dieses annähernde Gleich<S.84>gewicht zwischen Ein- u. Ausfuhr wird nur durch andere Mißstände unterbrochen, z. B. 1) durch Empfang u. Zahlung von Darlehen 2) Von

Rückzahlung von Zinsen zwischen In- und Ausländern. 3) durch außerordentliche Zahlungen, Kriegscontributionen etc.

Von allen diesen Umständen hängt die Bilanz ab. Von einer u. derselben Bilanz in zwei Ländern kann man also zwei ganz verschiedene Schlüsse auf den Stand der Volkswirtschaft ziehen.

Bilanz wird passiv, wenn ein Land Darlehen, Zinsen, Contributionen empfängt, wenn Ausländer Cp.investitionen <sic> im Inlande machen.

Eine passive Bilanz, die aus der Auszahlung von Darlehen u. den Rückzahlungen der Zinsen entsteht, ist demnach höchst vortheilhaft. Die aus Empfang von Darlehen u. Auferlegung von Contribution entstehende passive Bilanz dagegen sehr nachtheilig. Bei armen Ländern wird Überwiegen der Einfuhr als Zeichen der Verschuldung gelten. Bei reichen Ländern muß man Überwiegen der Einfuhr den Zinsenzahlungen, die vom Auslande einfließen, zuschreiben.

IV. Theil.

Vertheilung der Güter

I. Cap.

Vertheilung im Allgemeinen

Par. 100. Volkseinkommen.

Die jährlich neu ins Volksleben eintretende Gütermasse heißt Volkseinkommen. Rohes u. reines Volkseinkommen je nachdem ohne oder mit Abzug der genußlos verbrauchten Erlangungskosten. Nothwendiges Einkommen ist jener Theil des reinen Einkommens, der zur Befriedigung unabweislicher Bedürfnisse dient. Der andere Theil heißt freies Einkommen.

Um Einkommen zu bemessen, gibt es ein obj. u. subj. Verfahren. Im ersten Verfahren zählt man die Objecte u. addirt, im subj. summirt man die Einkommen der einzelnen Personen. Im 1. Verfahren zählt man die Rohstoffe, gewerbliche Erzeugnisse, Einfuhr, Wertvermehrung der Stoffe, nützliche persönliche Leistungen u. Nutzungen von Gebrauchsgütern zusammen. Davon zieht man ab: sämtliche genußlos bei der Prod. verbrauchten Güter, die Abnutzung des Cp., die ausgeführten Güter u. Schuldzinsen an das Ausland. Nicht abzuziehen sind Löhne, Zinsen, die an das Inland gezahlt wurden. So erhält man reines Einkommen.

Bei subj. Methode ist zu addiren: das ursprüngliche Ein<S.2>kommen aller Privat W., das aus Vermögensbesitz oder aus w.licher Thätigkeit erfließende Einkommen des Staates, Gemeinden, öffentlichen Anstalten; Nutzung von Gütern, die allg. Zwecken dienen (Straßen, öffentliche Gärten), Steuern kommen nicht in Rechnung. Schuldzinsen kommen ebenfalls nicht dazu, denn beim Einen sind sie hinzuzurechen, beim Andern abzuziehen. Sämtliche statistische Daten dieser Art sind jedoch sehr mangelhaft.

Par. 101. Einzel- oder Privateinkommen.

Der Antheil jedes Volksgliedes am Volkseinkommen macht das Einzel- oder Privatvermögen aus. - Rohes, reines u. freies Einkommen. Häufig kann das, was bei einem Volksgliede zu den Kosten gehört, bei einem andern Volksgliede reines Einkommen sein. Jedes Volksglied sollte die Höhe seines Einkommens wissen, um rationelle W. zu führen. Die Buchführung gibt das Mittel zur Bemessung des Einkommens an die Hand. Die Einzelneinkommen sind sehr verschieden. Ursprünglich gab es Zwangsvertheilung, eine oberste Gewalt theilte das Volks-

einkommen aus. Dieser Zwangsvertheilung steht die freie Vertheilung gegenüber. Hier stützt sich jeder auf seine erworbenen Vermögens R., auf Vertrag etc. Im modernen Staat <S.3> verschaffen sich nur öffentliche Anstalten zwangsweise (Durch Steuern, Umlagen etc.) ihr Einkommen. Bei freier Vertheilung erhält Jeder soviel, als er Antheil an der Production hat. Dies ist ursprüngliches Einkommen. Dies wird theils selbst verwendet, theils von den ursprünglichen Producenten an Andere, welche an der Production nicht betheilig sind, weiter geleitet. Abgeleitetes Einkommen haben Arme, alimentirte Familienglieder, dann Diebe, Räuber etc. Der Arbeiter genießt kein abgeleitetes, sondern selbst erworbenes Einkommen. Der Diener ißt also nationalöconomisch nicht das Brot seines Herrn, sondern sein eigenes.

Der Empfänger von ursprünglichem Einkommen erhält dies, weil er entweder¹¹⁷ Boden, Cp. oder Arbeit zur Prod. beigesteuert hat. Ursprüngliches Einkommen ist also immer Vergütung für einen dieser 3 Factoren, daher der Name, Grund-, Cp. Rente, u. Arbeitslohn, dessen Unterart der Unternehmengewinn ist, eigentlich eine 4^{te} selbstständige Art. Eine Idealvertheilung (nicht durchführbar) wäre: Jeder erhält soviel vom gemeinsamen Producte, als er hervorgebracht hat. Die Feststellung der Antheile folgt den Rücksichten, denen überhaupt die Preise der Güter unterworfen sind. <S.4>

II. Cap.

Die Grundrente.

Par. 102. Das Wesen derselben.

Dies ist das regelmäßige Einkommen, das der Grundeigenthümer als solcher aus der Nutzung seines Grundes erzielt. Wenn er das Grundstück selbst bearbeitet, so erhält er ursprüngliche, empfundene Rente (den Überfluß des Erträgnisses über die Productionskosten). Hat er den Grund verpachtet, so erhält er bedungene oder Pachtrente. - Die landwirthschaftliche u. Baugrundrente sind die wichtigsten Grundrenten. - Gewöhnlich ist im Leben G. R. mit Arbeitslöhnen u. Cp. Zinsen vermischt.

- 1) Grund R. ist nur jener Theil, der sich bei durchschnittlicher Geschicklichkeit des Landwirthes u. bei gewöhnlicher, landesüblicher Cultur ergibt.
- 2) G. R. ist nur jener Ertrag, der dauernd ohne Erschöpfung. des Grundes gezogen werden kann.
- 3) Häufig sind mit Grundstücken stehende Cp. verbunden (Häuser, Scheunen, Rebstöcke). Die Cp. Zinsen sind hier abzuziehen, wenn das Cp. wirklich noch als Cp. vorh. ist, u. nicht etwa ganz in den <sic> Grund mit Zurücklassung einer Verbesserung desselben aufgegangen ist.

Hier eine wissenschaftliche Controverse. **Riccardo** <S.5> schließt allen Ertrag von Meliorirungen von dem Begriff der Grund R. aus. Dagegen wäre einzuwenden: Practisch läßt sich dann der Ertrag der Grund R. nie bemessen, denn man weiß nie genau, wie viel des Ertrages den ursprünglichen Naturkräften zuzuschreiben sei; Außerdem kann man den Ertrag von Meliorirungen nicht zur Cp. R. rechnen, denn das Cp. ist gänzlich im Boden aufgegangen.

Par. 103. Entstehung u. Höhe der Grundrente.

(Darüber ist viel geschrieben worden, bes. hervorzuheben die Theorie **Riccardo's**.)

Landwirthschaftliche Grund R. entsteht: 1) Aus steigender Nachfrage nach Bodenproducten 2) Aus dem Umstande, dass wegen versch. Fruchtbarkeit u. Lage der Grundstücke u. wegen der beschränkten Ergiebigkeit der Grundstücke versch. hohe Prod. Kosten zur Deckung des Bedarfes erfordert sind, von denen der Marktpreis die höhern ersetzt, infolgedessen natürlich den mit geringern Kosten Producirenden ein Überschuß bleibt.

Je fruchtbarer ein Grundstück ist, je näher es am Marktort liegt, desto geringer erscheinen die Productions Kosten.

Bei dünner Bevölkerung werden nur Grundstücke <S.6> erster Classe bebaut. Denn Niemand würde die höhern Prod. Kosten bei Grundstücken zweiter Classe ersetzen. Mit steigender Bevölkerung steigt die Nachfrage, daher auch der Preis u. infolgedessen werfen alle Grundstücke erster Classe eine Rente ab u. auch die Grundstücke zweiter Classe zu bebauen, wird sich rentiren. Bei noch weiterm Steigen der Bevölkerung, Nachfrage u. Preis wird sich auch die Bebauung unfruchtbarer Bodenclassen rentiren u. die Grund R. fruchtbarer Grundstücke wird immer höher.

Jedoch ließe sich auch ein anderer Weg einschlagen, um gesteigerten Bedarf zu decken: nämlich die intensivere Bewirthschaftung des Bodens erster Classe. Nur wird die Kostensteigerung verh.mäßig höher sein als die Ertragssteigerung.

Mit jedem ferneren Cp. Zusatz, den man verwendet, um ein fruchtbares Grundstück besser auszunützen, wird es sich also ähnlich verhalten, als ob man anfangen würde, ein schlechter situirtes Grundstück anzubauen. Als Folgen dieser Betrachtungen ergeben sich folgende Sätze: 1) Auf Erzielung der G. R. ist die versch. Höhe der Prod. Kosten von Einfluß. 2) Die Grund R. fällt den bevorzugten Grundstücken zu, sobald unergiebigere Grundstücke cultivirt <S.7> oder unergiebigere Cp. Verwendungen gemacht werden müßen. 3) Nur der relative Grad von Fruchtbarkeit eines Grundstückes beeinflußt die Höhe der G. R.. 4) Die Höhe der G. R. ist = Differenz zwischen jenen Kosten, zu denen noch producirt werden muß, um Nachfrage zu decken, und zwischen den konkreten un.¹¹⁸ Kosten.

Wenn sich der Marktpreis noch über die höchsten aufgewendeten Kosten hebt, steigt die Grund R. allerdings noch über diese Differenz. Für die Grundstücke selbst sind für die Höhe der Grund R. maßgebend: Fruchtbarkeit, Lage, Preis der Waaren <sic>, Methode der Bewirthschaftung. Die Culturart hat nur bei monopolistisch gestellten Grundstücken (Weinberge in bes. guter Lage) Einfluß auf die Höhe der Grundrente.

Riccardo lehrte, dass jeweils die unfruchtbarsten in Cultur genommenen Grundstücke rentelos sein müßen, dies ist aber nicht der Fall. Bei steigender Nachfrage kann auch der Preis so steigen, dass auch solchen noch eine G. R. zufällt. Richtig ist übrigens der etwas paradox klingende Ausspruch **Riccardo's**: die G. R. gründet sich nicht auf die Freigebigkeit, sondern auf die Kargheit der Natur.

