



メディア芸術連携促進事業
連携共同事業

岩谷徹第5回インタビュー後半： ゲーム開発から大学教育へ

生稻 史彦
鴎原 盛之
山口 翔太郎

IIR Working Paper WP#18-13

2018年2月

Tohru Iwatani, Oral History (5th, 2):
From a Game Developer to a University Professor

Ikuine, Fumihiko
Shigihara, Morihiro
Yamaguchi, Shotaro



RCGS
立命館大学ゲーム研究センター
Ritsumeikan Center for Game Studies

Hitotsubashi University
Institute of Innovation Research

ゲーム産業生成における
イノベーションの分野横断的なオーラル・ヒストリー事業
EMERGENCE of Industry,
An Oral Historical Research Project focusing on Game Industry

岩谷徹第5回インタビュー後半：ゲーム開発から大学教育へ

生稻 史彦
鶴原 盛之
山口 翔太郎

Tohru Iwatani, Oral History (5th, 2): From a Game Developer to
a University Professor

Ikuine, Fumihiko
Shigihara, Morihiro
Yamaguchi, Shotaro

目次

<u>新規事業部での取り組み</u>	<u>3</u>
<u>ハード開発案とソニーとの結びつき</u>	<u>5</u>
<u>リアリティのある体感ゲームの追求</u>	<u>8</u>
<u>中村雅哉氏の存在</u>	<u>25</u>
<u>1999年まで開発業務に携わる</u>	<u>27</u>
<u>教育への興味、東京工芸大学にゲーム学科を設立</u>	<u>28</u>
<u>ナムコの一貫性</u>	<u>31</u>

新規事業部での取り組み

Q：後半では主に 1980 年代の後半からのお話を伺いたいんですが、よろしいでしょうか。開発を離れられる辺りから。

岩谷：そうですね。新規事業部という、今でいうとワンダーエッグなどを取りまとめているセクションで、田代さんと、池澤さんがいて。二子玉川の「ナムコ・ワンダーエッグ」などを立ち上げる前の段階と、あとはユーノスの 3 画面があるやつとか。

Q：「ドライバーズアイ」ですか？

岩谷：じゃなくて。

Q：「リッジレーサーフルスケール」ですか？

岩谷：いや、ユーノスロードスターの販売促進用に作った機械。

Q：「ドライビングシミュレータ」ですか？

岩谷：そうそう。「ドライビングシミュレータ」ですね。

Q：はい、これは 90 年の発売ですね。

岩谷：こういう物とかを作ってるところですね。ビデオゲーム以外の、ゲーム以外の事業をやってたところです。職場も新橋とか、虎ノ門とか、そういう場所だったんですね。あとは科学技術館の原子力ロボットみたいのものを作ったりとか。以前の原子力ロボットとは別のものですね。

Q：「アトム」とは別ですか。

岩谷：そうですね。

Q：そこに移られたと。

岩谷：そこで、最初は科学技術館向けに、まあ原子力広報のためのロボットですね。「ピポラ」っていうのを作ったんですけども、それは画面に向かって、まあロボットのガワがあって、その中の画面の問い合わせに答えていくと、原子力や原子力発電の知識が分かるというような

もので、そういう一品物を作つて納めるという。筐体をFRPで作つて、中にパソコンを入れて、その設計からいろいろやつていきました。まあまあ面白かったです。今まであんな、中の構造まで考えなきやいけないつことは、なかつたですからね。

Q：それはエレメカも含めて、筐体のデザインなどもご覧になられていたつてのがあるんですか。

岩谷：まあそうですね。

Q：最初に科学技術館のものをやつて、次はどんなことをされたのですか。

岩谷：次は、「ナムコ・ワンダーエッグ」を立ち上げるということで、田代さんと池澤さんがいて。昔から田代さんはロボット樂団みたいのやつていた。池澤さんもそうですね。池澤さんもロボット樂団の関係を。

Q：「ピクパク」ですね。

岩谷：あの辺をやつていて、テーマパーク事業をやるといふことで。池澤さんはずっと、新規事業でした。それで、二子玉にワンダーエッグができる前に何をやろうかっていうことがあって。その前に、花と緑の博覧会という大阪での万博があつて、そこに「ギャラクシアン3」と「ドルアーガの塔」が出てたんで、じゃあそれを持ってきちゃおうっていうような話をしてたんですね。その編も一緒に動いていたと。

あとは、何か新しい切り口の物はないかっていうので、当時、宮崎駿さんのアニメーションの「天空の城ラピュタ」とか、ああいう世界はいいよねとかいうので、じゃあ宮崎駿さんに相談しに行こうかってなつたんですけども、全くあてがなくて。たまたまナムコが広告代理店を使つてた中に博報堂や読売広告があつて、読売広告に宮崎駿さんの弟さんが勤めてるっていうので、その弟さんに「すいませんけど、宮崎駿さんに会いたいんですけど？」って言つたらなんか、「鈴木っていう者がいるんだけど」って言われて。その鈴木さんを通してようやく会えることになりました。

インタビューしに行って、ナムコってこういう会社ですって言つたら開口一番、もう宮崎さんは「私コンピューター嫌いだから」って。小っちゃな部屋で2人きりなんだけど、それで話をし、それからはもうテーマパークで宮崎駿さんの世界をつて言つても、もう通じないんですよね。もう、1人で別の話をされ始めて。「いや、僕はねえ」ってなんか、「吉祥寺のどつか行つて、女の子のスカートがペラッとなるのをスケッチするのが好きでね」とかって、わけの分かんないことを。

(一同笑い)

岩谷：それでコンピューター駄目だっていうんで、結局話が進まない形になったんですけど、まあそんなような交渉みたいなことをやってましたね。結局、新規事業部ではそんなに実績は上がってません、私自身は。いろんな人のお手伝いをするような感じですよね。

ハード開発案とソニーとの結びつき

Q：ちょっとすいません、話が飛んじゃいますが、新規事業に入るかどうか分からんんですけど、一時期に動いていたナムコのオリジナルコンシューマーゲーム機を開発するといお話には、岩谷先生のラインでは関わっていなかつたんですか？

岩谷：NC1ですか？

Q：はい。

岩谷：ええ。上の横溝さんがやろうとして、そのときはまだ、こういうものが作れたらいいねというような段階ですよね。それで、先ほど言ったとおり、ナムコには大量生産で、ちゃんとおもちゃのようになっていうか、いわゆるコンシューマーのハードが作れるのかといつたら、そんな工場はないじゃないかと。

