

日本人学生の米国留学準備のための ソーシャルスキル学習の実践

○高濱・愛・田中 共子

(静岡大学国際交流センター) (岡山大学社会文化科学研究科)

【目的】 留学の量的拡大に伴い、質的充実が課題となった。我々は異文化適応促進および不適応予防の観点から、当該社会のソーシャルスキルの事前学習を行う心理教育に注目した。対人行動の文化的差異を認知・行動的に学習して行動レパートリーを増やし、留学先の対人関係の形成・維持・発展を支援したい。米国留学予定者を対象に、小集団によるアメリカン・ソーシャルスキルの学習セッションを試みたので報告する。

【方法】 設定：1年未満の短期交換留学を予定する、日本のX大学の日本人学部生向けに、「アメリカ留学のためのソーシャルスキル：挨拶からアサーションまで」と題した研修への自由参加を募った。学習内容：アメリカ留学で必要なソーシャルスキル（田中,1994）から、短期留学生に必要性が高い8つを選択。時期：2007年度夏期に90分間×8コマを、週1回×3週間に分割し実施。参加者：全9人中、3週とも参加した5名が分析対象。男子1名、女子4名。ただしスキル1, 5, 6は1名ずつ欠席者あり。構成：認知行動療法の訓練方法（Liebermanら,1989）を基に、アサーションの教育（平木,1993）や在日留学生向けのソーシャルスキル学習（田中,2007）を参考にした。課題場面を呈示し、英語でロールプレイを二度試みた。各演技後にビデオを再生してフィードバック、説明、質疑、まとめを行った。X大学に留学中のアメリカ人学生が相手役、助言、モデル呈示を行った。進行と解説は筆者ら、記録など補助役は日本人学生2名。各回の対話記録や自由記述の詳細は、高濱・田中（投稿中）他で報告。

【結果】 演技の自己評価(10段階)をみると、1度目より2度目の得点が高い者が、スキル1（聞く態度）、スキル5（意見）、スキル6（要望）は

各5人(100.0%)、スキル2（挨拶）、スキル3（友人作り）、スキル4（相談）、スキル8（断り）で各4人(80.0%)、スキル7（交渉）で3人(60.0%)。

「自然な感じか」など演技全体の印象を尋ねるマクロ項目（各スキル3～7項目：10段階）で、2度目の演技の方が評価の高い項目の割合（%）をみた。スキル1～8の順に平均（SD）を記すと、66.8(27.2)、53.3(39.4)、34.0(31.3)、60.0(46.2)、65.0(41.2)、85.0(19.1)、80.0(27.4)、74.0(37.1)。

「アイソクタがされたか」など演技の構成要素を挙げたミクロ項目（各スキル3～7項目：10段階）の場合も同様に記すと、66.7(27.4)、36.7(50.5)、56.0(43.4)、56.3(51.5)、65.0(41.2)、62.5(43.3)、68.0(33.5)、72.0(33.5)。次いで意識の変化（12項目）をみた。自己評価の得点（10段階）が上昇した者の割合が高いのは、2回目セッションの前後では「遠慮しない方だ」(100.0%)、「英語でうまく主張」(80.0%)、「日米文化差を熟知」(60.0%)。同様に2回目セッション後より3回目セッション後に上昇が目立つものは、「アメリカ人の見方を理解」「アメリカ人の行動の仕方を理解」「英語でうまく主張」(80.0%)、「日米文化差を熟知」(60.0%)。

【考察】 自己評価からは、短期効果としてセッション参加による文化学習の進展と、パフォーマンスの向上の認識が読みとれる。長期効果の把握と、評価の精緻化・多角化が今後の課題である。

【引用文献】 高濱愛・田中共子「アメリカ留学準備のためのソーシャルスキル学習セッションの試み—対人関係の開始に焦点を当てて—」（投稿中）／田中共子（1994）『アメリカ留学ソーシャルスキル 通じる前向き会話術』アルク／他

【註】 本研究は科学研究費補助金（萌芽研究No.19653099 代表・高濱愛）の助成を受けた。