Die übrigen Grund Renten laufen mit der landwirthschaftlichen Gr. R., die wir eben betrachtet, ziemlich parallel. <S.8> Hervorzuheben wären Pacht- u. Baugrundrente. Die Pachtrente ist ein Preis für überlassene Bodennutzung. Die Höhe der ursprünglichen Grund R. stimmt mit der Höhe der Pachtrente ziemlich überein. Nur ist die Höhe der Pachtrente, wie jeder Preis, Schwankungen ausgesetzt, die vom Verh. zwischen Angebot u. Nachfrage abhängen.

Baugrundrente tritt dann ein, wenn die Einnahmen aus Hauszinsen die Prod. Kosten des

Hauses übersteigen. Dieser Überfluß, der bes. in volkreichen Städten auftritt, heißt Baugrundrente.

Par. 104. Grundrente u. Grundwert.

Der Grundwerth hängt ab: 1) Von der Höhe der abgeworfenen Grund Rente. 2) Von der Höhe des jeweiligen Zinsfußes. Der Grundwerth steht in geradem Verh. zur Höhe der G. R., im umgekehrten Verh. zur Höhe des Zinsfußes. Jedoch pflegt man Grundstücke wegen Sicherheit dieser Art der Cp.anlage u. Aussicht auf künftige Wertsteigerung gewöhnlich noch höher zu schätzen, u. sich mit einer geringen Verzinsung zu begnügen. Bei gleichem Zinsfuß fallen u. steigen G. R. u. Grundwerth gleichmäßig. Bei gleicher G. R. u. u. <sic> wechselndem Zinsfuß umgekehrtes Verhältniß vorh. <S.9>

Par. 105. Wirtschaftliche Entwicklung der G. R.

In dünn bevölkerten Ländern findet sich die G. R. nicht, oder in sehr geringem Maße. (Südamerika). Bei steigender Bevölkerung steigt die Cultur u. damit die G. R. indem auch unfruchtbarere Grundstücke bebaut werden müssen. Die näher liegenden (an einem Marktcentrum) Grundstücke werfen dann wegen geringerer Transportkosten eine Grund R. ab. Auch Baugrundrente tritt dann ein. Verbesserte landwirthschaftliche Einrichtungen u. Methoden haben, wenn nicht allg. eingeführt, auf die Höhe der G. R. keinen Einfluß. Die Wenigen, die solche Verbesserungen einführen, haben Unternehmungsgewinn. Werden Verbesserungen allg. eingeführt, so haben wir mehr Producte, gleiche Nachfrage, Sinken der G. R. Freilich wird dies nur sehr vorübergehend sein, denn ein Sinken des Preises der Producte, führt auch schnell eine Vermehrung der Bevölkerung herbei, die Alles wieder ausgleicht. Außerdem treten Verbesserungen gewöhnlich so langsam ein, dass man den Rückschlag auf die Höhe der G. R. gar nicht merkt.

Par. 106. Beurtheilung d. Grundrente.

Die Physiocraten sahen G. R. als Vorthell an, als <S.10> Zuwachs, Bereicherung des Naturalvermögens. Jedoch eine Bereicherung des Naturalvermögens ist es nicht, sondern nur eine Geldübertragung von andern Volksgliedern an die Grundeigenthümer. Das nationale Einkommen bleibt gleich.

Andere nannten daher die Grund R. einen Monopolgewinn der Grundeigenthümer. Dies ist in einem gewissen Sinne richtig. Jedoch darf man nicht sagen, dass die Höhe der G. R. die Höhe der Prod. Preise bewirke. Im Gegentheil: Wenn alle Grundeignethümer noch so großmüthig auf ihre G. R. verzichten sollten, würde die Höhe der Preise dadurch gar nicht beeinflusst werden.

Richtig ist der Vorwurf, dass die Gr. R. von den Grundeigenenthümern eingesteckt wird, ohne dass sie ein persönliches Verdienst hätten. Die bloße Vermehrung der Bevölkerung schon führt ihnen die G. R. zu.

Jedoch gibt es auch Gr. R., die durch Melioration verdient ist. Ganz allgemein darf man daher die Gr. R. nicht tadeln, wenn auch andererseits die Lobsprüche der Physiokraten übertrieben sind. Übrigens kann im Allg. eine hohe Grund R. als Zeichen der Cultur betrachtet werden, wenn auch nur im Allgemeinen. <S.11>

III. Cap.

Arbeitslohn

Par. 107. Wesen, Bedeutung u. Arten.

Arbeitslohn heißt die Vergütung, die der Arbeiter für Arbeitsleistung erhält. Vergütung kann erzielt werden: 1) Indem Jemand für eigene Rechnung als Unternehmer thätig ist oder 2) Indem der Arbeiter seine Arbeit gegen Preis (ausbedungenen Arbeitslohn, Arbeitslohn im engern Sinn) verkauft.

Letzterer ist Gegenstand unserer Betrachtung, er ist dem Nationalökonom, wie dem Staatsmann, ein höchst wichtiges Thema.

Neben Lohn finden sich die Ausdrücke: Honorar, Gehalt, Besoldung, gewöhnlich gebraucht für Löhne höherer Arbeiten.

Es gibt Natural- u. Geldlohn. Letzterer kommt bei entwickelterer Cultur vor, ohne den Naturallohn völlig zu verdrängen. Zeitlohn, Stücklohn Accord- Tantiemenlohn. Darüber Par. 41.

Par. 108. Höhe des Arbeitslohnes.

Es ist zu unterscheiden zwischen nominell- u. reell hohem Lohn. Nominell hoch ist der Lohn, wenn er <S.12> einen hohen Geldbetrag ausmacht, reell hoch, wenn er dem Arbeiter die Verfügung über viele Güter, von denen er leben kann, sichert. Wir beschäftigen uns mit dem letzteren. Der Lohn ist absolut hoch, wenn er dem Arbeiter reichliche Bedürfnisbefriedigung gewährt, oder eine bedeutende Quote des Productes dem Arbeiter sichert. Am wichtigsten ist die absolute Höhe des realen Lohnes. Diese ist, da Lohn ein Preis ist, vom Preisgesetz abhängig.

Obergrenze: Wert der Arbeit für den Käufer Untergrenze: 1) Wert der Arbeit für d. Arbeiter 2) Unterhaltskosten des Arbeiters.

Bei productiver Arbeit ist die Obergrenze der Wert dessen, was aus der Arbeit hervorgegangen, also die Größe der productiven Leistung, welche wieder abhängig ist, von Kraft, Fleißig, Geschicklichkeit des Arbeiters.

Bei der Untergrenze kommt noch der Reiz der Ruhe in Rechnung, u. die Möglichkeit, die Arbeit für sich selbst zu verwerten. Jedoch ist letztere Möglichkeit fast nicht vorhanden, denn ohne Cp. kann man auch mit bester Arbeitskraft heutzutage nichts anfangen. Diese Untergrenze ist somit sehr niedrig gestellt. <S.13>

Zwischen diesen Grenzen fixirt sich die Höhe des Arbeitslohnes nach dem Verh. von Angebot u. Nachfrage. - Nachfrage geht aus von Einzelnen, welche persönliche Dienste brauchen u. noch viel mehr von productiven Unternehmern, je mehr solche, je mehr die Nachfrage. Intensität der Nachfrage hängt ab von der Zahlungskraft des Nachfragers, bei prod. Unternehmern von dem Werte des Productes. Auch die Tüchtigkeit der Leistung beeinflusst die Intensität der Nachfrage. Früher wurde behauptet, dass Nachfrage auch abhängen von der Größe des im Lande befindlichen, insbes. umlaufenden Cp.. Man sagte, der Unternehmer zahlt aus dem umlaufenden Cp., u. glaubte demnach, je größer dieses Cp. sei, um so größer müsse die Nachfrage nach Arbeit, um so höher der Lohn sein. Jedoch der Lohn des Arbeiters wird aus dem Cp. nur vorgeschossen; eigentlich gezahlt wird aus dem Werthe des Productes. Also hängt die Lohnhöhe nicht von der Größe des Cp., sondern von der Höhe des Ertrages des Prod. ab. Das umlaufende Cp. wird umgekehrt vom Lohn bestimmt. Indirect hat

die Größe des Cp., das im Lande vorhanden ist, allerdings Einfluß auf die Lohnhöhe, indem mehr Unternehmer auftreten, stärkere Nachfrage nach Arbeit ist, u. in dem dadurch Cp. Ausrüstung der Arbeit, somit auch der Lohn erhöht wird. <S.14> Arbeit braucht ein Volk immer. Jedoch gibt es Schwankungen im Lohn. Bei Erntezeit, bei glänzenden Geschäftszeiten größere Nachfrage, nach Krisenzeiten mindere Nachfrage.

Das Angebot hängt ab vom Stand der Gesamtbevölkerung, von der Zahl der Capitalisten u. selbstständigen <sic> Unternehmer, von der gesetzlichen Beschränkung der Frauen- u. Kinderarbeit, von der Arbeitszeit. - Im Allg. ist das Anbot stetig. Jedoch Epidemien, Krieg, Auswanderung schwächen es. Hungersnoth, Krisen mehren es. - Gemildert werden die Schwankungen des Lohnes durch Gewohnheit u. Sitte. Eine natürliche Höhe, welche der Lohn auf die Dauer normal einnehmen müßte, gibt es nicht. Zwar machten Manche z. B. **Thümen**, dazu Versuche. Er stellt die Formel auf \sqrt{ap} (a ist gleich dem nothwendigen Lebensunterhalt einer Arbeiterfamilie, p gleich dem Werte des Productes). Das geometrische Mittel zwischen beiden sollte die Regel sein, ist es aber nicht. - **Riccardo** hat das eherne Lohngesetz aufgestellt, u. die Socialisten nehmen es an.

Par. 109. Einfluß der nöthigen Unterhaltskosten auf Lohnhöhe.

Ehernes Lohngesetz u. seine Kritik.