Q：量産ができないというお話でしたね。

岩谷：そうそう。結局、大量生産するのはROMカセットぐらいだねというときに、ソニーさんにアタックしなさいと言われて。まったくもって、そういう話ばっかりなんですね。それでソニーに、「ナムコでも家庭用のビデオゲームのプラットフォームを作りたい構想があるのだけども。ソニーさん、半導体技術があって、大量生産することができますから、どうでしょうか。そういうことやってる人いませんか」って聞いたら。そのソニーの知り合いが「久夾良木っていうのがいる」というので、久夾良木さんを紹介していただいて。

話にいたら、これも私が話下手なんでしょうね。久夾良木さんは、自らしゃべんないんですよ。うちではこういうことやっててねとか言わなくて、とにかく相手の口を開かせてしゃべらせるっていうことが得意で、こっちはペラペラしゃべらざるを得ないんですね。じゃあそうか、ナムコはそういうこと考えているのかっていうのが、要するにこちら側の情報が相手側に伝わるだけで、ソニーさんから何も得られずに帰ってきて。

その後ですよ。久夾良木さんから私じゃなくて、ソニーからナムコに電話かかってきて、プレイステーションっていうのを作つてると。最初に出すコンテンツのほうを協力してもらえないかという話がきて。渡りに船だみたいな。こちらはコンシューマーをやりたいけど、

量産できないなと。しかしコンテンツは持ってる。それで、ソニーさんはコンテンツがないっていうので、お互いの過不足が合致したのですよね。そんなこともやってました。

Q：じゃあ、もうソニーから話がきたところで、自然消滅的にNC1の話はなくなっちゃうと。

岩谷：そのとおりです。自然消滅ですね。

Q：さらっと伺っちゃったんですけど、初期のやりとりって、ほかのラインってあったんですか？ 変な質問ですけど、岩谷先生がソニーにコンタクトを取った以外に、プレイスティションに関してなんですけど。

岩谷：いや、ソニーにたまたま知り合いが1人いて、ナムコでコンシューマーみたいのを作りたいけど、相談できる人いますかって聞いたら、久夛良木さんを紹介してくれたっていうだけなんですね。

Q：というか、ナムコから岩谷さん以外のルートで、ソニーに打診したっていうのも。

岩谷：というのではないですね。

Q：本当の最初の接点は先生。

岩谷：そうですね。でも、けんもほろろ。しゃべらされるだけしゃべらされて、それで帰ってきて。しばらくしたら、なんか、もうそのとき久夛良木さんは開発してたんですよね。「そうかそうか、カモがネギしょってきたぞ」みたいな。

(一同笑い)

Q：でも、先ほど渡りに船とおっしゃったけど、ソニーから見てもた多分そうだったと。

岩谷：そうなんですよね、お互いに渡りに船。

Q：お互いに持つてないものを持ってるってことですもんね。

岩谷：こちらはハードを量産するリスクっていうのを背負わなくて済むっていうことですよね。

Q：ソニーにいらっしゃったのは、だいたい何年ぐらいでしょう？

岩谷：93年か、92年？ ぐらいですね。

Q：そのころはもう新規事業部にいらっしゃった。

岩谷：そうです。

Q：僕の理解では、先ほどの宮崎駿さんも含めて、そういう形でナムコの可能性を広げられたのかなと思うんですけど。

岩谷：でも結局、宮崎さんとは破談ですよね（笑）。

Q：でも、トライに携わっておられた。新しいこと、ナムコの新しいことに携わられていた。

岩谷：まあ、いわゆる開発を一種、首になって、新規事業っていうとこに行きましたので。何かとにかくアクティブに動かなきやなっていう部分があって、それで宮崎さんの弟さんから攻めたとか、そんなことしてたんですよね。

Q：で、ソニーにもいらっしゃって。

岩谷：そうですね。それも当時の新規事業を見ていた、田代さんの上に市川専務がいて。

Q：この方がソニーにアタックしなさいと言ってきたんですか。

岩谷：そう。この市川さんっていうのはちょっとインテリな、ナムコの中でもインテリな部類の人で。東大出ですよね、確か。どちらかっていうと、ナムコのたたき上げではなくて、途中から入られてきているので。まあインテリな人で、企業戦略的な部分もよく分かってる人ですよね。

Q：そういう視点でソニーにアタックしなさいと。アタックしなさいっていうか、アタックしてみたらどうかっていう。

岩谷：そんな感じですね。

Q：それで、ちょっと先生がつてをたどって、ソニーに、久彌良木さんにたどり着いたというイメージで。

岩谷：そうです。

Q：確かにアクティブに動いてらっしゃると思うんですけど。それこそプレイステーションが94年に出ることで、また変わりますよね。

岩谷：そうですね。ここでフェーズが変わりますよね。ナムコはここで変わってますよね。ファミコンのときにも変わりましたよね。コンシューマーのハードっていうのは、そういう力がやっぱりありますね。ファミコンとかプレステとか。

Q：ファミコンの時は、それまでコンシューマーがなかったところに、新しく出てきたというインパクトがありました。プレイステーションの時は、コンシューマーという点では一緒じゃないですか。会社に与えた変化という意味では、そういう意識はありませんでしたか？

岩谷：ないです。やっぱり3Dのポリゴンがちゃんとぐりぐり動くっていうのは、やっぱり。

Q：コンシューマーが立ち上がるっていうインパクトとはまた違う。

岩谷：違いますね。

Q：そして、それまでナムコが、ある意味先行して作ってたポリゴンみたいのが、そこで生きるようになるわけですよね。

岩谷：そうですね。

リアリティのある体感ゲームの追求

Q：そんなふうにフェーズが変わる辺りの、岩谷先生のご活動とかを少し伺いたいんですけど。そのあとの94～95年ぐらいから。

岩谷：94～95年ですね、新規事業から開発に戻ったのが、久彌良木さんとの会合のあとで、プレステが出る直前の93年ですかね。3年間ぐらい新規事業のどこにいたんですね。

Q：はい。

岩谷：ただ、もうソニーがハードを出すっていうことで、載っけるソフトは「リッジレーサー」ということで。もう自分のところでは関係ないところで、いわゆる移植の作業ですからね。

Q：はい。

岩谷：それで、戻ってきてからは、「ラピッドドリバー」とか。大型筐体物ですね。それから、さっき言った「アルペンレーサー」であるとか。

Q：他にも、「ファイナルハロン」とかですね。

岩谷：そう、「ファイナルハロン」。「ファイナルハロン」は、営業から移った人が作ったんです。「タイムクライシス」も作った上(かみ)君ですね。「ファイナルハロン」っていうのは、馬に乗っかって、馬のレースをするという。