Die Arbeit muß ihre eigenen Prod. Kosten vergüten. <S.15> Diese sind Unterhaltskosten des Arbeiters u. Kosten der Fortpflanzung. Sinkt der Lohn unter die Prod. Kosten, so kann der Arbeiter nicht mehr existiren oder doch nicht mehr heiraten. Dieser nothwendige Bedarf wird nach Klima, nach wirtschaftlichen Verhältnissen (Preis bes. der Hauptnahrungsmittel) u. nach Angewöhnung der Arbeitenden versch. sein. Insbes. der letztere Umstand ist sehr wichtig (Italiener-Deutsche). Unter das Bedarfsminimum kann der Lohn nur vorübergehend u. nur dann sinken, wenn auch Frauen u. Kinder arbeiten. Einige Schriftsteller (**Riccardo**) stellten die Ansicht auf, der nothwendige Bedarf sei nicht nur minimum <sic>, sondern der regelmäßige Satz des Lohnes. Man sagte, wenn der Lohn darüber steigt, werden mehr Ehen geschlossen, mehr Geburten vorkommen. Dadurch mehr Angebot u. ddch <sic> Drückung des Arbeitslohnes auf das minimum <sic> herab. Dies nannte man das eherne Lohngesetz. Dieses Gesetz ist aber nur vermeintlich ehern. Es kann, muß aber nicht der vermehrte Lohn zur Steigerung der Familiengründungen benützt werden. Es kann ja auch jener zur Besserung der sonstigen Lebenslage der Arbeiter verwendet werden. Und letztere Benützung macht dann sogar den Lohn <S.16> andauernd höher, indem dann bessere Angewöhnung eintritt, unter welche sich der Lohn nicht mehr senken kann. Die Wirthschaftsgeschichte zeigt, dass z. B. irische Arbeiter die Lohnerhöhung zur Familienvermehrung, die englischen Arbeiter zur Aufbesserung ihrer Lebenslage verwendet haben. Erstere haben jetzt eine elende, letztere eine sogar angenehme Stellung. Freilich sind diese Begriffe noch tiefer eingedrungen u. nicht begriffen. Von hier aus könnte bei gehöriger Eintracht eine Heilung des socialen Elends versucht werden.

Das eherne Lohngesetz ist also nur ehern bei unklugem Benehmen der Arbeiter. Der Arbeiterstand kann sich nur heben, wenn Productivität der Arbeit, Geschicklichkeit u. Fleiß der Arbeiter sich heben u. die dadurch vermehrte Lohnquote nicht durch unbesonnene Familiengründung wieder zu nichte gemacht wird.

Die Theuerung der Lebensmittel macht bei gleich bleibendem Geldlohn den realen Lohn kleiner, die Billigkeit größer. Vertheuerung der Lebensmittel kann sogar sehr schwere sociale Folgen nach sich ziehen.

Par. 120. <sic> Lohnhöhe in d. versch. Beschäftigungszweigen.

Bei gemeiner Arbeit muß in allen Zweigen der<S.17>selben ziemlich gleicher Lohn stattfinden, denn wenn irgendwo der Lohn sich heben würde, würde dort gleich stärkere Nachfrage ihn drücken, und <sic> zwar umso leichter, je leichter Berufs- u. Ortsveränderung ist. Bes. die Freizügigkeit ist für die Lohnausgleichung sehr günstig. - Anders, wenn die Arbeit mehr als die gewöhnliche Fähigkeit erfordert, da steht der Lohn überhaupt höher als bei gemeiner Arbeit. Ursachen höhern Lohnes wären a) Seltene persönliche Erfordernisse. b) Besondere mit einer Arbeit verbundene Kosten c) Bes. mit dem Berufe verbundene Unannehmlichkeiten d) Großes wirtschaftliches Risiko<.>

ad a) Gute Sänger, Schauspieler, Advocaten sind sehr gesucht.

ad b) Kosten zur Erlangung der Berufsbefähigung (bei Studirenden). Dies ist gleichsam ein Anlagecapital, das ersetzt werden muß, dann sind es auch Kosten bez. Ausübung des Berufes (Wohnung des Arztes, Canzlei des Advocaten; Träger von großen Lasten).

ad c) Ähnlich wirken bes. Unannehmlichkeiten: Physische (Kohlenträger, Schnitter zur Erntezeit, Ca<S.18>nalräume), u. moralische (Scharfrichter, in früherer Zeit auch Schauspieler). Bei solchen Berufen, die mit bes. Vergnügen verbunden sind, muß umgekehrt das Vergnügen als ein Theil der Bezahlung gelten. (Officiere, Geistliche, Dichter u. Gelehrten <sic>).

ad d) Großes Risiko. Die Chancen des Verlustes müssen durch bes. Prämien in Form höheren Lohnes entschädigt werden. Daher bes. ehemals hohe Bezahlung der Matrosen. Eine gewisse Art des Risiko liegt auch in der Unbeständigkeit der Beschäftigung (Dienstmänner, Commissionäre, Droschkenkutscher, Dachdecker etc.). Der Lohn muß auch höher sein, wenn die Fähigkeit zum Berufe mit der Zeit abnimmt. Existenz zu vieler Feiertage erhöht ebenfalls den Lohn - Der Lohn steht tiefer, wenn bes. Annehmlichkeiten mit einem Berufe verbunden sind, ferner wenn gewisse Berufe von gewissen bereits gut versorgten Leuten gerne ergriffen werden (Gemeindevorsteher, Consuln.) Der Lohn steht tief, wenn die betr. Arbeit als Nebenbeschäftigung betrieben wird. Solche, die sie als Hauptbeschäftigung betreiben müssen, gehen dabei fast zu Grunde.

Par. 111. Entwicklungsgang u. Beurtheilung des Arbeitslohnes¹¹⁹. <S.19>

In wirtschaftlich unentwickelten Zeiten ist der Lohn absolut niedrig, relative sehr hoch.

Mit der Cultur wächst auch die Productivität der Arbeit u. Unternehmungslust, somit Nachfrage nach Arbeit u. Arbeitslohn. Jedoch steht der Arbeitslohn nicht am höchsten, wenn auch die Cultur am höchsten ist, sondern zu Übergangszeiten. Zu letztern u. in Colonialländern, wo die Arbeit sehr productiv, die Zahl der Arbeiter gering ist, steht also der Lohn am höchsten. Übrigens darf reelle u. nominelle Lohnsteigerung nicht verwechselt werden. Letztere tritt auch bei fortschreitender Cultur gewöhnlich ein. Vorübergehend fällt der Lohn nach Kriegen u. Krisen, dauernd fällt er bei Verfall der W. eines Volkes, welcher dem Arbeitsstand ungemein schädlich ist. Hoher Lohn ist von der N. Ö. sehr günstig

zu beurtheilen, da Arbeit u. Arbeiter sich besser stehen. Niedriger Lohn macht die Arbeit wenig productiv, macht einen großen Theil des Volkes elend, u. liefert ein hungriges staatsgefährliches Proletariat.

Par. 112. Organisationen zur Beeinflußung des Arbeitslohnes. Die Arbeiterfrage.

Im Kampf um den Lohn sind die Arbeiter gewöhnlich schlechter gestellt, als die Unternehmer, weil letztere weniger <S.20> sind, die sich leicht einigen können. Angebot der Arbeit ist auch immer viel dringender, als Nachfrage. Daher steht der Preis oft unverhältnißmäßig niedriger. Coalition der Arbeiter nützt ihnen jedenfalls, dann stehen sie geschlossen den Arbeitgebern gegenüber. Und das beste Mittel gegen letztere ist der Strike <sic>, d. i. gemeinsame Arbeitseinstellung, um den Herrn zur Lohnerhöhung zu zwingen - Im Allg. sind aber die Herrn auch da in einer günstigeren Lage. Sie haben Cp. u. der Fabrikstillstand fällt ihnen nicht so schwer. Außerdem kann er sich andere Arbeiter verschaffen. Den Arbeitern aber legt der Strike <sic> bedeutende Opfer auf. - Ein Strike <sic> kann gelingen, wenn er gerade im günstigsten Augenblick geschieht u. wenn eine Lohnerhöhung nationalökonomisch möglich ist. Außerdem ist gute Organisation u. Subsistenzmittel (in England hiefür die trade unions) zum Gelingen nöthig.

Strikes <sic> u. Coalitionen waren früher staatlich verboten, jetzt sind sie trotz Coalitionsfreiheit ungern gesehen, denn wie im Kriege leidet die Gesamtheit u. beide Theile darunter. Manchmal wird aber der Strike <sic> das kleinere Übel sein. Friedlich beide Theile zu begütigen wird immer das Beste sein. Dazu dienen Gewerbe Gerichte, in denen beide Theile vertreten <S.21> sind, ferner freiwillige Schieds- u. Sühnämter, Einigungsämter, boards, d. h. Commissionen, die aus gewählten Vertretern der Arbeiter u. Arbeitsgeber ohne officiellen Character gebildet sind. Solche boards leisten in vielen Fabriksdistrikten Englands sehr gute Dienste. Ähnlich sind die Arbeitskammern. - Diese Lohnfrage ist jedoch nur ein Theil der Arbeiterfrage. Diese besteht darin, Mittel zur physischen u. psychischen Hebung des Lohnarbeiterstandes zu finden. Jetzt stehen sich die Lohnarbeiter elend. Ihre große Menge drückt den Lohn, die Arbeitstheilung macht die Arbeit geisttödtend u. meist ist auch alle Fabrikarbeit ungesund. Große Krisen machen den Erwerb unsicher. Die Arbeit dauert gewöhnlich lang. Kinderarbeit hindert den Unterricht. Edlere Vergenügungen können nicht stattfinden. Da tritt Trunksucht u. Unsittlichkeit ein. Unzufriedenheit. - Dagegen muß etwas geschehen.

IV. Cap.

Capitalrente

Par. 113. Wesen u. Arten.

Cp. Rente ist das Einkommen, welches der Capitalist als solcher aus der Nutzung seines Cp. zieht. Die Cp. Rente ist entweder ursprüngliche oder ausbedungene. In letzterm <S.22> Falle spricht man von Cp. Zins im engern Sinn. Man spricht ferner je nach den versch. Umständen in letzterm Sinne von Miethzins, Pachtzins, Zinsen u. Interessen. - Verh. des Cp. zu den Zinsen heißt Zinsfuß u. wird in % ausgedrückt.

- 1) Cp. Rente, insbes. die ursprüngliche, ist meist mit Unternehmergewinn u. Arbeitslohn vermischt.
- 2) Cp. Rente ist meist auch vermengt mit dem Ersatze der durch Gebrauch entstandenen

Abnutzung des Cp. Stockes. Durch Abzug dieser Abnutzungsquote von Rohzins erhält man den Reinzins.

- 3) Häufig ist Cp. Rente auch mit einer Risicoprämie vermischt. Am reinsten pflegt die Cp. R. dargestellt zu werden in dem ausbedungenen Zins von vollkommen sichern Darlehen.

Die Höhe der Capitalrente

Par. 114. A. Im Allgemeinen.

Die Höhe der Vergütung von Cp. Nutzung, also die Höhe der Cp. Rente ist abhängig vom Verh. zwischen Angebot u. Nachfrage.