Q：はい、ジョッキーになって、騎乗してレースをする、面白かったですね。

岩谷：ああいう、本当に体感でプレステでもできないようなものという。

Q：はい、そうですね。

岩谷：まあ帰って、一番面白かったっていうのは、やっぱり「アルペンレーサー」が面白かったですよね。

Q：面白かったですね、はい。

岩谷：それから澤野さんからアイデアが出された「プロップサイクル」は、まあプロデュースみたいな形でやって、大型系が結構そこでまた受けたんですよね。

Q：そうですね。

岩谷：あと、もう1機種何だっけな……。

Q：時期的に言うと「エアコンバット」とか。

岩谷：それです。

Q：よかった、合ってますね。

岩谷：そうそう。あれは苦労しましたね（笑）。なかなかお客様が付いてくれない。

Q：私は大好きでしたけどね。

岩谷：うん。中身はいいんだけど。まあなんてったって、硬派なゲーム。

Q：本格的なフライトシミュレーションですからね。

岩谷：下手すると、なかなか遭遇しないんですよ。

Q：上級だとそうですよね、最初やったときは、もうなかなかこう照準が追い付かなくて。

岩谷：そう。単に空を。

Q：飛んでるだけで終わっちゃうみたいな（笑）。

岩谷：はい。

Q：僕の記憶でも、90年代半ばってやっぱり体感ゲームが、ブームとは言わないけど、なんかやっぱりゲームセンター行ったら、そういうのをやらなきゃ損みたいなイメージでしたよね。

岩谷：「リッジレーサー」は企画の段階で、企画を出した人がいわゆる通信レースゲームが多かった中で、これは1台でやると。「リッジレーサー」っていう名前も峠の飛ばし屋みたいなイメージの言葉なんですけど。要するにワインディングロードをドリフトで楽しむコンセプトだと。今までの通信レースゲームという、競い合うんじゃない、1人で道を攻めるんだっていう企画だったんですけど、これが営業販売のほうからもう、冗談じゃないと（笑）。

Q：そうですよね。「ファイナルラップ」とかで、通信対戦が受けてるのが分かってるわけですからね。

岩谷：そうそう。「なに、道を攻める？」とか、「ドリフトって何？」とかって、そんなような形で。だから誰を呼んだんだけ、土屋圭市さん。

Q：ドリキン土屋さんですね。

岩谷：呼んで講習を受けたりとかしましたよ（笑）。それで、1人用ができたんですね。営業販売さんが「駄目だよ。これ、つながんないの？」とかって言ってね。

Q：つながんないですよね。通信対戦ゲームではないので。

岩谷：後継機種でつながるんですけどね、結局はね。初期の「リッジレーサー」は1台で、1人で。

Q：そうですね。

岩谷：走りを極めるという。それでロケーションテストしたら売上が良かったんです。そしたらね、「まあ売れると思ったよ」みたいなことを言われてね。

Q：手のひら返しが（笑）。

岩谷：戻ってきてから大型で、ずいぶん楽しいゲーム作りができましたね。

Q：「リッジレーサー」のころは、通信対戦で3～4台並んだ筐体が結構ありましたよね。

岩谷：それがデフォだったんです。

Q：売上も上がるんですよね。たいていは友達と3～4人で一緒に行きますし。

岩谷：ドリフトでカウンターを当てるときに、ステアリングに反力がくるようにモーターを付けて。地面から何か力が来てるなっていうのが分かるような反力を、モーターで実現させると。これも反対されたんですよね、コストがかかるのに、意味があるのかと。

Q：ああ、はい。筐体ですね。

岩谷：意味があるんですよって。それで、その辺の制御のために、ステアリングがすごく重たくなっちゃったんですよ。最初の試作品のときはこれ、なんかこの水門のハンドル回すみ

たいな。

Q：ハッチを閉めるときに回すやつみたいな。

岩谷：そうそう。これじゃ運転できないですよっていでの、もう製造の人にね、もっと軽く、軽くってね。そんなような、やっぱり新しいことやろうとすると、必ずそういうのが出てくる。まあでもそれが面白い部分、開発ならではの楽しさみたいな世界ですね。あと、「エースドライバー」っていうのもありましたね。

Q：はい、アーケードがありました。

岩谷：「エースドライバー」もなかなか面白かった。

Q：面白かったですね、あれも「1」「2」で8台マックスいけたのかな、通信対戦で。

岩谷：筐体のコックピットのお尻が振れるんですよ。

Q：そうそう。そうでした。

岩谷：今までのやり方だと、モーターとかアクチュエータって油圧とか使って、こうグーンッと動かすのですけども、今、新宿のVRをやってる小山君が考えて。

Q：小山さん、コヤ所長ですね。

岩谷：ドラムを回して、ドラム缶の小っちゃいのが筐体の中に横になって入ってて、そこに車輪を乗っけるんですね。車輪の上がシートなんですよ。

Q：はい。

岩谷：この車輪っていうのが、ステアリングを回すと車輪の角度が変わってドラムの上の車輪が、ドラムが回ってるんでステアリングの回転に合わせてシートが左右に動くんです。ですから、もう直に力がくるんですよ。グイッと体に感じる。その反応の速さっていうのは、それがメカだからですよ。これが普通のアクチュエータだったら、普通のモーターでこういうのやったら駄目なんですよね。

Q：これじゃ偽物ですもんね、動きが。

岩谷：そうそう。しかも遅い。

Q：はい。

岩谷：こんなばかな構造をよく考えたなって、よくやったなって（笑）。

Q：いい意味で、ぶつ飛んだ発想ですよね。

岩谷：そう。それで、効果抜群だったんで。面白かったですね。

Q：ただ、筐体が高くないですか、そうすると。

岩谷：まあ高い分でも売上が良かった。あと後ろには BOSE の……。

Q：BOSE のスピーカーを搭載したんですね。

岩谷：はい。BOSE と交渉したんですよね。

Q：音が本当に良かったです。

岩谷：本当は BOSE さんがもっと高い値段を付けたかったらしかったんですけど、特別価格でやってもらいましたね。交渉しました。ちゃんと BOSE って書いてあるんですね。ロゴを入れますから安くしてくださいって。

Q：あれを見て、同業他社のサウンドスタッフが驚愕したという話を以前に聞いたことがあります。「こんないいスピーカーを使って、ナムコはうらやましい」って。

岩谷：そうそう（笑）。高いですからね。

Q：「うちじゃ使えない、こんな高いの」って。

岩谷：それで「エースドライバー」をセガさんかな。やっぱりどういう仕組みかって知りたくて、なんか 1 台、営業さんもあるから買って。

Q：ああ、バラしたんですね。

岩谷：バラして、その構造見たとき、みんな唖然としたそうですよ。ドラムが回ってるって。

Q：自動車メーカーの耐久試験に近い。

岩谷：そうですね。よくローラーが 2 つ回っていて、実際の車がその上に載ってるやつとか、それに近いものですね。

Q：そりやまあ本格的ですね。

岩谷：そう、ゲーム機によく使うよなって。

Q：90 年代になると、本物志向になっていくイメージがありますね。

岩谷：そうですね。やっぱり家庭ではできないものっていうことですよね。

Q：プレイステーションでアーケードと同じ、PS 互換基板ができちゃったってことは、もうソフト的には同じものになっちゃうんで。それだけだと新鮮味が全くないですから。

岩谷：そうですね。

Q：となると、あとはデバイスとか体感できるものに目がいくと。そういうのは、先生のほうから部下っていうか、会社の人たちに言ってたんですか。

岩谷：どういうこと？

Q：本物というか、家庭でできないもの作んなきゃ駄目だぞって。

岩谷：ええ、家庭でできないものっていうのは、みんなの統一スローガンみたいな感じですよね。

Q：それこそ家庭でもできないけど、業務用でもあまりやってない。どんどん出てくるイメージ、どんどんっていうか、いいアイデアが出てくる。

岩谷：そうですね。だから「アルペンレーサー」もスキーのゲームなんんですけども、こう、実際の物は右足と左足の板はくっついているようなイメージで、足を乗っけるどこが付い

てて、こうスライドさせるんだよね。

Q：そうですね。

岩谷：あとエッジがちょっとかかるようになってて。試作中は、これがちょっと左右バラバラに分かれるようになってたんですよ。本物のスキーだったら、分かれるじゃないかと。くついてたらやりにくいじゃないかっていうんで。で、分かれるように、構造的になってたんですね。そしたら、グッと片足を開くとやったあと引き上げらんないんですよ。坂道でモーメントとかあればできるんですけども。平地で何も力がないときには、いったんこう開いてしまったやつを、上げようとしても駄目なんですよ。

要するに操作不能っていうか、まあやりにくいっていうやつが。うまくパラレルなんかできないんですよ。で、もうしようがないか、もうくっつけちゃえと。スキーやってるとき、ここに接着、板と板を付けるのかいって、いうような反対意見もあったようなんですが、まあ操作第一優先っていうことで。

Q：僕、スキーできないので、スキーをやる友達がやってましたけど。でもやっててやっぱり、そういう違いもあっても十分スキー感もあるって言ってましたけど、だから。

岩谷：そうですね。あの絵の力も大きかったんですけどね。グラフィックスのほうのね。

Q：順番でいうと、今さっきから出てる話のプレステのコンパチ基板の話があって、90年半ばから後半ぐらいのところですね。「プロップサイクル」が96年で、「アルペンレーサー2」があって。あと「プロップサイクル」が96年。あと「エースドライバー」と「ビクトリーラップ」あったんですね。それが96年で、「タイムクライシス」も「トーキョーウォーズ」も96年。筐体物はこの辺りで、いっぱい出てる。「ファイナルハロン」と「ラピッドドリバー」も97年ですね。

岩谷：「ラピッドドリバー」もなかなか面白かった。あの筐体作るの、もう大変だったんですよね。

Q：ボート型の大型筐体ですね。

岩谷：そうそう、ボート型筐体でね。ナイフでシートをやられたらどうすんだって（笑）。

Q：比較的スポーツ、広い意味でのスポーツものですよね。

岩谷：そうですね、体感って体動かすとなると、やっぱりそういうふうな形になってしまいますよね。あと「魔斬」とかっていうのもありましたね。

Q：剣型コントローラーですね。

岩谷：そうですね。だから、機械をアーカイブしていくときに「魔斬」っていうゲームは空中のところをピッピッと相手を切っていくやつなんだけどね。あれプレイしている姿を記録として撮つとかないと。

Q：全くどんなゲームか分かんないですよね、はい。

岩谷：意味が、うん、分かんない。ですからアーカイブするときには、プレーをする姿っていうのを映像で撮つとかないと意味がないなっていうのが。「魔斬」なんか特にそうですね。

Q：そうですね、体感ゲームだとそういう要素って強まって。

岩谷：そうなんですね。

Q：それから何だろうな、大きいやつだと、単にガワのでかさで言うと「ギャラクシアン 3」と「アタックオブザゾルギア」をアーケードに持ち込んだのが 93~94 年とか。「ゾルギア」が 94 年ですね。

岩谷：「ゾルギア」も、大変だったんです。開発費が販売コストに乗っかるしぐみを探られてしまったんですね。CG 制作にものすごい時間、人件、開発費がかかってしまって。もうこれ以上、作り込まなくていいからと言っても、やっぱり作り込んじゃうんですね。で、それらの残業時間っての全部開発費になって。

Q：原価が、もうどんどん上がってしまったと。

岩谷：原価がどんどん高くなって、売れなくなっちゃうぞって言われて。

Q：原価が上がっても作り込んじゃうっていうのがナムコらしいなって勝手に思うんですけど、やっぱ皆さんそういう方が。

岩谷：多いですね。

Q：結局あれですよね、ユーザーにいい物出したいっていう。

岩谷：そのとおりですね。

Q：もう不完全なものは出したくないっていう、自分自身もそれは納得がいかないっていう、イズムが。

岩谷：もうプロデュースする者としては、もうこれ以上原価が上がったら売れないと。そんなことやってました。

Q：でも、なんかそれでもいいですっていう方が多そうな気が勝手にするのは、僕の思い込みですか（笑）。

岩谷：そう。今だったら無理でしょうけどね。

Q：「いや、いいですよ」って言って作り込んじやう方、クリエイターの方が。

岩谷：だからさっき言ったとおり納得いかないものは出したくないっていう。そっちのほうが強いと思います。

Q：そこもナムコらしさですよね。

岩谷：いろんなもの作っているところっていうのは、結構そういう考え方っていうのは多いですね。やっぱりこう作り込んでいくのは、まあ職人じゃないんですけど結構、納得しないものは出したくなっていうのは、あらゆる世界で。

Q：このゲームのいい会社っていわれるところとか、例えば、はい。

岩谷：「トーキョーウォーズ」っていう戦車のゲームなんんですけど、これも若い山本君がやってて、ロケーションテストしたら足元に右のキャタピラ、左のキャタピラを動かして前進したり曲がったりする、ここで砲塔を曲げて撃つっていうやつで、ロケーションテストしたら、誰も足元やってくんないんですね（笑）。