Nachfrage nach Cp. Nutzungen wird repräsentirt von Personen, welche entweder zu consumptiven, öfter aber noch zu productiven Zwecken Cp. begehren. - Der Umfang hängt ab von der Zahl <S.23> der Unternehmer, Größe der Unternehmungslust, Umfang der Unternehmungen. - Intensität der Nachfrage hängt ab von den Vortheilen, die der Unternehmer aus dem Cp. ziehen kann (also vom Gebrauchswert der Cp.nutzungen) ferner von der Zahlungskraft der Nachfragenden. Wenn Cp. zu consumptiven Zwecken begehrt wird, hängt Intensität v. der Dringlichkeit des zu befriedigenden Bedürfnisses ab.

Angebot wächst u. sinkt mit dem freiverfügbaren Nationalcapital.

Wie Angebot u. Nachfrage, schwankt auch der Zinsfuß. In Cp.armen Ländern wird der Zinsfuß dauernd hoch stehen, vorübergehend in Cp.reichen Ländern, in Zeiten großen Aufschwunges, in Kriegszeiten, bei großen Staatsanlehen. In Zeiten der Geschäftsunlust wird Cp. zins vorübergehend niedrig stehen, z. B. nach Krisen. Als langsamer und <sic> schwerfälliger Regulator wirkt ferner die Größe des Opfers, welches ein Volk machen muß, wenn es Ersparnisse macht. Dies ist bei verschiedenen Völkern sehr verschieden. Der Holländer läßt sich durch eine Aussicht auf 2 % Erträgniß schon bestimmen, zu sparen, andere, besonders aber uncultivirte Völker, wieder nicht so. <S.24>

Par. 115. B. In einzelnen Verwendungszweigen.

Im Allg. suchen die Cp. Renten in allen Geschäftszweigen ziemlich sich das Gleichgewicht zu halten. Denn würde sich irgendwo die Cp. Rente erhöhen, dann würden schnell so viele diesem Geschäftszweige zu strömen, bis durch vermehrtes Anbot die Cp. Rente wieder herabgedrückt wäre. Von dieser Regel gibt es auch Ausnahmen: a) Scheinbar sind diese Ausnahmen, wo die Cp. Rente nur deshalb höher steht, weil sie mit andern Elementen gemischt ist.

b) Eine wirkliche Ausnahme entsteht dann, wenn das Ab- u. Zuströmen v. Capitalien, das sonst die Nivellirung besorgt, durch gewisse rechtliche u. factische Hindernisse gehemmt ist. - Das wichtigste factische Hinderniß ist die Fixirung von Capitalien, so dass das Cp. schwer aus einer solchen Wiedmung herauskann. Ist ein Cp. einmal investirt u. fixirt, so hängt es von den Preisen der mit diesem Cp. producirten Waaren <sic> ab, wie hoch die Cp. R. ist. So kann sich insbes. andauernd ein niedriger Zinsfuß halten (Wohnungen in Venedig) aber auch ein hoher Zinsfuß (Eine sehr günstige Eisenbahn). Wenn übrigens ein fixes Cp. in zweite Hand übergeht, pflegen sich solche Ungleichheiten aus<S.25>zugleichen, denn der Kaufpreis wird immer nach der Höhe des Erträgnisses bemessen.

Eine Art von Cp. fixirung sind Darlehen auf lange Zeit. Daher bleibt der Zinsfuß bei Hypothekendarlehen viel stetiger, als der kaufmännische Zinsfuß.

Par. 116. Höhe des Darlehenszinsfußes speciell.

Er enthält gewöhnlich 3 heterogene Elemente.

- 1) Vergütung für Überlassung der Cp. Nutzung - reine Cp. Rente.
- 2) Risiko Prämie für Cp. Verlust bei allen unsichern Darlehen. Diese Prämie steigert den Zinsfuß, ohne ihn zu einem Wucherzins zu machen. Sie kommt vor in despotisch regierten Ländern, in Krisenzeiten in manchen Staaten, deren Zahlungsfähigkeit angezweifelt wird.
- 3) Oft ein Entgelt für die Mühe, die man bes. bei kleinen Darlehen oft hat. (Pfandleihanstalten).

Je nachdem diese 3 Factoren bei einem Darlehen zu vergüten sind, bestimmt sich auch die Höhe des Zinsfußes. Am niedrigsten ist der Darlehenszins für größere Summen mit absoluter Sicherheit (landesüblicher Zinsfuß genannt). Zu unterscheiden ist dabei der Hypothekar Zinsfuß u. der Escompte oder Disconto zinsfuß, letzterer bei kaufmännischen Wechseln u. Discontirungen. Letzterer ist schwankend, ersterer stabil. Auch bei Darlehensgewährung haben wir jetzt Arbeitstheilung. Der Eine gewährt seine Darlehen nur auf Hypotheken. Der Andere gibt Darlehen an kleine Leute. Daher je nachdem auch ein verschiedener Zinsfuß. Am ungünstigsten steht es mit den kleinen Darlehen an kleine Leute auf Personalcredit. Hier ist große Nachfrage u. wenig Angebot. Weil reichen Leuten die Sache zu mühsam ist, geben sich gewöhnlich Geldleute damit ab, welche nur den eigenen Vortheil im Auge, auf Kosten der kleinen Leute Wucher treiben.

Die Ansicht der Leute, dass die Höhe des Zinsfußes herbeigeführt werde durch die Seltenheit des Geldes, rührt daher, dass weil die Cp. Verleihung meist in Geldform geschieht, Geld mit Cp. verwechselt wird. Viel auszuleihen u. viel Geld haben, ist nicht dasselbe. Denn das Vermögen, das man ausleihen kann, besteht doch meistens zum geringsten Theil aus Baargeld. Ein Korn Richtigkeit ist allerdings dabei. Vorübergehend kann große Geldfülle den Zins herabdrücken, weil dann viele Capitalisten viel Geld auszuleihen suchen u. das vermehrte Anbot den Zinsfuß drückt. Aber <S.27> wenn diese Geldfülle bleibt, vermindert sich der Geldwert u. durch die dadurch erhöhte Nachfrage wird der Zinsfuß gesteigert. Analog ist es bei einer Minderung der Geldfülle.

Bei hohem Zins ist also nicht das Geld, sondern Cp. u. Cp.nutzung theuer zu nennen.

Par. 117. Wirthschaftlicher Entwicklungsgang u. Beurtheilung der Cp. Rente.

In wirthschaftlich unentwickelten Ländern geringes Angebot von Cp. Nutzungen, geringe Sicherheit, daher hoher Zinsfuß, viel Wucher. Jedoch hat dennoch nur ein relativ geringer Theil des NationalEinkommens Gestalt der Cp. Rente. Mit steigender Cultur steigt Anbot u. Sicherheit, fällt somit der Zinsfuß. Wenn plötzlich große wirthschaftliche Umschwünge <sic> eintreten, steigern diese allerdings vorübergehend den Zinsfuß, z. B. die Anlagen vieler Eisenbahnen seit den 30ger Jahren. Große Cp.aufzehrungen (Krieg) u. Cp. Auswanderungen halten auch den Zinsfuß in seiner allmählichen Senkung auf.

Der Cp. Zins, bes. der Darlehenszins wurde im Interesse der Humanität u. der Schuldner bekämpft, u. als unmoralisch kirchlich verboten. Dies war be<S.28>greiflich zu einer Zeit, wo man nur Nothdarlehen gab. In unserer Zeit der Unternehmungsdarlehen ist dieser Widerstand gänzlich gefallen. Auch die Arbeiter u. Socialisten kämpfen gegen die Cp. R. im Allgemeinen, weil eben müßige Capitalisten drohenartig dies Erträgniß an sich brächten.

Aber der Cp. Zins rechtfertigt sich durch die Productivität des Cp. Hätte der Arbeiter ohne Cp. arbeiten müssen, so wären von einem solchen Erträgnisse nie die Rede. Beim Fortfallen des Cp. Zinses würde Niemand mehr sparen u. Cp. bilden u. dadurch würde die Lage der Arbeiter wieder schlechter. Cp. Zins ist eine ganz berechnete Einnahmsquelle u. schmälert als solche den Arbeitslohn nicht.

V. Cp.

Unternehmungsgewinn

Par. 118.

Dies ist das Einkommen, das der Unternehmer als solcher für die Unternehmung erhält. - Er ist gleich dem Rohertrag weniger den Kosten, er ist eine Unterart des Arbeitslohnes. Unternehmungsgewinn ist nie ausbedungen, sondern vom Gang der Unternehmung bestimmt. Dadurch unterscheidet er sich vom sonstigen Arbeitslohn, hängt aber <S.29> auch der Höhe nach ab <sic> von der Concurrrenz ab, also von der Zahl der Unternehmungslustigen u. Unternehmungsfähigen, u. von der Gelegenheit, die sich darbietet. Er sucht sich ziemlich auszugleichen. Dieser Durchschnittsgewinn muß auf die Dauer wenigstens den standesgemäßen Unterhalt des Unternehmers bieten. Doch kann bei Schwäche des Wettbewerbes überh. allgemein, wenn Wettbewerb nur bei einer gewissen Gattung von Unternehmungen schwach ist, bei der betr. Gattung der U. G. über das oben angegebene minimum steigen. Bei großer Concurrrenz wegen der geringen Zahl von Erfordernisse <sic> etc. wird der U. G. sehr gering sein. (Bewirthschaftung kleiner Bauerngüter).

Sonst ist Unternehmer Gewinn etwas sehr Individuelles u. er schwankt wie kein anderer über das Normalmaaß hinaus. Die Umstände<,> von denen er etwa abhängig ist, sind folgende: (Mit a u. b gerade, mit c verkehrt proportional). a) Ausdehnung des Absatzes b) Preis des Productes c) Höhe der aufgewendeten Kosten.

Bei uncultivirten Völkern gibt es hohen U. G.. Denn Geschick u. Lust ist selten. Die U. sind Monopolisten.<> Ein <sic> zunehmende Cultur drückt den Unternehmerge<S.30>winn. Wettbewerb wird größer, Risiko kleiner. - In Ländern, wo man gern müßig von Renten lebt, steht U. G. hoch. Der U. G. ist sehr günstig zu beurtheilen. Er treibt zur Cp. bildung an. Nur jener U. G., der nicht aus ernster Arbeit, sondern aus Schwindel u. Glückspiel hervorgeht, ist schlecht zu beurtheilen.

VI. Cap.

Ergebnisse u. Wirkungen des Vertheilungs Prozesses.

Par. 119. Verh. der einzelnen Einkommenszweige zu einander <sic>.

Jeder der in den frühern Cp. betrachteten Zweige nimmt eine versch. Quote des National Einkommens in Anspruch. Das relative Wachstum eines Zweiges geschieht nur auf Kosten der andern Zweige. Absolut kann jedoch jeder Zweig gleichbleiben oder wachsen, wenn auch ein Zweig wächst, wenn überh. das nationale Einkommen wächst. Daher können sich wohl absolut, aber nie relativ alle diese Zweige zugleich in derselben Richtung bewegen. Mit Hebung der V. W. steigen alle Zweige absolut aber in verschiedenem Grade, je nach den Umständen. Analog beim Niedergang der V. W..