Q：そうなんですよね。

岩谷：要するに、戦車止まったまんま砲塔だけ動いて。

Q：固定砲台みたいに、ただ撃ってたんですかね。

岩谷：そうそう、前進で次第にやられちゃいますから、だから足元、要するにレースゲームだったら踏むんですよ。

Q：アクセル踏めば進むっていうことですね。

岩谷：戦車は足元をやらないんですよ。これちゃんと見れば分かるのになあって。

Q：なるほど（笑）。

岩谷：だから、車社会があるからみんな、足でブレーキなりアクセルなりやる。戦車社会じゃないですからね、われわれの時代、一般人は。

（一同笑い）

岩谷：そういう洗礼を受けて、まあロケーションテストだったからすぐ、あとはここを大々的に足元を踏んでくださいと、絵で出して乗り切りましたけどね。

Q：紅組と白組に分かれて、2対2で対戦ができたんですけど、グループ対戦が面白いんですよね、あのゲームは。

岩谷：面白いね。

Q：今のeスポーツみたいで。

岩谷：ああ、あれなんかeスポーツいいね。

Q：ですよね。

岩谷：「サイバースレッド」とかね。

Q：ああ、懐かしいですね。続編で「サイバコマンド」っていうのもあって。開発部に戻られてから、どんどん作品が出てきますね。

岩谷：そうですね、そのときもやっぱり体感ゲームというところのフォーカスが絞られて、いろんなテーマのが出てきますよね。

Q：岩谷先生の関わるものが、なんかまたどんどん増えていますね。体感ものだと、今の話でいくと「ファイナルハロン」が97年ですが、これ以降は結構減ってきますね、やっぱり後半になってくると。あと続編ものになるのかな。「ファイナルハロン2」「タイムクライシス2」とかが、98年とかになるとシリーズものになってきますね。

岩谷：「タイムクライシス」も上（かみ）君っていう「ファイナルハロン」作った人が企画したんです。企画書のときは、こう銃があって、ここにファミコンの4方向レバーみたいのが付いてるんですよ。こうやって操作して画面をこう動かして、撃つっていうゲームだったんですけども、これちょっとやりにくいでしょうって。そこで、この足元のペダルを踏むと隠れて、離すと出て、同時にリロードっていう。そのシステムにいくまで結構時間がかかりましたね。

Q：「タイムクライシス」も面白かったです。特に「2」は超ロングヒットゲームでした。

岩谷：面白かったよね。

Q：ペダルを踏むって、新しい操作系ですよね。

岩谷：ペダル踏まない人がね、最初いたんですよ、結構。

Q：そうですよね、今まで前例がない操作ですから分かんないですよね。あと、こっちの資料には出てないんですけど、エレメカも当然たくさん作ってて。「ノックダウン」とかありましたよね、殴りもの系で。

岩谷：ああ、はい。

Q：元祖「ノックダウン」は古いんですけど、「ノックダウン'90」とかリメイクが出たりして。

岩谷：「ノックダウン」でも骨折で大変だったんですね。柔らかいちゃんとしたやつなんですけども。

Q：ちゃんとグローブがあるんですけどね。ボクシンググローブをはめれるような形で。

岩谷：でも駄目なんです。

Q：やり過ぎちゃう。

岩谷：やっちゃう人はやっちゃう。

Q：はい。

岩谷：「ピッチイン」っていうボール投げるやつでも、やっちゃう人はやっちゃうんですね。投げるだけで。

Q：投げるだけで、頑張っちゃうんですよね。そうなんですよ、友達と一緒にいるときに。骨折はしないんですけど、痛めたことはあります、手首を、はい（笑）。基本も分からず殴るので。戻られてからは、基本はじやあ体感ゲームで。

岩谷：体感ですね、そうですね。あとは「ガンバレット」。

Q：ガンシューですね、はい。

岩谷：そう、ガンシューの「ガンバレット」なんかも。

Q：「ガンバール」とか「ガンバレット」とか、はい。面白かったです。

岩谷：コミカル系で、結構イギリスとかでも、結構いい数字が出て。

Q：お子ちゃまでもできるんですよね。踏み台置いといてあげると。

岩谷：要するにコミカルなガンゲームですね、これ。

Q：アップライト系のもご覧になった、監修というかチェックはされてたんですね。その流れでいきますと……。

岩谷：「ガンバレット」は、確か命中精度を上げるソフト的な工夫がされて、特許も出しているぐらいのやつなんですね。微妙なとこの当たり外れをちゃんと検知する。

Q：面白いっていうのは覚えてますけど、まさかそんな特許が隠れてたって知らなかつたで

す。

Q：あとは「ガンメンウォーズ」とかがありますね。

岩谷：「ガンメンウォーズ」ありましたね。

Q：あのカメラ付きの（笑）。

岩谷：そう。

Q：「ガンメンウォーズ」が98年、「ダウンヒルバイカーズ」98年。

岩谷：「ダウンヒルバイカーズ」もやったね。

Q：「テクノドライブ」も98年ですね。

岩谷：「ガンメンウォーズ」は、カメラが付いててね。顔を撮ってそれに落書きする（笑）。

Q：そうです、そうです。カメラ付きつながりで言うと、同じ年に出た「レースオン！」もそうでした。

岩谷：「レースオン！」ね。

Q：はい。4人対戦のドライブゲームですね。

岩谷：走ってると、人の顔が付いているから、あいつに抜かれたっていうのがよく分かる。

Q：他車のグラフィックにアイコンが付いてて、それが別のプレイヤーの写真なんですよね。顔の写真をカメラで撮るんですよね。

岩谷：そうそう。カメラに顔を合わせて……。

Q：今ゲーセンにある「マリオカート アーケードグランプリ」でも全く同じシステムが継承されます。ちょっと細かい話ですみません。話が飛ぶんですけど、「ファイナルラップ」と同じで、確か速度調整システムが入ってて。トップを独走した車は最高速度が落ちて、必

然的に追い付いてきてクロスゲームになるように調整してあるんで。

岩谷：ラバーバンドっていうんですけどね。レースゲームで、遅れてばっちができちゃうと、勝ってる側もつまんないんですよね、相手がいなくて。それで、この性能が良くなって追い付いて競い合いができる。あとはその覚醒タイムを切っちゃえばまた元に戻るっていう、そんな感じですね。

Q：あれ考えた人、天才だと思います。

岩谷：そのときも、あれ誰だ、田城君かなあ。

Q：初代の「ファイナルラップ」にしてそれがあるんだもん、すごいですよ。そういうのも含めて演出は豊かですよね。実況とかもそうですけど、いい意味でやかましい感じのいろんなあがが出てくるイメージがあるんですけど、そういうのもやっぱこだわられて。

岩谷：そうですね、やっぱり「ガンメンウォーズ」とか。やっぱり新しもの好きですよね、みんな。

Q：そうですね。

岩谷：違うことやろう、違うことやろうっていう。ナムコらしさのひとつが、やっぱり他社とは違うこと、あるいは世間とは違うことっていうのがありますよね。

Q：そういうイメージが、これじゃ普通のレースゲームじゃないですね、同じレースをやってもシーティングをやっても、ちょっとなんか変わった、「え、こんなことやるの？」とかって。顔写真を撮ったりとか。

岩谷：そうですね。

Q：プレイ後に認定書が出てくる、「テクノドライブ」なんてのもありましたよね。

岩谷：昔の話に戻りますが「エアーコンバット」のときに、「俺たち、ちゃんと飛行機乗つてないよね？」って話になって、開発のみんなでセスナに乗りに行って。それで、こう急降下とかなんか、体験しようっていうんで、セスナに乗って、急降下してくださいって言ったら。そしたら飛んでる最中にプロペラを止める、要するにエンジン切るんですよ。

Q：怖いですよね（笑）。

岩谷：プロペラがピッとか止まってんですよ。そつからキューッと急降下となって。生まれて初めて悲鳴を上げるっていう、男のくせに悲鳴が出ちゃう。で途中でエンジンかけるんですよね、すごいなあと思って。

Q：そこまでなさってたんですか。

岩谷：そう。だから「プロップサイクル」のチームはパラグライダーの体験に行きましたね。私は行かなかつたんですけどね。

岩谷：「ダウンヒルバイカーズ」のときも自転車で下ったことないよねっていうんで。大島まで行って、合宿みたいに。

Q：そうですね。「ダウンヒルバイカーズ」はまさにもう、崖を下っていくゲームでしたよね。

岩谷：で、みんなでレンタサイクルで、山の上からガーッと下りてきて。社内旅行兼ねてなんんですけど。

Q：そういう実体験をしておかないと、面白いもん作れないだろうと。

岩谷：そうそう。まあ一つの言い訳でもあるんだ、言い訳というかその。で、みんな初めてなんですね、バイク体験。僕も初めてで、ウイーンって吹かすときはとにかく前にかがむんだと。誰かが骨折してしまいましたね。

（一同笑い）

Q：あとあれですね、90年代の終わりになると、自分も記憶あるんですけど。何ていえばいいんですかね、シンプル思考ゲームとか音楽ゲームが入ってき始めて。

岩谷：「ギタージャム」とか。

Q：そうです、「ギタージャム」もそうですね。とか、あとちょっとあとで「ミリオンヒツ」だとカラオケ連動とか、なんかちょっと変わり種が出て……。音ゲーに限らず、そういうのが出てきたり、あとは筐体ものだと何かかな。

岩谷：「アルマジロレーシング」は？

Q：「アルマジロレーシング」はもうちょっと前です。あれも面白かったですね。

岩谷：でも成績悪かったんですよ。

Q：ロケテストがですか？

岩谷：あれもなかなか厳しかったですね。こういうトラックボールが顔出してて、回してアルマジロを一生懸命走らせて操作するんで。

Q：あれ結構頑張ると、手の皮ぼろぼろになるんですよね。当時のゲーセンでは、軍手を筐体にくっ付けてあるお店がありましたね。表面にゴム付きのあるじゃないですか、いぼいぼの付いた、あれが置いてあったんです。

岩谷：素晴らしい。営業さんがそういう工夫してくれると、とても助かる。

Q：当時、体感ものっていうのもあってそういう、まあ外向けにもそういうこと言われてましたよね、わざわざレース場に行ってこうあれしたとか体験してきたとか、開発者が。なんかそういうことたくさんなさった時期なんですかね、90年代はね。

岩谷：そうですね。「アングラーキング」っていう釣りゲームとかも。

Q：ありましたね、はい。

岩谷：これも実際に釣ったときのこの手の感触が伝わるゲームなんですけども。その、じゃあ釣ったことあるかっていうとないんで、みんなで漁船に乗って。

(一同笑い)

岩谷：じゃあ釣り船に乗っていったらすごい荒れちゃって。もうみんなゲーゲー吐きながらやりまたね。

Q：大変ですね、それも（笑）。そのまさに90年代、まあそのあとも、90年代のそういうゲームって、少なくともわれわれにはそうやって作ってるって。経験を交えて作る会社なん

だっていうのも……。

岩谷：そうですね。だから担当者だった大館君。「アングラーキング」の大館君は海外に釣り行ってますね、出張で。

Q：すごい。

岩谷：こんなでっかい魚がいるんだとかいうところへ。

Q：ゲームをやるために本物を体験しようと。

岩谷：そうなんですよね。

Q：当時、まあナムコさんが始められたのか。

岩谷：いや、結構セガさんもレースゲームなんかは海外の現地へ行って。どうなってるかつて全部、測ったり写真撮ったりしてますよね。

Q：そうですか。そういう方向のなんか。開発競争っていうのがあった記憶はありますけど、まさにそういうことなさってた。

岩谷：そうなんですね。

Q：当時こう、さっき、比較的毎年ですよね、申し上げたのは。いわゆる「岩谷組」みたいなイメージもそのときもあったんですね。

岩谷：そんなに正確なものはないですからね。ただ、まあ見てたという感じですよね。

Q：じゃあ若い人が作って企画を上げたりというのを見て。

岩谷：そう。で、体験しに行かなきゃいけないよねって言って、で行って（笑）。

中村雅哉氏の存在

Q：もう純粋なビデオゲームがもう90年代終わりになってくると、ほとんどなくなっていますね。もうそうなるとやはり開発の現場としても、営業からも要望がこないなとかっていう

なんか実感っていうのも。

岩谷：そうですね。仲町台の未来研のときには、七・三委員会というのがあって。試作発表の時に営業や販売の人がきて、社長が来るぞって言ったらさーっと。2階の会議室に閉じこもってて、社長が帰ってから、彼らを呼びにいたら誰もいないって。途中段階の発表を営業や販売さんにするんですけど、その儀式というか、ちゃんとした業務の流れの中を逃げたなって言って。翌週の生産会議でもめちゃめちゃ怒りましたね。

Q：ちょっと分からんんですけど、それはどういうことですか。

岩谷：要するに社長が怖いんですよね、皆さん、やはり中村雅哉さんが怖い。その試作品発表のときには一緒にいたくないんですよ。一緒にいると社長が「お、これは面白いゲームじゃないか」って言って、「じゃあ 1000 台売りなさい」とか（笑）。もうノルマがかかっちゃうので、一緒にいたくないっていう。