Wichtig ist die Frage, ob zwischen den Classen, welchen <S.31> die versch. Eink. Zweige zukommen, Harmonie oder Disharmonie bestehe.

Darin harmonieren alle Classen, dass sie die Steigerung des National Eink. wünschen. Aber darin disharmonieren sie, dass die eine nicht die Steigerung jenes Zweiges wünscht, dessen Steigerung die andere wünscht. Jedoch ist auch in letzterer Bez. eine Grenze. Wenn ein Zweig soweit wächst, dass er die andern unterdrückt, dann tritt ein Rückschlag ein. Der Capitalist darf nicht wünschen, dass der Arbeitslohn zu tief sinke. Sonst wird die Productivität der Arbeit u. damit auch die Einnahme der Capitalisten verringert. Und so auch in den andern Zweigen. Bei mittlerem billigen Verh. der Eink. Zweige stehen sich alle Classen am besten. Am traurigsten wäre jene Abweichung von diesem Verh., welche den Arbeitslohn schmälert.

Par. 120. Einfluß des Verh. der Einkommenszweige auf Güterpreise und Production. Gr. Rente, Cp. Rente u. Arbeitslohn sind nichts anderes als ein Honorar für die 3 Prod. Factoren: Natur, Arbeit u. Cp.. Diese Prod. factoren setzen auch die Prod. Kosten zusammen. Daraus ergibt sich:

- 1) Alle Güterpreise lassen sich in 3 Eink. Zweige auflösen (G. R., Cp. R. Arbeits<lohn.>> <S.32>
2. <sic> Jede Änderung in der Honorirung des <sic> ursprünglichen Prod. Factoren muß auch die Kosten der Producte verändern. Daher müssen mit jedem Wandel in der relativen Höhe der Einkommenszweige sich die Preise der Güter ändern (weil von den Kosten abhängig). Die Preise jener Güter steigen, an deren Kosten der gestiegene Prod. Factor einen überdurchschnittlich großen Antheil, der gesunkene einen unterdurchschnittlichen hat. Umgekehrt das Fallen der Preise. Unverändert im Preise bleiben nur jene Güter, deren Kosten von den Factoren gerade so abhängig sind, dass die Steigerung eines Zweiges u. die Senkung eines andern Zweiges sich in diesen Kosten compensiren - Beispiel:

Arbeit	Steigerung um 1/5
Capitalrente	Senkung um 1/5
Grundrente	Senkung um 1/5

- 1) Ein Prod. kostet 100 fl. Nichts als Arbeit nöthig, da steigt der Preis auf 120 fl. 2) Ein anderes Product kostet auch 100 fl., dabei sind 50 fl Arbeit, 25 fl Cp.= u. 25 fl Gr. Rente. Dann ändern sich die einzelnen Zweige auf 60 fl, 20 fl, 20 fl der Preis bleibt also gleich. 3) Oder Arbeit 30 fl, Cp.= 35 fl u. Gr. R. = 35 fl, nach der Änderung 36 fl, 28 fl, 28 fl = 92 fl. Hier ist der <S.33> Preis des Gutes gefallen, obwohl der Arbeitslohn stieg.

Je höher ein Factor honorirt wird, je kostspieliger die Verwendung, desto mehr sucht man diesen Factor durch andere billigere Factoren zu ersetzen. Änderung in der Höhe dieser Factoren ändert also auch die Betriebsart.

Par. 121. Schlußergebnisse der Vertheilung.

Einfluß derselben auf den Versorgungszustand des Volkes, Beste Vertheilung. Schlußerfolg: Jedes Subject erhält einen Theil des Nat. Eink. als Individual Eink., von dessen Größe der wirthschaftliche Zustand jedes Volksgliedes abhängt. Da gibt es: Überfluß, Reichthum, Wohlhabenheit, Auskommen, Dürftigkeit, Noth (Par. 33.). Ideal: Möglichst reiche Versorgung von möglichst Vielen (abhängig von Größe u. Vertheilung des Nat. Eink.). Gleiche Vertheilung ist zwar die gerechteste, aber nicht die beste, wegen Vermischung der

Individualität des Menschen u. Unmöglichkeit der Culturfortschritte. Kunst u. Wissenschaft würden durch den Broterwerb verdrängt. Niemand wollte einem Andern dienen. - Zu schroffe Gegensätze sind ebenfalls schädlich u. wecken communistische Ideen. So ist es auch jetzt. Die Großindustrie hat ein zahlloses armes Proletariat geschaffen, will den <S.34> Mittelstand verdrängen, u. sammelt sich lavinenartig anwachsenden Reichthum.

Eine gesunde Eintheilung wird die sein:

- 1) Die capitallose Classe soll so viel Eink. haben, dass sie an Culturgenüßen Antheil hat, u. auch etwas ersparen kann.
- 2) Es soll als Bindeglied eine Mittelclasse bestehen, die einerseits Glieder aus den untern Classen aufnimmt anderseits Glieder an die obern abgibt u. so den Zusammenhang der obersten u. untersten Classe vermittelt.
- 3) Es sollen auch einige große Reichthümer existiren, denn Reichthum bildet Cp., ermöglicht die Kunst, ermöglicht viele wirthschaftliche Versuche, befördern <sic> die freiwillige Unterstützung. Freilich muß Reichthum ordentlich gebraucht w. Nicht nur Adel, sondern auch Reichthum verpflichtet.
- 4) Das Aufsteigen von einer zur andern Classe soll auch möglich sein. (Heutzutage ist es leider fast ganz unmöglich). Wie ein solcher Zustand geschaffen werden könnte, das bildet den Gegenstand der socialen Frage.

Daher ist die Vertheilung der Güter wichtiger, als deren Masse. Denn die Güter sind da zur Verwendung, die eben von der Vertheilung abhängt. <S.35>

V. Theil.

Verwendung der Güter

Par. 122. Consumption der Güter im Allgemeinen.

Den Schlußstein des Güterlebens bildet die Verwendung der Güter. Von der richtigen Verwendung hängt es ab, ob alle vorhergehenden wirthschaftlichen Prozeße fruchtbringend oder nutzlos sind. Verwendung ist meist = Untergang (Consumption).

Consumption im engern Sinn nennt man jede solche körperliche Verwendung eines Gutes, wodurch es als Gut zu Grunde geht. Einer solchen körperlichen Zerstörung steht jedes andere verändernde Ereigniß gleich. Consumption im weitern Sinn ist jede den Wert eines Gutes vermindernde Veränderung.

- 1) Materielle Consumption, die wirklich vor sich geht u. immaterielle Meinungsconsumption, die nur der Meinung nach vor sich ging (Modewechsel, ältere Buchauflagen).
- 2) Totale u. partielle Consumption.
- 3) Zerstörende Consumption (ohne Zweck u. wirthschaftlichen Vorthell), wirthschaftliche oder Gebrauchscons., die als Mittel zur Erreichung eines wirthschaftlichen Zweckes erfolgt.
- 4) Productive u. unproductive Consumption. Erstere bietet durch die aus den consummirten Gütern ent<S.36>standenen Güter Ersatz für den Consum (Productive Consumption oder Reproduction). Unproductiv sind die Consumptionen zu unmittelbaren Genußzwecken; Diese Consumptionen sind höchstens mittelbar productiv, indem der Mensch dadurch Kräfte zur Arbeit erhält. Nicht productiv sind alle zerstörenden Consumptionen, die ihren Zweck ganz oder theilweise verfehlen.

Par. 123. Beurtheilung der verschiedenen Consumptionsarten,
Regeln für die Consumption.

Die zerstörende Consumption ist Verlust u. daher zu vermeiden. Zu diesem Zwecke dienen conservirende Thätigkeiten: Zum Ersatz von Verlust dient das Versicherungswesen.

Gebrauchsconsumption ist obwohl eine Vermögensverminderung doch nicht zu verdammen, weil ja die Güter zum Gebrauche da sind. Jedoch nützlich ist nur jene Consumption, wo der entstehende Nutzen dem verbrauchten Wert nicht nachsteht. Das Princip der Wirthschaftlichkeit ist auch hier einzuhalten.

Die Methode der Gebrauchstheilung u. Gebrauchsvereinigung ist hier vortheilhaft. Bei ersterer genießen versch. Menschen versch. Qualitäten eines Gutes je nach den versch. Bedürfnissen. Bei letzterer nehmen mehrere Menschen am gleichen Gute nach oder miteinander, so weit es möglich ist, Antheil (Leihbibliotheken, Gemäldegalerien, Restaurationen). Wo die Vereinigung unbequem wird, hat sie ihre Grenze. - Die prod. Cons. läßt das Volksvermögen ungeschmälert, die unproductive mindert den Güterbestand. Man meint oft: „Unproductive Cons. Verschwendung schmälert das Volksvermögen nicht, das Geld kommt ja unter die Leute“. Aber Geldausgabe u. Consumption ist zweierlei. Die Leute u. das Volksvermögen werden um die für das Geld gegebenen Güter ärmer. Man meint ferner: Eine im Auslande vorgenommene Consumption wirke schädlicher als die im Inlande, weil das Geld nicht im Inlande unter die Leute komme. Aber es ist in beiden Fällen dasselbe. Wenn draußen die Producenten davon Nutzen haben u. Geld aus dem Inlande hinauskommt, muß auch bald Geld importirt werden u. dafür tritt Export inländischer Waaren <sic> ein (Um diesen Punkt dreht sich der Streit der absentees.).

Principiell ist prod. u. unprod. Consumption gleich nützlich u. unentbehrlich. Eine darf nicht die andere überragen. Beide müssen in Ebenmaaß gebracht werden. Die Genußconsumption soll durch das reine Einkommen ein wenig überwogen werden. Der Rest soll zur Cp. bildung verwendet werden. <S.38> Eine höhere Genußconsumption ist nur in Nothfällen (Krankheit, Krieg), u. wenn das Einkommen tief unter das normale Maaß sinkt, oder als Bedingung einer später fruchtbringenden Ausbildung zu billigen.

Par. 124. Verschwendung, Geiz. u. Sparsamkeit.

Die beiden extremen Versündigungen gegen die öconomische Einrichtung der Cons. sind Verschwendung u. Geiz.

- 1) Verschwendung wird begangen theils durch unökonomischen Vollzug einer an sich billigen Ausgabe, theils durch ein Übermaaß der Genußconsumption überhaupt. Sie ist dem Verschwender, sowie auch der ganzen V. W. schädlich, indem sie das Volkscapital schmälert. Man sagt dagegen: Der Verschwender bringt das Geld unter die Leute. Aber diese Folge tritt auch bei anderer Richtung des Aufwandes ein, u. ist auch der Ersparung eigen.
- 2) Das Gegentheil ist der Geiz, welcher noch vernunftwidriger ist, als die Verschwendung, denn er verkennt den Zweck der Güter, die doch nur des Genußes wegen erzeugt werden, u. schont die Güter um ihrer selbst willen. Der V. W. ist der Geiz im Allg. nicht schädlich, indem er durch Einschränkung <S.39> des Consums Cp. Bildung fördert, u. die vom Geizigen zusammengescharreten Güter doch nach dem Tode des Geizhalses nützlich verwendet werden können.

3) Zwischen beiden Extremen liegt die Sparsamkeit = einer solchen Einschränkung der Consumption, welche einen Aufwand nur zu wichtigem Zwecke, Verh. u. Ausmaße gestattet. Sparsamkeit führt zur Ersparung, insofern für Vermehrung des Stammvermögens etwas übrig bleibt. Um wirtschaftlich fruchtbringend zu sein, muß das Ersparte übrigens auch fructificirt werden, d. h. in productiver Weise zu Cp. Erzeugnissen verwendet werden. Man sagt hingegen: Wenn alle Leute sparen würden, hätten die Producenten keinen Absatz, Cp. u. Arbeit würden feiern. Dieser Vorwurf beruht auf einem Verkennen der rationellen Ersparung, welche ja das Ersparte zu Productivzwecken widmet.

Par. 125. Der Luxus.

Den Ausdruck Luxus pflegen wir auf alle jene Consumption anzuwenden, wo ein beträchtlicher Güteraufwand für leicht entbehrliche Genußzwecke gemacht wird. - Je nach den versch. Zeitaltern, verschiedenen Ständen, Situationen des Einzelnen hält man Verschiedenes für entbehrlichen Genuß u. es ist daher <S.40> sehr verschieden, was als Luxus gilt. Dieser hat sich mit der Cultur entwickelt, welche immer mehr Bedürfnisse hervorbringt u. dafür gibt der durch die Cultur sich entwickelnde Wohlstand die Mittel. Bei geringer Cultur zeigt sich der Luxus mehr in der Masse (Gelage, Dienerschaft), dann wendet sich der Luxus auf die Qualität. Mann <sic> will Prunkgegenstände haben, die glanzvoll nach außen sind, noch später wendet man sich an die Gegenstände des Comforts.

Rousseau u. seine Schüler (18. Jahrh.) haben den Naturzustand bes. gepriesen u. allen Luxus getadelt. Aber der Naturzustand ist kein anzustrebendes Ideal, denn wo er wirklich herrscht, ist er nicht idyllisch, sondern barbarisch.

Man hat manchmal unterschieden den im Inlande getriebenen Luxus (nützlich) u. den im Auslande getriebenen (schädlich). In dieser Beziehung gilt das in Bezug auf Verschwendung Gesagte. Nur bez. Hebung der einheimischen Industrie ist es fehlerhaft, im Auslande Luxusartikel zu kaufen. Im Allg. ist jeder Luxus gerechtfertigt, der sich als Genußconsumption rechtfertigen läßt. Geht aber der Luxus so weit, dass dadurch die Genußconsumption verdrängt würde, so ist er nicht mehr zu billigen. <S.41> Im Übrigen hat das letzte Urtheil diesbez. nicht die Nat. Ök., sondern Ethik u. Moral.

Par. 126. Wechselbeziehung zwischen Production u. Consumption.

Beide bedingen sich wechselseitig. Ohne Prod. keine Cons. u. umgekehrt, ohne Consumption kein Kaufbegehrt, daher kein Absatz. Die Prod. muß eingestellt werden. In geringer Culturstufe natürlich wenig Prod. Volksstämme in gesegneten Ländern arbeiten oft kaum 1 - 2 Tage in der Woche, weil ihren geringen Bedürfnissen diese Prod. Thätigkeit genügt. Dieser Umstand, dass nur dort, wo viel consumirt wird, auch viel producirt werden kann, wurde dahin übertrieben, dass man sagte, es sei gut, wenn es viele Leute gäbe, die nur consumiren. Man legte den Verschwendern ein Verdienst, eine gewisse Productivität bei. Aber nur jene Cons., welche Preise anzubieten vermag, kann sich auf die Dauer halten. Ein Verschwender wird aber auf die Dauer nicht kaufen können, nur Jener kann dies, der an der Prod. selbst Theil nimmt.

Zum Gedeihen der V. W. ist also ein fortwährendes Gleichgewicht zwischen Prod. u. Cons., sowohl im Allg., als in jeder einzelnen Güterart erfordert. Denn würde mehr producirt, als consumirt werden, so würden sich <S.42> Lager anhäufen, welche nach u. nach

eine fernere Production ersticken müßten. Im umgekehrten Falle würde nach u. nach das Stammvermögen des Volkes aufgezehrt u. jedes weitere Consumiren unmöglich gemacht. Daraus ergeben sich folgende Sätze: 1) Die Production muß sich nach der Consumption richten. 2) Die Art der Consumption eines Landes bestimmt völlig den Character der Production. 3) Auch die Vertheilungsart der Güter in einem Lande hat Einfluß auf den Character der Production. (Wo viele reiche Leute wohnen, werden viele Luxusgegenstände fabricirt). <S.43>

VI. Theil

Störungen der Volkswirtschaft, Krisen.

Par. 127. Wesen, Arten u. Gründe.

Krisen sind solche Störungen der V. W., welche das Gleichgewicht zwischen Production u. Consumption stören. Absatz der Prod. stockt, Erwerbsgeschäfte gehen nicht, viele Personen verfallen dem wirtschaftlichen Ruin. Insbes. merkt man dies beim Handel. 1) allgemeine u. partielle Krisen. 2) Krisen sind gewöhnlich Folgen einer vorangegangenen Überproduction, Bedarfskrisen, wenn der Bedarf kleiner wird gegenüber der Prod. 3) Wenn aus Überspeculation zuviel producirt wird, Prod. Krisen. 4) Verkehrskrisen sind von Stockungen des Verkehrs hervorgerufen.

Partielle u. allgemeine Überproduction. Jedoch ist letzterer Ausdruck nicht wörtlich zu nehmen. Es ist nicht möglich, dass von allen Gütern gleichzeitig zu viel producirt wird. Die Lust nämlich, fernere Güter zu besitzen, ist ohne Grenzen. Eine Grenze findet sich nur in der mangelnden Kaufkraft u. Möglichkeit, die Güter zu erhalten. Kaufkraft hängt davon ab, wie viel Producte man selbst hat. Je mehr Jemand zu verkaufen hat, desto mehr kann er kaufen. <S.44>

Eine Waare <sic> kauft die andere. Der Absatz für alle Waaren <sic> liegt in der Prod. (theorie des debouchees) Kaufen will Jeder unbegrenzt, kaufen kann Jeder in dem Maaße, als er selbst verkaufen kann. Daher ist eine allg. Überproduction der Güter unmöglich. Wenn mehr Güter da sind, werden Manche auch mehr kaufen. Auch bei den einzelnen Zweigen haben wir eigentlich nicht zu viel von diesen Waaren <sic>, sondern umgekehrt zu wenig von andern Gütern. Zu viel kann es nur relativ, bez. Zahlungskraft geben.

Par. 128. Genesis, Verlauf u. Heilung der Krisen.

1) Krisis sei partiell. (Tuchwaaren z. B.). Es ist davon zu viel producirt worden. Sie können nicht mehr alle angebracht werden. Die Tuchfabrikanten verkaufen nichts oder nur zu verlaufenden Preisen. Daher können die Tuchfabrikanten ihre Verbindlichkeiten nicht mehr erfüllen, sie kommen in Concurs. Tritt dies bei mehreren ein, so versorgt sich der Consum gänzlich aus den betr. Executionsmassen. Daher haben auch die andern Tuchfabrikanten wenig Absatz. Und so verbreitet sich die Krisis immer weiter. In Folge der Krisis wird jetzt dann weniger producirt, sie heilt sich so selbst. <S.45> Die Consumption räumt allmählich mit den Vorräthen auf u. braucht wieder neue Producte, solcher sind zu wenig da u. die Preise steigen wieder.

2) Allg. Krisen treten dann ein, wenn eine partielle Krise andere Kreise in den krankhaften Zustand hineinzieht. Dies ist bei der engen Verbindung aller Wirtschaftszweige sehr leicht möglich.

Vorangeht ein Zeitraum der Überspeculation, weil Alles glänzend geht, dehnt man die

Geschäfte aus u. nimmt den Credit sehr in Anspruch. Da kommt aber z. B. eine schlechte Ernte, das Falliment eines großen Fabrikanten, das Verhalten mehrerer Speculanten, die als Verkäufer auftreten. Nun sucht man möglichst schnell Alles anzubringen. Es geht nicht die Verbindlichkeiten werden nicht erfüllt. Die Preise sinken. Concourse mehren sich. Neues Sinken der Preise. Ein Mitglied dieses zunächst bedrohten Kreises fallirt nach dem andern. Die fallierten Producenten waren aber Schuldner von andern, die ebenfalls falliren, wenn ihre Wechsel nicht eingelöst werden. Die Production wird eingeschränkt. Dadurch leiden die Rohstofffabrikanten. So wächst es lawinenartig. Zudem wird der Credit gesperrt. Niemand traut dem Andern. Falliments. Tausende von Arbeitern werden brodlos, stellen <S.46> ihre Einkäufe ein. Dadurch leiden die Wirthe, Modewaaren- u. Kleiderhändler. Auf dem Höhepunkte der Krise zeigen sich große Falliments. Geringer Waarenabsatz <sic>, Waarenpreis u. Curs bes. der Industriepapiere. Brodlosigkeit der Arbeiter, Sinken des Arbeitslohnes, Steigen des Zinsfußes, bes. der Discontierungen.

Der Betrieb wird gehemmt. Die niedern Preise laden zum Kaufe ein. Die Nachfrage beginnt, das Angebot ist klein, die Preise steigen. Der Betrieb steigt. Die Arbeiter erhalten wieder Arbeit. Kaufkraft u. Absatz wächst. Einer stützt den Andern. Langsam geht es wieder aufwärts.

Par. 129. Folgen der Krisen.

Der Laie erblickt den Schaden einer Krise gewöhnlich in der Entwertung der meisten Güter, insbes. im Cursfall der Wertpapiere. Diese Auffassung ist falsch. Das Volksvermögen besteht aus der Masse der zur Bedürfnißbefriedigung dem Volke verfügbaren Güter. Eine Verminderung des Tauschpreises mancher Güter ändert zu nächst nur das Verh., in welchem sich die Güter gegeneinander vertauschen. Die Verminderung des Tausch Wt. eines Gutes ist nur die Folge der Erhöhung <S.47> des Tauschwertes eines andern. Das Gleiche gilt vom Curssturz der Actien, welche ohne Schaden der betr. Realität auch verbraucht werden können. - Der wirkliche Schaden besteht darin, dass in Folge der Krisis weniger producirt wird u. dadurch das Volksvermögen eine Einbuße erleidet, dadurch ferner ein großer Theil des Volkes im Consum sich Entbehrungen auferlegen muß. Als Symptome <sic> dieses reellen Schadens tritt dann die Entwertung vieler Güter auf. Die Größe der Entwertung steht aber mit dem wirklichen Schaden nicht in genauem Verh.<.> Dieser ist gewöhnlich geringer. Denn in der Entwerthung lassen sich 3 Quoten unterscheiden: 1) Gutmachen, Berichtigung der frühern Überproduction u. Überschätzung. 2) Ausdruck der thatsächlichen Verminderung des Volksvermögens. 3) Pessimistische Unterschätzung.