Q：初期のころに、開発が自由に作って営業が難色を示したときに、中村雅哉会長がプッシュして「売れるはずだ」っていう話は、80 年代の前半の話で伺いましたけど。

岩谷：うん、まあずっとありますよ。

Q：90 年代になっても。

岩谷：ええ。

Q：やはりそういう意味では、例えば中村会長が常にやっぱ開発のほうに、味方と言ったらあれですけど。

岩谷：いや、ちゃんと言いますよ、ここがなんだかよく分からないとか言ってくれるし。それから、やっぱり開発から見ても、こりや 1000 台無理だなというのも、1000 台って言つちゃったりとかですね。

Q：なんか味方っていう言い方じゃなくてあれですよね、いいものをすごく高く評価してくださるというか。

岩谷：まあ作る現場が好きだったんでしょうね、見るっていうかね。

1999 年まで開発業務に携わる

Q：岩谷さんが実際に、大型筐体の話がたくさん出てきましたけど、ご自身でも直接チェックされてたのって、いつぐらいまでですか。

岩谷：「ギタージャム」までかなあと。

Q：あと、「ギタージャム」の時代になると、ライジングとかメトロとか、もうちょっと前にいくと、「マイエンジェル」が MOSS とか、外注したものが結構出でますよね。

岩谷：なるほど。私が関わってないときのやつですね。

Q：あんまりナムコさんは外注しないイメージがあるんですけど、やはり。

岩谷：まあ、ラインが取れなかつたときにやってると思いますけどね。でも、もう今では家庭用もね、外注を普通に。

Q：90 年代、99 年までに至るまで、自社で基本、作ってらっしゃったというのに携わってたんですね。

岩谷：そうですね。

Q：外注のプロデュースなんかはなさったことがあります？

岩谷：外注は、1 つ、2 つかな。大阪……京都だったかな。ナウさん。

Q：ナウプロダクションですか。

岩谷：ナウプロダクションに行ったり来たりしてましたね。

Q：ほとんどやはり、これだけ作られて 1 つか 2 つってことは、ほとんどやっぱりナムコの人が作るナムコのゲームを開発されてた。

岩谷：そうですね。

Q：開発の監修とかプロデュースとかで 99 年まで。

岩谷：そうですね。

教育への興味、東京工芸大学にゲーム学科を設立

Q：2000年代のお話をもう少し伺いたいんですけど。

岩谷：はい。「ギタージャム」辺りから本当に売れないとか、開発でもやっぱり、ノルマじゃないんですけどね、売れない物を出すと厳しい状況。厳しい状況っていうか、自分で自分を追い込む部分があるんで。売らなきや売らなきやと。

Q：確か99年度だったか2000年度だったかに、上場してから初めて赤字になっちゃったときがあって、リストラをやるんですよね。そこら辺って、まあ会社全体が踊り場っていうか。

岩谷：そうですね。それゆえに、結果を出さなきやつていうようなプレッシャーですよね。2003～2004年ぐらいから、インキュベーションセンターっていう。これもやっぱ新規事業系の。そこでは蒲田のあそこ、オンラインゲームの。

Q：ああ、「カウンターストライクネオ」ですね、はい。あそこ、アネックスのビルにあつたロケですね。

岩谷：ああいう事業とかやってたってことですね。また新規事業ネタのところに行くんですね。

Q：やはり新しいことに関心があると。

岩谷：そこで、2004年から専門学校とか大学への講師ですよね。大阪芸大とか、それから東北電子専門学校とか、まあ新潟の専門学校とか、そういうとこの。あとはプラスこの東京工芸大学。

Q：はい。

岩谷：大学で教えるのも面白そうだなっていうのがやっぱ芽生えて。芽生えた頃に、ちょうど東京工芸大でゲーム学科を作るっていうので。お話をあったんで。ああいいですねっていうので、まあ会社を辞めてこっちに移るのもいいだろうなっていうことで。移りましたね。2007年ですけどね。

Q：僕はそういうの全然分からんんですけど、自分は大学にいるもので。その、クリエイターの方だと、結構早い時期から後進に教えたって方もいらっしゃるじゃないですか、30代とか。

岩谷：今はそうなんです。昔はそうでもなかつたような気がするんですけどね。

Q：そうですね、やはり気付いてみたら教えるのも楽しいなっていうふうに変わられたっていうのが。

岩谷：やっぱり、スポンジのように吸収する 20 代前後の人たち。

Q：いろんな、僕も何人かの方に聞くと、教育のほうに行かれる方とか、僕の前にいた文京学院大学もやはりそういう先生が。CG の先生とかでそういう先生いらして。喜多見康先生とか倉嶋先生とか、僕もいろいろ教えてもらって。やっぱりあるところでなんか若い人に教えるの楽しいって気づいて。それこそ、先生のおっしゃるようにいい機会で移ったんだよつて。僕ちょっと、クリエイターからそういうふうに移るってのは、イメージが付かない、自分は大学の教員なんですけど、だから。

岩谷：東京工芸大のこの学科の構成が、アニメーション学科とかマンガ学科とかゲーム学科とか、そういうコンテンツなんですね。写真学科もそうですし。なので、企業にいた人とかプロダクションにいた人とかが、先生になるのが多いんですよね。まあ芸術学部なんで、若い頃は作品を作っていたっていう人が多いですね。

Q：最近になってこれもいいもんだな。この 10 年ぐらい、これもいいもんだなって、スペシャルだなと。

岩谷：そうですね。最初の 4 年間はものすごく面白いんですよ。要するにゲーム学科設立するっていう、新会社をつくるっていうのを素人のわれわれがやるわけですよ。

Q：はい。

岩谷：だからゲーム開発みたいなもので、最初の 4 年間は特に面白かったですね。何を教えるのっていう（笑）。

Q：そうですね。

岩谷：そう。カリキュラムを作らなきゃいけなくて、文科省に設立のための資料は、4年分のその科目、カリキュラムを慌てて作って出すわけですよ。1年ごとに1学年増えてくるわけですよね。2年目になると、「あ、2年目って何教えるんだっけ」って初めて科目見て、「え。これ誰教えるんの」って周りの仲間たちと、「えー、教えらんないね。じゃあ非常勤講師探さなきゃ」とかね。そんなような、自転車操業みたいな感じですね。

毎年新しい科目が増えてきて、我々が最初に書いたやつなんですけどね。それが出てきて、それでじゃあ15コマをどうやってやろうかっていうのも、教えるパワポも用意されてないわけです。それをバスの中とか電車の中で、その日のコマのやつを作りながらですね。だから新しく入る先生はみんなそうんですよ、初年度。