Nur die 2^{te} Quote betr. den wirklichen Schaden.

Unsere Zeit neigt zu Krisen, weil alle Prod. in Form von Unternehmung vor sich geht, ohne dass man den Bedarf abwartet der dann oft zurückbleibt. Periodische Wiederkehr der Krisen in unserm Jahr. (1804, 15, 36, 47, 57, 66, 73). Nach 10 Jahren ist das Unglück einer Krise vergessen u. durch unvorsichtiges Verhalten wird eine neue Krise herbeigeführt. <S.48>

Par. 130. Schlußbetrachtung.

Wo stehen wir? Wohin können wir in der Wirthsch.gelangen?

War die alte Zeit nicht besser?

Die Culturgeschichte zeigt uns, dass die damalige gute Zeit nicht gar so gut war. Die Lage der Arbeiter u. Bauern war nicht besser. Häufige Hüngersnöthe, welche bei der jetzigen Cultur u. beim jetzigen Verkehr unmöglich sind. Auch im classischen Alterthume war nur ein kleiner Theil des Volkes glücklich. Daneben Proletariat u. Slaven. Jetzt ist's bedeutend besser. Fortschritte der Naturwissenschaften, Steigerung der Bildung u. Geschicklichkeit der Arbeiter, bessere Verwendung des Cp.<.> Weil diese Factoren noch steigen können, kann auch unsere Wirthschaft sich noch heben.

Als Ziel unserer Entwicklung kann uns dienen: Eine solche Steigerung der Productivität der Arbeit, dass es möglich wäre, viel zu produciren mit einem geringen Aufwand von Arbeit. Dies würde die Nachteile der Arbeitstheilung aufheben. Reichliche Versorgung mit nicht zu großem Arbeitsaufwand wäre das wirthschaftliche Ideal.

Ob dann mit dem größeren Wohlstand auch das Glück der Völker größer werden wird, dies kann die Nationalöconomie nicht entscheiden.

Fussnoten

All the following footnotes are provided by the present transcriber in order to indicate some terms inserted in short hand, some differences in section title from the OTC, and some bibliographical notes. The full name, birth and death year of authors who are cited in this lecture notebooks will be shown. If the book referred to is also in the ML, its catalogue number is indicated. This allows us to grasp some basic textbooks to which lecturers should ordinarily refer in teaching economics of those days. I appreciate the kind suggestion about them by Mr. A. Matoba of CfHSSL and Mr. K. Okuda of Keio University.

----- Heft I -----

- ¹'Par.' at the beginning of each section is a substitute for the symbol in the original text.
- ²'sfälle' was inserted in short hand.
- ³Plato (ca. 427 - 347 B.C.)
- ⁴Xenophon (ca. 434 - 355 B.C.)
- ⁵Aristoteles (384 - 322 B.C.)
- ⁶Thomas von Aquin (1225 - 1274)
- ⁷Oresmius, Nicolaus (1320 - 1382) Tractatus de origine et jure nec non et mutationibus monetarum. For the first time in 1589 printed. See Rau, K. H. (1869) S. 5.
- ⁸Law, John (1671 - 1729)
- ⁹Melon, Jean-François (1675 - 1738)
- ¹⁰Forbonnais, François Veron Duverger de (1722 - 1800)
- ¹¹Galiani, Ferdinando (1728 - 1787)
- ¹²Genovesi, Antonio (1713 - 1769)
- ¹³Justi, Johann Heinrich Gottlob von (1717 - 1771)
- ¹⁴Sonnenfels, Joseph von (1733 - 1817)
- ¹⁵Steuart, Sir James (1712 - 1780)
- ¹⁶Colbert, Jean Baptiste (1619 - 1683)
- ¹⁷The OTC says 'System des Physiocratismus'.
- ¹⁸Le Mercier de la Riviere, Paul Pierre. (1720 - 1793)
- ¹⁹Turgot, Anne Robert Jacques (1727 - 1781)
- ²⁰Luduis XVI (1754 - 1793)
- ²¹Baden, Durlach, Karl Friedrich von (1728 - 1811)
- ²²An inquiry into the nature and causes of the wealth of nations ... In two volumes. London, Printed for W. Strahan and T. Cadell. (ML: Eng. 1412; 1st ed.)(Eng. 1413, 2nd ed.)(Eng. 1414; 3rd ed.) (Eng. 1415; 4th ed.)(Eng. 1416; 5th ed.)(Eng. 1417; 9th ed.)
- ²³Smith, Adam (1723 - 1790)
- ²⁴Malthus, Thomas Robert (1766 - 1834)
- ²⁵Ricardo, David (1772 - 1823) About the resemblance between Ricardo's and Böhm-Bawerk's doctrine, see Schumpeter, J. A. (1930) (1954).
- ²⁶On the principles of political economy, and taxation. By David Ricardo, Esq. London, J. Murray, 1817. viii,589,1,13 p. (ML: Eng. 1241; 1st ed.) (Eng. 1242; 2nd ed.)(Eng. 1243; 3rd. ed.)
- ²⁷Mill, John Stuart (1806 - 1873)
- ²⁸Senior, William Nassau (1790 - 1864)
- ²⁹McCulloch, James Ramsey (1789 - 1864)
- ³⁰Macleod, Henry Dunning (1821 - 1902)
- ³¹Say, Jean-Baptiste (1767 - 1832)

- ³²Abhandlung über die Nationalökonomie, 2 Bände, Wien, 1814. (ML: Fr. 1434) The first German translation by Ludwig Heinrich v. Jakob. The original title is Traite d'economie politique, ou simple exposition de la maniere dont se ferment, se distribuent, et se consomment les richesses Par Jean-Baptiste Say... Paris, chez Deterville, an XI - 1803 2 v. (ML: Fr.1428; 1st ed.)
- ³³Rossi, Pellegrino Lodovico Eduardo (1787 -1821)
- ³⁴Bastiat, Frederic (1801 - 1850)
- ³⁵Jacob, Ludwig Heinrich von (1759 - 1827)
- ³⁶Grundsätze der National-Oekonomie oder National-Wirtschaftslehre, Halle 1805. (ML: Comp. 133; 1. Aufl.)(Comp. 134A; 3. Aufl.)
- ³⁷Soden, Graf Friedrich Julius Heinrich v. (1754 - 1831)
- ³⁸Die National-Oekonomie, Ein philosophischer Versuch über die Quellen des National-Reichtums und über die Mittel zu dessen Beförderung, 9 Bände, Leipzig 1805 - 1824. (ML: Comp. 362; 1805-6 2Bde in 1)(Comp. 367; Bd. 2 - 4, 1806-10)
- ³⁹Hufeland, Gottlieb (1760 - 1817)
- ⁴⁰Neue Grundlegung der Staatswirtschaftskunst, durch Prüfung und Berichtigung ihrer Hauptbegriffe von Gut, Wert, Preis, Geld und Volksvermögen mit ununterbrochener Rücksicht auf die bisherigen Systeme, 1. Teil Giessen-Wetzlar 1807, 2. Teil Wien, 1815.
- ⁴¹Storch, Heinrich von (1766-1835) Cours d'economie politique, Petersburg 1815 (in German: Handbuch der National-Wirtschaftslehre, 3 Bände, Hamburg 1819/20, translated by K. H. Rau); Betrachtungen über die Natur des Nationaleinkommens, Halle 1825.
- ⁴²Hermann, Friedrich Benedict Wilhelm von (1795 - 1868)
- ⁴³Staatswirtschaftliche Untersuchungen über Vermögen, Wirtschaft, Produktivität der Arbeiter, Kapital, Preis, Gewinn, Einkommen und Verbrauch, München, 1832, 2. Aufl. 1873, neu hrsg. von K. Diehl, Leipzig 1924. (ML: Comp. 115)
- ⁴⁴Thünen, Johann Heinrich von (1783 - 1850)
- ⁴⁵Der isolierte Staat in Beziehung auf Landwirtschaft und Nationalökonomie, oder Untersuchungen über den Einfluss, den die Getreidepreise, der Reichtum des Bodens und die Abgaben auf den Ackerbau ausüben, 1. Teil, Rostock 1826, 2. Teil, 1. Abtl., Rostock 1850, 2. Teil, 2. Abtl., Rostock 1863, 3. Teil, Rostock 1863. (ML: Comp. 394)
- ⁴⁶Rau, Karl Heinrich (1792 - 1870)
- ⁴⁷Lehrbuch der politischen Oekonomie, Bd. I: Grundsätze der Volkswirtschaftslehre, Heidelberg 1826, Bd. II: Grundsätze der Volkswirtschaftspflege, Heidelberg 1828, Bd. III: Grundsätze der Finanzwissenschaft, Heidelberg 1832 - 1837. (ML: Comp. 264; Bd. I, Bd. II)(Comp. 268; Bd. III)
- ⁴⁸Müller, Adam (1779 - 1829)
- ⁴⁹Haller, Karl Ludwig (1768 - 1854)
- ⁵⁰Gentz, Friedrich von (1764 - 1832)
- ⁵¹List, Friedrich (1789 - 1846)
- ⁵²Das nationale System der politischen Oekonomie, Stuttgart-Tübingen 1841, 6 Aufl. Jena 1950. (ML: Comp. 188: 7. Aufl.)
- ⁵³Hildebrand, Bruno (1812 - 1878)
- ⁵⁴Knies, Carl Gustaf Adolf (1821 - 1898)
- ⁵⁵Roscher, Wilhelm Georg Friedrich (1817 - 1894)
- ⁵⁶Stein, Lorenz von (1815 - 1890)
- ⁵⁷Schäffle, Albert Eberhard Friedrich (1831 - 1905)
- ⁵⁸Das gesellschaftliche System der menschlichen Wirtschaft. Ein Lehr- und Handbuch der National-ökonomie für höhere Unterrichtsanstalten und Gebildete jeden Standes, 2. Aufl. Tübingen 1867, 3. Aufl. 1873. (ML: Comp. 314: 2. Aufl. 2 Bde. in 1) (Comp. 315: 3. Aufl.)

- ⁵⁹Kapitalismus und Sozialismus mit besonderer Rücksicht auf Geschäfts und Vermögensformen, Tübingen, 1870 (ML: Comp. 313)
- ⁶⁰Bau und Leben des sozialen Körpers. Encyklopädischer Entwurf einer realen Anatomie, Physiologie und Psychologie der menschlichen Gesellschaft mit besonders Rücksicht auf die Volkswirtschaft als speziellen Stoffwechse, 4. Teile, Tübingen 1875 - 78. (ML: Comp. 311: Neue Aufl. 4Bde. 1881) (Comp. 312: 1. Bd. 1875)
- ⁶¹Quintessenz des Sozialismus, Gotha 1875. 13. Aufl. 1891.
- ⁶²Wagner, Adolf Heinrich Gotthilf (1835 - 1917)
- ⁶³Mangoldt, Hans Karl Emil von (1824 - 1868)
- ⁶⁴Stuttgart 1863, second ed. revised by F. Kleinwächter 1871.
- ⁶⁵Herrmann, Emanuel (1839 - 1902) ? Bñm-Bawerk did not ignore him. And Menger had his works. See S. 26 of Vol I. and Hallor, Rudolf (1986).
- ⁶⁶Grundsätze der Volkswirtschaftslehre, Wien 1871. See S. 26 of Vol I.
- ⁶⁷Heid, Adolf (1844 - 1880) ?
- ⁶⁸Schmoller, Gustav von (1838 - 1917)
- ⁶⁹Brentano, Lujo (1844 - 1931)
- ⁷⁰Conrad, Johannes Ernst (1839 - 1915), who became the editor of JfNS in 1880 after Hildebrand. See Winkel, Harald (1977) p. 113.
- ⁷¹Scialoja, Antonio (1817 - 1877)
- ⁷²Bianchini, Ludorico (1803 - 1871)
- ⁷³Carey, Henry Charles (1793 - 1879)
- ⁷⁴Catilina, Lucius Sergius of patrician family, served with Pompey and Cicero under Pompeius Strabo in the Social War. (91 - 87 B.C.) (The Oxford Class. Dict. 2nd ed, 1970)
- ⁷⁵Gracchus, Gaius Sempronius (153 - 121 B. C.)
- ⁷⁶Babeuf, François Noel (1760 - 1797)
- ⁷⁷Cabet, Etienne (1788 - 1856)
- ⁷⁸Owen, Robert (1771 - 1858)
- ⁷⁹Saint-Simon, Comte de (1760 - 1825)
- ⁸⁰Fourier, François Marie Charles (1772 - 1837)
- ⁸¹Blanc, Jean Joseph Charles Louis (1811 - 1882)
- ⁸²Lassalle, Ferdinand Johann Gottlieb (1825 - 1864)
- ⁸³System der erworbenen Rechte. 1. Aufl. 1861.
- ⁸⁴Schulze-Delitzsch, Franz Hermann (1808 - 1883)
- ⁸⁵Marx, Karl (1818 - 1883) Bñm-Bawerk did not refer to Marx in his 1876 paper and RV.
- ⁸⁶Das Kapital : Kritik der politischen Oekonomie. Hamburg, O. Meissner, 1867. (Mon. 2039)
- ⁸⁷Allgemeine oder theoretische Volkswirtschaftslehre 1. Abt. Grundlegung, Leipzig, 1876. (Comp. 271)
- ⁸⁸Lehrbuch der politischen Oekonomie, I. Bd. Volkswirtschaftslehre. 1. Abt. Grundsätze der Volkswirtschaftslehre. 8. Aufl., Heidelberg, 1868, VIII,345 S. 2. Abt. 8. Aufl., Heidelberg, 1869, VII,345 S.
- ⁸⁹Leitfaden der Wirtschaftslehre, Graz, 1870, (ML: Comp. 118); Principien der Wirtschaft, Wien, 1873. (ML: Comp. 120) See S. 22 of Vol. I.
- ⁹⁰This line was inserted afterwards. But probably this title is Herrmann, Emanuel (1870). Probably Volkswirtschaftslehre, Wien 1878 is correct as the title of the work by Lorenz von Stein.
- ⁹¹Rousseau, Jean-Jacques (1712 - 1778)
- ⁹²Menger's four conditions of goods.
- ⁹³This term can be found in Bñm-Bawerk's report submitted to the Knies seminar in 1876. See Yagi, K. ed. (1983) p. 23.

Fussnoten

- ⁹⁴This is a fundamental philosophy of Böhmer-Bawerk's criticism against Nutzungstheorie.
⁹⁵Contradiction against the thought presented on S. 31 of Heft I.
⁹⁶'ad 1.)' was put in the margin of this page.
⁹⁷Menger's „Verlustgedanken“.
⁹⁸Kant, Immanuel (1724 - 1804)
⁹⁹Proudhon, Pierre Joseph (1809 - 1865)
¹⁰⁰'unter' was inserted afterwards in short hand.

----- Heft II -----

- ¹⁰¹'Die Natur als Prod.factor.' is read as the title in the OTC.
¹⁰²'begehren' was inserted by pencil in short hand.
¹⁰³'Krieg' was inserted by pencil.

----- Heft III -----

- ¹⁰⁴'A₁' is better.
¹⁰⁵'tritt' was inserted by pencil.
¹⁰⁶'findet' was inserted afterwards in short hand.
¹⁰⁷'sind' was inserted afterwards in short hand.
¹⁰⁸This was written by pencil by one different from the original transcriber.
¹⁰⁹The OTC says 'Ideals'.
¹¹⁰This parenthesis is unbalanced.
¹¹¹This parenthesis is unbalanced.
¹¹²The OTC lacks 'reelle'.
¹¹³The OTC says 'Möglichmachung'.
¹¹⁴This part is entitled 'Grössere Selbstständigkeit aller einzel W.' in the OTC.
¹¹⁵The OTC says 'Geldwerthes'.
¹¹⁶'Markt zu' was inserted in short hand.

----- Heft IV -----

- ¹¹⁷'entweder' was inserted in short hand.
¹¹⁸'un.' was inserted in short hand. Presumably 'unteren' was intended.
¹¹⁹'Wirtschaftlicher Entwicklungsgang der Beurtheilung des Arbeitslohnes' can be read in the OTC.

Index of Authors

The following list is also provided by the present transcriber. The page number indicates original one. Ex. The name, Alexander, appears in the text between <S.48> and <S.49> of Vol. 3. It may be interesting to compare this with >Autoren-Registor< of GKK and PTK.

Alexander, Heft III. S. 48
Aristoteles, Heft I. S. 13
Baden, Karl Friedrich von, Heft I. S. 19
Bastiat, Frederic, Heft I. S. 21
Bianchini, Ludorico, Heft I. S. 23
Blanc, Jean Joseph Charles Louis, Heft I. S. 25
Brentano, Lujo, Heft I. S. 23
Cabet, Etienne, Heft I. S. 24
Caesar, Jurius, Heft III. S. 48
Carey, Herry Charles, Heft I. S. 23. 45
Catilina, Heft I. S. 24
Colbert, Jean Baptiste, Heft I. S. 15
Forbonais, François de, Heft I. S. 15
Fourier, François Marie Charles, Heft I. S. 25
Galiani, Ferdinando, Heft I. S. 15
Genovesi, Antonio, Heft I. S. 15
Gentz, Friedrich von, Heft I. S. 21
Graihen (Gracchus, Caius Sempronius), Heft I. S. 24
Haller, Karl Ludwig von, Heft I. S. 21
Held, Adolf, Heft I. S. 23
Hermann, Benedict Friedrich von, Heft I. S. 21; Heft II. S. 20
Herrmann, Bischof (Emanuel?), Heft I. S. 22, 26
Hildebrand, Bruno, Heft I. S. 22
Hufeland, Gottlieb, Heft I. S. 21
Jacob, Ludwig Heinrich von, Heft I. S. 21
Justi, Johann Heinrich Gottlieb von, Heft I. S. 15
Kant, Immanuel, Heft I. S. 44; Heft II. S. 8
Knies, Carl Gustav Adolf, Heft I. S. 22
Lasalle, Ferdinand Johann Gottlieb, Heft I. S. 25
Law, John, Heft I. S. 15; Heft III. S. 77
List, Friedrich, Heft I. S. 21
Ludwig XVI, Heft I. S. 19
Macleod, Henry Dunning, Heft I. S. 21
Malthus, Robert, Heft I. S. 20
Mangoldt, Hans Karl Emil von, Heft I. S. 22

Index of Authors

Marx, Karl, Heft I. S. 26
McCulloch, John Ramsay, Heft I. S. 21
Melon, Jean-François, Heft I. S. 15
Menger, Carl, Heft I. S. 23, 26, 37
Le Mercier de la Riviere, Heft I. S. 19
Mill, John Stuart, Heft I. S. 21
Müller, Adam Heinrich, Heft I. S. 21
Nicolaus Olsrius, Heft I. S. 13
Plato, Heft I. S. 13, 24
Proudhon, Pierre Joseph, Heft I. S. 45
Quesnay, François, Heft I. S. 15, 17
Rau, Karl Heinrich, Heft I. S. 21, 26
Ricardo, David, Heft I. S. 20, 45; Heft II. S. 35; Heft III. S. 22, 35;
Heft IV. S. 4, 5, 7, 14, 15
Roscher, Wilhelm, Heft I. S. 22, 26
Rossi, Pellegrino Lodovico Eduardo, Heft I. S. 21
Rousseau, Jean Jacques, Heft I. S. 30; Heft IV. S. 40
Saint-Simon, Comte de, Heft I. S. 25
Say, Jean-Baptiste, Heft I. S. 21
Schäffle, Albert Eberhard Friedrich, Heft I. S. 22, 23
Schmoller, Gustav von, Heft I. S. 23
Schuloja, Antonio, Heft I. S. 23
Schulze-Delitzsch, Franz Hermann, Heft I. S. 25
Senior, Nassau William, Heft I. S. 21
Smith, Adam, Heft I. S. 19, 20, 21; Heft II. S. 8, 13; Heft III. S. 20, 34
Soden, Graf Friedrich Julius Heinrich, Heft I. S. 21
Söller, Heft I. S. 23
Sonnenfels, Joseph von, Heft I. S. 15
Stein, Lorenz von, Heft I. S. 22, 26
Steuart, Sir James, Heft I. S. 15
Storch, Heinrich von, Heft I. S. 21
Thomas von Aquin, Heft I. S. 13
Thünen, Johann Heinrich von, Heft I. S. 21; Heft II. S. 45; Heft IV. S. 14
Turgot, Anne Robert Jacques, Heft I. S. 19
Wagner, Adolf, Heft I. S. 22, 26
Xenophon, Heft I. S. 13

一橋大学社会科学古典資料センター *Study Series. No.13*

発行所 東京都国立市中 2-1

一橋大学社会科学古典資料センター

発行日 1987年 3月31日

印刷所 東京都大田区仲六郷1-47-9

情研印刷株式会社