Q：そうです（笑）。僕たちもちろんそうですけど。

岩谷：そうですか、やっぱりそうなんだ。

Q：1回作っちゃえば、あと次年度はそれをアレンジすればいいけども、最初は一から作んないと。

岩谷：そう、初年度はね、大変ですよね。

Q：われわれ例えば経営学とか経営史で、テキストあったってやっぱり、これ入れるか、これ入れないかとか悩むので。こう言っちゃ失礼ですけどゲームはまだ教科書が、まだまだあるといえばあるけど、ないですもんね。

岩谷：そうなんですよね。

Q：余計に大変ですよね、だから最初の4年間。

岩谷：設備も整えなきゃいけないですね。

Q：そうですね。

岩谷：PCとか、まあモーションキャプチャースタジオとかそういうのは、もう始めからやってましたんで。

Q：そうですね。こういった細かい機材も、1台1台選ばないといけませんもんね。

岩谷：そうですね。

Q：その時代に会ったものを。

岩谷：そうそう。でリプレースが大変なんですよね。

Q：そうですね。なんかすいません、愚痴っぽくなってしまって（笑）。

岩谷：そうですね。本当にそんなような感じですね。

ナムコの一貫性

Q：先ほどうまく言えなかつたんですけど。先生やっぱりまあ、開発、新規事業、開発、新規事業、そして大学って形で、新しいものになんか取り組むっていうのがとても美しいかな……。

岩谷：新規事業の最初のほうは新しいことなんですけども。2回目、3回目となると。

Q：でも、それこそ既存ルーティンをやるというよりは、なんか僕がまとめるのもおかしいんですけど。何か人がやってないこととか新しい取り組みを応援したり自分がなさったりっていうふうに、今日伺っててあらためて思ったんですけど。

岩谷：そうですか。ありがとうございます。

Q：2000年代のエレメカもそうだと思うんですけど、若い人がそういう、今日幾つも話が出た体感ゲームも、やりたいっていうふうにサポートしてるイメージがとても強いので。

岩谷：ゲーム学科でも、ゲーミングスーツみたいな物とか作りましたよ（笑）。

Q：以前DiGRA JAPANの大会にも出されてましたよね？なんか私遊んだ記憶あるんですけど。

岩谷：そうそう。え、着たの？

Q：なんかギンギラギンのやつですよね。

岩谷：ギンギラギンっていうか、そう、まあLEDですね。

Q：ああ、これ、はい。やりました、やりました。

岩谷：装着したの？

Q：しましたよ。なんか学生に、こことここ触ると危ないから触らないでくださいとか注意を受けながらやった記憶があります。ショートするかもしれないって（笑）。

岩谷：まあ LED の発光パネルを全身 16 枚やって、それでディスプレイとコントローラーと自分っていうのは今まで別々ですよね。

Q：はい。

岩谷：テレビモニターがあってコントローラーがあって、自分ってのは別々なんですけど、これは三位一体にしちゃってんですよね。ディスプレイとコントローラーと自分っていうのが。でこの中で身体表現もできるっていう、芸術学部ですから。その中でいろんなゲームをやろう。たまたま「パックマン」をこう移動させてって、こうやるとこっちからこっちへ移動すると。2人でやる場合は、こうやると最底辺まで行っちゃうと。

Q：あとがない。

岩谷：そう。まあいろんな。それは新しいゲーム表現を、これゲーム会社はやらないから。

Q：あと遠藤雅伸先生のところですかね、なんかボクシングの音楽ゲームみたいなのがありましたね？ 研究用の。

岩谷：そう。あれ遠藤先生のところだね。

Q：そういうところはなんか研究所ですよね。ナムコでいうとなんか新しいデバイスとか。

岩谷：そうですね。

Q：先ほどのローラーもそうですけど。ノウハウっていうか考え方が、ここでも生かされてるのかなって勝手に思うんですが。

岩谷：そうですね。

Q：これ、それこそビデオゲームだけの人だと、こういうことはないんじゃないかな。筐体とか。

岩谷：そうかもしれないですね。筐体系やってたからこそだと思いますよね。

Q：最後のほうなんで僕も良くない、雑談っぽくなっちゃいますけど、ナムコっていう会社はやはりチームで作っていくっていう感じなんですか、それとも個人がやっぱり、あの人が作ったあのゲームっていうイメージが。

岩谷：個人が引っ張っていって、でも結局はチームで作ってるんですね。ゲームってやっぱり1人で作れないんでね。

Q：はい。

岩谷：やっぱりコンセプターですね。コンセプトを持ってる人がやっぱり引っ張っていって、コンセプトを守るっていうことですね。キープコンセプトという。

Q：引っ張るって、まさにそういうコンセプトを守りながら、みんなにこう。

岩谷：迷いが生じたらA案B案とか、こっちがいいよ、あっちがいいよって迷ったら、とにかく後戻りしてコンセプトを見直せっていうのがわれわれの基本的考え方。で、コンセプトは長ったらしく書かないで、2行ぐらいで書いといて。

Q：企画書のレベルのもっと前のやつですか。

岩谷：企画書の中の最初に書いてあるやつですね。このゲームはこういう人たちに、これを楽しんでもらうっていう、企画の狙いですよね。

Q：そういうのが、このインタビューシリーズを通じて最初のころから最後まで、それこそ今日最後にあった体感ゲームまで同じで。そこは変わらない気がするんですね。

岩谷：変わんないです。

Q：はい。なぜなら作品ごとに開発者の、コンセプターのお名前が出るんですけど、でもそれってコンセプターだけのものじゃないっていうふうに聞こえたので。

岩谷：そうですね。

Q：はい。チームでいくみたいな、体感を作るために、はい。

岩谷：そうですね。

Q：そういう意味ではナムコって、そういうところは少なくとも今日伺った話だと、80年代90年代、いい意味で変わらないところが結構あったのかなと。

岩谷：80年代90年代はそうですね、やっぱりベースの部分は変わってないですね。

Q：今日お話をあたたその、中核というか少なくとも大事な部分に中村雅哉会長がいらっしゃった。

岩谷：何でしょうね。さっきのベースの部分というところで、下敷きにしたいような、柱としてあるような気がします。

Q：ベースという、みんながなんか。

岩谷：ベースだと足で踏んでそうな気がするんだよね、だから柱（笑）。

Q：はい。では時間になりましたので。ありがとうございました。

岩谷：いえ、とんでもないです。

本内容は文化庁委託事業「平成29年度メディア芸術連携促進事業」『ゲーム産業生成におけるイノベーションの分野横断的なオーラル・ヒストリー事業』で実施した内容となります。